

УДК 336

**ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕАЛЬНОГО
СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

А.Ю. Гопта, Е.Д. Шелег, 3 курс

Научный руководитель – О.Г. Рудковская, ассистент

Белорусский государственный экономический университет

На сегодняшний день организации реального сектора экономики Республики Беларусь имеют проблему высокого уровня износа основных средств организаций, что приводит к снижению конкурентоспособности продукции. Производственные мощности крупных промышленных комплек-

сов, которые были основой экономики СССР, на данный момент являются основой экономики Беларуси, морально и физически изношены, что препятствует повышению производительности труда и качества продукции.

В период 2010 – 2016 гг. доля низкотехнологичных видов деятельности в промышленном производстве выросла с 26,7% до 35,1%, а удельный вес их в структуре добавленной стоимости обрабатывающей промышленности увеличился с 29,7% до 35,8%.

Обеспечение динамического роста и конкурентоспособности предприятия невозможно без постоянного технического перевооружения и внедрения новых современных технологий. Использование старого оборудования несет более высокие эксплуатационные затраты, так как расходы на обслуживание, переналадку и ремонт повышаются в результате естественного износа, следовательно, утрачивается конкурентоспособность продукции.

Наибольшую долю в структуре оборудования организаций – 38% занимает оборудование сроком службы 29–38 лет. А оборудование сроком службы от 30 до 65 лет составляет 74%, в то время когда уже 60% износа считаются предельно высоким уровнем. Также, проявляется не только физический износ оборудования, но и моральный, что лишает предприятия возможности производить высококачественную продукцию [1, с. 19].

Данный уровень износа оборудования свидетельствует о необходимости долгосрочного финансирования организаций реального сектора.

Долгосрочное финансирование – это обеспечение организации финансовыми ресурсами на основе формирования собственного капитала, а также долгосрочных заимствований. Долгосрочное финансирование не включает оперативное пополнение оборотных средств, авансовую плату за продукцию и услуги.

Основными целями долгосрочного финансирования организаций реального сектора экономики являются:

- обеспечение развития предприятия;
- развитие дистрибьютерской сети;
- закупка нового оборудования, внедрение новых технологий, выпуск новой продукции.

Реализация долгосрочного финансирования может осуществляться за счет собственных средств организации, бюджетных ассигнований, заемных средств.

Собственные средства организации представлены, прежде всего, чистой прибылью (убытком). Анализируя динамику данного показателя с 2010 по 2016 года по промышленным организациям можно сделать вывод о том, что в 2011 и 2012 годах наблюдалось значительное увеличение чистой прибыли организаций (более чем в 3,5 и 1,5 раза по сравнению с 2010 и 2011 годами соответственно). С 2013 года прослеживается устойчивая тенденция к снижению, причем в 2013 году чистая прибыль организаций уменьшилась более, чем в 2,3 раза [2, с. 395].

Таким образом, собственных финансовых ресурсов для реализации долгосрочного финансирования недостаточно, поэтому организации вынуждены прибегать к использованию бюджетных средств.

Расходы государственного бюджета на поддержание реального сектора и на участие в его развитии в последние годы составили большую долю. Так, в 2015 – 2016 годах долги госпредприятий перед банками обошлись бюджету в более чем 1,8 млрд долларов, что было вызвано нестабильным финансовым положением и неспособностью предприятий погашать долговые обязательства перед банками. Министерство финансов было вынуждено проводить реструктуризацию обязательств предприятий через инструменты бюджетного кредитования. Таким образом, в 2015 году на данные цели было выделено более 1,4 млрд долларов, а в 2016 – 400 млн долларов [3].

На основе проводимой государственной политики по сокращению расходов государственного бюджета рассмотрение государственной поддержки является затруднительным.

При рассмотрении финансирования за счет заемных средств, на наш взгляд, целесообразно использовать развивающиеся в нашей стране банковские услуги, такие как финансовый лизинг и факторинг.

Изучив условия предоставления лизинга белорусскими банками, можно выявить следующие общие тенденции: лизинговая сделка заключается на срок от 1 года до 5 лет в белорусских рублях и иностранной валюте, объектом такой сделки может выступать, как правило, любое непотребляемое имущество, используемое для предпринимательской деятельности. Собственный взнос при заключении договора лизинга составляет от 0 до 40% в зависимости от банка и его политики. При этом обеспечением сделки может выступать как сам объект лизинга, так и залог, поручительство.

Что касается предоставления услуг факторинга белорусскими банками, то валютой такой сделки выступают как белорусские рубли, так и иностранная валюта. По формам осуществления факторинговой сделки преобладают открытый/скрытый факторинг с правом регресса, т.е. должник может быть как уведомлен о заключении договора факторинга, так и нет и при этом в случае неоплаты долга покупателем продукции или услуг с кредитора–поставщика списывается сумма задолженности.

На основании проведенного анализа за 2014 – 2017 года относительно предоставления услуг лизинга и факторинга можно сделать следующий вывод. Доля данных услуг в общей структуре активов банка не значительна (0–3,5%), однако динамика показателей отражает увеличение роли этих услуг. Невысокие показатели могут быть следствием экономического кризиса и выхода из него, а также недоверием к данному виду услуг на отечественном рынке.

С целью увеличения количества оказываемых услуг лизинга и факторинга необходимо:

- дополнение нормативно–правовой базы с целью развития сферы лизинга и факторинга в Республике Беларусь и выхода на международный уровень;

- создание большего числа лизинговых и факторинговых организаций с целью повышения конкуренции на внутреннем рынке;

- рассмотрение возможности предоставления льгот для организаций малого бизнеса [4, с. 77].

Таким образом, использование лизинга и факторинга как одной из специфических форм финансирования долгосрочных инвестиций является приоритетным для организаций реального сектора Республики Беларусь. Это связано с тем, что при использовании данных банковских услуг организации получают возможность обновить средства производства, снизить удельный вес физически изношенных и морально устаревших основных фондов, повысить эффективность финансово–хозяйственной деятельности за счет внедрения в производственный процесс современных видов оборудования, транспортных средств, машин и иных объектов сделок.

Список использованных источников

1. Полоник, С.С. Методологические основы повышения конкурентоспособности реального сектора экономики Республики Беларусь/ С.С. Полоник, М.А. Смолярова// Новая экономика. – 2017. – № 2. – С. 15–22.

2. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2017: стат. сборник / Нац. статист. комитет Респ. Беларусь. – Минск: [б. и.], 2017. – С. 395 – 396.

3. Официальный сайт Министерства финансов [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by/ru/ministry/activity/> – Дата доступа: 25.03.2018.

4. Котляров И.Д. Лизинг, аутсорсинг, франчайзинг, факторинг: содержательные параллели/ И.Д. Котляров// Статистика и экономика. – 2010. – № 6. – С. 77–80.