

АНАЛИЗ И ПУТИ СНИЖЕНИЯ ЗАТРАТ НА ПРИОБРЕТЕНИЕ ИМПОРТНЫХ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

М.А. Романюк, магистрант

Научный руководитель – В.В. Ковальчук, к.э.н., доцент

Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины

Организации реального сектора экономики в процессе своей деятельности сталкиваются с тем, что значительную часть затрат на производство продукции, как правило, составляют материальные затраты. Источниками покрытия затрат на производство продукции являются поставки материальных ресурсов, приобретенные на внутреннем и внешнем рынках. В процессе приобретения сырья и материалов у иностранных поставщиков, расходы по доставке импортного груза увеличивают фактическую себестоимость приобретенных импортных материальных ценностей, что, в конечном итоге, может привести к повышению стоимости произведенной продукции и снижению ее конкурентоспособности на рынках сбыта.

В ОАО «Коминтерн» большую часть сырья и материалов, а также всю фурнитуру импортируют из зарубежных стран, таких как Россия, Англия и Польша. Снижение импортоемкости производимых изделий является одной из стратегических задач ОАО «Коминтерн» в рамках реализации основных направлений программы по импортозамещению. Поэтому целесообразно проводить анализ материальных затрат и их структурных составляющих для увеличения эффективности и увеличения прибыли [1, с. 57-61].

Рассмотрим динамику импорта сырья и за 2015-2019 годы в ОАО «Коминтерн».

Таблица 1. – Динамика импорта сырья в ОАО «Коминтерн» за 2015-2019 гг.

Год	Импорт сырья, тыс.руб	Темп роста, %	Объём производства продукции в фактических ценах, тыс. руб.	Темп роста, %
2015	7203,2	100,0	19871,3	100,0
2016	7893,2	109,6	20009,4	100,7
2017	8921,3	113,0	22409,0	112,0
2018	9802,3	109,2	20985,2	93,6
2019	10804,2	110,2	15602,8	74,4

Из таблицы 1 можно сделать вывод о том, что стоимость импортного сырья ежегодно растет, но, при этом выручка от реализации продукции с каждым годом уменьшается. Так, в 2018 г по сравнению с 2017 г., импорт сырья увеличился на 881 тыс. руб. или на 9,2%, а объем выпуска продукции сократился на 6,4% или 1423,8 тыс. руб. Такая же тенденция соотношения выручки и стоимости импортного сырья прослеживается и за период 2018-2019 гг.: импорт сырья увеличился на 998,1 тыс. руб. или на 10,2%, при этом объем выпуска продукции сократился на 25,6% или 5382,4 тыс. руб.

Затраты за приобретения импортного сырья в ОАО «Коминтерн» включают в себя контрактную стоимость, таможенные сборы, транспортные расходы и прочие затраты, связанные с импортом материальных ресурсов [2, с. 28].

В таблице 2 представлена структура затрат на импортные операции ОАО «Коминтерн».

Таблица 2. – Данные о затратах на импортные операции в разрезе их видов ОАО «Коминтерн» за 2015-2019 годы

Статьи затрат	2015	2016	2017	2018	2019
Контрактная стоимость	5752,5	6230,2	7047,7	7331,6	7887,0
Транспортные расходы	1080,5	1268,3	1427,5	1960,5	2268,9
Таможенные сборы и прочие затраты	370,2	394,7	446,1	510,2	648,3
Итого	7203,2	7893,2	8921,3	9802,3	10804,2

По данным таблицы 2 и рисунка 1 видно, что на протяжении всего исследуемого периода наибольшую долю в структуре затрат занимает контрактная стоимость и транспортные расходы. Таможенные сборы за 2016-2019 гг. занимают в структуре не более 6% и ежегодно увеличиваются. Рост импортных затрат связан с увеличением транспортных расходов, доля которых в 2016 г. составила 15,0%, а в 2019 г.- 21,1%. При этом, можно заметить, что несмотря на рост контрактной стоимости за исследуемый период, ее доля в структуре затрат снижается. Так в 2016 г. удельный вес контрактной стоимости импорта составил 79,9%, а в 2019 г.- 73,0%. Увеличение контрактной стоимости импорта обусловлено ростом курса валют, на который организация повлиять не может. Следовательно, можно сделать вывод о необходимости снижения доли затрат на транспорт в общей структуре расходов на импортные операции.

Структура импортных затрат за 2015-2019 на рисунке.



Рисунок – Структура импортных затрат в ОАО «Коминтерн» за 2015-2019 гг.

Наиболее целесообразным вариантом решения проблемы является снижение транспортных расходов. Для этого необходимо проработать логистическую схему, при которой увеличатся объемы сырья в каждой поставке и сократятся количества поставок в год. Данная система поставок требует четкого составления заказа организацией [3, с. 156].

Также рекомендуется расширить контракт с импортером. В договоре с импортерами необходимо отразить и другие условия поставки: возможность быстрого наращивания поставок или их сокращений без штрафных санкций для организации; наличие логистической базы, которая позволит осуществлять поставки с разной частотой по требованию; гибкая ценовая политика; готовность заключать долгосрочные соглашения с организацией.

Таким образом, в ОАО «Коминтерн» для минимизации расходов на приобретение импортного сырья можно сократить отдельные части этой статьи затрат. Рекомендованные меры по системе поставок требуют четкого составления заказа. Для этого необходимо обеспечить производство соответствующим программным обеспечением. В прогнозе ожидается сокращение доли за-

трат на импортные операции в общей себестоимости продукции и снижение затрат на импортные операции за счет сокращения транспортных расходов.

Список использованных источников

1 Сидоренко, А. В. Методический подход к оценке повышения эффективности деятельности промышленных предприятий за счет развития экспортного потенциала / А.В. Сидоренко // Экономические науки. – 2015. – № 8 – С. 57 – 61.

2 Русакова, И. А. Управление развитием экспортного потенциала организаций машиностроительного комплекса: автореф. дис. ... канд. экон. наук. Саратов, 2018. – 28 с.

3 Сычев, М. С. Развитие методического обеспечения анализа и оценки экспортного потенциала предприятия: дис. канд. экон. наук. Йошкар-Ола, 2017. – 156 с.