

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ В АПК

Повышение экономической эффективности сельскохозяйственного производства является одной из важнейших задач, стоящих перед государством. Экономическая эффективность показывает отдачу от применения средств производства и живого труда, отдачу от совокупных материально-денежных затрат на производство продукции. Целью роста экономической эффективности производства является максимальный объем выпуска высококачественной продукции при минимальной ее себестоимости на каждый гектар сельскохозяйственных угодий, на каждый рубль производственных фондов и на каждого работника сельского хозяйства.

Эффективность агропромышленного комплекса определяется степенью удовлетворения населения страны в продуктах питания, а перерабатывающей промышленности – в сырье. Повышение эффективности в условиях его последовательной интенсификации невозможно без объективной экономической оценки различных явлений, имеющих место в сельском хозяйстве. На основе же одного критерия экономической эффективности такую оценку дать нельзя. Необходимы конкретные показатели, отражающие влияние различных факторов на процесс производства.

Объективность анализа и оценки экономической эффективности в значительной мере предопределяется тем, какая для этого применяется система показателей. С помощью системы показателей можно конкретизировать основной или вспомогательный критерий, дать обобщенную характеристику экономических процессов, провести комплексный анализ и делать достоверные выводы об основных направлениях повышения экономической эффективности сельскохозяйственного производства. Необходимо применение единой методологической основы во всех случаях, когда решается вопрос о том, какой из принятых на практике показателей является основополагающим, главным. Очень важно, чтобы система показателей, с одной стороны, была надежным инструментом, позволяющим правильно измерить и объективно оценить достигнутый уровень, вскрыть имеющиеся резервы и обосновать пути дальнейшего повышения эффективности, действенным рычагом управления данным процессом. С другой стороны, она должна быть простой и удобной в практическом пользовании, иначе она не найдет широкого применения на практике.

В исследовании этих вопросов в экономической науке имеются различные подходы. Существуют разработки по построению системы показателей и определению критериев эффективности, в результате которых разрешен ряд вопросов этой актуальной проблемы. Однако, вопросы измерения эффективности производства, ее показателей сложны и многообразны. Считаем вполне обоснованным предложение о необходимости определения эффективности использования производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий путем применения соответствующей системы показателей. Это позволяет провести комплексный анализ, полнее обобщать статистические данные и сделать обоснованные выводы о путях повышения эффективности использования производственного потенциала предприятий аграрного сектора. Поэтому при проведении исследований методически правильнее использовать совокупность показателей, всесторонне характеризующих эффективность производственного потенциала сельскохозяйственного предприятия.

Задача состоит в том, чтобы определить перечень показателей, которые бы наиболее полно и адекватно отражали размер, состав, структуру, качество и уровень эффективности использования каждого ресурса и производственного потенциала сельскохозяйственного предприятия в целом. В качестве критерия такой оценки целесообразно применять показатели эффективности использования производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий, основными из которых являются: «потенциалоотдача», «потенциалоемкость», «потенциалотоварность», «потенциалодоход», «потенциалоприбыль», «потенциалорентабельность», «норматив использования производственного потенциала», «коэффициент использования производственного потенциала».

Потенциалоотдача рассчитывается как отношение валовой продукции сельского хозяйства к стоимости производственного потенциала.

$$ПО = ВП / ПП ,$$

где $ПО$ – эффективность сельскохозяйственного производства;

$ВП$ – валовая продукция сельского хозяйства;

$ПП$ – производственный потенциал сельскохозяйственного предприятия.

В числителе отражается валовая продукция сельского хозяйства, т.е. суммарное ее количество в сопоставимых ценах, произведенное за определенный период времени (за год). Она выражается в стоимостной форме (товарная ее часть оценивается по фактическим ценам реализации, нетоварная – по себестоимости). В знаменателе отражается стоимость производственного потенциала сельскохозяйственного предприятия.

В итоге получен показатель, который отражает производство валовой продукции хозяйства на единицу стоимости производственного потенциала. Этот показатель имеет важное значение. Он является универсальным для определения эффективности производства и наряду с рентабельностью, может стать основным критерием оценки работы сельскохозяйственных предприятий, так как в нем нашла отражение эффективность использования земельных, трудовых ресурсов и производственных фондов.

Обратный показатель описанному выше выражает отношение производственного потенциала к валовой продукции и отражает затраты ресурсов всех видов на единицу продукции в стоимостном выражении. Его можно назвать «потенциалоемкость».

$$PE = ПП / ВПСХ, \quad (2)$$

где PE – потенциалоемкость,

$ВПСХ$ – валовая продукция сельского хозяйства

Отношение товарной продукции сельского хозяйства к производственному потенциалу.

$$PT = ТПСХ / ПП, \quad (3)$$

где PT – потенциалотоварность,

$ТПСХ$ – товарная продукция сельского хозяйства

К товарной продукции сельского хозяйства относится реализованная сельскохозяйственная продукция. Этот показатель можно назвать «коэффициентом (нормативом) потенциалотоварности». Он отражает степень работы производственных ресурсов на рынок, т.е. какую сумму продукции 1 рубль потенциала может «поставить» на рынок для реализации.

Отношение чистой продукции (валового дохода) к величине ресурсного потенциала.

$$PD = ВД / ПП, \quad (4)$$

где PD – потенциалодоход,

$ВД$ – валовой доход.

Величина $ВД$ имеет особое значение для развития сельского хозяйства, расширения производства. Он является источником фондов общественного и индивидуального потребления, а также чистого дохода. В процессе производства материальные затраты не создают новой стоимости, а только переносят свою

стоимость на продукцию сельского хозяйства. Эту часть стоимости называют фондом возмещения (С). Часть стоимости валовой продукции, которая создается живым трудом, называется чистой продукцией, или валовым доходом ($v + m$). Данный показатель дает представление, во-первых, об эффективности использования трудовых, материальных и земельных ресурсов, а, во-вторых, об объеме продукции, идущей на потребление и дальнейшее расширение производства. Расчет потенциалоотдачи по ВД определяет противозатратный характер показателя, потому что в нем в числителе дроби отсутствуют затраты прошлого труда (семена, корма, топливо и др.), являющиеся частью валовой продукции.

Отношение чистого дохода или прибыли к производственному потенциалу:

$$\text{ППр} = \text{ЧД} / \text{ПП} \quad \text{или} \quad \text{П} / \text{ПП}, \quad (5)$$

где ЧД – чистый доход,

П – прибыль.

Чистый доход (денежное выражение прибавочного продукта) представляет разность между стоимостью валового продукта и издержками производства на него. Величину его устанавливают путем вычитания из валового дохода расходов, связанных с воспроизводством рабочей силы. Величина ЧД показывает, насколько доходно (рентабельно) производство. Предлагаемый показатель показывает массу чистого дохода, произведенного на 1 рубль имеющихся ресурсов.

Различают созданный и реализованный чистый доход. Реализованный чистый доход соответствует прибыли предприятия. Прибыль характеризует только ту часть прибавочного продукта, которую получают при реализации товарной продукции. Приведенный показатель чем-то похож на «рентабельность» с той лишь разницей, что в знаменателе вместо себестоимости продукции предлагается включать объем всех производственных ресурсов.

Исходя из предложенных выше показателей, характеризующих использование производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий, появляется возможность разработать обобщающий результативный показатель – «коэффициент использования производственного потенциала». Данный показатель предполагается рассчитывать как отношение фактического результата использования производственного потенциала к нормативному. За норматив в данном случае необходимо использовать показатель потенциалоотдачи лучших хозяйств района, области, республики, так как определить оптимальный (теоретически максимально возможный) норматив отдачи по отдельным ресурсам и по их совокупности, в целом, на данном этапе не представляется возможным. Коэффициент использования производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий отражает степень фактического использования производственного потенциала по сравнению с нормативом и рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{\text{пн}} = \text{ПО}_{\text{факт}} / \text{ПО}_{\text{норм}} \quad (6)$$

где $K_{\text{пн}}$ – коэффициент использования производственного потенциала,

$ПО_{факт}$ – фактическая потенциалоотдача в сельскохозяйственном предприятии, районе, регионе,

$ПО_{норм}$ – нормативная потенциалоотдача по региону, республике.

Значения данного показателя могут располагаться в диапазоне от 0 до 1 и выше. Если значение показателя меньше единицы, это значит, что предприятие недостаточно эффективно использует имеющиеся у него земельные, трудовые и материальные ресурсы. Если коэффициент использования производственного потенциала равен единице, то хозяйство использует свой потенциал на уровне норматива. При значении показателя больше единицы эффективность использования производственного потенциала данным предприятием принимается за новый норматив эффективного использования ресурсов.

Предложенный показатель эффективности использования производственного потенциала сельскохозяйственных предприятий и регионов основан на убеждении автора, что в современном мире показатели прибыли и рентабельности не всегда достоверно отражают реальные результаты деятельности предприятий. В настоящее время объективной и эффективной будет система показателей, основанная на соотношении результата и возможностей. Ее использование позволяет выявить объективно лучшие предприятия. Особую важность данная система показателей приобретает при подведении итогов республиканского соревнования как отдельных хозяйств, так и регионов, при объективной оценке деятельности предприятий. Эффективность использования производственного потенциала может стать основополагающим принципом распределения средств, направляемых на развитие агропромышленного комплекса в период поддержки государством эффективно работающих хозяйств и при определении нормативов закупок сельскохозяйственной продукции.

Таким образом, для анализа эффективности использования производственного потенциала в сельском хозяйстве предлагается следующая система показателей (см. таблицу).

Таблица.

Система показателей уровня и эффективности формирования и использования производственного потенциала сельскохозяйственного предприятия

Ресурс	Показатель
Земля	Площадь земельных угодий и с/х угодий, площадь пашни; Качество почвы (по видам с/х угодий), балл, Структура угодий (удельный вес пашни, сенокосов, пастбищ в общей площади угодий), Землеотдача, землеемкость, Коэффициенты интенсивности использования земельных и с/х угодий, пашни
Труд	Среднегодовая численность работников, Количество работников на 100 га с/х угодий, Площадь с/х угодий, пашни, посевов с/х культур на 1 работника, Количество скота и птицы на 1 работника, Коэффициент использования трудовых ресурсов, Количество фактически отработанных одним работником человеко-дней, Производительность труда, трудоемкость продукции

Ресурс	Показатель
Основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения (ОПФс/х)	Среднегодовая стоимость ОПФс/х, фондообеспеченность, фондовооруженность, энергообеспеченность, энерговооруженность, техническая оснащенность, техническая вооруженность, общая структура ОПФс/х (удельный вес отдельных элементов в составе ОПФс/х), технологическая структура (соотношение активной и пассивной части ОПФс/х), Техническое и физическое состояние ОПФс/х, Соотношение стоимости силовых и рабочих машин, Коэффициенты движения ОПФс/х (обновления, выбытия, прироста, износа, годности), Фондоотдача, фондоемкость, рентабельность
Материальные оборотные средства	Среднегодовая стоимость материальных оборотных средств, Материалообеспеченность, материаловооруженность, Материалоотдача, материалоёмкость, Коэффициент оборачиваемости материальных оборотных средств, расход материальных оборотных средств на единицу стоимости оборота, длительность оборота, Рентабельность материальных оборотных средств, Стоимость реализованной продукции на рубль остатка среднегодовых материальных оборотных средств
Производственный потенциал	Потенциалоотдача, потенциалоёмкость, потенциалотоварность, потенциалоотдача по валовому доходу, потенциалорентабельность, коэффициент использования производственного потенциала, норматив использования производственного потенциала

Основное достоинство системы в том, что она полно и всесторонне отражает размер, состав, структуру, качество и уровень эффективности использования как основных составляющих производственного потенциала предприятия (земли, труда, основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения и материальных оборотных средств), так и производственного потенциала сельскохозяйственного предприятия в целом. Данная система показателей ориентирует производственные коллективы и органы управления на конечные народнохозяйственные результаты и всемерное использование интенсивных факторов экономического роста. Предлагаемая система показателей характеризуется также органическим сочетанием преемственности и новизны в подходе к исследованию проблемы оценки производственного потенциала сельскохозяйственного предприятия.