



**Электронный периодический
рецензируемый
научный журнал**

«SCI-ARTICLE.RU»

<http://sci-article.ru>

№123 (ноябрь) 2023

СОДЕРЖАНИЕ

РЕДКОЛЛЕГИЯ	3
ЖУК ЮЛИЯ АЛЕКСЕЕВНА. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	11
ХАСАНОВА ДАРИЯ РАДИКОВНА. ВОЗНИКНОВЕНИЕ СКОЛИОЗА ИЗ-ЗА РАБОТЫ ЗА КОМПЬЮТЕРОМ: КАК ИЗБЕЖАТЬ НЕГАТИВНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ СТАТИЧЕСКОГО ПОЛОЖЕНИЯ ТЕЛА И ЧТО ДЕЛАТЬ, ЕСЛИ УЖЕ ВОЗНИКЛИ ПРОБЛЕМЫ СО СПИНОЙ	18
ГОЛУБЕВ ВЛАДИМИР КОНСТАНТИНОВИЧ. УРАВНЕНИЕ СОСТОЯНИЯ ПРОДУКТОВ ДЕТОНАЦИИ ОКТОГЕНА ИЗ ЭКСПЕРИМЕНТА И ИЗ ТЕРМОХИМИЧЕСКОГО РАСЧЕТА	22
ЕВЛОЕВА МАДИНА РУСЛАНОВНА. ИЗУЧЕНИЕ КИНЕТИКИ РЕАКЦИИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ГЕКСАЦИАНОФЕРРАТА КАЛИЯ (II) И ГЕКСАЦИАНОФЕРРАТА КАЛИЯ (III) АСКОРБИНОВОЙ КИСЛОТОЙ	38
АЛЬХИМОВИЧ АНГЕЛИНА ВЛАДИМИРОВНА. МСФО: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И СЕГОДНЯШНИЕ РЕАЛИИ	44
ГОРОХОВИК КСЕНИЯ ВИКТОРОВНА. ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ОЦЕНКЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОАО «БЕЛЛАКТ»	51
БАРТОШ ЕКАТЕРИНА ЮРЬЕВНА. НОВАЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ: ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПРАКТИКИ ПРИМЕНЕНИЯ	58
ВЕРЕМЕЙЧИК АННА ИГОРЕВНА. КОРРУПЦИЯ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА	64
СТРОГОВА МАРГАРИТА ЕВГЕНЬЕВНА. ПРОВЕДЕНИЕ КИБЕРСПОРТИВНЫХ СОРЕВНОВАНИЙ ДЛЯ СТУДЕНТОВ	70
СТРОГОВА МАРГАРИТА ЕВГЕНЬЕВНА. АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ НА СНИЖЕНИЕ УРОВНЯ СТРЕСА У СТУДЕНТОВ	73
ГОЛУБЕВ ВЛАДИМИР КОНСТАНТИНОВИЧ. РАСЧЕТ ДЕТОНАЦИОННЫХ ХАРАКТЕРИСТИК ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПОЗИЦИОННОГО СОСТАВА НА ОСНОВЕ ВЗРЫВЧАТОГО ВЕЩЕСТВА ТКХ-50 И ПОЛИМЕРНОГО СВЯЗУЮЩЕГО НТРВ	76
МИКУЛКО АНГЕЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА. ПРИВЫЧКИ И ИХ РОЛЬ В ТУРБУЛЕНТНОЙ ЭКОНОМИКЕ	86
КЛЫГА ЯНА СЕРГЕЕВНА. КЛЮЧЕВЫЕ ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ К ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ БАНКОВ	92
КЛЫГА ЯНА СЕРГЕЕВНА. НОРМА И ЕЁ НЕОБХОДИМОСТЬ В ЭКОНОМИКЕ	96
БАКУН КРИСТИНА ВЛАДИМИРОВНА. КРИТЕРИИ И ПОДХОДЫ ОЦЕНКИ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ В РАМКАХ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «МОЗЫРСКИЙ ЗАВОД ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ИЗДЕЛИЙ №5)	102

ЭКОНОМИКА

НОРМА И ЕЁ НЕОБХОДИМОСТЬ В ЭКОНОМИКЕ

Клыга Яна Сергеевна

Студент

Полесский государственный университет

Зборина Ирина Михайловна, кандидат экономических наук, доцент, кафедра экономики и бизнеса, Полесский государственный университет

Ключевые слова: норма; институциональная экономика; институт; институциональный анализ

Keywords: norm; institutional economics; institution; institutional analysis

Аннотация: Статья рассматривает понятие нормы в экономике и её важность для обеспечения устойчивого развития рыночной системы. В статье также подчеркивается важность соблюдения норм для предотвращения экономических кризисов и обеспечения устойчивого развития.

Abstract: The article discusses the concept of norm in economics and its importance in ensuring sustainable development of the market system. The article also emphasizes the importance of norms in preventing economic crises and ensuring sustainable development.

УДК 330.1

Введение: Понятие нормы в экономике играет важную роль в обеспечении устойчивого развития рыночной системы. Нормы являются основой для

регулирования экономических процессов в различных сферах деятельности. В данной статье будет проанализировано значение нормы в экономике и роль в обеспечении устойчивого развития.

Актуальность: В условиях современной экономики, где конкуренция и нестабильность являются постоянными факторами, вопрос соблюдения норм в различных сферах экономики становится особенно актуальным. Нарушение норм может привести к экономическим кризисам, ущербу для бизнеса и потере доверия со стороны потребителей и инвесторов. Поэтому изучение и понимание значения нормы в экономике имеет большое значение для обеспечения устойчивого развития.

Целью исследования является анализ понятия нормы в экономике и роли в регулировании экономических процессов.

Научная новизна заключается в анализе понятия нормы в экономике и её важности для обеспечения устойчивого развития рыночной системы. Будет проведен анализ различных типов норм и роли в регулировании экономических процессов, что позволит выявить новые подходы к пониманию этой проблемы.

Понятие норм в институциональной экономике играет важную роль в анализе и понимании экономических процессов. В данной статье рассматривается как понятие норм влияет на экономическую деятельность и почему оно является ключевым элементом институционального анализа.

Институциональная экономика изучает роль институтов в экономической жизни общества. Институты — это формальные и неформальные правила, нормы и процедуры, которые организуют и регулируют экономическую деятельность. Они определяют права и обязанности участников экономических отношений, а также создают условия для координации действий и согласования интересов.

Нормы, правила и соглашения в институциональной экономике — это предписания определённого поведения, обязательные для выполнения и имеющие своей функцией поддержание порядка в системе взаимодействий. Данные предписания индивид выполняет или добровольно, или его принуждают к этому определенными санкциями.

Нормы влияют на экономическую деятельность через механизмы социального контроля и санкций. Если человек действует в соответствии с установленными нормами, то он получает поддержку и одобрение от общества. В противном случае, нарушение норм может привести к социальному осуждению, потере репутации или другим негативным последствиям.

Нормы также оказывают влияние на принятие экономических решений. Люди стремятся соответствовать общепринятым нормам, поскольку это позволяет им поддерживать хорошие отношения с другими людьми и обществом в целом. Например, если в обществе существует норма сохранения ресурсов и охраны окружающей среды, то люди будут склонны принимать экономические решения, которые способствуют устойчивому развитию и снижению негативного воздействия на окружающую среду.

Один из первых ученых, которые изучали понятие нормы в институциональной экономике, был Дуглас Норт. Он определял нормы как "неявные правила игры", которые определяют ожидания участников экономической системы и влияют на их поведение. Нормы могут включать в себя ожидания по справедливости, доверию, взаимодействию и сотрудничеству [4].

Другой известный ученый институционального анализа, Рональд Коуз, рассматривал нормы как "институциональные ограничения", которые формируются и эволюционируют в обществе. Он подчеркивал, что нормы могут быть полезными для координации действий и уменьшения трансакционных издержек в экономической системе [5].

В современной сущности, понятие нормы в институциональной экономике остается актуальным и важным. Нормы по-прежнему регулируют экономические отношения и взаимодействие между участниками экономики, определяя правила игры и ожидания участников.

Однако, с развитием общества и изменением экономической системы, некоторые аспекты понятия нормы в институциональной экономике могут измениться или быть пересмотрены. Например, с появлением новых технологий, цифровизации и глобализации экономики, возникают новые формы взаимодействия и новые нормы, которые регулируют эти отношения.

Норма является главным связующим звеном между микро- и макроуровнями. Рыночная система стабильна и способна к воспроизводству лишь в той мере, в какой индивиды используют в своём повседневном экономическом поведении те нормы, на которых она основывается.

Нормы играют важную роль в формировании правил и ограничений, которые регулируют экономическую деятельность. В контексте институциональных правил и норм поведения, нормы относятся к общественным и культурным ожиданиям, которые влияют на поведение участников экономики.

Нормы в экономике могут касаться различных аспектов экономической деятельности, таких как соблюдение контрактов, защита собственности, этические стандарты бизнеса и другие. Эти нормы имеют важное значение для формирования правил, которые определяют поведение фирм, инвесторов, потребителей и других участников экономики.

Например, нормы соблюдения контрактов могут быть ключевым элементом для обеспечения стабильности и предсказуемости в экономике. Если участники экономики не соблюдают заключенные контракты, это может привести к неопределенности и риску для бизнеса, инвестиций и торговли. Поэтому нормы соблюдения контрактов играют важную роль в формировании институциональных правил, которые регулируют экономическую деятельность. Это особенно актуально в современной экономике в условиях быстрого развития технологий и инноваций. Нормы соблюдения контрактов также становятся ключевым фактором для стимулирования инноваций и экономического роста. Бизнесы и инвесторы нуждаются в уверенности, что их интеллектуальная собственность и инновационные разработки будут защищены и соблюдены другими участниками рынка. Нормы соблюдения контрактов способствуют созданию благоприятной среды для инноваций, что

способствует развитию новых технологий и повышению конкурентоспособности экономики.

Этические стандарты бизнеса также являются важными нормами в институциональной экономике. Соблюдение этических принципов ведения бизнеса способствует установлению доверия между участниками экономики и созданию благоприятной среды для развития бизнеса и инвестиций. Нарушение этических норм, например, в виде коррупции или манипуляций на рынке, может привести к негативным последствиям для экономики, таким как снижение инвестиций и потеря доверия участников рынка.

Влияние нормы на поведение человека (социологический аспект):

- Норма - абсолютный детерминант поведения людей, который задается им извне и носит экзогенный характер.

Например, в экономике существует норма конкуренции, которая предписывает компаниям действовать в рамках закона и не злоупотреблять своим положением на рынке. Нарушение этой нормы может привести к монополизации рынка и ограничению выбора для потребителей.

Еще одним примером является норма свободного обмена, которая предполагает, что участники рынка имеют право заключать сделки на основе добровольного согласия и взаимной выгоды. Нарушение этой нормы может проявляться в виде незаконных ограничений на торговлю или создании искусственных барьеров для входа на рынок.

- Поведение *homo sociologicus* всецело определено нормативной структурой общества. Например, в экономике существует норма этики делового поведения, которая предполагает честность, справедливость и уважение к правам других участников рынка. Нарушение этой нормы может привести к потере доверия со стороны партнеров и клиентов, а также к ухудшению репутации компании.

Еще одной нормой в экономике является норма социальной ответственности бизнеса. Она предполагает, что компании должны учитывать интересы общества в своей деятельности и не только стремиться к максимизации прибыли. Нарушение этой нормы может привести к общественному негативу, например, к протестам или бойкотам со стороны общественности.

- Нормы производны от характеристик общественной формации и подчинены задаче ее воспроизводства. Например, в экономике существует норма равенства возможностей, которая предполагает, что все участники рынка должны иметь равные возможности для достижения успеха и процветания. Нарушение этой нормы может привести к неравенству и дискриминации, что может сказаться на развитии общества.

Еще одной нормой в экономике является норма устойчивого развития. Она предполагает, что компании и общество в целом должны стремиться к экономическому развитию, который не наносит ущерба окружающей среде и учитывает потребности будущих поколений. Нарушение этой нормы может привести к экологическим проблемам и ухудшению качества жизни [3].

Влияние нормы на поведение человека (экономический аспект):

- Социальная трактовка исключает свободу выбора. Homo economicus свободен в своем выборе, в том числе от ограничений, накладываемых нормами. Например, в экономике существует норма свободы выбора потребителей. Она предполагает, что потребители имеют право свободно выбирать товары и услуги на рынке в соответствии с их предпочтениями и возможностями. Нарушение этой нормы может происходить, например, в случае монополизации рынка, когда одна компания контролирует большую часть предложения и может ограничивать выбор потребителей.
- Рациональное поведение (следование или избегание норм) требует от индивида сложных расчетов в условиях неопределенности. Например, при покупке акций на фондовом рынке, инвесторы должны учитывать множество факторов, таких как политическая ситуация, экономические показатели и конкуренция, чтобы принять решение о покупке или продаже акций. В таких условиях индивиды могут выбирать следовать норме рационального поведения и проводить сложные расчеты или избегать нормы и принимать решения на основе эмоций или случайных факторов.
- Рациональное объяснение норм - результат осознанного выбора. Например, это можно найти в теории предельной полезности. Согласно этой теории, индивиды стремятся максимизировать свою полезность или удовлетворение от потребления товаров и услуг. Они принимают рациональные решения о том, как распределить свои ресурсы между различными товарами и услугами, чтобы достичь наибольшей полезности [3].

В институциональной теории норма рассматривается с двух позиций: как предпосылка и как результат рационального выбора индивида:

1. В теории соглашений норма рассматривается как предпосылка рационального поведения индивидов и государства, предпосылка взаимной интерпретации намерений и предпочтений участников сделки на рынке. Для достижения своих рационально поставленных целей индивиды должны правильно интерпретировать намерения друг друга. Повышению определенности во взаимодействиях между людьми способствует выполнение предписаний определенных норм. Например, соблюдение участниками дорожного движения правил позволяет индивиду правильно интерпретировать намерения и действия других участников (поворот, остановку, начало движения, перестроение и т.д.), тем самым максимально быстро достичь конечной точки своего маршрута.

2. В теории общественного выбора норма рассматривается как результат рационального отбора. Человек свободен в своем выборе, и он осознанно следует норме, если ему это выгодно. Таким образом, нормы рассматриваются уже как результат осознанного выбора человека для достижения своей рационально поставленной цели. Например, индивид следует правилам дорожного движения не потому, что его к этому обязали, а потому что это ему выгодно. Соблюдение правил снижает вероятность наступления ДТП и, следовательно, экономит время и средства на ожидание ДПС, оформление протокола, получение страховки, ремонт автомобиля и прочее [1].

Однако нормы могут быть несовершенными или противоречивыми. Иногда они могут препятствовать экономическому развитию и эффективному функционированию рыночной системы. Примером может быть норма минимальной заработной платы. Согласно этой норме, работники должны быть оплачены не менее определенной суммы за свой труд. Это может быть объяснено рациональным стремлением обеспечить достойный уровень жизни для работников и предотвратить эксплуатацию. Однако, некоторые экономисты аргументируют, что эта норма может привести к нежелательным эффектам, таким как увеличение безработицы или снижение конкурентоспособности предприятий.

Поэтому анализ норм в институциональной экономике позволяет выявить проблемные области и предложить механизмы изменения норм в интересах экономического развития. Например, через формирование новых норм и ценностей, проведение образовательных программ или создание правовых механизмов, которые стимулируют соответствие экономической деятельности общественным интересам.

Роль государства и институтов в институциональной экономике заключается в создании и поддержании норм, которые способствуют экономическому развитию и обеспечивают справедливость и защиту интересов всех участников рынка. Государство может устанавливать законы, регулировать рыночные отношения, предоставлять финансовую поддержку и создавать институты, которые обеспечивают правопорядок и стабильность экономической системы.

Институты, такие как банки, фондовые биржи, агентства по регулированию и др., играют важную роль в создании правил и норм, которые регулируют поведение участников рынка. Они также могут проводить мониторинг и контроль за соблюдением этих норм, а также предоставлять информацию и консультации для принятия решений в экономической сфере.

Государство и институты также могут активно вмешиваться в экономическую деятельность для достижения определенных целей. Например, они могут проводить экономическую политику, направленную на стимулирование экономического роста, создание рабочих мест или поддержку определенных отраслей. Они также могут предоставлять образовательные программы и поддерживать научно-исследовательскую деятельность, чтобы способствовать инновациям и развитию новых технологий.

Таким образом, понятие норм в институциональной экономике играет важную роль в анализе и понимании экономических процессов. Нормы определяют правила, ограничения и стандарты поведения, которые формируются в рамках институциональных структур и влияют на принятие экономических решений. Анализ норм позволяет выявить проблемные области и предложить механизмы изменения норм в интересах экономического развития и эффективного функционирования рыночной системы.

Литература:

1. Малкина М.Ю., Логинова Т.П., Лядова Е.В. Институциональная экономика: Учебное пособие. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2015. – 258 с.
2. Николаева О.С. Институциональная экономика. Учебное пособие. — СПб.: РГГМУ, 2015. — 80 с.

3. Институциональная теория [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
https://et.bstu.by/wp-content/uploads/2020/12/%D0%98%D0%A2_%D1%82%D0%B5%D0%BC%D0%B02.pdf.
- Дата доступа: 11.11.2023
4. Дуглас Норт. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. Фонд экономической книги «НАЧАЛА» - Москва, 1997 г. - 190 с.
5. Коуз Р. Фирма, рынок и право / Пер. с англ. М.: Новое издательство, 2007. — 224 с. — (Библиотека Фонда «Либеральная миссия»)

