

УО «ПИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВЫСШИЙ БАНКОВСКИЙ  
КОЛЛЕДЖ НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ»

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

**ВОЗДЕЙСТВИЕ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА  
ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

**НАУЧНЫЙ СБОРНИК**

Под редакцией д-ра экон. наук,  
профессора С.Г.Голубева  
к.э.н. доцента О.В.Володько

Пинск  
2006

УДК 330+338  
ББК 65+65.05  
Э 40

Рецензенты:

д-р экон. наук, проф. Плотницкий М.И. БГЭУ  
к.э.н., доцент В.С. Филипенко ПФ БГЭУ

- Э 40      Воздействие внешних факторов на экономику Республики Беларусь:  
Научный сборник. Под ред. д-ра экон. наук С.Г. Голубева, к.э.н., доцента  
О.В. Володько. - Пинск: Изд-во УО ПГВБК, 2006. -171 с.

Сборник подготовлен кафедрой экономики и управления УО ПГВБК  
НБРБ.

В сборнике освещен широкий круг проблем, связанных с воздействием  
внешних факторов на экономику РБ. Сборник предназначен для научных  
работников, преподавателей, аспирантов, студентов экономических  
специальностей.

УДК 330+338  
ББК 65+65.05

УО «Пинский государственный высший  
банковский колледж Национального  
банка Республики Беларусь»

## 1.9. Внешняя торговля

Лобан Т.Н.

Вопросы конкурентоспособности национальной экономики, выбор способов продвижения продукции на внешний рынок и механизмов защиты интересов национальных производителей всегда доминируют во внешнеэкономической политике государства. Защита интересов национальных производителей – составляющая экономической безопасности государства, которая рассматривается как важнейшая качественная характеристика экономической системы, определяющая ее способность поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, устойчивое обеспечение ресурсами народного хозяйства, а также последовательную реализацию государственных интересов. Значимость отстаивания национальных интересов заметно повышается в условиях крупных национально-государственных преобразований, происходящих в последние годы в Беларуси.

К национальным внешнеэкономическим интересам Республики Беларусь можно отнести:

- \* поддержание высокой степени адаптивности национальной экономики к изменениям глобализирующейся мировой хозяйственной среды;

- \* расширение внешнеэкономических связей Беларуси, оптимизация структуры экспортно-импортных отношений: значительное увеличение в экспорте удельного веса конечной продукции наукоемкого промышленного производства (включая продукцию ВПК), а в импорте – продукции и технологий, необходимых для модернизации производственной базы страны;

- \* защиту белорусского производства от иностранной экономической интервенции, активную поддержку национального предпринимательства, в первую очередь обрабатывающих отраслей и предприятий;

\* поддержание и развитие научного и образовательного потенциала национальной экономики для интеграции инновационной сферы Республики Беларусь в мировое экономическое пространство.

Защита национальных интересов на внешнем рынке представляет собой совокупность внутренних и внешних условий, благоприятствующих эффективному динамичному росту национальной экономики, ее способности удовлетворять потребности общества, государства, индивида, обеспечивать конкурентоспособность на внешних рынках, гарантирующую от различного рода угроз и потерь.

Непосредственную опасность национальным экономическим интересам представляют угрозы, нарушающие нормальный ход общественного воспроизводства. В самом общем виде они могут быть классифицированы по таким агрегированным группам, как внутренние и внешние.

К внутренним макроэкономическим факторам, представляющим угрозу национальным интересам белорусских предприятий, относятся:

- \* структурная деформированность экономики;
- \* низкая конкурентоспособность национальной экономики, вызванная отсталостью технологической базы большинства отраслей, высокой энергоемкостью и ресурсоемкостью;
- \* высокий уровень монополизации экономики;
- \* недостаточные развитость и устойчивость объектов инфраструктуры;
- \* ухудшение состояния научно-технического потенциала страны, потеря ведущих позиций на отдельных направлениях научно-технического развития, в том числе и в результате «утечки мозгов» за рубеж и в другие сферы деятельности, утрата престижности интеллектуального труда;
- \* вытеснение отечественных товаропроизводителей с внутреннего рынка зарубежными фирмами;
- \* предпочтение текущих расходов в ущерб капитальным;
- \* приобретение экономическим кризисом затяжного характера, возникновение необратимых или труднообратимых последствий для развития экономики страны;
- \* дестабилизация регулирующей роли государства в проведении экономических реформ, формировании современной экономической инфраструктуры;
- \* сокращение используемой ресурсной основы в сферах финансово-кредитной, инвестиционной и инновационной деятельности для экономического роста;
- \* дезорганизация финансово-кредитной системы и ослабление ее регулирующих функций в сфере формирования и исполнения бюджета, целенаправленного инвестирования приоритетных отраслей экономики, борьбы с инфляцией, создание предпосылок для развития белорусского предпринимательства;

\* падение платежеспособности населения, сужение внутреннего рынка, сокращение роли внутренних социально-экономических стимуляторов экономического роста.

Экономический кризис всегда представляет серьезную угрозу. Но более существенно то, что он может привести к вытеснению отечественных производителей с внешнего рынка. Развитие процессов в данном направлении может приобрести необратимый характер, при котором производство даже при мощной финансовой и иной поддержке уже нельзя будет восстановить вследствие отсутствия рынка сбыта. В результате исчезает возможность возрождения и подъема отечественной экономики.

Наибольшую опасность представляет разрушение потенциала предприятия (производственного, технологического, научно-технического и кадрового) как главного фактора его жизнедеятельности. В настоящее время большинство белорусских предприятий, работая в нестабильной экономической среде, являются убыточными или находятся в критическом состоянии. Причин депрессивного развития много, но главные кроются в инерции сложившейся структуры производства, его технологической отсталости и физическом износе основных фондов; в отсутствии приоритетов государственной научно-промышленной политики, определение которых позволило бы провести необходимую реструктуризацию мощностей; в условиях хозяйствования, сложившихся в результате неэффективных, с точки зрения реального сектора экономики, преобразований, не позволяющих предприятиям зарабатывать средства на модернизацию.

Все это выливается в неспособность большинства отечественных предприятий самостоятельно и эффективно выйти на внешний рынок и запустить рыночный механизм хозяйствования. Финансовый и инвестиционный «голод» в производстве усиливает ряд деформационных процессов в воспроизводственной структуре их капитальных вложений.

К внешним факторам относятся прежде всего геополитические и внешнеэкономические, а также глобальные экологические процессы.

Внеэкономическая безопасность в условиях открытой экономики требует: во-первых, чтобы участие страны в интеграционной группировке создавало более благоприятные условия для национального производства; во-вторых, чтобы национальная экономика в наименьшей степени ощущала неблагоприятное развитие событий в мире как в экономической, так и в политической области, хотя полностью избежать этого влияния в условиях открытой экономики невозможно.

К внешним факторам, представляющим угрозу национальным экономическим интересам, относятся:

\* недостаточный экспортный и валютный контроль и незамкнутость таможенной границы;

\* утрата своих внешнеэкономических позиций в результате вытеснения конкурентами;

\* неразвитость современной финансовой, организационной и информационной инфраструктуры поддержки конкурентоспособности экспорта и рационализации структуры импорта;

\* зависимость страны от импорта многих видов продукции, в том числе стратегического значения;

\* значительная доля России (60%) во внешнеторговом обороте;

\* формирование зависимости отечественной экономики от российского импорта энергоресурсов;

\* неразвитость транспортной инфраструктуры, обслуживающей экспортно-импортные операции.

Резкое падение цен на экспортные товары или резкое повышение на импортируемые в условиях высокой степени зависимости от российского рынка весьма опасны для стабильного развития белорусской экономики. Сильная зависимость от поставок отдельных видов продукции из России позволяет последней использовать ее для политического и экономического давления.

Вместе с тем ход интеграции Республики Беларусь с Российской Федерацией выявил несоответствие осуществляемого Беларусью обмена ресурсами основным процессам и тенденциям международных экономических отношений начала XXI века, показал, что возможности приспособления к этим процессам и тенденциям у еще полностью не вышедшего из кризиса народного хозяйства страны весьма ограничены.

Безусловно, масштабные задачи устойчивого развития экономики и внешнеэкономического сотрудничества Беларуси с Россией не могут быть полностью решены в ближайшие годы. Но важно уже в среднесрочной перспективе начать работать в этом направлении, максимально мобилизуя традиционные связи и экспортные ресурсы. Тем не менее реалии начала XXI века свидетельствуют о том, что внешнеэкономическим интересам Беларуси отвечает прежде всего многовекторность, т.е. ориентация внешнеэкономического и иного сотрудничества не только на Восток (в первую очередь на Россию и другие страны СНГ, а также Индию, Китай), но и на Запад.

В условиях низких объемов отечественных капиталовложений иностранные инвестиции могли бы стать катализатором экономического подъема в некоторых областях. Однако, хотя созданный механизм привлечения инвестиций способствует реальному вложению финансовых и материальных ресурсов в национальную экономику, иностранные предприниматели желают приобрести за бесценок часть национального богатства Беларуси. Следовательно, привлекая зарубежные инвестиции в экономику, необходимо регулировать этот процесс так, чтобы соблюдались национальные интересы и иностранные компании, вкладывая минимальные средства, не могли устанавливать контроль над целыми отраслями отечественного производства.

Открытая экономика Беларуси предполагает отказ от крайнего протекционизма. Однако защита отраслей и производств, перспективных с

точки зрения формирования новой модели включения Беларуси в мировое хозяйство (т.е. селективный протекционизм), необходима. В целях защиты интересов отечественных предприятий надо стремиться к диверсификации рынков сбыта отечественных товаров, источников импортного сырья и промышленной продукции, поддерживать экономические отношения с широким кругом стран, компенсируя осложнения в отношениях с одними их расширением с другими.

Защита интересов белорусских предприятий на внешнем рынке – проблема комплексная, поэтому решать ее следует во взаимосвязи со многими вопросами, особенно с учетом того, что необходимо обеспечить защиту ресурсов (материальных, интеллектуальных, информационных, правовых) производственно-хозяйственных комплексов, которые должны гарантировать стабильность работы предприятий в существующих условиях. Однако следует четко понимать, насколько эффективно и в чьих интересах будет функционировать производственно-хозяйственный комплекс. Если утеряна независимость в управлении экономикой, эти интересы могут утрачивать характер национальных. Применяемые государством меры, защитные, регулятивные и прямого воздействия, должны быть направлены на поддержание качественного состояния экономических отношений путем пресечения и ограничения развития кризисных явлений в сфере экономики. Для осуществления указанных мер необходимо создать соответствующие механизмы. Причем обеспечиваться защита национальных интересов должна всей системой государственных органов, всеми звеньями и структурами экономики.

В процессе функционирования рыночной экономики, когда государство не может директивно направлять деятельность всех хозяйственных субъектов, целесообразно внести определенные коррективы, обеспечивающие оптимальное его воздействие на процесс общественного воспроизводства в целях защиты интересов национальных производителей на внешнем рынке. Государство не должно допускать, чтобы деятельность хозяйствующих субъектов несли в себе угрозы экономической безопасности, поэтому на макроэкономическом уровне в ходе проведения структурных преобразований должны решаться такие задачи, как:

- \* повышение совокупного спроса;
- \* увеличение нормы сбережений и обеспечение условий трансформации накоплений в инвестиции;
- \* стимулирование перелива всех видов ресурсов из стагнирующих секторов в секторы роста;
- \* увеличение валовых инвестиций;
- \* стимулирование экспорта;
- \* регулирование импорта в целях защиты отечественных производителей в рамках общепринятых процедур.

Защита национальных интересов Беларуси на внешнем рынке возможна только на основе устойчивого роста экономики, который призван

обеспечить высокий уровень и качество жизни населения, социально-экономическую и политическую стабильность общества.

Вхождение Беларуси в мировую систему экономических связей сопряжено с обострением конкурентной борьбы на рынке товаров, услуг и инвестиций. Поэтому, чтобы сохранить роль активного участника мировой экономики, Беларусь должна использовать имеющиеся национальные конкурентные преимущества и обеспечить рост эффективности производства и конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей.

В настоящее время республика нуждается в осуществлении комплекса мер по защите экономических, правовых и организационных интересов белорусских субъектов хозяйствования на внешнем рынке, обеспечению реального равенства предприятий вне зависимости от страны происхождения, а также единства правового и экономического пространства для соблюдения геостратегических и геополитических интересов Беларуси. К таким мерам можно отнести:

- \* расширение масштабов отечественного накопления;

- \* формирование благоприятного (в первую очередь для национального инвестора) инвестиционного климата, который бы способствовал производительному использованию внутренних инвестиционных ресурсов;

- \* содействие структурной перестройке народнохозяйственного комплекса, включая аспекты рационального привлечения передовой технологии и техники из-за границы, опыта управления производственными инновационно ориентированными, конкурентоспособными на мировых товарных рынках структурами, а также разумного импортозамещения, отвечающего национальной концепции хозяйственного развития;

- \* органичное использование преимуществ как международного разделения и кооперирования труда, так и мирового рынка капиталов в целях создания устойчивых предпосылок динамичного экономического развития страны;

- \* формирование системы стимулирования и регулирования передвижения белорусского капитала за границу.

Отечественные предприятия при защите своих интересов на внешнем рынке акцентируют внимание на поддержании нормального ритма производства и сбыта продукции, на предотвращении материального и/или финансового ущерба, на недопущении несанкционированного доступа к служебной информации, на противодействии недобросовестной конкуренции и криминальным явлениям. Производственная сфера эффективно работающего предприятия, если она своевременно подвергается необходимой модернизации, не является источником экономического неблагополучия.

Для промышленных предприятий защита национальных интересов важна в первую очередь потому, что их активно задействованный потенциал является определяющим и стабилизирующим фактором антикризисного развития, гарантом экономического роста, а также поддержания

экономической независимости и безопасности страны. Его утрата сопряжена с трудно предсказуемыми последствиями деиндустриализации государства.

Стратегия защиты национальных интересов, исходя из целей, должна включать: характеристику внешних и внутренних угроз экономической безопасности предприятия; определение и мониторинг факторов, укрепляющих или разрушающих устойчивость его социально-экономического положения в краткосрочной и среднесрочной (три-пять лет) перспективе; определение критериев и параметров (пороговых значений) показателей, характеризующих интересы предприятия и отвечающих требованиям его экономической безопасности; разработку экономической политики, включающей механизмы учета воздействующих на состояние экономической безопасности факторов; направления деятельности предприятия по реализации стратегии.

От точной идентификации угроз, от правильного выбора измерителей их проявления, т.е. системы показателей для мониторинга (их еще называют индикаторами), зависит степень адекватности оценки защищенности экономических интересов предприятия и комплекса необходимых мер по предупреждению и парированию опасности, соответствующих масштабу и характеру угроз.

Одной из целей мониторинга является диагностика состояния предприятия по системе показателей, учитывающих специфические отраслевые особенности, которые наиболее для него характерны и имеют важное стратегическое значение.

Подобный подход позволяет построить систему количественных и качественных показателей защищенности экономических интересов на уровне предприятия. В нее необходимо включить следующие индикаторы (естественно, их перечень требует конкретизации для каждого вида производства, ранжирования показателей на основные и второстепенные).

Индикаторы производства:

- \* динамика производства (рост, спад, стабильное состояние, темп изменения);
- \* реальный уровень загрузки производственных мощностей;
- \* доля НИОКР в общем объеме работ;
- \* доля НИР в общем объеме НИОКР;
- \* темп обновления основных производственных фондов (реновации);
- \* стабильность производственного процесса (ритмичность, уровень загруженности в течение определенного времени);
- \* удельный вес производства в ВВП (для особо крупных предприятий-монополистов);
- \* оценка конкурентоспособности продукции;
- \* возрастная структура и технический ресурс парка машин и оборудования.

Финансовые индикаторы:

- \* объем «портфеля» заказов (общий объем предполагаемых продаж);

\* фактический и необходимый объем инвестиций (для поддержания и развития имеющегося потенциала);

\* уровень инновационной активности (объем инвестиций в нововведения);

\* уровень рентабельности производства;

» фондоотдача (капиталоемкость) производства;

\* просроченная задолженность (дебиторская и кредиторская);

\* доля обеспеченности собственными источниками финансирования оборотных средств, материалов, энергоносителей для производства.

Социальные индикаторы:

\* уровень оплаты труда по отношению к среднему показателю по промышленности или экономике в целом;

\* уровень задолженности по зарплате;

\* потери рабочего времени;

\* структура кадрового потенциала (возрастная, квалификационная).

Применительно к специфике данного производства и в соответствии с фактическими и нормативными значениями его технико-экономических показателей, а также величиной их отклонения от барьерных (пороговых) значений индикаторов состояние защиты интересов предприятия можно характеризовать как:

*нормальное*, когда индикаторы защищенности экономических интересов находятся в пределах пороговых значений, степень использования имеющегося потенциала близка к технически обоснованным нормативам загрузки оборудования и площадей, а уровень производства и экспорта обеспечивает стабильное развитие;

*предкризисное*, когда превышает пороговое значение хотя бы одного из индикаторов защищенности, а другие приближаются к некоторой окрестности своих пороговых значений и при этом не утрачивают технические и технологические возможности улучшения условий и результатов производства путем принятия к угрозам мер предупредительного характера;

*кризисное*, когда превышает пороговое значение большинства основных индикаторов экономической безопасности и появляются признаки необратимости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие исчерпания технического ресурса оборудования и площадей, сокращения персонала;

*критическое*, когда нарушаются все (или почти все) пороговые индикаторы, отделяющие нормальное и кризисное состояния развития производства, а частичная утрата потенциала становится неизбежной и неотвратимой.

Фундамент экономики Беларуси составляют предприятия наукоемкого машиностроения, обладающие сложной структурой потенциала. Эта отрасль наиболее чувствительна к любым внешним и внутренним катаклизмам. Поэтому за последние годы существенно изменилась структура белорусского промышленного производства и экспорта, в которой все больше начинают

преобладать сырьевые отрасли – топливная промышленность и металлургия – при сокращении удельного веса финишных – машиностроения, химической, а также легкой и пищевой промышленности.

Рассмотрим систему факторов, влияющих на защищенность интересов отечественных предприятий машиностроения на внешнем рынке. Система показателей фактического состояния составляется на основании усредненных данных о результатах и условиях работы экспортоориентированного на внешний рынок наукоемкого машиностроительного комплекса Беларуси. Вместе с тем каждое конкретное предприятие может самостоятельно определить свою систему показателей. Для оценки отклонений пороговых значений нормального функционирования предприятия, принятых за единицу, показываются пороговые значения индикаторов вероятных угроз и значения показателей фактического состояния предприятий наукоемкого машиностроительного комплекса Беларуси, которые исчисляются долями единицы. Так, например, норматив использования производственной мощности при полной ее загрузке равен единице, а пороговое значение индикатора для критического уровня экономической безопасности – 0,7, при этом фактическое ее использование – 0,55.

Таким образом, степень живучести промышленных предприятий в условиях кризиса оказалась достаточно высокой, в связи с чем не оправдались прогнозы о прекращении их деятельности. Дело в том, что возможность выживания этих предприятий определяется конкурентоспособностью выпускаемой продукции, которая, в свою очередь, зависит от уровня внутренних цен на продукцию и услуги.

На внутренние цены влияют две группы главных факторов: 1) расходы на создание научно-технических заделов, на заработную плату персонала, амортизационные отчисления; 2) цены на расходные материалы – сырье, полуфабрикаты, комплектующие и т.п. Степень влияния первой и второй группы факторов на уровень внутренних цен постоянно растет, поскольку наблюдается необоснованное увеличение заработной платы, цены на топливно-энергетические ресурсы, многие полуфабрикаты и комплектующие приблизились к мировым.

Критический момент наступит тогда, когда продукция предприятия станет полностью неконкурентоспособной на внутреннем и внешнем рынках. В последнее время производство промышленной продукции в Беларуси находится на грани, за которой оно останется невостребованным и может прекратить свое функционирование.

Поддержание необходимого потенциала предприятия в современных условиях должно основываться на комплексном решении проблемы многоканальности ресурсного обеспечения его жизнедеятельности за счет различных источников, в первую очередь путем стабильного наращивания коммерческого сектора, что будет способствовать минимизации зависимости от госбюджетного финансирования при максимальном сохранении имеющегося потенциала. При этом для эффективной загрузки предприятия, улучшения его финансово-экономического положения и повышения

конкурентоспособности необходимо учитывать возможности структурной трансформации.

Завоевание новых рынков необходимо для компенсации дефицита финансирования и доведения его до уровня пороговых значений показателей предприятия, ниже которых начинается необратимая деградация его потенциала, при которой сама постановка задачи оценки защищенности экономических интересов теряет смысл.

Выявление и принятие мер, направленных на предотвращение угроз, предполагает анализ гипотетического состояния предприятия, которого оно достигнет в результате выполнения принятых ранее стратегических для него экономических и научно-технических решений, а также вследствие общих тенденций и процессов в востребованности продукции и услуг, инвестиций и т.д.

Поскольку проявление и действие угроз не одномоментный акт, а сложный динамический процесс, причем детерминированный, т.е. с достаточно жесткой временной структурой причинно-следственных связей событий, происходящих в производстве, то и их оценка должна осуществляться в динамике изменения потенциала этого производства на некотором временном интервале, который следует определять исходя из представлений о достоверности информации, используемой в качестве базы прогнозирования (технически и экономически обоснованных нормативов, норм и т.п.).

Соответственно, для контрольных точек прогнозирования (например, на конец каждого года или всего периода) необходим расчет технико-экономических показателей состояния производства предприятия, являющихся основой такой оценки.

Постоянное усиление факторов, угрожающих интересам и обуславливающих депрессивное развитие предприятия, ставит вопрос о создании системы мониторинга состояния и динамики последнего с целью заблаговременного предупреждения грозящей опасности и принятия необходимых мер защиты и противодействия.

Основными целями такого мониторинга должны стать:

- \* оценка состояния и динамики развития производства предприятия;
- \* выявление деструктивных тенденций и процессов развития потенциала этого производства;
- \* определение причин, источников, характера, интенсивности воздействия угрожающих факторов на его потенциал;
- \* прогнозирование последствий действия угрожающих факторов как на потенциал производства, так и на сферы деятельности, обеспечиваемые продукцией и услугами этого потенциала;
- \* системно-аналитическое изучение сложившейся ситуации и тенденций ее развития,
- \* разработка целевых мероприятий по парированию угроз.

Мониторинг должен являться результатом взаимодействия всех заинтересованных служб предприятия. При его осуществлении необходимо

соблюдать принцип непрерывности наблюдения за объектом с учетом фактического состояния и тенденций развития его потенциала, а также общего развития экономики, политической обстановки и действия других общесистемных факторов.

Таким образом, конкуренция и экономическое соперничество между государствами, призванными защищать интересы национальных производителей и потребителей, будут существовать столько, сколько сам мировой рынок и государства. Отношения на рынке – всегда торг. Беларуси необходимо овладевать усложняющимися правилами и приемами этого торга и искусно поддерживать национальных производителей на мировом рынке, используя весь признанный арсенал средств стимулирования экспорта, регулирования импорта, а также международных экономических соглашений и т.д.

## Содержание

<b>Введение.....</b>	<b>4</b>
<b>Раздел 1. Экономические факторы и их воздействие на экономику Республики Беларусь.....</b>	<b>5</b>
1.1.Чернорук С.В. Уровень занятости.....	5
1.2.Жук В.И.Уровень доходов населения.....	17
1.3.Бокша Н.В., Лукашик Л.А.Уровень инфляции.....	27
1.4.Шумак Ж. Г. Динамика курсов валют и уровень процентных ставок.....	39
1.5.Ткачик Т.Г. Уровень налоговых ставок.....	52
1.6.Михолап М.Н. Уровень конкурентоспособности национальных производителей (изменения в параметрах конкуренции).....	61
1.7.Лягуская Н.В.Таможенная и тарифная политика.....	78
1.8.Зубко Н.М. Динамика ВВП.....	88
1.9.Лобан Т.Н. Внешняя торговля.....	107
1.10.Антимоник Е.В. Инвестиции.....	117
<b>Раздел 2. Технологические факторы их воздействие на экономику Республики Беларусь .....</b>	<b>127</b>
2.1. Голубев С.Г. Тенденции научно-технического прогресса.....	127
2.2. Грабар Р.Н. Уровень технологического развития республики и ее основных торгово-экономических партнеров.....	137
2.3. Володько О.В. Стратегия научно- технической деятельности в Республике Беларусь.....	150
<b>Литература.....</b>	<b>166</b>