

## **РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ**

*В.О. Ланко, 3 курс*

*Научный руководитель – Р.Н. Грабар, старший преподаватель*

*Полесский государственный университет*

Негативные явления в мировой экономике – сокращение спроса на традиционных экспортных рынках, падение цен на нефть – всё это привело к ухудшению положения Республики Беларусь на мировой арене. Для обеспечения социально–экономической стабильности страны необходимо принятие своевременных мер, а также формирование дополнительных условий для возобновления экономического роста.

В целях адаптации промышленных предприятий к современным условиям, обеспечения их выживания и устойчивого положения в соответствии с требованиями новой экономической деятельности 23 февраля 2016 года Глава государства Александр Лукашенко подписал указ №78 «О мерах по повышению эффективности социально–экономического комплекса Республики Беларусь».

В первом пункте Совету Министров поручено, в частности, принять дополнительные меры для обеспечения: прибыльной работы государственных предприятий при надлежащем качестве управления их активами и снижении себестоимости продукции не менее чем на 25 процентов [1, с.1].

Для предприятий с высокой долей материальных затрат, таких как пищевая, легкая промышленность и др., снижение себестоимости продукции без снижения материальных затрат невозможно. Одной из насущных проблем использования предприятиями производственных ресурсов является высокая материалоемкость продукции.

Рассмотрим структуру затрат на производство и реализацию продукции на примере ОАО «Гродненский ликеро–водочный завод». Изучив показатели затрат на производство и реализацию продукции организации мы получили следующую структуру затрат:

- материальные затраты – 77, 44%;
- затраты на оплату труда – 7, 66%;
- отчисления на социальные нужды – 2, 6%;
- амортизация основных фондов – 0,3%;
- прочие затраты – 11,99%.

В частности, структура материальных затрат выглядит как:

- Сырьё, материалы, покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты – 96, 827%;
- Топливо – 2, 02%;
- Электрическая энергия – 0,66%;
- Тепловая энергия – 0,4%.

Изучив затраты предприятия, можно сделать вывод о том, что материальные затраты занимают больший удельный вес. Таким образом, их снижение окажет значительное влияние на себестоимость продукции. Небольшое уменьшение в материальных затратах может привести к заметной экономии на предприятии.

Следует отметить, что сокращение материальных затрат на производство продукции, снижение её себестоимости и рост прибыли обуславливается повышением эффективности использования материальных ресурсов. В процессе потребления материальных ресурсов в производстве происходит их трансформация в материальные затраты, поэтому уровень их израсходования определяется через показатели, исчисленные исходя из суммы материальных затрат.

Для оценки эффективности использования материальных ресурсов используется система частных и обобщающих показателей. Обобщающие показатели позволяют получить общее представление об уровне эффективности использования материальных ресурсов и резервах его повышения. К ним относятся: прибыль на рубль материальных затрат, материалоемкость, материалотдача, коэффициент соотношения темпов роста объема производства и темпов роста материальных затрат, удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции, коэффициент использования материальных затрат. Частные показатели применяются для характеристики эффективности использования отдельных видов материальных ресурсов (сырьеемкость, металлоемкость, топливеемкость, энергоемкость и др.), а также для характеристики уровня материалоемкости отдельных изделий.

Наиболее понятным и часто используемым для управления затратами показателем считается материалоемкость. Понятие материалоемкости давно завоевало признание в экономической литературе.

*Материалоемкость продукции* – это затраты сырья, материалов и других материальных ресурсов на единицу произведенной продукции [2, с. 68].

В нашей стране ввиду высокой стоимости материальных ресурсов, показатель материалоемкости продукции должен рассматриваться как один из основных показателей эффективности работы предприятия. Поэтому политика ресурсосбережения должна являться одной из приоритетных для предприятий, в частности следует обратить особое внимание на пути и методы снижения материалоемкости продукции.

Этого можно добиться путем экономии материалов. К факторам экономии материалов можно отнести следующие группы:

1. Материальные, которые предполагают выбор оптимальных видов материалов, способствующих сокращению их расхода, уменьшению потребления особо дефицитных материалов и снижению размера материальных затрат в себестоимости продукции. К числу материальных факторов относится также подготовка материалов (обогащение и др.).

2. Технологические, включающие выбор таких вариантов технологических процессов, которые сокращают отходы, получаемые в процессе производства. К ним относятся точные методы литья, штамповка, сварка, улучшение раскроя материалов и др.

3. Проектно–конструктивные, которые приводят к экономии материалов путем выбора оптимальных проектов (конструкций) готовой продукции, ликвидации чрезмерных запасов прочности и излишеств в продукции.

4. Организационно–экономические, заключающиеся в рациональном использовании отходов, сокращении потерь материалов при хранении и транспортировке.

С целью повышения эффективности использования материальных ресурсов показатель материалоемкости, на наш взгляд, должен регулироваться государством. Это может осуществляться через стимулирование работников и руководителей, использование современных методов планирования, внедрение нового оборудования и технологических процессов. Тем самым это должно привести к увеличению прибыли, улучшению финансового состояния предприятия, и, что самое главное, снижению себестоимости.

В нашей стране уже существовала попытка стимулирования снижения показателя материалоемкости. Она осуществлялась путем материального поощрения руководителей предприятий промышленности. Так, например, в пункте 8 Положения «Об условиях оплаты труда руководителей

государственных организаций и организаций с долей собственности государства в их имуществе» указано следующее:

Руководителям могут выплачиваться: краткосрочные бонусы – поощрительные выплаты, установленные органом, заключившим контракт, за выполнение и (или) перевыполнение показателей прогноза рентабельности продаж, производительности труда, сальдо внешней торговли товарами и услугами, снижения уровня энергоемкости и материалоемкости продукции, и иных показателей в размере по каждому основанию не менее 1 оклада, образованного в соответствии с пунктом 5 настоящего Положения. Однако данное постановление утратило силу [3, с. 3].

На данный момент примером регулирования материалоемкости государством могут выступать направления снижения затрат и роста качества продукции, изложенные в «Основных положениях программы социально–экономического развития Республики Беларусь на 2016 – 2020 годы». Также примером может являться работа по снижению уровня материалоемкости продукции, работ, услуг в промышленности, которая была намечена на 2012 год, когда снижение данного показателя впервые было включено в число основных показателей прогноза социально–экономического развития РБ.

### **Список использованных источников**

1. О мерах по повышению эффективности социально–экономического комплекса Республики Беларусь [Текст]: Указ Президента Республики Беларусь от 23 февраля 2016 г. – № 73
2. Славина, О.А. Материалоемкость производства [Текст] / О. А. Славина // Планово–экономический отдел. – 2011. – № 12.
3. Положение об условиях оплаты труда руководителей государственных организаций и организаций с долей собственности государства в их имуществе [Текст]: Постановление Совета Министров Республики Беларусь (в редакции Постановления Совета Министров Республики Беларусь от 15 июля 2011 г. № 956) от 25 июля 2002 г. – №1003