

СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ

А.Г. Каллаур, 2 курс

Научный руководитель – **М.Н. Галкина**, ассистент кафедры финансового менеджмента
Полесский государственный университет

Расчеты с поставщиками и покупателями занимают важное место в хозяйственной деятельности Республики Беларусь. Правильная организация учета данных расчетов способствует поддержанию стабильности платежеспособности, своевременному исполнению обязательств и обеспечению финансовой устойчивости.

Для нормального функционирования субъекта хозяйственной деятельности нужно иметь достоверную информацию о кредиторской и дебиторской задолженности. [1]

В настоящее время существует достаточно большое количество интерпретаций определения дебиторской и кредиторской задолженности. В таблице 1 представлены подходы различных авторов к сущности категории «дебиторской и кредиторской задолженности».

Таблица 1. – Подходы различных авторов к сущности категории дебиторской и кредиторской задолженности»

Автор, источник	Сущность категории	
	Дебиторская	Кредиторская
В.В. Ковалев [2, с. 156]	Дебиторская задолженность – это задолженность юридических и физических лиц данному хозяйствующему субъекту	Кредиторская задолженность – это задолженность организации другим организациям, индивидуальным предпринимателям, физическим лицам, в том числе собственным работникам, образовавшаяся при расчетах за приобретаемые материально-производственные запасы, работы и услуги, при расчетах с бюджетом, а также при расчетах по оплате труда.
Крейнина М. Н. [3, с. 25]	Дебиторская задолженность – это один из элементов оборотных активов предприятия.	Кредиторская задолженность – это один из заёмных источников покрытия оборотных активов (значительный по сумме).
Колпакова Г.М. [1, с. 120]	Дебиторская задолженность – это элемент оборотного капитала, сумму долгов, причитающихся организации от юридических или физических лиц.	Кредиторская задолженность – это один из заёмных источников покрытия оборотных активов (значительный по сумме).

Мнения авторов во многом сходятся, но по нашему мнению, определение “дебиторской” и “кредиторской” задолженности наиболее полно раскрыл автор В.В. Ковалев, так как он даёт не просто формальное определение, а раскрывает суть дебиторской и кредиторской задолженности через конкретные расчётные отношения: с кем они возникают (юридические и физические лица), в рамках каких операций (поставки, работы, услуги, налоги, оплата труда). Это позволяет чётко понять происхождение задолженности и её экономическую природу, что важно для анализа и управления финансами. Изучив существующие классификации из различных источников, можно представить следующую классификацию кредиторской задолженности в таблице 2.

Таблица 2. – Классификация кредиторской задолженностей

Критерий классификации	Вид задолженности	Признаки
По продолжительности периода	Долгосрочная	Срок погашения более 12 месяцев
	Краткосрочная	Срок погашения менее 12 месяцев
По содержанию обстоятельств	Задолженность, связанная с приобретением или реализацией товаров, работ, услуг	Задолженность перед поставщиками и покупателями
	Задолженность, не связанная с приобретением или реализацией товаров, работ, услуг	Задолженность перед внебюджетными и бюджетными фондами, налоговой, и т.д
По степени оценки суммы	Фактические	Возникают из договора, строго и однозначно подсчитана
	Оценочные	Точная сумма не может быть определена до наступления определенной даты и условий
По валюте платежа	Выраженная в белорусских рублях	
	Выраженную в иностранной валюте	Возникает в основном при внешнеторговых операциях
По степени срочности оплаты	Срочная	Платежи в бюджет, выплата заработной платы, уплата процентов по кредиту
	Текущая	Платежи за полученные или проданные товары
По срокам погашения	Нормальная	Срок оплаты по договору ещё не наступил
	Просроченная	Задолженность, не оплаченная в установленный договором срок

По нашему мнению, представленная классификация задолженности позволяет более точно оценивать финансовое состояние предприятия, контролировать обязательства, планировать платежи и управлять рисками. Она помогает выявлять просрочки, анализировать структуру долгов и принимать обоснованные управленческие решения. [4]

Также изучив существующие классификации из экономической литературы, можно представить классификацию дебиторской задолженности в таблице 3.

Таблица 3. – Классификация дебиторской задолженности по различным признакам

Признак классификации	Вид дебиторской задолженности
В зависимости от сроков погашения суммы долга:	1. Текущая (краткосрочная) - задолженность, подлежащая погашению в течение финансового года.
	2. Долгосрочная - задолженность, не возникающая в течение нормального рабочего цикла и подлежащая погашению через 12 месяцев.
В зависимости от поступления оплаты:	1. Нормальная - задолженность за поставленные товары, выполненные работы и оказанные услуги, срок оплаты по которым еще не наступил.
	2. Просроченная - задолженность за поставленные товары, выполненные работы и оказанные услуги, не погашенная в установленные договором сроки.
В зависимости от объектов	1. Дебиторская задолженность за товары, работы и услуги.
	2. Дебиторская задолженность по векселям полученным.
	3. Дебиторская задолженность по расчетам с бюджетом.
	4. Дебиторская задолженность по расчетам с персоналом
	5. Прочая дебиторская задолженность (задолженность по взносам в уставный капитал, задолженность филиалов).
В зависимости от возможности взыскания	1. Сомнительная - задолженность, которая не погашена в установленные соглашением сроки и не обеспечена залогом, поручительством, банковской гарантией.
	2. Безнадежная - задолженность, по которой организация имеет абсолютную уверенность в невозможности погашения (например, при банкротстве должника).

Разделение задолженности по срокам показывает, какие суммы подлежат быстрому погашению, а какие требуют долгосрочного контроля. Оценка задолженности по возможности взыскания позволяет формировать резервы и снижать риски невозврата. Различие по объектам возникновения помогает учитывать расчеты с контрагентами, персоналом и государством.

Таким образом, классификация задолженности по различным критериям позволяет глубже анализировать структуру долгов и более эффективно управлять финансами. Это помогает выявлять потенциальные риски, разрабатывать стратегии их минимизации, планировать платежи и обеспечивать баланс между дебиторской и кредиторской задолженностью.

Список использованных источников

1. Колпакова Г.М. Управление дебиторской задолженностью предприятия: учеб. для вузов/Г.М.Колпакова. -М.: Современная экономика и право, 2008. -120с.
2. Ковалев, В. В. Введение в финансовый менеджмент. - М.: Финансы и статистика. 2006.-768 с.
3. Крейнина, М.Н. Управление движением дебиторской и кредиторской задолженности предприятия // Финансовый менеджмент. – 2001. – № 3. – С. 25– 28.
4. Горбулин, В. Д. Дебиторская и кредиторская задолженность. Особенности бухгалтерского и налогового учета / В. Д. Горбулин, О. Н. Фокина. – М. : ГроссМедиа Ферлаг: РОСБУХ, 2009. – 127 с