

## **СУЩНОСТЬ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ИНКАССОВОЙ ФОРМЫ РАСЧЕТОВ. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНКАССО В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

*А.С. Гуринович, 2 курс*

*Научный руководитель – В.А. Лукашевич, к.э.н., доцент*

*Полесский государственный университет*

Одной из форм оплаты при посредничестве банков является инкассо. Под инкассо понимается осуществление банками операций с документами на основании полученных инструкций клиента, в результате которых плательщику передаются финансовые документы (векселя, чеки и др.), не сопровождаемые коммерческими документами (чистое инкассо), либо финансовые документы, сопровождаемые коммерческими документами, либо только коммерческие документы (документарное инкассо) в целях получения платежа и (или) акцепта платежа или на других условиях. Под коммерческими документами понимаются счета, товарораспорядительные и другие документы, которые не являются финансовыми [1].

Согласно другому определению, можно сказать, что инкассо – это форма безналичных расчетов, используемая в международной торговле, при которой банк посредничает в передаче документов и в оплате товара [2].

Инкассо осуществляется банком (банком-ремитентом) по поручению клиента (принципала) или от своего имени. В осуществлении операций по инкассо помимо банка-ремитента может участвовать любой иной банк (инкассирующий). Банк, который представляет документы плательщику, является представляющим банком.

Представляющий банк имеет право списать средства со счета плательщика с условием передачи документов, либо с согласия плательщика (акцептная форма), либо самостоятельно (безакцептная форма). При акцептной форме инкассо представляющий банк обязан известить плательщика о требованиях принципала и (или) представить документы плательщику не позднее банковского дня, следующего за днем получения банком документов по инкассо, или в иной срок, указанный в полученных инструкциях. При безакцептной форме инкассо, представляющий банк обязан проверить по внешним признакам подлинность представленных финансовых документов и в день поступления этих документов перечислить взыскиваемую сумму банку-ремитенту, а в случае поступления их после окончания банковского дня – в следующий банковский день [1].

Схема инкассовых расчетов выглядит следующим образом: партнеры заключают контракт, который предусматривает инкассовые операции, оговаривают условия оплаты и указывают обслуживающие их банки. → Далее происходит отгрузка товаров, оформляются и передаются сторонам транспортные документы. → Поставщик готовит пакет коммерческих документов, куда могут быть включены также и финансовые документы (по согласованию с банком) и передает их банку-ремитенту вместе с инкассовым поручением. → Затем банк тщательно проверяет полученные документы на соответствие их реквизитов, указанных в инкассовом поручении. → Банк-ремитент

передает проверенные документы инкассирующему банку, а он отправляет их покупателю – должнику. → Получив акцепт, банк покупателя перечисляет деньги в банк-ремитент, а также передает коммерческие документы [3].

Инкассо считается международным, если одна из сторон, участвующих в расчетах по инкассо, является нерезидентом. Во внутренних расчетах, где все участники расчетов являются резидентами, имеет место внутреннее инкассо.

Важно отметить, что по своей сущности инкассо близко к аккредитиву. Однако в отличие от аккредитивной формы расчетов банк при совершении инкассо обязан передать документы, а не произвести платеж.

Как любая форма расчетов, инкассо имеет свои преимущества и недостатки.

Преимущества для продавца: основным преимуществом является участие банков как агентов продавца, которые действуют в его интересах. Это позволяет отслеживать процесс проведения операций и оперативно реагировать на трудности, которые могут возникнуть в ходе совершения сделки.

Преимущества для покупателя:

- 1) до исполнения своих обязательств покупатель может убедиться в том, что соответствующий товар (в необходимом качестве и количестве) поступил;
- 2) покупатель имеет право отказаться от представленных документов, если они не соответствуют условиям первоначального договора;
- 3) расчеты в форме инкассо позволяют покупателю не отвлекать преждевременно денежные средства из оборота;
- 4) по сравнению с аккредитивом инкассо проще и дешевле.

Риски инкассовой формы расчета:

- 1) покупатель может отказаться от оплаты счета. В контракте необходимо оговорить случаи, когда покупатель вправе отказаться от оплаты счета полностью либо частично;
- 2) если товар уже отправлен покупателю, но во время его транспортировки оказалось, что партнер не в состоянии оплатить его. В этом случае экспортеру следует заранее выяснить, можно ли продать товар другому покупателю в конкретной стране;
- 3) риск утраты или порчи товара, если товар прибывает раньше, чем документы на этот товар [4].

Рынок документарного инкассо в Республике Беларусь

Хозяйствующие субъекты РБ применяют в расчетах со своими партнерами инкассо. Однако количество таких операций небольшое. Так, в течение 2016 г. их объем составил 8,4 млн. долларов США, что соответствует 0,2 % от общего объема документарных операций. В 2016 году резидентам Республики Беларусь посредством документарного инкассо поступило 2,7 млн. долларов США (45 инкассо) и 0,2 млн. евро (5 инкассо). Резиденты Республики Беларусь рассчитались со своими контрагентами-нерезидентами посредством инкассо на сумму 3,6 млн. долларов США (39 инкассо) и 1,4 млн. евро (17 инкассо).

Ведущими странами-контрагентами при расчетах посредством инкассо являются страны Тихоокеанского региона, а также Южная Корея, Индия, Пакистан, Сингапур, Китай, Турция, Египет, Италия, Великобритания и Австрия. А также расчеты осуществлялись с партнерами из США и Бразилии.

Банками, которые активно работают с документарным инкассо, являются ЗАО «Евробанк», ОАО «Банк БелВЭБ», ОАО «АСБ Беларусбанк», ОАО «Приорбанк», ОАО «Белинвестбанк». В Беларуси инкассо иностранной валюты осуществляет ОАО «Банк БелВЭБ» [4].

Таким образом, следует отметить, что инкассовая форма расчетов является более безопасной по сравнению с расчетами в форме банковского перевода. Вместе с тем расчеты в форме инкассо позволяют банкам контролировать своевременность получения платежа, но не дают возможности воздействовать на импортера в целях ускорения оплаты (акцепта) документов. Однако инкассовая форма платежа выгодна экспортеру, поскольку при этом гарантируется, что товар не перейдет в распоряжение покупателя до тех пор, пока не будет осуществлен платеж. Следует отметить, что такая форма платежа выгодна и импортёрам, так как она предполагает оплату действительно поставленного товара, а расходы по проведению инкассовой операции относительно невелики.

Несмотря на все свои преимущества, операции инкассо составляют незначительную часть (0,2 %) в общем объеме произведенных документарных операций. Основной причиной неактивного применения инкассо в расчетах является постепенный переход от бумажного документооборота на современные платежные инструменты и средства платежа, а также недостаточное информиро-

вание банками своих клиентов о возможности осуществления финансирования как при аккредитиве.

### **Список использованных источников**

1. Банковский кодекс Республики Беларусь 25 октября 2000 г. № 441-З: Статья 267. Понятие и виды инкассо [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://etalonline.by/?type=text&regnum=НК0000441#load\\_text\\_none\\_1\\_](http://etalonline.by/?type=text&regnum=НК0000441#load_text_none_1_). – Дата доступа: 23.01.2017.
2. МТБанк [Электронный ресурс] / Инкассовая форма расчетов. – Режим доступа: <https://www.mtbank.by/corporate/services/inkasso>. – Дата доступа: 23.01.2017.
3. Банк справка [Электронный ресурс] / Инкассо. – Режим доступа: <http://bankspravka.ru/bankovskiy-slovar/inkasso.html>. – Дата доступа: 23.01.2017.
4. Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Банкаўскі веснік, лістапад 2016. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/bv/articles/10057.pdf>. – Дата доступа: 23.01.2017.