

ОРГАНИЗАЦИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРИНЦИПАХ САМООКУПАЕМОСТИ И САМОФИНАНСИРОВАНИЯ

А.А. Басалыга, 3 курс

*Научный руководитель – Г.В. Колосов, старший преподаватель
Полесский государственный университет*

Один из источников самофинансирования предприятия — его прибыль. При акционерной форме собственности прибыль предприятия после вычета налогов в бюджет распадается на прибыль акционеров в виде дивидендов и нераспределенную прибыль, остающуюся в распоряжении предприятия.

В некоторых случаях часть дивидендов, выплачиваемая акционерам, по решению самих акционеров может направляться на инвестиции, т.е. служить источником финансирования предприятия, но только через рынок ссудного капитала.

Другим источником самофинансирования предприятия служат амортизационные отчисления, выражающие стоимость изнашиваемого основного капитала в процессе производства. Для осуществления непрерывного процесса производства в долгосрочном периоде предприятие должно осуществлять инвестиции в основной капитал в размере амортизационных отчислений. Обновление основного капитала может происходить в виде как простого, так и расширенного воспроизводства, на новой технической и технологической основе, что служит объективной предпосылкой повышения производительности труда. Продолжительный срок использования основного капита-

ла способствует накоплению амортизационных отчислений, которые служат важным источником денежного капитала, используемого для финансирования капиталовложений.

Самофинансирование имеет ряд преимуществ: за счет пополнения из прибыли собственного капитала повышается финансовая устойчивость предприятия; формирование и использование собственных средств происходит стабильно; минимизируются расходы по внешнему финансированию (по обслуживанию долга кредиторам); упрощается процесс принятия управленческих решений по развитию предприятия, так как источники покрытия дополнительных затрат известны заранее.

Уровень самофинансирования предприятия зависит не только от его внутренних возможностей, но и от внешней среды (налоговой, амортизационной, бюджетной таможенной и денежно-кредитной политики государства).

Внешнее финансирование предусматривает использование средств государства, финансово-кредитных организаций, нефинансовых компаний и граждан. Кроме того, оно предполагает использование денежных ресурсов учредителей предприятия. Такое привлечение необходимых финансовых ресурсов часто бывает наиболее предпочтительным, так как обеспечивает финансовую независимость предприятия и облегчает в дальнейшем условия получения банковских кредитов. Таким образом, внешнее финансирование означает, что капитал был предоставлен предпринимательской фирме из внешних источников.

Финансирование на основе заемного капитала не столь выгодно, поскольку кредитор предоставляет денежные средства на условиях возвратности и платности, т.е. не участвует своими деньгами в собственном капитале предприятия, а выступает в роли заемщика.

Сравнение различных методов финансирования позволяет предприятию выбрать оптимальный вариант финансового обеспечения, текущей эксплуатационной деятельности и покрытия капитальных затрат.

Прежде всего, в первичных хозяйственных звеньях должен быть практически реализован принцип самокупаемости. Этот принцип обеспечивается в том случае, если в распоряжении объединений и предприятий будут оставаться денежные средства. Механизм такой: предприятие сбывает свою продукцию потребителям и получает прибыль. Из этой прибыли оно выплачивает налоги и т. п., рассчитывается по своим «финансовым обязательствам». Остаток денег после всех этих выплат – его.

Другими словами, предприятие при самокупаемости должно хозяйствовать без субсидий и благотворительных бюджетных пособий. Такое условие предполагает наличие у руководителей коммерческой жилки. Коллективам придется вести теперь экономически вынужденную борьбу за качество продукции и за соблюдение сроков ее поставки потребителям. Иначе говоря, надо будет прилагать всяческое старание, чтобы не просить дотаций у государственного бюджета [1].

Самокупаемость и самофинансирование как один из важнейших признаков полного хозрасчета в современных условиях являются неоднозначными категориями: самокупаемость представляет собой первую ступень хозрасчета, а самофинансирование – высшую его ступень.

При самокупаемости хозяйственная ситуация на предприятии складывается таким образом, что за счет выручки от реализации продукции и оказания услуг покрываются текущие затраты производства и содержится социальная сфера деятельности. Поэтому самокупаемость – низшая, начальная ступень хозрасчета.

Коллектив предприятия располагает такой долей заработанных средств, которая достаточна для возмещения материальных затрат, перечисления амортизации основных производственных фондов, выдачи денежных средств на заработную плату.

За счет этих средств предприятие содержит жилищно-коммунальные объекты, учреждения культуры и отдыха, спортивно-оздоровительные сооружения, детские ясли и сады, подсобные хозяйства. Кроме того, из этих средств ведутся расходы на автоматизацию и механизацию производства, улучшение условий труда и его охрану, новые технологические процессы и экологические мероприятия. Эти затраты и расходы невозможны без получения предприятием определенной суммы прибыли, как правило, в пределах установленного уровня рентабельности. Вместе с тем при самокупаемости предприятия техническое перевооружение производства, реконструкция и расширение производственных площадей, широкое развитие социальной сферы должны осуществляться уже за счет заемных средств (краткосрочных или долгосрочных кредитов), а также лизинговых операций.

При самокупаемости коллективы предприятий выявляют резервы повышения эффективности производства, вскрывают «узкие» места и различные недостатки, определяют факторы совершен-

ствования своей деятельности. Это способствует дальнейшему повышению качества продукции, своевременному выполнению договорных обязательств по поставкам продукции, ликвидации непроизводительных расходов, сокращению брака в производстве.

При самофинансировании коллектив предприятия зарабатывает деньги не только на все виды текущих затрат на производство и реализацию продукции, но и на техническое перевооружение и реконструкцию производства, внедрение достижений науки и техники, строительство крупных социальных объектов.

В условиях работы предприятия на полном хозрасчете в условиях рынка единственный источник финансирования всех затрат – прибыль, а при его недостаточности таким источником являются кредиты банка, которые впоследствии также должны погашаться за счет собственных средств предприятия. Прибыль не подлежит изъятию или перераспределению и находится в полном распоряжении трудового коллектива [2].

Таким образом, в условиях самофинансирования предприятие обеспечивает все капитальные вложения производственного и непроизводственного назначения за счет собственных основных и оборотных средств, прибыли и кредитов банка. В процессе хозяйственно–финансовой деятельности предприятие рассчитывает только на себя и экономически полностью отвечает за результаты своей работы и выполнение соответствующих обязательств перед бюджетом, банком, поставщиками и потребителями. Бюджетные ассигнования и источники вышестоящих организаций сохраняются лишь для финансирования строительства новых предприятий или для реализации особо важных научно–технических разработок общегосударственного назначения. Предприятия не могут пользоваться безвозмездным финансированием со стороны государства.

Необходимыми условиями достижения самокупаемости и самофинансирования предприятия в условиях рынка являются ориентация производства на потребителей и конкурентов, гибкое приспособление к изменяющейся рыночной конъюнктуре.

Список использованных источников

1. Самофинансирование на микроуровне [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <http://biglibrary.ru/>– Дата доступа: 30.03.2018.

2. Самофинансирование и самокупаемость организации [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <http://diplomba.ru/work/60002> – Дата доступа: 30.03.2018.