

**ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА****М.А. Ивлюшкина, 1 курс****Научный руководитель – Т.В. Сергиевич, к э.н., доцент  
Белорусский национальный технический университет**

Прежде чем говорить непосредственно о понятии экономического института, стоит разобраться, что из себя представляет «институт». Институты возникают естественно-историческим образом, устойчивы к изменению внешней среды. В настоящее время существуют разные подходы к определению сущности данного понятия. «Институт — это "правила игры" в обществе, или, выражаясь более формально, созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимоотношения между людьми. Следовательно, они задают структуру побудительных мотивов человеческого взаимодействия — будь то в политике, социальной сфере или в экономике» [1, с. 17]. «Институт — это исторически сложившиеся, устойчивые формы организации совместной деятельности индивидов» [2, с. 313].

Различают формальные и неформальные институты. Формальные институты подчиняются законам, характеризуются специализированным гарантом – государством. В структуре формальных институтов выделяются: политические институты, экономические институты, системы контракции и др. Неформальные институты – спонтанно сложившаяся система социальных связей между индивидами. Они не закреплены законом. Тут же гарантом может выступить любой член общества. Неформальный институт возникает там, где нарушаются функции формального института, обеспечивающие жизнедеятельность общества. К неформальным институтам можно отнести коррупцию, кланы и мафии, личные связи и т.д. Как упоминалось ранее, экономический институт является частью структуры формальных институтов. «Экономические институты – механизмы организации хозяйственной деятельности, структуры управления конкретными отношениями» [3, с. 3].

Экономические институты многообразны. К ним можно отнести институт собственности, деньги, товар, банки и т.д. Они обеспечивают совокупность всех экономических связей в обществе, соединяя при этом экономическую сферу с остальными сферами социальной жизни. В первую очередь, это защита прав собственности, обеспечение исполнения договоров, защита конкуренции.

Являясь достаточно сложной многоуровневой системой, экономические институты нуждаются в классификации. Выделяют пять уровней данной институциональной системы. К первому уровню относят институты, которые оказывают влияние на приспособление экономических агентов к определенным условиям. Второй уровень экономических институтов образуют домохозяйства, фирмы и предприятия, целями которых являются поддержание платёжеспособности, рост конкурентоспособности выпускаемой продукции, повышение доходности используемого капитала и т.д. Обмен деловой информацией между основными субъектами экономической деятельности осуществляется посредством процесса общественного воспроизводства. Их деятельность согласовывается международными институтами, которые составляют третий уровень. «К четвертому уровню экономических институтов целесообразно относить олигархическую верхушку, которая лоббирует в собственных интересах экономическую политику, проводимую государственными органами, и занимает господствующее положение во многих отраслях экономики» [4, с. 120]. Пятый уровень, заключительный, представляет собой органы государственного экономического управления, международные организации, транснациональные корпорации и т.д.

Таким образом, можем определить, что первостепенными задачами экономических институтов являются: защита прав собственности, обеспечение исполнения договоров, защита конкуренции и др. Любая деятельность человека в экономической сфере ограничивается рядом норм и осуществляется в институциональных условиях. Экономические институты выступают в качестве своеобразных рамок, в пределах которых взаимодействуют экономические субъекты. «Понятие «экономический институт» имеет глубокую сущность. Оно включает наряду с конкретными формами организации производства, распределения, обмена и потребления сложившиеся юридические нормы, обычаи, характер мышления и «идеологии» экономических субъектов, правила поведения, мотивы и стимулы, воплощенные в структуре и функциональных особенностях институциональной системы» [5, с. 243].

### **Список использованных источников**

1. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. – Москва : Фонд экономической книги "Начала", 1997. – 180 с., С. 17
2. Большой энциклопедический словарь: философия, социология, религия, эзотеризм, политэкономия / Главн. науч. ред. и сост. С.Ю. Солодовников – МН: МФЦП, 2002. – 1008 с., С. 313
3. Макареня, Т. А. Экономические институты и цикличность развития / Т. А. Макареня, И. Ц. Хазагаева // Региональная экономика: теория и практика. – 2013. – № 10. – С. 2-6
4. Мелихов, В. Ю. Экономические институты: сущность, содержание, понятие // Социально-экономические явления и процессы. – 2011. – № 9(31). – С. 118-122
5. Кузьменко С.Ю. Модернизация как инструмент изменения экономических институтов // Вестник ТГУ. 2008. Вып. I (69), С. 242-246