

**МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ
МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РБ**

Мальгина Ирина Валерьевна, к.э.н., доцент

Академия управления при Президенте Республики Беларусь

Malgina Irina Valerievna, PhD in Economics,

Associate Professor Academy of Public Administration under the President
of the Republic of Belarus, irina_malgina@list.ru

Аннотация. В статье проведён анализ состояния субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) в Республике Беларусь на современном этапе, определены источники его финансовой поддержки.

Ключевые слова: МСП, экономика страны, государственная поддержка, налоговые ставки, финансовые гарантии, финансирование.

Как известно, финансовое прогнозирование позволяет смоделировать предполагаемые результаты и оценить эффективность мер финансовой поддержки субъектов МСП в РБ на перспективу. Особенно это важно при принятии важных решений [1].

Например, в 2024 году будет окончательно сформирован список видов деятельности, которые будут разрешены для индивидуального предпринимательства. Это решение совместно с принятым законом «Об изменении законов по вопросам предпринимательской деятельности» № 365-З будет играть важную роль в дальнейшем развитии МСП в РБ.

В тоже время способы совершенствования бизнес-среды затрагивают мно-жество аспектов [2]. В рамках данной работы остановимся на финансовой поддержке.

Для улучшения финансовой поддержки бизнес-среды в Республике Беларусь, будем рассматривать 3 направления:

- объём финансовой поддержки;
- стоимость финансовой поддержки;
- структура средств.

Под объёмом будем подразумевать суммы денежных средств аккумулируемые и привлеченные для инвестиционных и текущих целей субъектов малого предпринимательства. Если проанализировать инвестиции малого и среднего предпринимательства за 2010-2022 гг. в среднем 96% инвестиций составляет финансовая поддержка, состоящая на 99% из заемных средств на условиях возвратности, срочности, платности. Мероприятия в этом направлении были связаны с имеющимися видами поддержки, но в большем объёме.

Под стоимостью финансовых ресурсов будем понимать процентную ставку. Однако в связи с тем, что в каждом банке имеется много кредитных продуктов с разными условиями, будем использовать среднюю ставку рефинансирования, т.к. большинство процентных ставок плавающие и привязываются к ставке рефинансирования Национального банка РБ [3]. Мероприятия в этом направлении будут связаны с реализацией более мягкой кредитно-финансовой политики и с уменьшением процентной ставки.

Под структурой средств будем подразумевать деление проектов, а также источников их финансирования на республиканский, местный бюджеты, банковские продукты, венчурные фонды, краудфандинговое финансирование.

Таким образом, в имеющейся структуре финансовой поддержки нужно увеличивать следующие направления:

✓ Финансирование стартапов инновационной направленности на конкурсной основе из средств республиканского бюджета.

Стартапы выступают неотъемлемой частью инновационной модернизации многих высокоразвитых стран на протяжении последних десятилетий. Под ним подразумевается временная организация, направленная на поиск новой бизнес-модели. В отличие от классического проекта, развивается очень быстро и не ограничивается открытием точек в одном регионе или даже стране.

В РБ, как и во всем мире, поддержка стартап-движения стала значимым инструментом развития инновационного предпринимательства. В данном направлении нужно многое сделать, несмотря на то, что разработана карта стартап-движения, отсутствует статистика по данному направлению и в законодательстве четкого отношения к стартапам не очерчено.

✓ Создание венчурных фондов для финансирования высокорисковых проектов. Финансирование венчурных инвестиций обладают некоторыми особенностями:

1. Источником первых инвестиций на MVP могут быть семья, друзья или связи.

2. На стадии pre-seed. Когда MVP готово, его можно тестировать и наблюдать за реакцией первых пользователей привлекаются деньги от бизнес-ангелов, небольшие гранты на разработку, но как такового крупномасштабного венчурного капитала все еще нет.

3. Стадия seed наступает, когда готовый продукт нужно продвигать, разрабатывать, дорабатывать, превращать в большую работающую систему. На этой стадии масштабно привлекаются венчурные фонды и венчурного капитала в классическом понимании.

4. Далее следуют серии А, В, С, то есть, дальнейшее масштабирование вплоть до IPO и выхода на биржу. Цикл привлечения средств длится 6-9 месяцев непрерывного финансирования.

На рисунке представлены этапы финансирования венчурных проектов. Среди стран, добившихся значительных успехов в развитии венчурной деятельности, что позволило им выйти в лидеры по темпам инновационного и технологического развития и значительно повысить уровень конкурентоспособности национальных экономик, стоит выделить Финляндию, Израиль, Великобританию, Сингапур, Южную Корею, Китай и др.

С учётом специфики ситуации в Республике Беларусь, наиболее интересным является опыт Финляндии и Израиля, где на первых этапах формирования венчурной деятельности значение государства было ключевым и начиналось исключительно за счет государственных средств. Они использовались в качестве «посевого капитала» за долю в бизнесе от 15 до 40%.

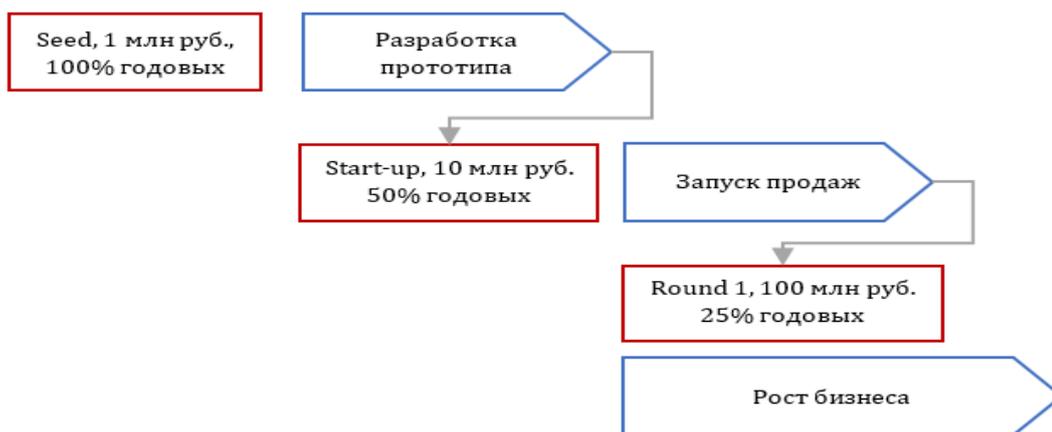


Рисунок – Этапы финансирования венчурных фондов [4]

Примечание – Собственная разработка

✓ Финансирование акселераций и укрепление региональных инновационных кластеров

Для более успешного выхода на рынок стартапы стремятся зарекомендовать себя и обрести сеть полезных контактов, обращаясь в бизнес-инкубаторы за помощью. Такая практика позволяет стартапу превратиться в успешную компанию-единорога, что является довольно высоким показателем, бизнес-инкубаторов и кластеров.

Наиболее перспективными направлениями в стартап-движении являются: разработка приложений, аналитика данных, облачные технологии, то есть технологий такой обработки данных.

✓ Финансирование проектов на краудфандинговой основе.

Краудфандинг (от английского crowd-funding) – это метод финансирования проектов, идей или предприятий, при котором деньги собираются с большого числа людей (крауда, с английского «толпа»), обычно через интернет-платформы или специализированные краудфандинговые сайты.

При помощи инвестиционной модели краудфандинговой площадки можно поддерживать стартапы и молодые компании, становясь их соучредителями и получая дивиденды в случае успешного выхода компании на рынок. Но это более рискованно.

Сфера краудфандинга в РБ регулируется Указом №196 «О сервисах онлайн-заимствования и лизинговой деятельности».

Ещё один вид краудфандинговых площадок – это площадки благотворительной и социальной направленности, где сбор средств не подразумевает извлечение прибыли вкладчиками. В РБ существуют следующие платформы Investo.by, Talaka.by, Ulej.by, Maesens.by.

В качестве операторов сервисов онлайн-заимствования (то есть в качестве краудфандинговых площадок) могут выступать только организации, включенные Нацбанком РБ в специальный реестр.

Важно, что со средств, собранных с помощью краудфандинга, не нужно уплачивать подоходный налог.

Далее для оценки и дальнейшего моделирования влияния финансовой поддержки на экономические показатели проведём анализ связей между численностью малого и среднего предпринимательства и основными внутренними и внешними показателями.

В качестве основных внутренних региональных показателей развития малого предпринимательства можно выделить: количество субъектов малого предпринимательства, количество занятых на малых предприятиях и объём производимой продукции, товаров и услуг на малых предприятиях. К внешним показателям влияния на устойчивое развитие малого бизнеса целесообразно отнести: финансовую поддержку (в среднем 96% инвестиций в основной капитал МСП), стоимость финансовых ресурсов на рынке (среднегодовой уровень ставки рефинансирования) [5]. Исходная информация для расчета представлена в таблице 1.

Таблица 1. – Информация для анализа взаимосвязей за период 2010-2022 гг.

Периоды	Численность МСП с ИП	Финансовая поддержка, млн. руб.	Число занятых	Стоимость финансовых ресурсов
2010	318751	2128	1499,3	11,82
2011	310562	3442	1459,7	21,57
2012	332837	5670	1460,3	34,45
2013	359568	7906	1505,1	25,62
2014	363160	9248	1477,3	21,51
2015	348222	7484	1417,6	24,89
2016	343377	6518	1431,5	21,16
2017	346109	6999	1442,1	13,41
2018	352564	8588	1452,8	10,3
2019	367777	10877	1519,5	9,75
2020	378906	11500	1484,5	8,19
2021	385028	10829	1469,5	8,61
2022	376153	9903	1420,3	11,56

Примечание – Собственная разработка на основе [5].

Между анализируемыми данными была найдена корреляционная связь. Связь изменения числа малого и среднего предпринимательства с финансовой поддержкой имеет коэффициент корреляции 0,96, что говорит о сильной прямой связи. Чем больше инвестиций, тем больше увеличивается число МСП.

Связь со стоимостью ресурсов имеет коэффициент корреляции -0,47, что говорит о средней обратной связи. При снижении процентной ставки увеличивается число МСП.

Связь с фактором численности занятых имеет коэффициент корреляции 0,08, что говорит о слабой прямой связи. Можно не учитывать данный фактор при построении уравнения взаимосвязи.

Анализируя полученные данные, можно предположить, что применение финансовой поддержки может использоваться для прогнозирования численности МСП в 2025 г.

Произведём расчеты по представленным факторам в трёх сценариях:

- оптимистичный (масштабирование ИП исключенных видов деятельности в малое предпринимательство без потерь),

- базовый (наличие потерь небольшой части ИП при сокращении видов таких видов деятельности ИП как оптовая торговля и деятельность в агро-экотуризме в размере 1% (-840 ИП)).

- пессимистичный (наличие потерь ИП порядка 5% от исключенных видов деятельности).

В таблице 2 представлен расчет изменения показателей при увеличении объёмов финансирования.

Таким образом, в зависимости от воздействия внешних факторов связанных с законодательством может потребоваться различное количество финансовых средств, чтобы не допустить падения основных показателей. Так в оптимистичном варианте при отсутствии оттока МСП, а только их масштабировании увеличение господдержки на 1% (100 млрд. руб.) приведёт к росту числа субъектов МСП на 0,79 тыс. ед.

А при среднегодовой выручке микро и малых предприятий 1,23 млрд. руб. прирост выручки составит 976,6 млрд. руб. При средней рентабельности 9,2%, прибыль составит 89,8 млрд. руб. При средней налоговой нагрузке 6,4% прирост налогов в бюджет составит 61,5 млрд. руб., что составляет 61,5% от расходов бюджета.

При наличии оттока МСП в базовом периоде в размере 1% от численности видов деятельности, которые исключили из списка разрешенных для ведения ИП потери выручки составят 1070,1 млрд. руб., а бюджет недополучит 67,4 млрд. руб. Для того, чтобы не допустить падения показателей необходимо привлечь дополнительного финансирования в размере 2% (200 млрд. руб.). При этом поступления в бюджет в виде налогов не уменьшатся и составят 55,3 млрд. руб.

Таблица 2. – Прогнозирование влияния увеличения финансовой поддержки на показатели деятельности МСП в РБ

Показатель		% к факту 2022	1%	2%	3%	4%	5%	6%
Увеличение объёмов выдачи заёмных средств	Прирост, млрд. руб.	100	200	300	400	500	600	
	Сумма, млрд. руб.	10003	10103	10203	10303	10403	10503	
Количество субъектов МСП по уравнению регрессии	Кол-во, тыс. ед.	377	378	379	379	380	381	
	Прирост, тыс. ед.	0,79	1,58	2,37	3,16	3,95	4,74	
Прирост показателей	оптимистичный вариант	Выручка, млрд. руб.	976,6	1948,3	2920,0	3891,7	4863,4	5835,1
		Прибыль	89,8	179,2	268,6	358,0	447,4	536,8
		Налоговые поступления	61,5	122,7	184,0	245,2	306,4	367,6
	базовый вариант	Выручка, млрд. руб.	-93,5	878,2	1849,9	2821,6	3793,3	4765,0
		Прибыль	-8,6	80,8	170,2	259,6	349,0	438,4
		Налоговые поступления	-5,9	55,3	116,5	177,8	239,0	300,2
	пессимистичный вариант	Выручка, млрд. руб.	-	-	-2430,5	-1458,8	-487,1	484,6
		Прибыль	-402,4	-313,0	-223,6	-134,2	-44,8	44,6
		Налоговые поступления	-275,6	-214,3	-153,1	-91,9	-30,7	30,5

Примечание – Собственная разработка на основе [5]

При наличии оттока МСП в размере 5% от численности видов деятельности, которые исключили из списка разрешенных для ведения ИП (*пессимистичный вариант*) необходимо привлечь дополнительное финансирование в размере 6% (600 млрд. руб.). При этом поступления в бюджет в виде налогов не уменьшатся и составят 30,5 млрд. руб.

В таблице 3 представлен расчёт изменения показателей при снижении стоимости финансовой поддержки.

Таблица 3. – Прогнозирование влияния снижения стоимости финансовой поддержки на показатели деятельности МСП в РБ

Показатель		Изменение к факту 2022	0,5	1,0	1,5	2,0	2,5	3,0
Снижение процентной ставки		п.п.	11,1	10,6	10,1	9,6	9,1	8,6
Количество субъектов МСП по уравнению регрессии	Кол-во, тыс. ед.	376	376	376	377	377	377	377
	Прирост, тыс. ед.	0,09	0,17	0,26	0,34	0,43	0,52	
Прирост показателей	оптимистичный вариант	Выручка, млрд. руб.	106,0	212,0	318,0	424,1	530,1	636,1
		Прибыль	9,8	19,5	29,3	39,0	48,8	58,5
		Налоговые поступления	6,7	13,4	20,0	26,7	33,4	40,1
	базовый вариант	Выручка, млрд. руб.	-964,1	-858,1	-752,1	-646,0	-540,0	-434,0
		Прибыль	-88,7	-78,9	-69,2	-59,4	-49,7	-39,9
		Налоговые поступления	-60,7	-54,1	-47,4	-40,7	-34,0	-27,3
	пессимистичный вариант	Выручка, млрд. руб.	-5244,5	-5138,5	-5032,5	-4926,4	-4820,4	-4714,4
		Прибыль	-482,5	-472,7	-463,0	-453,2	-443,5	-433,7
		Налоговые поступления	-330,4	-323,7	-317,0	-310,4	-303,7	-297,0

Примечание – Собственная разработка на основе [5].

Анализируя данные таблицы, можно сделать вывод о том, что сила влияния стоимости капитала в данном случае оказывает меньшее влияние, чем объём финансирования. Таким образом, сни-

жение ставки на 0,5 п.п. привлечет порядка 90 тыс. новых субъектов МСП, увеличив выручку на 106 млрд. руб., прибыль на 9,8 млрд. руб., а налоговые поступления на 6,7 млрд. руб.

Следует отметить, что стоимость капитала в экономике играет высокую роль. Анализируя только часть аспектов, касающихся малого и среднего предпринимательства, упускаются из вида другие эффекты, которые повлечет за собой изменение ставки рефинансирования.

В части улучшения структуры финансирования предлагается:

✓ Увеличение альтернативного финансирования венчурных фондов.

- создание законодательной базы в области венчурного финансирования с определением видов фондов, которые могут открываться в РБ, механизма финансирования, контроля

- предусмотреть в государственной программе «Развитие малого и среднего предпринимательства на 2025-2030 гг» в структуре финансирования порядка 3 млрд. руб. для финансирования венчурных фондов 1% от общего объёма финансирования

- создать Главный Фонд в качестве Управляющей компании для всех дочерних фондов с получением непрерывного финансирования от государства для предотвращения перебоев в финансировании.

- создать дочерние фонды по областям и г. Минску на срок 5-10 лет с привлечением частных Управляющих компаний на конкурсной основе и независимых инвесторов.

✓ Альтернативное финансирование краудфандинговых платформ.

- законодательное выделение краудфандинговой деятельности как отдельной деятельности, четкое определение видов данной деятельности:

- четкое определение субъектов и законодательных основ, на которых происходят сделки;

- устранение предельных сумм привлечения средств и их налогообложения;

- установление предельных сумм комиссии платформы;

- расширение перечня банков, сотрудничающих с краудфандинговыми платформами [7].

Следует заметить, что государством РБ предпринимаются попытки реформирования и стимулирования развития предпринимательства, но они недостаточны для получения значительного эффекта [8]. Для развития предпринимательства необходима комплексная система мер, направленная на либерализацию экономики и проведение рыночных реформ.

Список использованных источников

1. Финансы. / М.И. Бухтик, А.В. Киевич, И.А. Конончук, М.П. Самоховец, С.В. Чернорук. // Полесский государственный университет. Пинск, 2017.

2. Панюсько А.С., Киевич А.В. Совершенствование подходов к обоснованию диверсификации хозяйственной деятельности предприятия / А.С. Панюсько, А.В. Киевич // Экономика и банки: научно-практический журнал ПолесГУ. – 2021. – № 2. – С. 70-79.

3. Киевич Д.А. Рост конкуренции в банковской системе Республики Беларусь как фактор стабильности банковского сектора экономики. / Д.А. Киевич // Современные аспекты экономики. 2017. № 3 (235). С. 43-47.

4. Патлис В. Государственное регулирование создания и финансирования стартапов в Беларуси [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennoe-regulirovanie-sozdaniya-i-finansirovaniya-startapov-v-belarusi> - Дата доступа: 09.04.2024.

5. Малый и средний бизнес [Электронный ресурс] // Министерство экономики. – Режим доступа: http://economy.gov.by/ru/small_business-ru/ - Дата доступа: 06.04.2024.

6. Киевич А.В., Койпаш Д.А. Краудинвестинг как альтернативная модель финансирования инвестиционного проекта. / А.В. Киевич, Д.А. Койпаш // Экономика и банки. 2016. № 1. С. 58–65.

7. Ливенский В.М., Лисовский М.И. Анализ состава и структуры доходов и расходов бюджета рб / В.М. Ливенский, М.И. Лисовский // Современные аспекты экономики. 2020. № 4 (272). С. 190-195.