



**САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ НАУЧНЫЙ ЦЕНТР
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ НАУК**

**МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА
при МЕЖПАРЛАМЕНТСКОЙ АССАМБЛЕЕ ЕВРАЗЭС**

**ЦЕНТР ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ
при МЕЖПАРЛАМЕНТСКОЙ АССАМБЛЕЕ ЕВРАЗЭС**

КАЗАХСКАЯ АКАДЕМИЯ ТРУДА И СОЦИАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ

**МОЗЫРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМ. И.П. ШАМЯКИНА**

**НАУЧНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ ПРОСТРАНСТВО
СТРАН СНГ:
ИСТОРИЯ, ДОСТИЖЕНИЯ, ПОТЕНЦИАЛ**

25 декабря 2015 года

**Санкт-Петербург
2016**

УДК 159.9; 31; 32; 33; 34; 37; 63; 65; 68; 7; 9
ББК 42.2; 60.5; 63.3; 65; 66; 67.0; 67; 71; 74; 85; 88
Н346

Работы, опубликованные в материалах международных и всероссийских конференций, зачитываются как отражающие основные научные результаты диссертаций при их защите (абз. 3 п. 10 Положения о порядке присуждения ученых степеней, утв. Постановлением Правительства РФ от 30 января 2002 г. № 74 в редакции Постановления Правительства РФ от 20 июня 2011 г. № 475).

Рецензенты

Пищенко К.А., начальник отдела экспертно-аналитического управления Секретариата Совета МПА СНГ, Секретарь Постоянной комиссии МПА СНГ по культуре, информации, туризму и спорту; доктор исторических наук;

Звягин А.Н., Челябинский государственный педагогический университет, доктор педагогических наук, профессор;

Елисеев С.М., Санкт-Петербургский государственный университет, доктор политических наук, профессор.

Н346 Научно-образовательное пространство стран СНГ: история, достижения, потенциал: сб. ст. из материалов Евразийского научного форума 25 декабря 2015 г. / Общ. научн. ред. М.Ю. Спириной. Часть II.— СПб.: МИЭП при МПА ЕврАзЭС, 2016. — 398 с.

В сборник включены научные статьи участников Евразийского научного форума 2015 года, проходившего 25 декабря в Санкт-Петербурге. Они отражают широкий спектр научных исследований реального состояния дел и перспектив развития научно-исследовательской и образовательной деятельности в евразийском пространстве. Авторами статей являются работники научно-исследовательских, образовательных учреждений, различных организаций стран Евразии. Научные статьи представляют интерес для обучающихся, исследователей сопредельных отраслей научного знания, а также практических работников.

Утверждено к изданию на заседании Ученого совета Межрегионального института экономики и права при Межпарламентской Ассамблее ЕврАзЭС 26 января 2016 года, протокол № 6.

УДК 159.9; 31; 32; 33; 34; 37; 63; 65; 68; 7; 9
ББК 42.2; 60.5; 63.3; 65; 66; 67.0; 67; 71; 74; 85; 88
Н346

Ответственность за точность цитирования, оценку использованных материалов в публикуемых статьях несут авторы. Статьи публикуются в авторской редакции.

ISBN 978-5-919-50-059-9 -2

© Коллектив авторов, 2016
© МИЭП при МПА ЕврАзЭС, 2016

О.А. Паршутич, А.В. Филитович
УО «Полесский государственный университет»,
г. Пинск, Республика Беларусь

Инвестиционная привлекательность Республики Беларусь

Аннотация. Привлечение иностранных инвестиций является важнейшим фактором развития нынешней экономики страны. Благодаря интересу со стороны инвесторов к белорусской экономике, государство получает доступ к мировым производственным процессам. Республика Беларусь обладает серьезным инвестиционным потенциалом и считается одним из самых привлекательных мест для инвестиций.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инвестор, инвестиционная привлекательность, приватизации, инвестиционное сотрудничество, IPO.

Abstract. Attracting foreign investment is a key factor in the development of the current economy. Due to interest from investors in the Belarusian economy, the state has access to the world's manufacturing processes. Belarus has great investment potential and is considered one of the most attractive places for investment.

Keywords: foreign investment, investor, investment attractiveness, privatization, investment cooperation, IPO.

Беларусь сегодня представляет собой страну, открытую для иностранных инвестиций, создающую благоприятные условия для эффективного ведения бизнеса. Иностранных инвесторов интересуют, прежде всего, предприятия и отрасли, ориентированные на экспорт продукции. Всегда довольно высок спрос на предприятия текстильной промышленности, потому что их за довольно короткий срок можно переориентировать на внешние рынки. Большой интерес у потенциальных инвесторов вызывает пищевая промышленность, в частности, мясокомбинаты и молокозаводы. Весьма привлекательны для покупателей и предприятия бытовой химии.

Нельзя утверждать, что спроса нет и инвесторам не интересны белорусские активы. Более того, приватизация выгодна как белорусским предприятиям, так и иностранным покупателям. Например, заводу МАЗ жизненно необходимо наладить

кооперацию с российскими производителями, чтобы укрепиться на рынках сбыта и расширить их. А российскому инвестору выгодно приобрести завод, который выпускает достаточно конкурентоспособную технику. Это принесет ему не только финансовую прибыль, но и предоставит возможность избежать избыточной конкуренции. Что касается «Беларуськалия», то для инвестора выкуп доли этого предприятия имеет не только финансовое значение. Если бы его приобрели россияне в лице «Уралкалия», то они могли бы стать мировым монополистом на рынке калийных удобрений. Приобретение пусть даже миноритарной части пакета акций «Беларуськалия» такими странами, как Индия или Китай, позволяет им, по меньшей мере, влиять на цены и объемы поставок в своей стране и на рынках конкурентов.

Мелкие белорусские активы выгодны с точки зрения дешевой рабочей силы (но далеко не всегда высокого ее качества), развитой инфраструктуры, относительно недорогой недвижимости, которую можно приобрести в одном пакете с юридическим лицом. Но, по-настоящему активными и выгодными такие инвестиции станут, если государство прекратит попытки переложить на плечи инвестора собственные обязанности по социальным гарантиям и снимет лишние условия.

В последнее время государство пытается наладить диалог с потенциальными инвесторами. Правда, власти выбрали стратегию приватизации, которая зачастую ориентирована на проведение скрытых кулуарных переговоров.

Считают вероятным, что инвесторы в нынешнем году купят целый ряд белорусских предприятий. Среди них такие прибыльные активы, как Мозырский и Новополоцкий НПЗ, нефтепровод «Дружба». Предполагают, что государству придется пойти на уступки, снизить цену и продать россиянам свою долю в «МТС».

Повышение активности прямых иностранных инвесторов вскоре ожидается во всем мире. В связи с этим для правительства Беларуси на первый план выходит создание атмосферы максимальной конкуренции иностранных инвесторов за отечественные активы. Но для этого целесообразно нормализовать политические отношения Беларуси и Евросоюза. Это позволит снизить риски инвестирования. Белорусскому правительству

необходимо развивать такие направления, как портфельные инвестиции (до 10% акций) [1].

Столь важные активы, как МАЗ, МТЗ, «Беларуськалий», «Белоруснефть», нефтетранспортная система «Дружба», обладают довольно высоким уровнем инвестиционной привлекательности. Однако с их приватизацией можно было бы и подождать, так как сегодня не самое подходящее время для ее осуществления. На мировых рынках высок уровень неопределенности, и выгодно продать их не удастся. В случае улучшения конъюнктуры и повышения уверенности инвесторов можно ждать роста потенциальных рыночных цен на активы.

Стоит задуматься о том, чтобы снизить объемы продаж государственных активов в пользу иностранных инвесторов и чаще привлекать к этим процессам отечественный капитал. Стоило бы провести амнистию капитала, активизировать возврат финансовых ресурсов из международных оффшорных центров. Важно создать благоприятный имидж страны по всем направлениям и ориентировать политику на снижение потребностей в новых заимствованиях и продаже госактивов.

Нередко инвесторы проявляют интерес исключительно к приобретению контрольного пакета акций. Но Беларуси в некоторых случаях было бы выгоднее рассмотреть вопросы о продаже пакета акций, который меньше контрольного или блокирующего. Такую продажу можно было бы организовать посредством того же IPO (Initial Public Offering) — первоначальное публичное предложение акций компании широкому кругу лиц. Не так давно стало известно, что к IPO активно готовится БелАЗ, который даже создал специальный отдел по переводу бухгалтерской отчетности на МФСО.

IPO для белорусских предприятий — это, прежде всего, большой объем работы, причем и такой, которая традиционно не нравится белорусским властям. В частности, надо будет раскрыть всю информацию об экономике предприятия, регулярно публиковать подробную статистику. Персоналу предстоит комплексно улучшить работу с инвесторами и деловыми СМИ.

Государство получает реальную возможность продать относительно небольшой пакет акций на рыночной основе. К тому же пакет будет распылен между инвесторами. IPO хорош тем,

что если даже выкупят более 50% акций предприятия, управлять им смогут те же, кто это делал ранее — акции не будут находиться в одних руках. Об этом говорит мировой опыт. Кроме того, белорусским властям можно было бы активнее договариваться с потенциальными инвесторами о создании в стране новых предприятий «с нуля» (так называемый *green field*). Хороший пример — создание Михаилом Гущериевым «Славкалия» и планы по строительству нового калийного комбината. Такая практика позволила бы ограничить продажи госсобственности и увеличить объем реальных иностранных инвестиций.

По результатам анализа экономической ситуации выяснилось, что в Беларуси много бизнесменов, желающих сотрудничать с Германией. Однако люди просто не знают, куда обратиться за помощью для установления деловых связей. Изучены потребности некоторого количества предпринимателей, и теперь оказывается помощь в поиске нового и б/у оборудования из Германии. Организуется поиск немецких партнеров для создания совместных предприятий на территории Беларуси. В Германии всеми сопутствующими вопросами занимается бизнес-партнер. Кроме этого ведется помощь в организации таможенного и логистического сопровождения.

В сфере малого и среднего бизнеса немецкие предприниматели заинтересованы в сотрудничестве с белорусскими коллегами. Среди перспективных направлений для совместного сотрудничества отмечают туризм и агротуризм, а ещё так называемые «отверточные производства». В Беларуси дешева рабочая сила, а уровень оснащения предприятий значительно ниже. В свою очередь, это позволяет финансировать проекты, где не нужны специально обученные работники и дорогое оборудование. Германия входит в пятерку основных внешнеторговых партнеров. В Беларуси зарегистрировано свыше 360 компаний с немецким капиталом и чуть менее 100 представительств немецких фирм. С Беларусью плотно сотрудничают такие известные компании, как Bayer, BASF, Commerzbank, Siemens.

Если говорить о конкретных примерах, то это денежные вложения в сферу логистики. Беларусь является транзитным государством, и логистический потенциал Беларуси привлекает немецких инвесторов. Реализацией проекта непосредственно на

территории Республики занимается компания «Белтаможсервис». Заключены ряд договоров о межбанковском сотрудничестве с целью модернизации действующих и строительства новых белорусских предприятий. Россия же больше заинтересована в развитии немного других сфер на территории Беларуси. Это информационно-коммуникационные технологии, нефтехимическая и химическая промышленность, транспорт и транспортная инфраструктура, строительство и стройматериалы, пищевая и текстильная промышленность. Россияне вкладывают значительные средства в строительство белорусской АЭС. Генпроектировщиком и генподрядчиком выступают российские компании НИАЭП и «Атомстройэкспорт», оборудование поступает с российских заводов, и все это оплачивается средствами из кредита российского «Внешэкономбанка» [2].

В качестве примера сотрудничества с Китаем можно привести Китайско-Белорусский индустриальный парк «Великий камень» в г. Смолевичи (Минская обл.). Компания занимается организацией строительства в Беларуси парка, продажей и арендой земли. Китайские и белорусские инвесторы вкладывают денежные средства в создание заводов и других площадок для развития различных отраслей: фармацевтики, машиностроения, медобслуживания, биотехнологий, электроники и электротехники. Ещё одно направление — привлечение резидентов в парк и создание в нем субпарков. Несколько китайских провинций проводили переговоры и уже готовы построить свои субпарки. Договорённости прорабатываются с правительствами города Харбина, провинций Сычуань, Гуандун, Чжэцзян. Состоялись также переговоры с представителями компании CPIC Internacional из Объединенных Арабских Эмиратов.

Таким образом, наиболее привлекательными отраслями экономики нашей страны будут те, продукция которых пользуется стабильным спросом даже в кризисные времена. К числу таковых отраслей Беларуси можно отнести пищевую промышленность. Интерес инвесторов можно ожидать к белорусскому ритейлу. Современных форматов ритейла в Беларуси недостаточно, поэтому эта сфера также может стать привлекательной для инвесторов. К числу базовых отраслей можно отнести также фармацевтическую промышленность. Если говорить об отрасле-

вой специфике, то в Беларуси сохранился, несмотря на кризис, спрос на строительные материалы. Вероятно, это связано с тем, что государственные заказы сегодня обеспечивают стабильный спрос на строительные материалы.

Иностранные инвесторы, которые интересуются приобретением белорусских компаний, ожидают снижения их стоимости. В этом смысле есть большая разница между той ценой, что нужно заплатить за вход на белорусский рынок, и той ценой, что готов сегодня заплатить инвестор. В связи с кризисом международные компании трепетно относятся к своим денежным ресурсам и хотели бы покупать бизнес по низким ценам. В то же время в Беларуси компании сегодня не находятся в таком плачевном состоянии, чтобы их можно было купить за копейки [3].

В Беларуси падает спрос на импорт. Те же компании, которые приходят сюда с инвестициями, хотят продукцию либо экспортировать, либо поставлять на внутренний рынок Беларуси. С этой точки зрения девальвация белорусского рубля имеет положительное значение для инвесторов. Рабочая сила в связи с девальвацией стала дешевле. Соответственно, и стоимость производства продукции в Беларуси уменьшилась.

Литература

1. Торгово-экономическое сотрудничество [Электронный ресурс] / Посольство Республики Беларусь в Федеративной Республике Бразилия — Режим доступа: http://brazil.mfa.gov.by/ru/bilateral_relations/trade_economic/ — Дата доступа: 20.12.2015.
2. Инвестиционные ожидания на 2015 год [Электронный ресурс] // Консалдинговый центр БКЦ — Режим доступа: <http://www.bkc.by/novosti/investicijonnyie-ozhidaniya-na-2015-god.html> - Дата доступа: 20.12.2015.
3. Инвестиции в Беларусь [Электронный ресурс] // Belarus.by Официальный сайт Республики Беларусь - Режим доступа: http://www.belarus.by/ru/business/belarus_investment - Дата доступа: 21.12.2015.

Содержание

Алексюн А.А., Сапук А.С., Широканова Л.И. Построение двигательного навыка по концепции Н.А. Бернштейна	3
Болотина К.А. Некоторые аспекты современного религиозного образования	7
Килимова Л.В. Глобальное развитие современного общества как фактор трансформации ценностей личности	16
Мартынов В.Ф. Актуализация гуманитарной модели образования в условиях технизации сознания	26
Матылевич В.А. Снижение себестоимости продукции, как фактор повышения эффективности производства	36
Мельник С.М. Правовое обеспечение пограничного контроля в Республике Беларусь	39
Надежкина В.П. Международный Балтийский пленэр	47
Нахова Е.А. Реформирование института доказывания и доказательств в цивилистическом процессе: сравнительно-правовой анализ законодательства России и Казахстана	49
Небелюк В.В. Исследование опыта интеграции малого и среднего предпринимательства с крупными предприятиями Республики Беларусь	55
Никифорова Е.Н. Безопасность как фактор устойчивого развития Арктической зоны Российской Федерации	68
Омельянюк А.М. Организационные формы сокращения издержек производственных предприятий, использующие микрологистические системы	75
Опанасюк И.О. Поощрение, как средство стимулирования труда работников	82
Павлова Л.В. О защите прав пострадавшего от преступления в контексте совершенствования производства по делам частного обвинения в Республике Беларусь	91
Паршутич О.А., Филитович А.В. Инвестиционная привлекательность Республики Беларусь	97
Полешук Д.Г. Уголовно-правовая охрана общественных отношений в сфере обеспечения информационной безопасности	103
Пономарева Е.Н. Маркетинговая специфика рынка высшего профессионального образования	108
Прекуп Игорь (протоиерей) Формирование у школьников понятия сакрального как этической категории	115
Примаченок Г.А., Мышко Е.В. Проблемы модернизации высшего образования Республики Беларусь в связи с вступлением в	130

Болонский процесс (институциональный аспект)	
Раживина И.В. Отбор и изучение кандидатов, поступающих на службу в органы внутренних дел	139
Рахимова М.А. Международно-правовые аспекты сотрудничества международных организаций по проблемам молодежи	150
Ромашко Т.А. Национальное богатство страны и способы его оценки	165
Румянцева К.К. Малоюрславецкие художественные пленэры по историческим местам Калужской области	172
Рылик А.В., Щербаков И.В. Направления развития педагогической деятельности начинающих преподавателей в Государственном учреждении образования «Институт пограничной службы Республики Беларусь»	175
Самара А.Ф. Анализ развития свободных экономических зон в Республике Беларусь	179
Саудегерова К.А., Тюлежанова А.С. Совершенствование управления предприятием, состоящим из ряда функциональных подсистем	182
Свешникова Е.Е. Культурология: проблемы преподавания	192
Севастьянов Ф.Л. Придёт ли исламский банкинг в Россию? (перспектива рецепции исламских гражданско-правовых и финансовых институтов)	198
Сей Д.Р. Проблемные вопросы понятия внешнеэкономической сделки	205
Серебряков В.О. Пограничная безопасность Республики Беларусь в системе Евразийского экономического союза	217
Смагулова Н.Т. Взаимодействие бизнеса и образования в подготовке специалистов	224
Смагулова Н.Т., Елшибекова К.Ж. Устойчивое развитие: учет инновационных подходов в системе образования.	232
Спирина М.Ю. Современное образование и традиционные ценности	238
Стародубцев Ю.И., Пелешок Л.Н. Актуальные проблемы законодательного регулирования миграционных процессов в России: региональный аспект (на примере г. Санкт-Петербурга)	251
Степанова О.Ю. О некоторых проблемах сексуальной преступности мигрантов – иностранцев в России	259
Стратиевская М.В. Политические препятствия интеграции стран в Евразийский экономический союз	264
Сухарев К.А. Оказание юридической помощи pro bono как гарантия конституционного права граждан на юридическую помощь ...	271

Тихонов А.П., Тюлежанова А.С. Совершенствование организационной структуры управления предприятием в условиях конкурентного рынка	275
Тугай В.В., Йоцюс В.А. «Рейхсдойче» в рядах белорусских партизан (1942-1944 гг.)	280
Углик И.Г. Межкультурное взаимодействие Востока и Запада: основные этапы, тенденции	294
Усовская Э.А. Межкультурная компетентность и межкультурный диалог как факторы взаимодействия в современной Европе	304
Уткина О.А. Клиентоориентированность как современная бизнес-модель работы на b2c-рынке	314
Федоров О.И. Уголовное дело как один из способов давления на отца ребенка, с нарушением прав пострадавшего	318
Филипенко В.С., Евсеев Е.Б. Разработка оптимальной производственной программы предприятия на основе интенсификации производства	321
Ханенко М.Е., Тюхова Е.А., Шапорова О.А. Аудит эффективности использования государственных средств: основные понятия, методология, перспективы развития	334
Хмельницкий В.И. Содержание понятия «устойчивое развитие» предприятия в современных экономических условиях	343
Хрещик В.С. Оценка банковской системы Республики Беларусь на современном этапе	348
Черный В.С., Александров М.В. Психологические и медицинские аспекты отдаленных последствий перенесенного острого отравления продуктами горения	352
Шиманский П.В. Договор факторинга и практика его применения в предпринимательской деятельности	357
Широканова Л.И. Теории обучения двигательным действиям: методологические основы	366
Ширченко М.С. Малый бизнес в Республике Беларусь: проблемы и пути решения	372
Юзефович Д.Н. Проблемы и перспективы привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь	376
Яшева Г.А. Анализ и совершенствование интернет-сайта организации	380
Сведения об авторах	388
Содержание	395