

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА ВНЕДРЕНИЯ
ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ**

Гориш Ирина Владимировна, Полесский государственный университет

Gorish Irina Vladimirovna, Polesky State University, gorish.i@polessu.by

Аннотация. В статье поднимаются актуальные вопросы, связанные с функционированием системы взаимосвязей субъектов процесса внедрения инновационных проектов предпринимателей, претендующих на финансирование из государственных инновационных фондов.

Ключевые слова: предпринимательство, инновационные фонды, государственная поддержка, экспертиза инновационных проектов, система критериев, балльная оценка, эксперты, кластер, технопарк, специалист по сопровождению инновационных проектов.

В нашей стране взят стратегический курс на инновационное развитие. В Беларуси большое внимание уделяется развитию высокотехнологичного предпринимательства, так как инновации – один из драйверов роста экономики.

Под инновационным предпринимательством следует понимать вид экономической деятельности, направленной на получение прибыли за счет внедрения инноваций. Это могут быть новые

виды продукции, технологии, бизнес-модели и т.д. Атрибутом инновационного предпринимательства является риск, так как осваивается что-то новое и результаты неизвестны. В Беларуси с целью минимизации и перераспределения таких рисков функционирует система поддержки инновационного предпринимательства, включающая бизнес-инкубаторы, базовые центры поддержки предпринимательства, технопарки, где компетентные специалисты (например, бухгалтеры, юристы и те, кто может помочь привлечь финансовые ресурсы) помогают предпринимателю лучше позиционировать свой товар, свою компанию на рынке и тем самым избежать многих ошибок, способных привести к банкротству [1].

Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2021-2025 гг. является определяющим документом на пути развития Национальной инновационной системы (НИС), цель которой – достижение Республикой Беларусь уровня инновационного развития стран – лидеров в регионе Восточной Европы на основе реализации интеллектуального потенциала белорусской нации.

В целях финансирования развития высокотехнологичных отраслей, обеспечивающих высокий уровень конкурентоспособности национальной экономики, формирования и развития инновационной инфраструктуры, внедрения инновационных проектов создаются инновационные фонды. Распределение средств между получателями средств республиканских инновационных фондов осуществляется на конкурсной основе распорядители средств республиканских инновационных фондов, между получателями средств местных инновационных фондов – распорядители средств местных инновационных фондов. Финансирование научно-исследовательских, опытно-конструкторских и опытно-технологических работ за счет средств инновационных фондов осуществляется при условии их соответствия приоритетным направлениям научных исследований и научно-технической деятельности в Республике Беларусь, установленным актами законодательства [5].

Обратимся к методике и критериям конкурсного отбора инновационных проектов, претендующих на финансирование из государственных инновационных фондов, прописанным в Приложении 2 к Инструкции о порядке работы межведомственной конкурсной комиссии по открытому конкурсному отбору проектов (мероприятий) для финансирования за счет средств республиканского централизованного инновационного фонда, Положении о порядке конкурсного отбора и реализации проектов и работ, финансируемых за счет средств республиканского бюджета, в том числе и инновационных фондов, Положении об оказании государственной финансовой поддержки субъектам малого предпринимательства и субъектам инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства за счет средств, предусмотренных в программах государственной поддержки малого и среднего предпринимательства.

В Инструкции о порядке работы межведомственной комиссии по открытому конкурсному отбору проектов (мероприятий) для финансирования за счет средств республиканского централизованного инновационного фонда отражена методика анализа и оценки материалов по проектам (мероприятиям), предлагаемым для финансирования за счет средств республиканского централизованного инновационного фонда [2]. Так, инновационные проекты, направленные на преобразование новшеств в инновации в сфере производства товаров оцениваются по критерию «Прирост экспортной добавленной стоимости за счет государственной поддержки», инновационные проекты, направленные на преобразование новшеств в инновации в сфере услуг оцениваются по тому же критерию, либо по критерию «Прирост экспорта за счет государственной поддержки». При этом при расчетах используются данные второго года, следующего за годом выхода проекта на проектную мощность, т.е. речь идет о реализуемых проектах. Отметим, что инновационные проекты на стадии разработки не рассматриваются как потенциальные объекты финансирования их средств государственных инновационных фондов, т.к. очень велики риски.

Если говорить о финансировании на ранней стадии реализации бизнес-проектов, то в п.3 Положения об оказании государственной финансовой поддержки субъектам малого предпринимательства и субъектам инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства за счет средств, предусмотренных в программах государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, то государственная финансовая поддержка предоставляется субъектам малого предпринимательства на конкурсной основе при реализации ими инвестиционных проектов, бизнес-проектов по следующим направлениям:

- создание, развитие и расширение производства товаров (работ, услуг);

- организация, развитие производства, реализация экспортоориентированной, импортозамещающей продукции;
- производство продукции, направленной на энерго- и ресурсосбережение;
- внедрение новых технологий [3].

Обратимся так же к Постановлению Совета Министров Республики Беларусь №1329, определяющего порядок конкурсного отбора и реализации проектов и работ, финансируемых за счет средств республиканского бюджета, в том числе инновационных фондов. В п.6 указаны требования, которым должны отвечать Проекты и работы по организации и освоению производства, венчурные проекты:

- быть направленными на решение важнейших социально-экономических проблем и соответствовать утвержденным в установленном законодательством порядке приоритетным направлениям научно-технической деятельности;
- не дублировать уже финансируемые из республиканского бюджета проекты;
- создаваемая при выполнении проекта научно-техническая продукция должна базироваться на новейших научных достижениях и быть конкурентоспособной;
- период выполнения проекта от его начала до полного завершения этапов научно-исследовательских и проектно-конструкторских работ не должен превышать двух лет;
- период реализации до полного достижения поставленных финансируемых на возвратной основе проектов не должен превышать семи лет [4].

Анализируя указанные требования, можно сделать вывод, что в нормативных документах определены основные направления государственной финансовой поддержки субъектам малого предпринимательства на конкурсной основе при реализации ими инвестиционных и инновационных проектов, однако предложенная методика и система критериев отбора конкурсных проектов членами Координационного научно-технического совета не является объективной. Отсутствует единая матрица показателей с их балльной выраженностью, что не позволяет сделать доступной пониманию заинтересованных субъектов процедуру отбора инновационных проектов предпринимателей, претендующих на поддержку государственных инновационных фондов.

А теперь рассмотрим систему взаимодействия субъектов внедрения инноваций. К таковым мы отнесем субъектов малого и среднего бизнеса, технопарки, кластеры, бизнес-инкубаторы и центры поддержки предпринимательства, государственные инновационные фонды, сторонних экспертов, членов координационных научно-технических советов (КНТС).

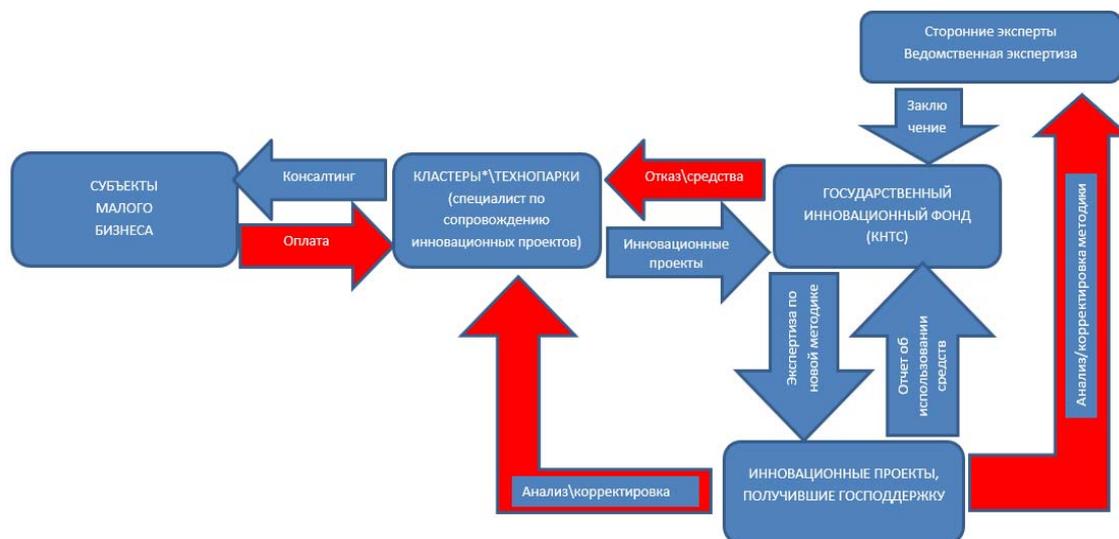


Рисунок – Система связей субъектов процесса разработки и внедрения инноваций

В качестве проблемных мест рассмотренной системы отметим следующие:

во-первых, предприниматели не готовы платить за консалтинговые услуги, при том что сами не обладают достаточными компетенциями и собственными средствами для реализации инновационных проектов;

во-вторых, согласно данным Белстата, малый и средний бизнес занят преимущественно в сфере торговли, а не производства;

в-третьих, отмечается настороженное отношение предпринимателей к «государственным» деньгам;

в-четвертых, не во всех субъектах поддержки предпринимательства есть организационно-штатная единица специалиста по сопровождению инновационных проектов;

в-пятых, отсутствует обратная связь между проектами и экспертами, подготовившими заключение по этим проектам, т.к., как показывает опыт, положительное заключение не является гарантией выделения средств на проект. Видится необходимым устранить этот пробел, т.к. обеспечение фидбэка позволит эксперту анализировать и оценивать результаты своей экспертной деятельности, а также, при необходимости, осуществлять ее корректировку. Этот же вопрос актуален для специалистов по сопровождению инновационных проектов;

в-шестых, в силу непрозрачности методики и критериев отбора инновационных проектов не всегда понятны основания как для отказа, так и для одобрения того или иного инновационного проекта;

в-седьмых, на сегодня нет юридически описанного механизма взаимодействия структурных единиц кластеров, что создает существенные препятствия в их формировании;

в-восьмых, есть вопросы с самим определением инновационности продукта (технологии, услуги и т.д.), т.к., например, заполнение предпринимателем отчета об осуществлении инновационной деятельности в ИМНС выступает весьма сомнительным критерием, однако может уже рассматриваться как доказательство таковой.

Несмотря на то, что п. 8 Указа Президента Республики Беларусь «О некоторых мерах государственной поддержки малого предпринимательства» указывает в качестве основных принципов проведения конкурса инвестиционных проектов претендентов прозрачность, открытость и конкуренция, вопрос доступности и понятности критериев отбора проектов, как показывает практика, остается открытым.

Стоит подчеркнуть, что субъекты частного бизнеса, независимо от масштабов их предпринимательской деятельности, с опаской относятся к «государственным» деньгам и предпочитают изыскивать другие источники финансирования своих проектов. Так, получают средства из государственных инновационных фондов на безвозмездной основе преимущественно государственные предприятия и предприятия с высокой долей государственной собственности. Это также является сдерживающим инновационное развитие фактором.

Список использованных источников

1. Инновационное предпринимательство в Беларуси: меры поддержки и развитие технопарков [Электронный ресурс] / БЕЛТА. – Режим доступа: <https://www.belta.by/comments/view/innovatsionnoe-predprinimatelstvo-v-belarusi-meru-podderzhki-i-razvitie-tehnoparkov-8104/>. – Дата доступа: 28.03.2024.

2. Инструкция о порядке работы межведомственной комиссии по открытому конкурсному отбору проектов (мероприятий) для финансирования за счет средств республиканского централизованного инновационного фонда [Электронный ресурс] / Государственный комитет по науке и технологиям. – Режим доступа: <https://www.gknt.gov.by/upload/iblock/Instruksiya-MKK-08062017.pdf>. – Дата доступа: 14.03.2024.

3. О некоторых мерах государственной поддержки малого предпринимательства [Электронный ресурс] / Национальный правовой портал. – Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=p30900255>. – Дата доступа: 11.03.2024.

4. Положение о порядке конкурсного отбора и реализации проектов и работ, финансируемых за счет средств республиканского бюджета, в том числе инновационных фондов [Электронный ресурс] / Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://www.gknt.gov.by/upload/Deyatelnost>. – Дата доступа: 15.03.2024.

5. Положение о порядке формирования и использования средств инновационных фондов [Электронный ресурс] / Министерство финансов Республики Беларусь. – Режим доступа: https://www.minfin.gov.by/upload/gosznak/acts/ukaz_070812_357.pdf. – Дата доступа: 24.03.2024.