

## ОЦЕНКА ИНДИЙСКИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ

Паршутич Ольга Александровна, к.э.н., доцент

Полесский государственный университет

Parshutich Olga Aleksandrovna, PhD in Economics,

Polesky State University, [olgak1980@tut.by](mailto:olgak1980@tut.by)

**Аннотация.** Статья посвящена основным направлениям модернизации Индии и тем тенденциям, которые направлены на экономические преобразования в стране. Автором рассмотрены также особенности политики реформ в Индии и инструменты их достижения, приведены некоторые показатели, достигнутые в результате реформирования.

**Ключевые слова:** экономические реформы, проблемы экономики, инструменты реформирования.

Институтом прогнозирования и макроэкономических исследований (ИПМИ) проведено исследование по оценке ключевых реформ в Индии – одного из лидеров развивающегося мира. Проанализировав экономические реформы, осуществленные за 1950-2020 гг., эксперты оценили в каких направлениях и за счет каких мер и факторов Индии удалось занять одну из лидирующих позиций на мировой арене.

В соответствии с полученными результатами было определено, что ключевыми факторами успехов реформ в Индии были:

– активная поддержка государством приоритетных отраслей с использованием экономических мер стимулирования развития;

– прозрачно обозначенная позиция правительства по приоритетам развития, которая периодически пересматривалась в соответствии с изменениями в складывающейся ситуации в мире и внутри страны.

Главной особенностью политики реформ в Индии являлась на протяжении всего периода постоянная приверженность к стимулированию научных исследований, внедрению новых технологий, расширению и диверсификации экспорта, разделению сфер государственного контроля и частного сектора, мониторингу и адаптации опыта других стран, вовлечению населения и диаспор в решение социально-экономических проблем и проведению реформ.

В результате проводимых реформ наибольших успехов Индия добилась в развитии ИТ индустрии и промышленном развитии, поддержке науки. Также имеются определенные успехи в сфере сельского хозяйства, образования, сферы услуг, инвестиционной политике и политике борьбы с бедностью.

Так, развитие ИТ индустрии и промышленного сектора было обеспечено за счет формирования официально принятой промышленной политики, предполагающей постепенную смену приоритетов и механизмов поддержки: от полностью контролируемой государством промышленности в 1960-1970 годах до практически полной отмены государственного вмешательства к 2000-м годам, от ориентации на удовлетворение внутреннего спроса до стимулирования экспорта и встраивания в мировые цепочки добавленной стоимости. Важную роль сыграла активная поддержка научных исследований на всех уровнях управления: от создания общегосударственных институтов стимулирования науки, до отраслевых фондов и создания научно-исследовательских подразделений на предприятиях. Кроме того, определенную роль сыграли и реформы системы образования, включая внедрение «формулы трех языков», а также единого вступительного экзамена для поступающих на технические и естественно-научные специальности, итоги которого принимаются любым вузом соответствующей направленности.

В сфере сельского хозяйства успех реформ достигнут за счет грамотной системы государственной поддержки (субсидирование закупок семян, ссуды и кредиты, развитие ирригации) и стимулирования научных исследований по получению высокоурожайных сортов сельхозкультур и эффективному ведению хозяйства. Благодаря тому, что фермеры и правительственные чиновники сосредоточили свое внимание на продуктивности фермерских хозяйств и передаче знаний, общее производство продовольственного зерна в Индии резко возросло. Средняя урожайность пшеницы в Индии выросла 0,8 тонны с 1 га в 1948 году до 4,7 тонны с 1 га в 1975 году с той же земли.

Особую роль в развитии страны сыграла инвестиционная политика, которая кроме регулирования притока иностранного капитала в страну уделяла особое внимание стимулированию приобретения индийскими компаниями активов в других странах мира: в развитых странах – для изучения современных технологий и подходов к управлению, в развивающихся странах – для расширения экспорта индийской продукции.

Ключевую проблему своей экономики – проблему бедности, наряду с традиционной государственной адресной поддержкой, Индия решила за счет вовлечения населения и диаспор в решение социально-экономических проблем и проведению реформ: создание групп взаимопомощи, развитие микрокредитования, стимули-

рования создания микропредприятий и мелкого предпринимательства. Но бедность (подушевой доход Индии по ППС не достигает трех тысяч долларов в год), безработица, неравенство в распределении доходов остаются нерешенными социально-экономическими проблемами и их давление на темпы роста сохранится. Микрокредитование, как форма реформирования заключается в приобщении бедняков к рыночным отношениям. Оно способно помочь лишь маргинально, отдельным группам населения. Но поскольку проблема затрагивает жизни миллионов людей, микрокредитование необходимо, однако само по себе совершенно недостаточно. Системы мер для вовлечения в процесс развития основных слоев населения не предложено. Об эффективности предпринятых мер реформирования экономики Индии и достигнутом прогрессе свидетельствует ряд показателей.

Если в период становления Индии (1950-1970-е годы) рост ВВП в год составлял в среднем 3,5% с наблюдавшимся спадом экономики в отдельные годы, то в период 1980-х годов уже ВВП достиг среднегодового роста в 5,6%, а в период последних 20 лет рост ВВП составлял в среднем 6,5% в год. Почти с нуля созданы новые сектора экономики, включая автомобилестроение и информационные технологии. ВВП на душу населения только с 1960 года вырос в 21 раз, а доля населения, живущего за чертой бедности, сократилась с 85% до 21,9%. Произошли сдвиги в структуре ВВП, приближающие ее к современному соотношению секторов – сельское хозяйство 18.6%, промышленность 27.6%, услуги 53.8%. Однако сектор услуг весьма своеобразен – ультра современный финансовый аутсорсинг, кооперирующийся с ведущими американскими компаниями, и массовые традиционные услуги в торговле и домохозяйствах.

Экспортно-ориентированная модель экономики реализуется в Индии с 1991 г. по настоящее время. Она является новым этапом в индийской экономике, которая ознаменована началом проведения в 1990-х гг. либеральных реформ под руководством министра финансов Манмохана Сингха. Суть данной реформы заключалась в переходе к экспортно-ориентированной модели. Она подразумевала следующие меры:

- Коррекция валютного курса посредством проведения девальвации рупий.
- Отмена лицензирования во многих отраслях промышленности страны.
- Либерализация внешней торговли, которая подразумевает снижение импортных пошлин, отмену количественных ограничений на некоторые ввозимые товары и пр.
- Поощрение действий, связанных с привлечением иностранного капитала в конкретные отрасли.
- Уменьшение роли государства и его одновременное сохранение его участия в приоритетных отраслях экономики.
- Ослабление ограничений крупного и монополистического капиталов.
- Ослабление протекционистской защиты мелкой и незаконной промышленности.
- Серьезное сокращение круга товаров, цены на которые регламентируются государством.
- Снижение налоговой нагрузки для акционерных компаний и физических лиц, которые получают крупные доходы.
- Либерализация финансового рынка и пр.

С начала XXI века экспорт Индии вырос в 9 раз. Более 70% его приходится на промышленную продукцию. Это нефтехимическая промышленность, алмазная,

ювелирная, легковое автомобилестроение. Ключевыми рынками сбыта индийской продукции остаются страны ЕС и США, 17% и 16% соответственно. На КНР приходится около 4% всего экспорта. В структуре импорта более 50% составляет промышленная продукция и 30% – минеральные ресурсы, в том числе топливные. Это позиционирует Индию в качестве страны-импортера энергоресурсов. Почти 15% импорта поступает из КНР и 10% из стран ЕС, импорт из других стран ШОС невелик.

Государство сохраняет за собой право участвовать в стратегических отраслях экономики, среди которых оборонные предприятия, железнодорожный транспорт, атомная энергетика. Говоря о других предприятиях, необходимо сказать, что не существует цели тотально ликвидировать в них государственный сектор, при этом процесс приватизации характеризуется большой постепенностью и осторожностью. Здесь главная цель состоит в том, чтобы провозгласить повышение конкурентоспособности государственного сектора, а также его приспособление к рыночной среде.

В качестве одного из инструментов достижения указанной цели выступает получение определённой автономии в деятельности государственных корпораций. Частный сектор преобладает в индийской экономике, поскольку им производится порядка 75% ВВП. Справедливо заметить, что частный сектор доминирует в сельском хозяйстве, лёгком машиностроении, пищевой промышленности и медицинской промышленности, а также в строительстве, торговле и автотранспорте.

В среднесрочной перспективе реально ожидать продолжения темпов роста экономики Индии на уровне 8 - 9% годовых за счет увеличения спроса на внутреннем рынке и очень медленного, но все же сокращения масштабов бедности. Государственный бюджет будет нести бремя субсидий наиболее уязвимым слоям населения из опасений политических рисков. При этом неизбежно не только сохранение нынешнего разрыва в доходах, но и его возрастание. Но известно, что страны, как и люди, могут долго жить с нерешенными проблемами.

#### **Список использованных источников**

1. Захаров, А.И. Вступление Индии в глобальный мир: особенности пути [Текст] / А.И. Захаров // Россия и мир в XXI веке. – 2020. – №2. – С.113-134.
2. Лиснявская, В. Экономика Индии: рост, структура, особенности / В.Лиснявская // РБК. Тренды.- 03.09.2024 – (<https://trends.rbc.ru/trends/social/62b9b3b59a7947336eed1321>).
3. Каримов М., Султанова Д., Назарова У., Раимов А. Реформы в Индии: ключевые факторы экономического роста/ М.Каримов, Д.Султанов, У.Назарова, А.Раимов // Институт макроэкономических и региональных исследований. – 21 ноября 2021. – (<https://imrs.uz/publications/articles-and-abstracts/india>).