

Современная экономика предполагает активный обмен товаров и грузов. Это связано, во-первых, с открытостью большинства экономик, особенно на европейском континенте, во-вторых, с заинтересованностью производителей в максимальных объемах реализации выпущенных товаров. Активный товарный обмен позволяет улучшить экономическое положение стран-экспортеров и повысить уровень жизни населения стран, участников международной (глобальной) логистической системы. Одной из важных характеристик логистической системы является логистический потенциал.

Логистический потенциал, будучи пространственной характеристикой логистической системы, отражает реализованные, реализуемые и формируемые возможности регионов по использованию собственных ресурсов и резервов в части реализации логистической деятельности. Многие научные работы посвященные потенциалу логистических систем используют большое количество показателей, что затрудняет оценку потенциала или системы. В связи с чем возникает необходимость дифференциации понятия на разных уровнях логистических систем с уточнением пределов измерения логистического потенциала.

На наш взгляд, показатели логистического потенциала должны максимально емко характеризовать положение системы конкретного уровня, обеспечивая возможность определения, насколько она конкурентоспособна во внешней среде за счет выбранных свойств. Анализируя состояние логистического потенциала на региональном, международном или глобальном уровнях можно использовать следующий набор показателей:

– уровень отраслей и организаций – мезоуровень, характеризуется системой следующих показателей:

- ритмичности поставок;
 - уровень информатизации логистических процессов;
 - эффективность использования транспортных средств;
 - показатели использования складских площадей, расположенных на исследуемой территории;
 - уровень ВРП на душу населения.
- международный уровень – макроуровень:
- уровень ВВП на душу населения;
 - плотность населения на км²;
 - величина внешнеторгового оборота;
 - пропускная способность пограничных транспортных узлов и т. д.

Предложенный набор показателей весьма условен, при необходимости расширения задачи может быть дополнен. Показатели каждого уровня формируются на основе анализа статистических данных или сводных показателей отраслевых ведомств. При необходимости дифференциация показателей логистического потенциала может также включать в себя микроуровень (уровень предприятия).

Обращаясь к истории развития логистики, а также практики формирования логистических систем предприятий, отраслей, регионов, хотелось бы обратить внимание на тот факт, что понятие «логистический потенциал» в теории логистики введен сравнительно недавно и его первоначаль-

ная трактовка базировалась на анализе микросистем. И только активное развитие межрегиональных и международных взаимодействий привело к необходимости описания такой перманентной категории как «логистический потенциал региона». Учитывая тот факт, что теория логистики начала формироваться в середине XX века, то первые попытки описать и оценить потенциал логистических систем региона представляли собой количественное его описание. Например, С.А. Белый в своей диссертации «логистическое обеспечение агропромышленного комплекса региона» проводит анализ логистического потенциала, где состав исследуемых компонентов указывает на характеристики исследуемого объекта, системы организации ресурсного обеспечения и системы стимулирования [1]. Такой подход отражает зависимость составных показателей потенциала от характеристик объекта исследования. Этот факт требует особого внимания, потому что позволяет сделать вывод о необходимости анализа состояния объекта, на базе которого создается логистическая система или объекты ее инфраструктуры, т.к. именно объект (регион) задает параметры потенциала системы. Данный подход можно охарактеризовать как своеобразный научный прорыв, в результате которого появляется теоретическая база для анализа потенциала нескольких территориально взаимосвязанных предприятий, что позволяет определить методологию анализа.

Если рассматривать структуру логистического потенциала территории (региона), то она представляет собой совокупность ресурсов и резервов инфраструктурного комплекса и субъектов логистического рынка региона, а также возможности реализации логистических процессов, происходящих в нем. А учитывая тот факт, что регион, в котором имеют место замкнутые экономические процессы, является открытой макросистемой, то находящиеся на его территории логистические субъекты имеют многочисленные межрегиональные и международные связи, характеризующие материальными, финансовыми и информационными потоками. В связи с этим логистический потенциал как динамическая характеристика отражает возможности логистической системы выполнять свои функции в зависимости от выбранной стратегии развития региона, учитывая при этом факторы влияния внешней среды.

Логистический потенциал на уровне взаимодействия макроэкономических систем характеризуется общепринятыми критериями эффективности потоковых процессов, поскольку именно эффективность логистических процессов определяет тесноту и успешность международного обмена. Взаимодействие региона с национальными и транснациональными корпорациями происходит на основе конкурентной борьбы макросистемы региона, как хозяйствующего субъекта, использующего потенциал логистики на рынке товаров, капиталов и услуг. В связи с этим большое значение приобретает задача совершенствования процессов принятия управленческих решений, которая может быть решена путем исследования логистических операций. Необходимо уточнить, что под эффективностью понимается «относительный эффект, эффективность процесса, операции, проекта, определяемый как отношение эффекта, результата к затратам, затратам, которые его вызвали» [2, С. 401]. Эффективность же управленческих решений проявляется через результативность логистической системы региона, успешность и конкурентоспособность ее субъектов на национальном и международном рынках.

Если рассматривать факторы, оказывающих влияние на уровень логистического потенциала, то к ним необходимо отнести привлекательность региона для потенциальных инвесторов, возможность строительства крупных инфраструктурных объектов и существующая в регионе потребность в координации действий участников процесса товарного обращения. Для оценки логистического потенциала территории рекомендуется выбрать инфраструктурную, экономическую и потенциальную составляющие.

Инфраструктурная составляющая оценивает уровень транспортной доступности региона, наличие крупных инфраструктурных объектов, способствующих привлечению грузопотоков в регион, зрелость логистического рынка с точки зрения количества предприятий транспортного комплекса, наличия и качества складской инфраструктуры, уровня развития рынка логистического аутсорсинга. Экономическая составляющая необходима для оценки существующего уровня межрегионального и международного товарооборота, социально-экономической ситуации в регионе, уровня инвестиций, безработицы, темпов роста ВРП. Потенциальная составляющая позволяет оценить транспортные работы, фактически выполняемые на территории региона всеми видами транспорта. Дополнительная группа факторов для комплексной оценки территории – это непосредственно качество логистического сервиса, то есть существующий уровень развития логистики и уровень использования информационных технологий.

Такая комплексная оценка регионов с точки зрения роста и существующего уровня логистики позволяет выявить особенности и перспективы развития в сфере логистики и грамотно выстроить

программу развития логистической системы региона с учетом имеющихся ресурсов, резервов и возможностей.

Список использованных источников:

1. Белых С.А. Логистическое обеспечение агропромышленного комплекса региона : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.06 : Ростов н/Д, 2000. – 189 с.
2. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М, 1999. – 479 с.