



**Электронный периодический  
рецензируемый  
научный журнал**

**«SCI-ARTICLE.RU»**

<http://sci-article.ru>

**№106 (июнь) 2022**

**СОДЕРЖАНИЕ**

<b>РЕДКОЛЛЕГИЯ</b> .....	<b>3</b>
<b>СТАТНИК ОКСАНА ГЕОРГИЕВНА. ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ПРИ ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В ВУЗЕ</b> .....	<b>10</b>
<b>НОВОГРАН ПОЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА. ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ЕЁ СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ</b> .....	<b>17</b>
<b>БОРТНИЧУК ЕКАТЕРИНА СЕРГЕЕВНА. ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БАНКОВ И СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ</b> .....	<b>24</b>
<b>МИНИГАЛИЕВА РОЗАЛИЯ ВЕНЕРОВНА. ПОЛИТИКА РЕПАТРИАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ КИТАЯ</b> .....	<b>29</b>
<b>ВАЛЕЙША АРТЁМ ВИТАЛЬЕВИЧ. ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ</b> .....	<b>34</b>
<b>ШАФАТОВ АРТУР АЛЕКСЕЕВИЧ. ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ «МЯГКОЙ СИЛЫ» КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ В СТРАНАХ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ</b> .....	<b>39</b>
<b>МАСКАЕВА ВЕРА АЛЕКСАНДРОВНА. ИНТЕГРИРОВАННЫЙ УРОК РОДНОГО (МОКШАНСКОГО) ЯЗЫКА И ИНФОРМАТИКИ КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ФОРМИРОВАНИЯ МЕЖПРЕДМЕТНЫХ СВЯЗЕЙ</b> .....	<b>46</b>
<b>СЕЛИВЕРСТОВА ВИКТОРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА. АНАЛИЗ ПОСТРОЕНИЯ ГОДИЧНОГО ЦИКЛА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19 У ПЛОВЦОВ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ В ПЛАВАНИИ НА ОТКРЫТОЙ ВОДЕ</b> .....	<b>51</b>
<b>ХАЛИЛОВА АЛИНА РАШИТОВНА. ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕЖИМА ЗЕМЕЛЬ ВОИНСКИХ И ГРАЖДАНСКИХ ЗАХОРОНЕНИЙ</b> .....	<b>56</b>
<b>ГОРДЕЕВА КСЕНИЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА. ТЕКУЩАЯ СИТУАЦИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В КИТАЕ</b> .....	<b>63</b>
<b>ПЕДОСЕНКО СЕРГЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ. НОВАЯ ПАРАДИГМА ПРОИСХОЖДЕНИЯ ВСЕЛЕННОЙ</b> .....	<b>69</b>
<b>ГОРШЕЕВА ПОЛИНА НИКОЛАЕВНА. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ПРЕОДОЛЕНИЯ МЕХАНИЧЕСКОГО ЗАПОМИНАНИЯ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ</b> .....	<b>82</b>
<b>НЕЧАЕВ АЛЕКСЕЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ. РАССУЖДЕНИЯ О НЕОБХОДИМОСТИ ДОСТАВКИ В ЗОНЫ ПРОВЕДЕНИЯ ГУМАНИТАРНЫХ ОПЕРАЦИЙ ПИЩИ, ГОТОВОЙ К НЕПОСРЕДСТВЕННОМУ ПОТРЕБЛЕНИЮ</b> .....	<b>89</b>
<b>ЕЛДАРОВА ЗУРИЯТ КИЧИБАТЫРОВНА. МЕТОДЫ ПРОФИЛАКТИКИ ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМОСТИ МОЛОДЕЖИ</b> .....	<b>93</b>
<b>ЛИТОВЧЕНКО ИРИНА НИКОЛАЕВНА. АКТИВИЗАЦИЯ СЛАБОЙ СЕЙСМИЧНОСТИ, КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ФОРМИРОВАНИЯ ОЧАГОВЫХ ЗОН СИЛЬНЫХ ЗЕМЛЕТРЯСЕНИЙ В ЗЕМНОЙ КОРЕ СЕВЕРНОГО ТЯНЬ-ШАНЯ</b> .....	<b>99</b>
<b>БАЗАРОВА САЙЁРА АБДУБАСИТОВНА. ДИНАМИКА ИММУНОЛОГИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИ ПРИМЕНЕНИИ МОНОКЛОНАЛЬНЫХ АНТИТЕЛ ПРИ НОВОЙ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19</b> .....	<b>105</b>

# ЭКОНОМИКА

## ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БАНКОВ И СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Бортничук Екатерина Сергеевна*  
Полесский Государственный университет  
студент

*Жук В.В., Бухтик М.И. кандидат экономических наук, доцент кафедры  
финансового менеджмента, Полесский государственный университет*

**Ключевые слова:** страховые организации; банк, банкострахование; банк; страховой взнос; страховщики

**Keywords:** insurance organizations; bank; bank insurance; bank; insurance premium; insurers

**Аннотация:** В данной статье анализируются сотрудничества банков со страховыми организациями и определяются перспективы их совершенствования. Изучены теоретические основы страхования и особенностей взаимодействия банков со страховыми организациями, выполнен анализ сотрудничества коммерческих банков со страховыми организациями, определены проблемы и перспективы сотрудничества банка и страховой компании.

**Abstract:** This article analyzes the cooperation of banks with insurance organizations and determines the prospects for their improvement. The theoretical foundations of insurance and the features of interaction between banks and insurance organizations are studied, an analysis of cooperation between commercial banks and insurance organizations is carried out, problems and prospects for cooperation between a bank and an insurance company are identified.

**УДК 336.71**

**Введение:** В условиях перехода к рыночной экономике существенно увеличилась значимость сотрудничества банков и страховых организаций. Под воздействием усиления значимости банков в экономике государства возникли ранее не известные сферы деятельности для страховых организаций. Банковское страхование как экономическая категория выражает социально-экономические отношения, которые определяются законами рыночного хозяйствования, создающими в результате его сущность, то есть связи, а также отношения как внутри самого рынка, так и в содействии со иными экономическими категориями.

**Актуальность** выбранной темы обусловлена тем, что банковское страхование содействует увеличению производства и товарооборота, движению капиталов внутри государства, трансформации денежных сбережений и капиталовложения,

обновлению основного капитала, по этой причине его развитие немаловажно для финансового сектора экономики.

**Цель** исследования - анализ сотрудничества банков со страховыми организациями и определение перспектив его совершенствования.

Исходя из поставленной цели, необходимо решить следующие **задачи**:

- рассмотреть сущность и роль страхования;
- рассмотреть взаимоотношение страховых организаций с коммерческими банками;
- изучить особенности взаимодействия страховых организаций с банками
- определить проблемы и перспективы сотрудничества банков и страховых организаций.

**Научная новизна** исследования заключается в следующем: рассмотрена структура страхового рынка Республики Беларусь, определены виды страхования, предоставляемые банками в Республике Беларусь, определены особенности взаимодействия банков со страховыми организациями

Термин “банкострахование” появился относительно недавно впервые этот термин появился в 70-х годах XX века в Франции, оно обозначало продажу страховых услуг через банки. На сегодняшний день под определением «банкострахование» понимается процесс объединения банка и страховой организации с целью осуществления продажи как страховых, так и банковских продуктов. [1].

Интеграция банка со страховой организацией предлагает клиенту цельный, единый продукт, которые включает в себя не только банковскую услугу, но и встроенный в нее механизм страховой защиты.

Если рассматривать развитие банкострахования в Беларуси, нельзя не учитывать уровень развития страхового рынка. Исходя из данных таблицы 1 на 31 декабря 2021 г. на страховом рынке Республики Беларусь существуют 16 страховых организаций, и 26 страховых брокеров (таблица 1).

**Таблица 1 – Структура страхового рынка Беларуси по состоянию на 01.01.2021**

Институциональная структура	На 31.12.2020	На 31.12.2021
Количество страховых организаций, в том числе:	16	16
- государственные	4	4
- с долей собственности государства более 50%	4	4
- с участием иностранного капитала	6	6
Количество брокеров	26	26

Примечание – Источник: [2]

Принято считать, что показатель ВВП на душу населения соотносится с уровнем развития страхового рынка, так как это один из показателей, с помощью которого можно определить уровень экономического развития в стране (таблица 2). Ввиду

этого, банкострахование получило развитие особенно в тех развитых странах, которые имеют высокий уровень ВВП на душу населения. На сегодняшний день Республика Беларусь занимает 114 место по уровню ВВП на душу населения в мире. Этот факт, на наш взгляд, на этапе образования рыночных принципов хозяйствования предопределяет развитие страхового рынка в Республике Беларусь.

**Таблица 2 – Ключевые индикаторы развития страхового рынка Беларуси за 2018-2020 гг.**

Индикатор развития	На 01.01.2019	На 01.01.2020	На 01.01.2021	Отклонение (+/-)
Отношение страховых взносов к ВВП, %	1,00	1,04	1,03	0,03
Отношение активов страховых организаций к ВВП, %	2,91	2,88	3,20	-0,29

Примечание – Источник: [2]

Как видно из представленных данных за анализируемый период отношение страховых взносов к ВВП выросло на 0,03 п. п., отношение страховых активов к ВВП снизилось на 0,29 п. п.

Многие банки в Республике Беларусь сегодня продают страховые услуги не только физическим, но и юридическим лицам **выступая в роли посредников** от имени страховых организаций.

Процесс банкострахования учитывает во внимание наибольшие выгоды и минимальные риски для всех участников отношений — клиентов, банков и страховых организаций. Клиентам страховых организаций предлагают полный набор услуг с минимальной потерей времени, с максимальной пользой и удобством. Кроме этого, когда клиент приобретает страховой продукт через филиальную сеть банков, то он имеет возможность получить страховые услуги вместе с банковскими услугами, но по меньшей цене, чем в случае если бы приобретали эти услуги в страховой организации.

В Республике Беларусь используются различные классификации страхования:

1) по отраслевому признаку выделяют следующие виды

страхования: личное, имущественное, ответственности;

2) по форме осуществления обязательное и добровольное страхование. [3]

Виды страхования, не связанные с кредитованием, которые наиболее часто предлагают банки физическим лицам, а также страховые компании-партнеры представлены в таблице ниже.

**Таблица 3 – Виды страхования, предоставляемые банками.**

Договор страхования	Банки, осуществляющие продажу страховых полисов	Страховые организации-партнер
ОСГО владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь	Беларусбанк, Белинвестбанк, Паритетбанк, Белагропромбанк	БРУСП «Белгосстрах», БРУПЭИС «Белэксимгарант», ЗАСО «Промтрансинвест»
ОСГО владельцев транспортных средств на территории стран-членов системы «Зеленая карта»	Беларусбанк, Паритетбанк, Белагропромбанк	БРУСП «Белгосстрах», ЗАСО «Промтрансинвест»
Добровольное страхование владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь	Белинвестбанк и МТБанк	ЗАСО «Промтрансинвест», ЗАСО «Гарантия»
Добровольное страхование от несчастных случаев/ от травм	Беларусбанк, Паритетбанк, Белагропромбанк, БПС-Сбербанк, Белгазпромбанк, Франсабанк, Банк ВТБ, Банк БТА	БРУСП «Белгосстрах» и ЗАСО «Белнефтестрах», ЗАСО «Промтрансинвест», ЗАСО «Кентавр», ЗАСО «Гарантия»,
Добровольное страхование от болезней и несчастных случаев на время поездки за границу	Беларусбанк, Паритетбанк, Белгазпромбанк, МТБанк, Технобанк, Банк Решение, Банк ВТБ (Беларусь), БТА Банк	ЗАСО «Промтрансинвест», ЗАСО «Кентавр», ЗАСО «Гарантия», СБА ЗАСО «Купала», ЗАО «СК «ЭРГО», ЗАСО «Белнефтестрах»
Добровольное комплексное страхование имущества/ квартир/ строений граждан и/или гражданской ответственности их владельцев	Беларусбанк, Паритетбанк, БПС-Сбербанк, Белгазпромбанк, МТБанк, Банк ВТБ (Беларусь), БТА Банк	БРУСП «Белгосстрах» и ЗАСО «Белнефтестрах», ЗАСО «Промтрансинвест», ЗАО «СК «Белросстрах», ЗАСО «Кентавр», ЗАСО «Гарантия», СБА ЗАСО «Купала»
КАСКА	Белагропромбанк, БТА Банк	БРУСП «Белгосстрах», ЗАСО «Купала»
Страхование банковских платежных карточек	БПС-Сбербанк, Технобанк, Франсабанк, ЗАО Банк ВТБ (Беларусь), БТА Банк	ЗАО «СК «ЭРГО», ЗАСО «Белнефтестрах», ЗАСО «Гарантия», ЗАСО «Промтрансинвест»
Добровольное страхование медицинских расходов	МТБанк	ЗАСО «Гарантия»

В результате, можно сказать, что страховой рынок в Республике Беларусь, находится на этапе развития, обладает высокими возможностями в сфере банкострахования. Участие страховщиков в банкостраховании обуславливается снижением издержек и диверсификацией каналов распространения страховых услуг, увеличением

количества клиентов за счет использования клиентской базы банка, выходом на новые сегменты рынка и укреплением своих позиций, и, как следствие, увеличением страхового портфеля, улучшением качества бизнеса посредством технологических новинок банков.

**Выводы.** На основании работы можно сделать следующие выводы. Можно сделать вывод, то что банки на данный момент сотрудничают со страховыми организациями в ограниченных масштабах. В случае если анализировать последующее наиболее тесное сотрудничество между банком и страховой, возможным может стать вариант открытия представительства страховой организации при банке, которое предлагало бы широкий спектр страховых услуг.

В настоящее время высшей формой сотрудничества банка и страховой организации является финансовый супермаркет. В этом случае в качестве интегрированных финансовых посредников выступают финансовые супермаркеты. Но одним из обязательных условий для эффективности интеграции является наличие единых каналов дистрибуции финансовых услуг. Интеграция банковского и страхового бизнеса является целью этой стратегии. На данный момент финансовые супермаркеты занимаются реализацией розничных банковских услуг, страховых и инвестиционных продуктов. Банк и страховая организация являются участниками финансового супермаркета и каждый из них получает определенные преимущества перед вариантом раздельного ведения бизнеса. Наверное, наибольшим бенефициаром от осуществления этой бизнес-модель является страховая компания.

Одно из самых главных преимуществ продажи страховых продуктов через банки заключается в использовании страховщиком развитых филиальных сетей банков по всей территории Республики Беларусь. В Беларуси банковский бизнес развит сильнее, чем страховой. Большинство банков имеют разветвленную филиальную сеть, поэтому при реализации концепции финансового супермаркета в сотрудничестве с крупным банком проникновение страховой организации в регионы страны может быть реализовано в короткие сроки и без больших денежных затрат.

Партнерские взаимоотношения страховых организация и банков на данный момент очень прибыльны, но не каждый банк и страховая организация готовы сотрудничать. При их взаимодействии уровень конкурентоспособности растёт и одновременно расширяется клиентская база. Одним из достоинств банкострахования для страховых организаций на данном этапе является выход на новый уровень рынка и, как следствие, на новых клиентов, уменьшение расходов на поиск новых каналов для распространения страховых продуктов и повышения качества деятельности и имиджа страховой организации.

#### **Литература:**

1. Балакин, Д.О. Bancassurance — возможность эффективного партнёрства банков и страховых компаний [Электронный ресурс] / Д.О. Балакин. – Москва: Рейтинговое агентство, 2013. – Режим доступа:

<http://www.raexpert.ru/conference/2006/sotrudnichestvo/stenogramma/balakin/>. (Дата доступа: 04.04.2022).

2. Информация об итогах функционирования рынка страховых услуг Республики Беларусь за 2020 год/ Министерство финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<https://minfin.gov.by/ru/supervision/stat/2020/itogi/9dfb79d2ae0b4cd9.html> (Дата доступа:

05.04.2022).

3. Финансы: учебное пособие / М.И. Бухтик, А.В. Киевич, И.А. Конончук, М.П. Самоховец, С.В. Чернорук. - Пинск: ПолесГУ, 2017. - 69 с.

---