

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КАССОВО–ИНКАССАТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Е.В. Ленчевская, 1 курс

Научный руководитель – М.П. Самоховец, к.э.н., доцент

Полесский государственный университет

В соответствии с законодательством Республики Беларусь все юридические лица и индивидуальные предприниматели обязаны ежедневно сдавать свою выручку. Наличные денежные средства можно сдавать двумя способами – в кассы банков и в организации Министерства связи и информатизации (самоносом) или работникам службы инкассации.

Понятие "инкассация" происходит от итальянского слова "incassare", что в переводе означает класть в ящик. В соответствии с Банковским кодексом Республики Беларусь выделяют две разные операции: инкассация и перевозка, каждая из которых является лицензируемым видом деятельности. Однако в общепринятом смысле под инкассацией подразумевается и инкассация ценностей, и их перевозка, которые осуществляются специализированными службами или организациями.

Развитие и улучшение кассово–инкассаторской деятельности может происходить, в первую очередь, по пути снижения ее рисков. К ключевым видам рисков кассово–инкассаторской деятельности относят:

- операционные риски (риски возникновения у компании потерь (убытков) и/или дополнительных затрат вследствие несоответствия порядков и процедур совершения банковских операций и других сделок законодательству или их нарушения работниками компании, некомпетентности или ошибок работников компании, несоответствия или отказа используемых компанией систем, в том числе информационных, а также в результате действия внешних факторов);

- договорные риски (риски, связанные с отсутствием желания клиентов устанавливать долгосрочные отношения и гарантировать не уменьшаемый объем бизнеса). Поскольку расходную часть по вводу специального автотранспорта, бронезилетов, оружия и иного затруднительно окупить за короткий промежуток времени при существующих тарифах.

Таким образом, любое планирование бизнеса должно строиться не на гарантиях, которые вытекают из долгосрочных договоров, а на поддержании коммуникаций и прочных отношений с клиентом при возможности корректировки в сторону повышения тарифа. Исходя из этого, следует говорить, что эффективность кассово–инкассаторской деятельности определяется возможностями и способами учета специфики их деятельности при составлении финансовых планов.

Можно выделить следующие отраслевые особенности, которые оказывают влияние на процесс финансового планирования кассово–инкассаторской деятельности:

- 1) повышенные риски;
- 2) сезонность бизнеса;
- 3) сложный процесс ценообразования;
- 4) высокий уровень капиталоемкости.

Использование различных видов транспорта, которые обладают повышенной опасностью, и оружие – напрямую взаимосвязаны с высокими рисками кассово–инкассаторской деятельности, что, в свою очередь, требует отражения в тарифной политике компании, в финансировании затрат на повышение квалификации инкассаторов и водителей, в финансовом планировании результатов деятельности.

Фактор сезонности бизнеса проявляется при поступлении выручки в разных объемах инкассируемым предприятиям (например, в праздничные дни она значительно выше, чем в будние

дни), к тому же, она выражается в изменении затрат на обеспечение процесса перевозки объектов инкассации. Все это вновь указывает на более тщательное планирование оборотных средств.

Сложный процесс ценообразования, который связан с необходимостью учета различных факторов при определении тарифов на кассово–инкассаторские услуги, указывает на необходимость постоянного учета как внутренних, так и внешних факторов в деятельности при финансовом планировании [1, с. 93].

Высокий уровень капиталоемкости кассово–инкассаторской деятельности возникает ввиду необходимости содержания специально оборудованных хранилищ для ценностей, оружейных помещений, наличия зданий и сооружений, спецавтотранспорта, что, в свою очередь, предопределяет необходимость планирования финансовых ресурсов с такой целью развития материально–технической базы, чтобы издержки, связанные с эксплуатацией движимого и недвижимого имущества, оптимизировались.

Помимо выше перечисленного, в рамках планирования целесообразно формировать комплекс финансовых планов, включающий в себя долгосрочный, среднесрочный и краткосрочный финансовые планы. Их разработка должна начинаться от долгосрочного к краткосрочному периоду, каждый из которых должен включать в себя плановые показатели, исходя из расчета которых появится возможность определения основных управленческих решений по повышению эффективности мобилизации и использования финансовых ресурсов [2, с. 6].

Особого подхода требует как финансовое планирование, так и инкассация и охрана денежных средств и ценностей при перевозках, поскольку лица инкассаторы всегда находятся в поле зрения криминальных деятелей.

В последнее время для предупреждения нападений на инкассаторов, на зарубежном рынке начинает соеве использование специальных инкассаторских кейсов, которые делают попытки хищения денежных средств бессмысленными. Данные кейсы уникальны на рынке. В самом кейсе находится электронный прибор, который постоянно отслеживает состояние корпуса и, в случае неправомерного открытия или взлома, мгновенно приводит в действие ряд механизмов сигнала тревоги и выброса дыма ярко–красного цвета. Это привлекает внимание окружающих, создает определенные трудности нападающему. При доведении преступления до конца, по истечению определенного времени сработает система окрашивания содержимого кейса спецсредством родамином, и хранящиеся в нем деньги станут непригодными к использованию [3, с. 35].

Таким образом, организации, занимающиеся кассово–инкассаторской деятельностью должны продолжать укреплять материально–техническую базу функционирования службы инкассации, что позволит снизить операционные риски.

Список использованных источников

1. Ионов, В.М. Кассовая работа в банке: оценка, повышение эффективности, автоматизация операций: практическое пособие / В.М. Ионов. – М.: Издательский дом “Регламент–Медиа”, 2010. – 284 с.
2. Маликов, В.В. Новые подходы к решению проблем служб инкассации / В.В. Маликов. // Технологии безопасности”. – 2010. – №5. – С. 6–7.
3. Матовников, М., Буздалин А. Рейтинг рынка инкассации в России / М. Матовников, А. Буздалин. – М.:Международная информационная Группа “Интерфакс, 2011. – 36 с.