

**ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ
В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ ФИНАНСОВ:
СДЕЛКА И ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Николаевский В.В., к.э.н., доцент

Белорусский государственный экономический университет
Nikolaevsky Vladimir Vladimirovich, PhD in Economics
Belarus State Economic University, E-mail: v.nikolaevsky@tut.by

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы необходимости развития теории финансов на основе методологии междисциплинарного рассмотрения и представления финансов и финансовой деятельности. Это означает, что при исследовании такой категории как финансовая деятельность ее необходимо рассматривать с организационных позиций, с учетом права, истории, психологии и пр. Показано, что финансовая деятельность, как процесс, по своей сути является системным понятием и включает как минимум два элемента: когнитивный элемент и элемент материализации продуктов когнитивной деятельности. Предложенный подход, как методология исследования финансовой деятельности позволяет по-новому взглянуть на теорию финансов и направления ее развития.

Ключевые слова: финансы, теория финансов, когнитивная деятельность, виртуальная реальность, материализация виртуальной реальности

Известно, что наука как система организации научно-исследовательской деятельности относится к числу наиболее динамичных сегментов развития современного общества. Наука всегда вела за собой общественное развитие, расширяя и углубляя знания об окружающем нас мире и собственно о самих людях, проявляя свои естественные, объективные свойства. Представляя собой динамическую сущность, она постоянно изменяется. Растут не только объемы научных исследований, их масштабы, но растут и качественные параметры, характеризующиеся усложнением и углублением решаемых задач. Углубленное проникновение в область научных знаний сопровождается развитием полидисциплинарных исследований, раскрывающих понимание действия законов естествознания и общественного развития.

Известно, что мировая экономическая система в общем и национальная наука в настоящее время находится в состоянии бифуркации. Как мы отмечали в своих работах ранее, старые теории не вполне соответствуют и не могут адекватно описать текущее состояние экономических процессов. В свою очередь, новые теории, как показывает практика, способны описать текущую ситуацию, однако не являются универсальными – не могут быть использованы на длительных интервалах исторического развития.

Причиной такой ситуации является неадекватность узкоспециальных подходов к рассмотрению экономических явлений и процессов в условиях высокой динамики социально-экономического развития. По мнению многих известных экономистов, таких, например, как В.Л. Макаров, С.Ю. Глазьев, В.Л. Иноземцев, Дж. Стиглиц и др., наука, в том числе и экономическая требует методологических изменений в контексте перехода от моно- к мультидисциплинарным методологиям исследований. Как отмечалось М.В. Ковальчуком, только новые мультидисциплинарные методологии смогут в перспективе открыть новые технологические возможности для общественного развития.

Теория финансов, длительное время сохранявшая устоявшиеся принципы подхода к определению финансов и финансовой деятельности также требует адаптации к современным условиям и учета множества достижений в различных областях естественных и общественных наук. Тем более, что с развитие систем искусственного интеллекта, роль и значение финансовой науки, финансовой деятельности и финансовых систем, как экономической инфраструктуры в системе общественного производства возрастает.

Основой формирования мультидисциплинарной методологии рассмотрения финансов и финансовой деятельности является системный подход. Системное и мультидисциплинарное рассмотрение финансовой деятельности позволяет выявить в традиционном подходе к их определению разрывы в пространственно-временном континууме их представления.

Этот факт свидетельствует о неполном соответствии традиционных представлений о финансах современному уровню развития науки и практики и необходимости развития теории финансов на основе новых методологий. Процесс изменения парадигмы подхода к экономическому анализу, как отмечает Герасимова Е.Б. [1], характеризуется эволюцией взглядов на его субъект, объект, предмет и инструментарий. Мы солидарны с ее мнением, что доминирующий на западе BSC (Balanced Scorecard) – подход [2] к стратегическому развитию и управлению предприятием, включая финансовые аспекты, исчерпал себя. Базирующийся на тематическом подходе к предмету анализа, он оставил свой след и внедрялся и в национальную образовательную систему, вытесняя отечественные подходы к этой проблематике. Более того, «...отбросил аналитическую науку на несколько десятилетий назад...» [1. с.98] и, в настоящее время, требует разработки системного и комплексного подхода к методологии решения управленческих задач, включая финансовую сферу - рис.1.

Представленный на рис.1. всесторонний подход к системе экономического анализа вызван прежде всего тем фактом, что в современных условиях «происходит процесс усложнения отношений и упрощения методов управления [3. с.7-8]. А это означает усиление роли когнитивного и акценту на междисциплинарный подход к экономическому анализу.

Известно, что правовой основой любой рациональной экономической деятельности является двух- или многосторонняя сделка, которая может быть заключена и оформлена как в виде подписанного договора, так и заключена на основе предложения в виде публичной оферты, дистанционно.



Рисунок 1. – Методологические основы экономического анализа в современных условиях

Вся глобальная экономическая деятельность может быть представлена как система или совокупность огромного количества сделок во всех сферах человеческой деятельности, которые ежесекундно заключаются и завершаются во всех уголках мира. С точки зрения финансовой деятельности, конечным результатом сделки является перераспределение имущества. Заметим, что с системных позиций, деньги и другие финансовые активы представляют собой часть имущества. При этом имущество можно рассматривать и как ресурсы, в том числе и финансовые.

Заметим, что понятие «сделка» имеет юридическую природу и сделкой «...признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей» (², ст.154; ³, ст.153). А это означает, что для заключения сделки и ее формализации, например, в виде договора, необходимо выражение согласованной воли двух сторон (двусторонняя сделка) либо трех или более сторон (многосторонняя сделка). При этом, упоминаемые в определениях подписанных договоров права и обязанности сторон (участников сделки), а точнее их реализация, включая перечисления денежных средств в счет выполнения обязательств по договору, является не самостоятельной сделкой, а обязательствами сторон, вытекающим из этого договора.

² Статья 153 - Гражданский кодекс Республики Беларусь, 7 дек. 1998, №218-3 / Национальный правовой Интернет-портал. URL: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk9800218>.

³ Статья 154 - Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая), 30 нояб. 1994, №51-ФЗ / КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/aecde974022cdc758e3072edd32d6120bd230667/.

Известно, что любая сделка экономического характера юридических лиц всегда завершается в денежной форме в виде записей в бухгалтерских реестрах и отражается в бухгалтерском балансе организации. Таким образом, любая сделка, должна *начинаться юридической процедурой* его подписания, возможно и в цифровом виде, а *завершается экономической процедурой* – бухгалтерскими проводками, которые характеризуют завершение движения финансовых ресурсов в рамках проведенной сделки. С финансовой точки зрения, юридический факт подписания сделки свидетельствует о возникновении у сторон определенных обязательств, связанных с движением финансовых ресурсов или, другими словами, возникновения по этому поводу финансовых отношений между участниками (сторонами) сделки. Завершение сделки означает выполнение принятых сторонами на себя обязательств, завершение движения финансовых ресурсов, завершение процедур их перераспределения (что подтверждается бухгалтерским балансом) и, следовательно, завершение финансовых отношений между участниками сделки.

Исходя из логики наших рассуждений на междисциплинарном уровне, принципов когнитивного поведения [4], сделанных нами допущений построим концептуальную двухуровневую модель организации экономической и финансовой деятельности, представленную на рис.2 [5. с.33].

Исходное состояние при начале экономической и финансовой деятельности характеризуется реальным состоянием имущества участников сделки на текущий момент – реальность 1 и реальность 2. Цель участников сделки – построить для себя новую реальность. Финансовая деятельность, как видно из представленного на рис. 1 модели сделки, может быть представлена в виде трех функциональных элементов. Во – первых, это персональная когнитивная деятельность субъектов хозяйствования (финансовых субъектов).

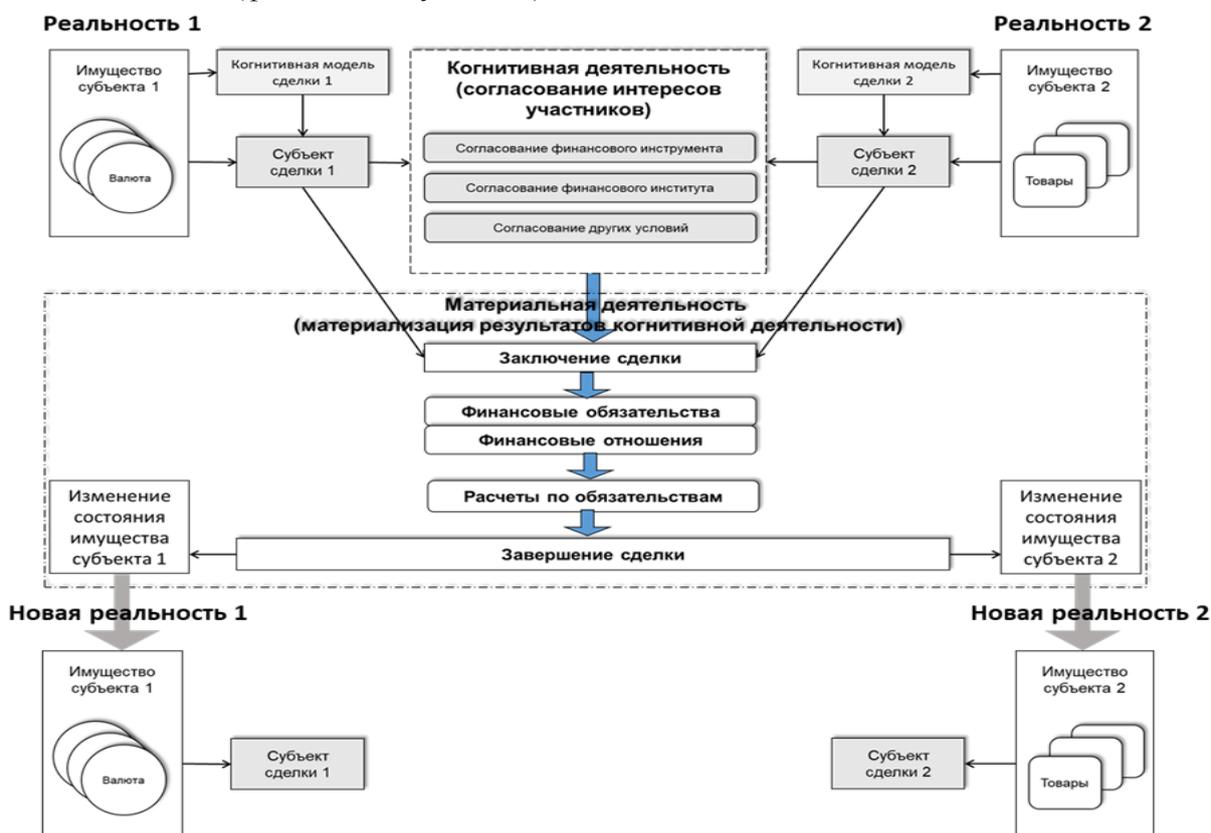


Рисунок 2. – Концептуальная модель организации экономической и финансовой деятельности на примере реализации единичной сделки

Результатом этой деятельности, как константной реальностью, создается виртуальная реальность или конструируется виртуальная модель предстоящей сделки - новая виртуальная реальность. Это происходит исходя из оценки и наличия имеющегося имущества и персональных или корпоративных предпочтений. Во-вторых, это совместная когнитивная деятельность по согласованию условий предстоящей сделки и принимаемых каждой стороной сделки соответствующих

обязательств. В этом случае участники сделки, как константные реальности, не прекращают когнитивной деятельности и могут вносить в свои когнитивные модели изменения, учитывающие взаимные интересы участников. Эта деятельность по конструированию новой виртуальной реальности сторон осуществляется до момента подписания договора, как факта заключения сделки. В-третьих, это реальная деятельность по заключению сделки и выполнению принятых на себя обязательств – деятельность по материализации согласованных константными реальностями новой виртуальной реальности как продукта совместной когнитивной деятельности.

Если характерной особенностью процессов, проистекающих в двух первых элементах является когнитивная деятельность и их виртуальность, то третий элемент характеризуется практической материальной деятельностью. Если на первом этапе осуществляется построение когнитивной модели как персональной новой виртуальной реальности, как желания удовлетворения своих предпочтений и формулирование персональных для субъекта условий заключения и реализации сделки, то на втором этапе реализуется когнитивный процесс согласования сторонами общей новой когнитивной реальности как согласованной модели. Согласование есть учет их обоюдных интересов, желаний и достижения их целей. Фактически новая общая виртуальная реальность представляет собой скорректированные персональные новые виртуальные реальности. Подчеркнем, что третий этап – этап материализации желаний сторон на согласованных условиях, материализации согласованных виртуальных моделей, конечной целью которых является построение новых реальностей 1 и 2. Момент заключения сделки – ее формализация в виде подписания соответствующего договора. Этот факт является моментом начала материализации виртуальных реальностей сторон и возникновения у сторон не виртуальных, но материальных обязательств, подтвержденных юридически. Это и материальные экономические обязательства вытекающие из условий сделки и финансовые обязательства по их обслуживанию.

Акцентируем внимание на том, что финансовые отношения между сторонами сделки возникают только в момент возникновения финансовых обязательств, как юридически обусловленный факт. При этом, полное выполнение обязательств сторонами символизирует завершение сделки и прекращения финансовых и других отношений между сторонами. Этот факт также подтверждается юридически, например, в форме подписания акта приема/сдачи выполненных работ. Результатом завершения сделки является перераспределение имущества участников, их ресурсов, в том числе и финансовых. С системной точки зрения, система субъектов хозяйствования переходит в новое состояние, характеризующееся новым состоянием их имущества – новая реальность 1 и новая реальность 2. То есть, участники готовы к заключению возможных новых сделок, характеризующихся когнитивной деятельностью по построению моделей их поведения, как новейшей виртуальной реальности.

Финансовая деятельность определяется как динамический перманентный процесс анализа текущей реальности (текущего финансового состояния субъекта) и на его основе формирование новой виртуальной реальности как будущего финансового состояния с определением условий ее материализации и перехода в новую реальность, определяющую новое реальное финансовое состояние субъекта.

Таким образом, нами показано что междисциплинарный и системный подход к предмету анализа позволяет углубить традиционные представления о финансовой деятельности. При этом, показано какую исключительно важную роль в научном познании и практической деятельности могут приобретать идеальные концептуальные логические формализмы «... позволяющие выявить и развернуть потенциально содержащуюся в научных гипотезах концептуальную информацию. Благодаря использованию идеальных концептуальных структур ... , наука выходит далеко за пределы повседневного опыта и обыденных знаний» [5. с.16].

Список использованных источников

1. Герасимова Е.Б. Формирование парадигмы экономического анализа//Мир новой экономики. - 2016.№1. С. 94 - 101
2. Kaplan R. S. and Norton D. P. 1992. The Balanced Scorecard - Measures that Drive Performance - <https://hbr.org/1992/01/the-balanced-scorecard-measures-that-drive-performance-2Lfnf> (дата обращения 05.01.2023)
3. Зубенко В. С., Ивашкова Т. К. Новая парадигма российского менеджмента // Транспортное дело России. - 2011. № 5. С. 7–8.

4. Clark P., Thompson J. and Porter B. Knowledge Patterns / Principles of Knowledge Representation and Reasoning: Proceedings of the Seventh International Conference (KR2000)- Edited by: Anthony G. Cohn, Fausto Giunchigliani and Bart Selman, Breckenridge, Colorado, USA April 11-15, 2000 - San Francisco: Morgan Kaufmann Publishers, 2000 – p. 691-701.

5. Николаевский В.В. Финансовая деятельность как формирование и материализация новой виртуальной реальности // Финансы и кредит. – 2023. Т. 29, № 1. С. 21 – 37. DOI: <https://doi.org/10.24891/fc.29.1.21>

6. Меркулов И.П. Когнитивные способности. М. 2005. 182 с.