



Национальная академия наук Беларуси
Отделение гуманитарных наук и искусств
Институт экономики НАН Беларуси

ГУМАНИТАРНЫЕ

Сборник научных трудов

Серия «ЭКОНОМИКА»

Выпуск 16

НАУКИ

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ:

**ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ
И ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ**

Минск «Право и экономика»



Национальная академия наук Беларуси
Отделение гуманитарных наук и искусств
Институт экономики НАН Беларуси

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Сборник научных трудов
Серия «Экономика»

Выпуск 16

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Минск
«Право и экономика»
2010

УДК 339.9
ББК 67.5
Г94

Редакционная коллегия:

Никитенко П.Г., Мясникович М.В., Гавриленко В.Г.,
Бобков В.А., Василевич Г.А., Гончаров В.В., Данилов А.Н., Коваленя А.А.,
Котляров И.В., Лазаревич А.А., Локотко А.И., Лукашанец А.А., Лученок А.И.,
Марков А.В., Медведев В.Ф., Медведев Е.К., Пекутько П.Н., Пелих С.А.,
Подгайский А.Л., Солодовников С.Ю., Тихиня В.Г., Широканов Д.И.

Под научной редакцией:

члена-корреспондента НАН Беларуси, доктора экономических наук,
профессора М.В. Мясниковича,
академика НАН Беларуси, доктора экономических наук,
профессора П.Г. Никитенко

Составитель В.Г. Гавриленко

Рецензенты:

член-корреспондент НАН Беларуси,
доктор экономических наук, профессор Медведев В.Ф.,
руководитель центра макроэкономического регулирования и исследования проблем
эффективности Института экономики НАН Беларуси,
доктор экономических наук Лученок А.И.,
заведующий сектором истории экономических учений Института экономики НАН
Беларуси, кандидат экономических наук, доцент Подгайский А.Л.

Г94 **Гуманитарные науки.** Сб. науч. тр. Серия «Экономика». Вып. 16. Ино-
странные инвестиции и проблемы развития внешнеэкономической деятельно-
сти в Республике Беларусь: валютно-финансовые и юридические аспекты. /
Сост. В.Г. Гавриленко; под науч. ред. М.В. Мясниковича, П.Г. Никитенко; Инсти-
тут экономики НАН Беларуси. – Минск: Право и экономика, 2010. – 216 с.
ISBN 978-985-442-852-9.

**УДК 339.9
ББК 67.5**

Селиванова Т.Н., Новик Т.В.

УО «Полесский государственный университет», г. Пинск

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЕТЫ КАК ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ АСПЕКТОВ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ СДЕЛОК

В международной торговле существует одна базовая дилемма. Представим себе экспортера и импортера, которые хотят заключить сделку. Однако живут они в разных странах, довольно далеко друг от друга, никогда ранее не встречались, говорят на разных языках, работают в разных политических, социальных и экономических условиях. Каждый хочет заработать и каждый придерживается принципа: «своя рубашка ближе к телу», поэтому они относятся друг к другу с настороженностью. Поскольку они практически не могут одновременно осуществить обмен товара на деньги, то каждый по-своему представляет схему расчета.

С точки зрения экспортера, сначала импортер должен оплатить товар, а поставка товара должна осуществляться экспортером только после получения денег. Импортер при этом рискует потерять деньги при непоставке товара. С точки зрения импортера ситуация должна выглядеть иначе: экспортер отправляет товар, а импортер оплачивает его только после получения. В данном случае экспортер рискует потерять товар при неоплате поставки.

Для того, чтобы обезопасить экспортера от риска непринятия товара, неплатежа или несвоевременного платежа, с одной стороны, и гарантировать импортеру надлежащее выполнение контрагентом условий контракта, с другой стороны, в качестве посредника между ними привлекается банк.[1]

Основными формами международных расчетов, применяемыми в Республике Беларусь, являются банковский перевод, инкассо и документарный аккредитив. Для каждой из них характерны следующие особенности.

1. Банковский перевод — простая и, с точки зрения экономии, наиболее выгодная форма расчетов. Комиссионные расходы, связанные с ее осуществлением, сравнительно невысокие, поэтому белорусские субъекты хозяйствования чаще всего предпочитают производить безналичные расчеты именно посредством банковских переводов.

2. Инкассовая форма платежа выгодна импортерам, поскольку она подразумевает оплату действительно поставленного товара, а расходы по проведению инкассовой операции относительно невелики. Инкассовая форма расчетов выгодна и экспортеру, так как при этом гарантируется, что товар не перейдет в распоряжение покупателя до тех пор, пока не будет осуществлен платеж. Расчеты в форме инкассо позволяют банкам осуществлять контроль за своевременностью получения платежа, однако банки не имеют реальных рычагов воздействия на импортера с целью ускорения оплаты (акцепта) документов. Банки осуществляют лишь посреднические функции и не несут никакой ответственности за неакцепт или неоплату платежником инкассируемых документов. Поскольку при инкассо движение документов происходит через банки, снижается риск потери документов в пути либо попадания в руки несанкционированных сторон. Применение данной формы расчетов по сравнению с банковским переводом имеет и недостатки: размеры комиссионных, взимаемых банками, более высокие; значительный разрыв во времени (от нескольких недель до месяцев) между отгрузкой товара и получением платежа, что замедляет оборачиваемость средств импортера; от оплаты представленных документов импортер может отказаться или оказаться неплатежеспособным к моменту платежа по ним.

3. Аккредитивная форма расчетов является наиболее сложной в исполнении и дорогостоящей, так как сопряжена с большими издержками. За выполнение каждой операции (авизование, подтверждение, проверка документов, платеж) банки взимают комиссионный сбор, который зависит от суммы аккредитива. Ставки комиссионных сборов по аккредитиву наиболее высокие по сравнению с другими формами расчетов.

Использование в расчетах аккредитива наиболее выгодно экспортеру, получающей безусловную гарантию платежа до начала отгрузки товара. Импортер не заинтересован данной форме расчетов и соглашается с ней по требованию экспортера, однако использование аккредитива в ряде случаев не только целесообразно, но и необходимо. [2]

Исполнение внешнеторговых контрактов начинается, как правило, с открытия счета. Для проведения расчетов по внешнеторговым сделкам открываются текущие счета иностранной валюте и специальные счета для учета купленной иностранной валюты. Причем, если заранее известно, что расчеты не будут ограничены какой-то одной иностранной денежной единицей, счета, как правило, открываются в различных валютах. Однако в ходе реализации внешнеторговых контрактов порой могут возникнуть непредвиденные обстоятельства, требующие проведения

срочного платежа, а нужного счет у субъекта хозяйствования может не оказаться. С целью решения проблемы, как вариант оперативности расчетов, законодательство предоставляет право проведения переводов покупкой, продажей, конверсией. Возможность осуществления таких переводов предусмотрена Инструкцией о порядке совершения валютно-обменных операций с участием юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (утв. постановлением Правлением Нацбанка РБ от 28 июля 2005 г. №112). Проведение валютных операций с конверсией покупкой, продажей возможно и при перечислении средств в оплату обязательств, и при зачислении поступившей экспортной выручки. Сущность таких операций состоит в том, что плательщик, независимо от того, какая иностранная валюта имеется на счете, может: осуществить перевод средств в пользу своего бенефициара, используя возможность проведения расчетов с конверсией или продажей. [3]

Основу международных торговых расчетов составляет внешнеторговый контракт. Для успешного осуществления операций, связанных с международными расчетами, всем субъектам хозяйствования всегда следует уделять особое внимание правильному оформлению договора со своими контрагентами с целью исключения в дальнейшем возникновения конфликтных ситуаций. Так, поскольку проведение расчетов требует определенных затрат на уплату комиссионных расходов и уполномоченным банкам РБ, и иностранным банкам, в контракте необходимо оговорить, какая сторона по сделке понесет эти затраты. Отсутствие такого условия является типичной ошибкой многих контрактов, и предприятие-резидент, рассчитавшись со своим банком за перевод, совершенно не учитывает потребность уплаты комиссионных иностранному банку. Впоследствии приходится выяснять отношения с партнером путем заключения дополнений к основному контракту. В ряде случаев предприятие не придает значения оговоренному в контракте порядку возмещения комиссионных расходов и в результате оплачивает комиссии как на территории своей страны, так и дополнительно комиссии иностранных банков. [4]

Следует отметить, что определение форм и условий расчетов по внешнеторговому контракту также зависит от действующей системы порядка валютного контроля и валютного регулирования. В первую очередь условия расчетов в контракте должны гарантировать исполнение его в срок, установленный Указом Президента РБ от 04.01.2000 г. № 7. Платежи в пользу нерезидентов в большинстве своем производятся за полученный товар. Международные операции относятся к текущим, если срок их проведения не превышает 180 дней и для этого не требуется лицензии и разрешений, а определяющим условием служат договорные отношения и паспорт сделки с которых и начинаются международные расчеты. Обычно расчеты осуществляются в безналичном порядке, а расчеты по экспорту могут производиться и в наличной форме.

Т.об., при заключении договора очень важно учесть все требования действующего законодательства относительно валюты платежа, формы расчетов, сроков исполнения договорных обязательств. Причем именно на стадии составления контракта очень важно отрегулировать все вопросы относительно дальнейшего порядка расчетов, поскольку впоследствии намного сложнее согласовать изменения контракта. [5]

Для избежания коллизии норм национального права каждого из **участников** операции, в международной практике применяются условия унифицированных правил и обычаев для международных расчетов.

В разработке правового регулирования соответствующих отношений большую роль играет деятельность международных органов и организаций, в том числе Международной торговой палаты в Париже (далее МТП). Ее разработки и публикации широко используются в международной и национальной банковской практике. Они сыграли существенную роль в унификации правил и обычаев, касающихся международных расчетов. Она разработала и опубликовала ряд документов, содержащих унифицированные правила по отдельным видам международных расчетов: Унифицированные правила по инкассо (Публикация МТП N 522); Унифицированные правила и обычаи по документарным аккредитивам (МТП UCP № 500. Такие правила существуют уже более 70 лет и периодически изменяются с учетом тенденций, происходящих в международной торговой сфере. 25 октября 2006г. банковской комиссией МТП утверждена новая редакция правил (UCP 600), вступившая в силу с 1 июля 2007 г.; «Международная общепринятая банковская практика проверки документов по документарным аккредитивам» (публикация МТП № 645, ISBP); Международные правилами толкования торговых терминов «ИНКОТЕРМС» и другие.

Международные расчеты регулируются, помимо международных банковских правил и обычаев, **национальными** законодательными актами. Такие нормы, не представляющие никаких препятствий к применению их в международных расчетных отношениях при отсутствии специального регулирования, имеются, например, в Единообразном торговом кодексе США, широко используемом и в международной практике других стран, в гражданских кодексах России, Беларуси, Латвии и ряда других стран. Так в РБ Банковский кодекс является актом законодательства, устанавливающим основные **принципы** совершения операций **по** международным расчетам. Более же подробно порядок проведения расчетов регламентирован Инструкцией о порядке совершения банковских документарных операций, утвержденной постановлением Правления Нацбанка РБ от 29.03.2001 № 67. При этом следует заметить, что в большинстве случаев внутрисударственные акты в своих положениях учитывают содержание международного регулирования. Так ст. 266 БК прямо предусматривает применение международных правил и обычаев при осуществлении операций **по международным** аккредитивам. В связи с этим для практических целей нормы БК и других национальных законодательных актов целесообразно рассматривать во **взаимосвязи** с соответствующими положениями международного права. [6]

Для повышения эффективности проведения международных расчетов, в том числе и в РБ, предлагаются некоторые рекомендации:

1. Отслеживать основные проблемы, возникающие в банковской сфере Республики Беларусь при осуществлении международных расчетов, **оказывать** помощь белорусским банкам в их решении.

2. Создать банк данных обо всех предприятиях, работающих на территории республики, с целью получения **информации** об их надежности и платежеспособ-

ности, а также о компаниях, занесенных в "черный" список по показателям платежной дисциплины,

3. Способствовать развитию конкуренции на рынке, что приведет к производству конкурентоспособной продукции, с одной стороны, и к повышению платежной дисциплины — с другой.

4. Расширить возможности самостоятельного принятия **решения** о выборе форм международных расчетов белорусскими субъектами хозяйствования. В свою очередь, этому будут способствовать:

- посещение **SIBOS** - международного форума **SWIFT**, в котором ежегодно участвуют представители крупнейших банков и финансовых организаций со всего мира, имеющие возможность обмениваться мнениями по наиболее важным вопросам, прежде всего в сфере международных расчетов и информационных технологий. Его участники могут представлять собственные решения в области банковских технологий, разрабатывать совместные проекты, расширять контакты, намечать новые пути развития, **способствующие** росту их компаний.

- проведение ежегодных семинаров по формам международных расчетов с целью обмена опытом, изучения практики применения форм международных расчетов в других государствах мира и внесения улучшений в работу системы международных расчетов:

- внедрение безбумажной технологии проведения международных расчетов через специальные системы банковских телекоммуникаций. Это позволило бы реализовать принцип сквозной обработки платежей на основе электронного документооборота от плательщика до получателя денежных средств;

- конкурентное преимущество банка, работающего в сфере международных расчетов. Конкуренция на данном рынке очень велика, и добиться успеха в таких условиях белорусским банкам может помочь успешный опыт сотрудничества с клиентами. Поэтому банкам следует строить сотрудничество с клиентами на длительной основе. По достижению развитых партнерских отношений с банками обслуживаемые ими предприятия увеличат объемы бизнеса с иностранными контрагентами, возрастет и количество операций, проведенных по международным формам расчетов. При этом банкам необходимо претворить в жизнь такую ценовую политику, которая была бы выгодна как клиентам, так и самим банкам, например, найти возможность приблизить **тарифы комиссионного вознаграждения по международным** операциям к наиболее низкому уровню либо предоставлять своим клиентам бесплатные консультации по вопросам составлений платежных условий контрактов и валютного регулирования. Белорусским банкам необходимо идти на встречу своим клиентам и продолжать совершенствовать собственные продукты и услуги. При этом банки должны рекомендовать использование более быстрых и менее трудоемких форм расчетов, не забывая о минимизации всех возможных потерь для клиентов, так как от величины затрат напрямую зависит эффективность работы банков;

- уделять больше внимания обслуживанию международных расчетов, устанавливая корреспондентские отношения с надежными и стабильными финансовыми институтами в республике и за рубежом для более полного удовлетворения по-

требностей клиентов. При обслуживании предприятий экспортно-импортных отраслей наиболее важной для банков должна быть надежность, которая бы проявлялась в четком выполнении взятых на себя обязательств и в обеспечении максимального комфорта в работе с этими банками;

- создание учебно-консультационных центров по формам международных расчетов;

- профессиональное обучение клиентов банка. Специалистам белорусских банков следует регулярно проводить для клиентов бесплатные семинары и практические конференции по вопросам осуществления международных расчетов и валютного контроля;

- выбор **правильного** пути прохождения платежа. В целях максимально быстрого поступления экспортной валютной выручки от иностранных партнеров важно правильно определить путь прохождения платежа. Например, расчеты между белорусскими и китайскими компаниями могут **осуществляться** как через американские банки, так и непосредственно через китайские. Стоимость платежей, осуществляемых с использованием преимуществ прямых корреспондентских отношений, значительно ниже по сравнению с операциями, проводимыми с участием банков-посредников. Поэтому использование прямых корреспондентских счетов в банках Китая не только снизит стоимость перевода для клиента, но и обеспечит высокую скорость прохождения платежа;

- проведение семинаров с целью обучения кадров. Каждый специалист, имеющий отношение к работе с международными формами расчетов, прежде всего должен изучить все правила и документы, регламентирующие порядок осуществления расчетов, и лишь затем правильно их применять на практике. Важен опыт зарубежных банков. Например, за

границей многие банки практикуют переквалификацию не только своих сотрудников, но и сотрудников своих клиентов, чтобы совместное обучение позволяло в дальнейшем находить взаимопонимание между банком и его клиентами в процессе совершения операций по международным формам расчетов.

Т.о., организация и осуществление международных расчетов в Республике Беларусь, как и в любой другой стране, являются существенным и обязательным элементом внешнеторговой деятельности. Это трудоемкий, затратоемкий и очень важный для участников внешнеторговой сделки процесс; от его исхода зависит приведение сделки в исполнение и достижение результата (своевременное поступление оплаты по контракту, с одной стороны, и своевременное получение товара — с другой). Эффективность международных расчетов в банковской сфере нашей страны будет зависеть от преодоления проблем, возникающих при осуществлении сделок с использованием инкассо, аккредитива и банковского перевода, а также от соблюдения перечисленных выше рекомендаций, которые позволят усовершенствовать систему международных расчетов республики. [7]

Литература

1. www.ref-by

2. Информационный сервер Белорусской торгово-промышленной палаты

3. Журнал «Директор», февраль 2006г.

4. Журнал «Белорусы и рынок» №16, 1998г.
5. Журнал «Бюллетень нормативно-правовой информации» №21, 2001г.
6. Журнал «Банковский вестник», июль 2007г.
7. Журнал «Банковский вестник», август 2007г.

СОДЕРЖАНИЕ

Лученок А.И. ВЛИЯНИЕ МИРОВОГО КРИЗИСА НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ АКТИВНОСТЬ В БЕЛАРУСИ	3
Желиба Б.Н. ВНЕШНИЙ ДОЛГ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА	7
Кобринский Г.Е. ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА В СФЕРЕ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	10
Маркусенко М.В. О РОЛИ ВАЛЮТНОГО КУРСА В ФУНКЦИОНИРОВАНИИ ЭКОНОМИКИ	15
Матяс А.А. ВАЛОВОЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	20
Гавриленко В.Г. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ И КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	23
Орлова В.А., Шунькина А.А. НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ НА ЭТАПЕ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО	33
Петрушкевич Е.Н. ВИДЫ И ФОРМЫ ПИИ В СТРАНАХ С ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКОЙ	39
Усоский В.Н. ОЦЕНКА СТЕПЕНИ УЯЗВИМОСТИ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ И ЕЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ОТ ШОКОВ МИРОВОГО РЫНКА	46
Чепиков М.Ю. ИННОВАЦИИ, ИНВЕСТИЦИИ, КОЛЕБАНИЯ ОБМЕННОГО КУРСА И ПОЛИТИКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА	54
Шулейко О.Л. НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	57

Величковская Л.В., Величковский А.В. МИРОВОЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕХАНИЗМОВ ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОГО ПАРТНЕРСТВА В СТИМУЛИРОВАНИИ ИНВЕСТИЦИЙ	60
Верезубова Т.А. ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ БЕЛОРУССКИХ СТРАХОВЩИКОВ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ	66
Горбач Ю.Е., Лабоцкий Д.А. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ	72
Кевра Г.И. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПОСРЕДСТВОМ СОЗДАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН	79
Кизелевич Р.В., Ли Чон Ку ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЗДАНИЯ СЭЗ В БЕЛАРУСИ	83
Мельников Н.К. УЧАСТИЕ КОМПАНИИ В ПРО КАК СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	86
Попкова А.С. АНАЛИЗ ВНЕШНЕГО ДОЛГА БЕЛАРУСИ НА ОСНОВЕ ДАННЫХ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА СТРАНЫ	89
Поплыко В.И. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АСПЕКТ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	93
Ромаш М.В. ИНВЕСТИЦИИ В ЖИЛЬЕ И ФИНАНСОВАЯ СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ ЭКОНОМИКИ	96
Свиридович В. А. ЗНАЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ	100
Ярошевич В.И. УЧАСТИЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ПРОЦЕССАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ	104
Азаренко О.А. К ВОПРОСУ О ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ	108
Аксючиц А.В. АНАЛИЗ ПРЯМЫХ И ПОРТФЕЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	115

Бобрович В.В., ПОЛИТИКА ВАЛЮТНОГО КУРСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ	119
Ветрова Н.В., Осмоловская Л.Н. ФОРМЫ И МЕХАНИЗМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СОЦИАЛЬНУЮ СФЕРУ БЕЛАРУСИ	126
Евсейчикова Н.Н. ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИЗБЕЖАНИЯ ДВОЙНОГО ПОДОХОДНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	131
Колотухин Е.А. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ В БЕЛАРУСИ: «ПЛЮСЫ» И «МИНУСЫ»	135
Колоша В.В. СДЕЛКИ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ СОВЕРШЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	139
Кунцевич В.П., Тихоненко С.М. ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ И ПРОБЛЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	143
Курилёнок Е.В. СОВМЕСТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РАМКАХ ЕВРАЗЭС (ЕЭП) И ОПЫТ ДРУГИХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ	145
Кучминская А.В. ИНВЕСТИЦИИ В ЖИЛИЩНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА	150
Милашевич А.А. РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРАНАХ ЕВРАЗЭС	151
Морозов С.Г. ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СТРУКТУРЫ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	155
Моторина О.И. ВНЕШНИЕ ЗАИМСТВОВАНИЯ КАК СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В БЕЛОРУССКУЮ ЭКОНОМИКУ	162
Панова Л.И. ПРОБЛЕМЫ И МЕХАНИЗМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОЦЕССЕ ПРИВАТИЗАЦИИ	166

Почекин В.Л. ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ ВО ВНЕШНЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИХ БЕЗОПАСНОСТИ	171
Пупликов С.И., Волкова О.Г. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗДЕРЖКИ ОРГАНОВ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ, КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	178
Сверлов А.С. ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭЛЕКТРОННУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	181
Селиванова Т.Н., Новик Т.В. МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЕТЫ КАК ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ АСПЕКТОВ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ СДЕЛОК	188
Трафимович М.Л. АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРАНАХ СНГ НА ОСНОВЕ ДОЛИ РЕИНВЕСТИРОВАНИЯ	194
Третьяк М.М. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ И ПРИВЛЕЧЕННЫХ СРЕДСТВ И ПОВЫШЕНИЕ ИХ ЭФФЕКТИВНОСТИ	197
Шиманович Г.И. СОВОКУПНЫЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В ПОСТСОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАНАХ: ОЦЕНКА ДОЛГОСРОЧНОЙ СВЯЗИ	201
Бородинская Е.М. КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ	205
Прикота Н.Н. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПОРЯДКА ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА ОБЪЕКТЫ НЕЗАВЕРШЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ.	209