

СОВЕРШЕНСТВО АНИЕ УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

А.И. Карпенко, младший научный сотрудник
Институт экономики Национальной академии наук Беларуси

В настоящее время ни одна организация не может функционировать без ведения бухгалтерского учета, поскольку только данные бухгалтерского учета обеспечивают полную информацию об имущественном и финансовом состоянии организации. Экономический и финансовый анализ результатов хозяйственной деятельности предприятия позволяет разработать конкретную стратегию и тактику по ее развитию.

Немаловажное значение для любого предприятия имеет выбор поставщика. Выбор поставщика – одно из наиболее ответственных решений в процессе работы. Ведь качество товара и своевременность его поставки хозяйству во многом зависит от обоснованности этого решения. От знания своего поставщика зависит успех в деятельности на современном рынке. Чем лучше хозяйство будет знать своего поставщика, его ассортимент товаров, цены, гарантию качества, своевременность и в полном объеме поставок товаров, тем надежней будет их совместная деятельность [1, с.393].

В настоящее время рынок закупок сырья, материалов, комплектующих для большинства организаций, характеризуется как рынок покупателя, т.е. при большом количестве продавцов на рынке существует не так много покупателей, в роли которых в данном случае выступает служба закупок.

Оценка качества поставщиков может осуществляться с различными целями. От цели оценки в значительной степени зависят методика и инструментарий оценки. Наиболее распространены следующие цели:

Ранжирование имеющихся поставщиков; выстраивание эффективных отношений с поставщиками. Оценка качества имеющихся поставщиков для целей ранжирования можно проводить на основе измерения показателей качества продукции и услуг, поставляемых ими предприятию.

Выбор наилучшего поставщика из ряда кандидатов. Могут применяться различные методы – от самооценки простейших показателей качества до полномасштабных аудитов качества. Принципиально важно, чтобы инструментарий исследования обеспечивал сопоставимость результатов, получаемых по всем поставщикам.

Определение динамики качества поставщика. Исследование проводится через определенные промежутки времени. Важно, чтобы результаты, получаемые с каждым циклом исследования, были сопоставимы, т.е. получены с использованием одного и того же инструментария.

Выработка рекомендаций поставщикам по улучшению качества. Данный пункт так же имеет важное значение, поскольку непосредственно потребители иногда будут лучше осведомлены, чем сам поставщик о слабых сторонах того или иного продукта.

Определение соответствия поставщика тем или иным стандартам. Организация может выдвигать по отношению к своим поставщикам требование по соответствию тем или иным стандартам. Такое исследование тоже, как правило, проводится в форме аудита с привлечением специалистов организации и сторонних экспертов.

Для улучшения организации расчетов с поставщиками и подрядчиками рекомендуются следующие мероприятия:

1. Создать комиссию по работе с задолженностью, в обязанности которой входят систематическое наблюдение за состоянием расчетной дисциплины, проведение регулярных сверок расчетов с поставщиками.

2. Производить анализ состава и структуры кредиторской задолженности по конкретным поставщикам, а также по срокам образования задолженности или сроках их возможного погашения, что позволит своевременно выявлять просроченную задолженность и принимать меры к ее взысканию.

3. Постоянно следить за соотношением расчетов с поставщиками и подрядчиками, так как значительное преобладание дебиторской задолженности создает угрозу финансовой устойчивости предприятия и делает необходимым привлечение дополнительных источников финансирования, а превышение кредиторской задолженности может привести к неплатежеспособности предприятия [2, с.219].

Дебиторскую и кредиторскую задолженность необходимо держать под постоянным контролем. Просроченный долг может представлять угрозу финансовому благополучию страховщика, а также привести к нежелательным налоговым последствиям.

Поэтому основным способом контроля за состоянием дебиторской и кредиторской задолженности должна быть регулярная (лучше – ежемесячная) сверка расчетов с контрагентами.

Действенной мерой контроля за состоянием дебиторской и кредиторской задолженности является регулярная сверка расчетов с контрагентами.

Особое значение имеет управление дебиторской задолженностью, поскольку она ведет к прямому отвлечению денежных средств из оборота и невозможности гасить вовремя задолженность перед кредиторами.

Поэтому предприятию необходимо научиться управлять долгами дебиторов, чтобы не утратить полученной прибыли и уменьшить риск финансовых потерь.

Можно использовать ряд способов предотвращения неоправданного роста дебиторской задолженности, возврата долгов и снижения потерь при их невозврате:

- избегать дебиторов с высоким риском неоплаты, например, испытывающих финансовые трудности;
- периодически пересматривать предельную сумму отпуска товаров, в долг исходя из финансового положения покупателя и своего собственного;
- определить срок просроченных платежей на счетах дебиторов, сравнить этот срок с показателями прошлых лет.

Управлять дебиторской задолженностью можно путем стимулирования покупателей за досрочную оплату счета, сделать это можно путем предоставления скидки, если платеж осуществляется ранее договорного срока.

Для того, чтобы упорядочить расчеты с контрагентами рекомендуем чаще проводить сверку счетов и относиться к ней более ответственно.

Результаты бухгалтерского сличения, проведенного инициатором проверки, должны полностью соответствовать данным второй стороны.

В ином случае в конце акта в обязательном порядке фиксируются обнаруженные несоответствия или расхождения.

Наличие акта сверки взаимных поставок без указания в нем факта погашения сторонами взаимных задолженностей не прекращает обязательства сторон и не освобождает их от необходимости погашения указанных задолженностей в дальнейшем.

При заключении договора по товарообменным операциям, когда обмен неравноценный типичны ошибки такого рода: стороны не указывают в договоре мены, что обмен неравноценный и одна из сторон сделки должна сделать доплату. А затем такая доплата производится. Тогда она отражается в учете получателя как внереализационный доход, увеличивая налогооблагаемую прибыль. Поэтому бухгалтеру нужно следить за правильностью составленного договора.

Таким образом, вышеизложенные предложения будут способствовать совершенствованию организации расчетов и их учета, снижению дебиторской задолженности и укреплению финансового состояния

Список использованных источников

1. Сонько, М. В. Совершенствование сводного учета расчетов с поставщиками и подрядчиками / М. В. Сонько, Е. В. Гостилович // Материалы межд. студ. науч. конф., Гродно, 26 апреля 2012 г. / ГГАУ ; коллектив авторов. – Гродно, 2012. – Ч. 1. – С. 393 – 394.
2. Поломошина, С. А Проверка правильности расчетов с поставщиками и подрядчиками / С. А. Поломошина // Финансы : теоретические аспекты, проблемы и перспективы развития: сборник статей по материалам II-й Международной научно практической конференции кафедры финансов и контроля в сельском хозяйстве, Горки, 4-6 июня 2014г. / БГСХА ; редкол. : Н.В. Великоборец (гл. ред) [и др.]. – Горки, 2014. – С. 219 - 221.