

**ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО АУТСОРСИНГА  
КОМПЬЮТЕРНЫХ И ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ:  
АНАЛИЗ БЕЛОРУССКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ**

**О.П. Кононович**

Институт экономики НАН Беларуси, vkananovich@gmail.com

Рынок услуг представляет собой один из наиболее динамично развивающихся рынков в мировой экономике, являясь, по оценке статистического управления ООН, крупнейшим реципиентом международных инвестиционных потоков. Особой динамичностью при этом выделяется сектор компьютерных и информационных услуг (КИУ), демонстрирующий в течение последних пяти лет

средний прирост в 10% при среднем значении данного показателя в отношении общего объема мировой экономики 3–4% [1, с. 57]. В свою очередь, одной из наиболее характерных тенденций развития собственно сектора КИУ является рост экспортно-импортных операций, осуществляемых с использованием аутсорсинговой схемы.

Аутсорсинг данного вида услуг представляет собой перспективное направление развития экспорта и для Республики Беларусь, поскольку позволяет увеличить долю наукоемких и характеризующихся высокой долей добавленной стоимости услуг в общем объеме экспорта, что в свою очередь является одним из стратегических ориентиров развития отечественной экономики согласно Национальной программе развития экспорта Республики Беларусь на 2006–2010 гг. [2]

Решающее значение для роста конкурентоспособности белорусской экономики на международном рынке аутсорсинга компьютерных и информационных услуг играет его правовое обеспечение, способствующее созданию благоприятных условий как для развития данной отрасли внутри страны, так и для наращивания ее экспортного потенциала.

Целью проведенного исследования является анализ действующего белорусского законодательства, применимого в отношении экспорта данного вида услуг с применением аутсорсингового механизма, на предмет соответствия принципам правового стимулирования развития аутсорсинга, выявленным нами в результате анализа успешного опыта в данной сфере стран-лидеров по экспорту КИУ в мире: Индии, Израиля и Ирландии, условно называемых странами «трех И» [3].

В силу многоаспектности содержания понятия «аутсорсинг» меры по его стимулированию содержатся в документах, регулирующих как экспорт информационных технологий в целом [4], так и деятельность ключевых субъектов отношений в данной сфере – прежде всего бизнес-ассоциаций и экспортно-ориентированных предприятий, являющихся резидентами Парка высоких технологий [5], [6].

Хронологически и концептуально первоочередным среди обозначенных нормативных правовых актов является Указ Президента Республики Беларусь от 03.05.2001 № 234 «О государственной поддержке разработки и экспорта информационных технологий», который не только подтверждает высокий приоритет реализации национального экспортного потенциала в сфере КИУ, но и определяет ключевые элементы по его обеспечению: создание отраслевого объединения разработчиков информационных технологий (ныне действующего как научно-технологическая ассоциация «Инфопарк») и порядок предоставления налоговых льгот его членам. Таким образом, данный акт, по сути, закрепляет реализацию принципа частно-государственного партнерства при формировании – пользуясь терминологией авторов модели странового экспорта программных услуг Р. Хикса и Б. Николсона – «национального видения» [7, с. 6] развития отрасли, который, в свою очередь, определяется как общий план, разделяемый сравнительно небольшой группой заинтересованных сторон, способных влиять на принятие решений на стратегическом уровне, включая соответствующие государственные органы и бизнес-сообщество. Включение последнего в процесс принятия решения позволяет получить обратную связь от субъектов, непосредственно вовлеченных в реализацию установленных норм, и соответствует принятой в странах «трех И» практике совместного определения национального видения соответствующими органами государственного управления и отраслевыми бизнес-ассоциациями.

Установленный данным и иными нормативными правовыми актами льготный порядок налогообложения экспортно-ориентированных отечественных производителей из числа членов ассоциации «Инфопарк» [4] и резидентов Парка высоких технологий [6], а также сотрудников последних, непосредственно задействованных в производстве услуг [5], также вполне соответствует принципам государственной поддержки развития экспорта, выявленным нами в ходе анализа успешного опыта стран «трех И». При этом логика положительной корреляции влияния налоговых льгот и экспортного потенциала реализуется как на уровне налогоплательщика, так и на уровне правительства как субъекта, налоги взимающего: так, на уровне первого низкий уровень налоговых ставок оказывается эффективным за счет возможности снизить цену и сделать тем самым услуги более привлекательными для заказчика на международном рынке, что в свою очередь приводит к расширению налоговой базы и росту поступлений в государственный бюджет.

Данная логика получает эмпирическое подтверждение на примере стран «трех И». Особенностью показательным здесь является опыт Ирландии, где основой программы налогового стимулирования является корпоративный налог, ставка которого составляет на сегодняшний день 12,5% (аналог налога на прибыль в Беларуси, установленного для предприятий-членов ассоциации «Инфопарк» на уровне 5% против стандартной ставки налога 24% [4]). При этом собираемость налоговых поступлений в Ирландии, выраженная в доле ВВП, является самой высокой среди всех 30 ин-

дустриально развитых стран, представленных в Организации экономического сотрудничества и развития.

Помимо низких ставок налоговых ставок, общих для всех налогоплательщиков (как, например, в случае корпоративного налога в Ирландии), в качестве инструмента для стимулирования развития экспорта отдельных отраслей практикуется дифференцированная шкала налогообложения. Так, целый ряд налоговых льгот предоставляет предприятиям, зарегистрированным в технологических парках, и правительство Индии. Экспортно-ориентированные компании в них получают 5-летние налоговые каникулы по уплате корпоративного налога, освобождение от уплаты налога с выручки от экспорта услуг и уплаты таможенной пошлины на ввоз офисной техники как основного средства, причем радикальность последнего решения подчеркивается тем фактом, что до его принятия тарифы на импорт компьютерной техники составляли 150%. Аналогичная мера по освобождению от уплаты ввозных таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость, взимаемых таможенными органами, действует и в нашей стране в отношении оборудования, ввозимого на таможенную территорию Республики Беларусь резидентами Парка высоких технологий [6].

Таким образом, как показывают результаты проведенного исследования, несмотря на формальное отсутствие законодательного закрепления понятия международного аутсорсинга компьютерных и информационных услуг в Беларуси, действующие нормы по его стимулированию отвечают основным тенденциям развития данного направления в мире, а также подтверждившим свою эффективность зарубежным практикам, что в свою очередь свидетельствует о значительном правовом заделе в области повышения национальной конкурентоспособности нашей страны на соответствующем международном рынке.

#### Литература:

1. Мясникович, М.В. Наука Беларуси на современном этапе / М.В. Мясникович, А.И. Лесникович, С.М. Дедков // Минск: Белнаука, 2006. –214 с.
2. Национальная программа развития экспорта на 2006 – 2010 годы, утв.: Постановление Совета Министров Республики Беларусь, 30 сент. 2005 г., № 1081 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2010.
3. Carmel, E. Taxonomy of New Software Exporting Nations / E. Carmel // EJISDC. – 2003. – Vol. 13, № 2. – P. 1–6.
4. О государственной поддержке разработки и экспорта информационных технологий: Указ Президента Респ. Беларусь, 3 мая 2001 г., № 234 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2010.
5. О Парке высоких технологий: Декрет Президента Респ. Беларусь, 22 сент. 2005 г., № 12; изм.: Декрет Президента Респ. Беларусь, 28 янв. 2010, № 2 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2010.
6. О некоторых вопросах налогообложения резидентов Парка высоких технологий: Указ Президента Респ. Беларусь, 31 дек. 2007 г., № 703 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2010.
7. Heeks, R. Software Export Success Factors and Strategies in Developing and Transitional Economies / R. Heeks, B. Nicholson // Development Informatics Working Papers. – 2002. – № 12. – P. 1–25.