

УДК 336.64

ФИНАНСИРОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ ЕЁ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Гержа Анна Геннадьевна, ассистент
Полесский государственный университет
Gerzha Anna Gennadievna
Polessky State University, anka.gerzha@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается роль финансирования в финансово-хозяйственной деятельности организации. Приводится классификация методов и источников финансирования, а также исследуется процесс выбора источников финансирования.

Ключевые слова: финансирование организаций, финансово-хозяйственная деятельность, управление финансированием, источники финансирования

В современных экономических условиях любая организация нуждается в максимальной финансовой стабильности, что напрямую зависит от источников получения финансовых ресурсов. В это же время от того, насколько правильно построена система управления финансовыми ресурсами зависит экономический результат деятельности любой организации.

Финансирование является ключевым элементом финансово-хозяйственной деятельности организации, так как оно обеспечивает её ресурсами для осуществление всех видов деятельности и достижения конечных целей. Оно включает в себя использование имеющихся собственных средств и привлечение заемных средств из различных источников. От эффективности управления финансированием зависят финансовая устойчивость, платежеспособность и перспективы развития бизнеса.

Для того чтобы понимать какими источниками финансирования может воспользоваться та или иная организация, следует разобраться в типах организаций и их отличиях. Согласно белорусскому законодательству выделяют коммерческие и некоммерческие организации.

Коммерческая организация – это юридическое лицо, основной целью которой является извлечение прибыли, в отличие от нее некоммерческая организация не ставит извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и создается для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных или иных целей.

Коммерческая организация любого типа осуществляет следующие направления финансовой деятельности:

1. Привлечение денежных средств для функционирования организации – выбор наиболее эффективных источников финансирования и инструментов привлечения

капитала из множества доступных альтернатив, с учетом основного критерия развития компании.

2. Приобретение активов на привлеченные средства. Главная задача заключается в выборе наиболее эффективных активов, а также в определении оптимальных способов и условий их приобретения. Активы представляют собой имущество организации, использование которого в производственной деятельности в будущем приведет к получению прибыли.

3. Эффективная эксплуатация активов, обеспечивающая получение прибыли, а также рост рыночной стоимости компании и благосостояния её собственников.

4. Возврат привлеченных денежных средств – выполнение условий договора по возврату и обслуживанию кредитов и займов, а также выплата дивидендов для формирования положительной кредитной истории и поддержания деловой репутации организации.

5. Расчеты с государством – уплата налогов, сборов, пошлин и других обязательств, предусмотренных международными и национальными нормативно-правовыми актами.

Как видим, финансирование является одним из ключевых направлений финансовой деятельности любой организации и может повлиять на эффективность её функционирования.

Финансирование является весьма широким понятием. Если рассматривать недавние научные исследования, можно найти следующее определение финансирования организаций: «это одна из главных основ для других функциональных систем организации, ее основные принципы деятельности позволяют получить предприятием необходимые денежные средства для анализа отчетности, выпуска акций, осуществлять банковские операции с инвестициями для эффективного использования ресурсов фирмы» [1].

В традиционном понимании финансирование подразумевает получение финансовых ресурсов для формирования и управления активами организации. Однако в последние годы взгляды на основную задачу финансирования изменились. Сегодня акцент смещается с простого получения необходимого объема финансовых средств в нужный момент на достижение оптимального финансирования, соответствующего потребностям и политике организации. Основное внимание уделяется методам привлечения средств, процессу их сбора, структуре и рационализации. Результатом этого является получение необходимой суммы для завершения операций на наиболее выгодных условиях.

Современное определение финансирования включает в себя деятельность, направленную на обеспечение организации финансовыми ресурсами в нужном объеме, в нужный момент и соответствующего типа для реализации производственных целей и вспомогательных мероприятий.

К выбору источников финансирования нужно подходить, внимательно анализируя индивидуальные особенности каждой компании, учитывая её финансовую историю, отраслевые тенденции, управленческую структуру и перспективы роста. Грамотное использование соответствующего инструмента способствует эффективному развитию бизнеса и повышению его инвестиционной привлекательности [3].

Процесс выбора рациональных источников финансирования можно разделить на пять этапов (рисунок 1).

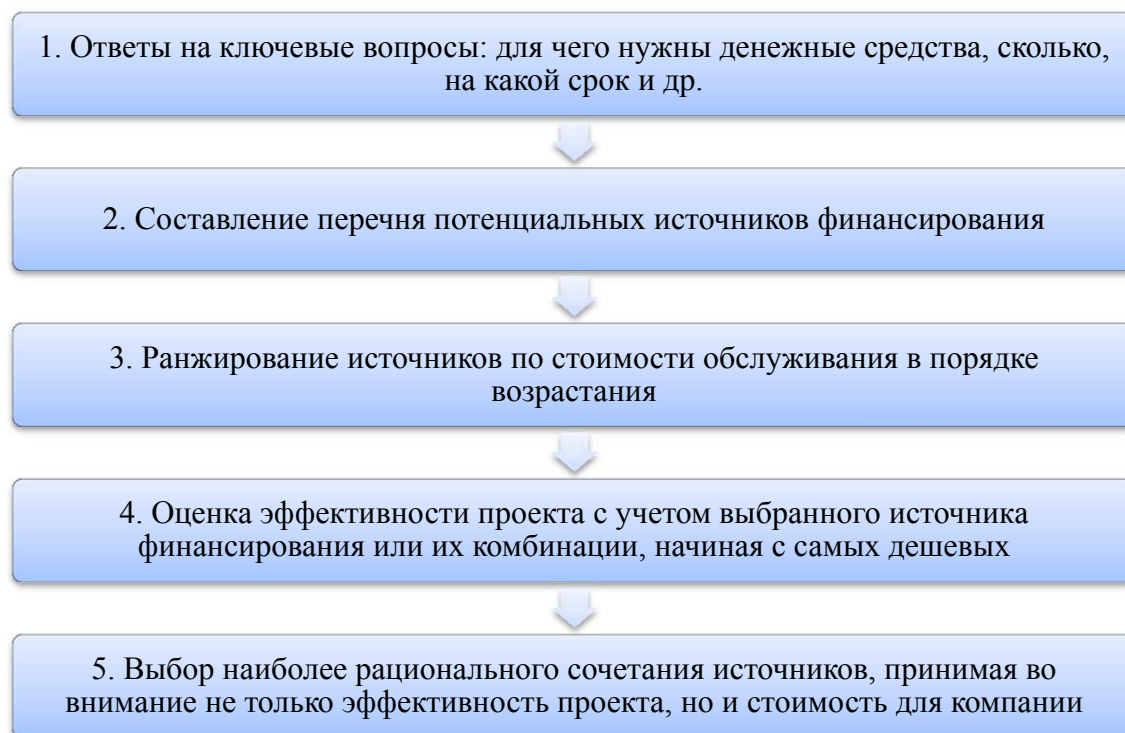


Рисунок 1. – Этапы выбора источников финансирования

Различия возможны и в количестве средств, которые должны быть собраны, и в источниках их получения, и в условиях, на которых они могут быть представлены.

В финансировании важно различать такие понятия, как источники, методы и способы (инструменты) финансирования.

Источники финансирования – это функционирующие и ожидаемые каналы получения денежных средств. Организация может обеспечивать свою деятельность через самофинансирование или привлечение средств в виде долевых и долговых инструментов, а также за счет бюджетных ресурсов.

Источники финансирования делятся на внутренние и внешние.

К внутренним источникам относятся:

- Собственные средства (прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов, амортизационные отчисления, а также средства, полученные от продажи активов).
- Средства учредителей (вклады собственников или акционеров на этапе создания или развития компании).

К внешним источникам относятся:

- Кредиты и займы (привлечение средств из банков или у других кредиторов).
- Выпуск ценных бумаг (акционерные общества могут привлекать капитал путём эмиссии акций (долевое финансирование) или облигаций (долговое финансирование)).
- Государственное финансирование (субсидии, гранты, льготные кредиты и другие формы государственной поддержки).
- Инвестиции (привлечение средств от бизнес-ангелов, венчурных фондов или других инвесторов) и другое.

Методы финансирования представляют собой механизмы мобилизации денежных потоков для обеспечения бесперебойной работы организации (рисунок 2).

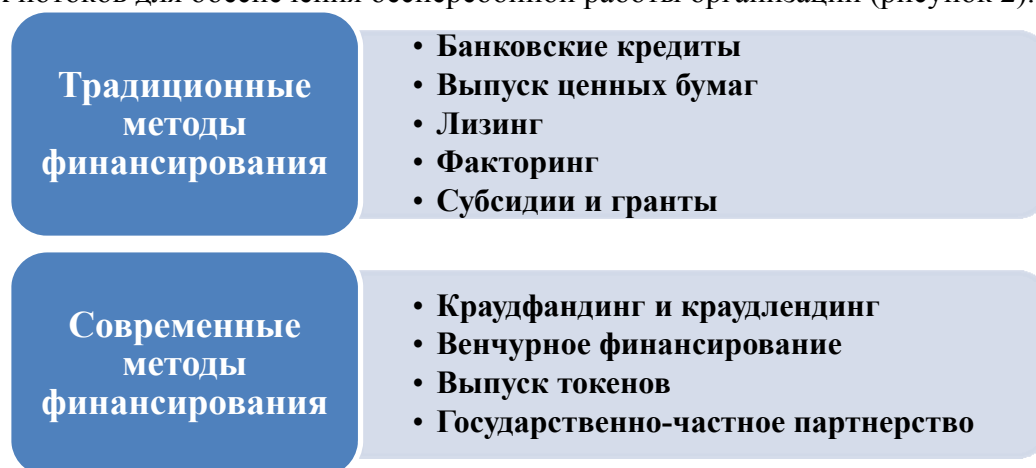


Рисунок 2. – Методы финансирования

Одним из рассмотренных на рисунке 2 традиционных инструментов финансирования является лизинг. Лизинг подразумевает многообразие форм финансирования благодаря тому, что сочетает элементы кредита, аренды и инвестиционного инструмента, налоговые преимущества, обеспечение доступности активов [2].

Инструменты финансирования – это конкретные финансовые продукты и механизмы, которые позволяют организациям и физическим лицам привлекать капитал для своих нужд. Они являются реализацией различных методов финансирования.

Финансирование играет ключевую роль в финансово-хозяйственной деятельности, так как обеспечивает непрерывность производственного процесса путем покрытия текущих расходов, поддерживает финансовую устойчивость через эффективное использование имеющихся ресурсов для покрытия текущих обязательств и позволяет предприятию поддерживать конкурентные преимущества.

Финансирование также включает разработку краткосрочной и долгосрочной финансовой политики, которая может корректироваться со временем и учитывает временные затраты на привлечение различных источников.

Финансирование является фундаментом финансово-хозяйственной деятельности любой организации. От того, насколько грамотно и эффективно управляется этот процесс, напрямую зависят её жизнеспособность, потенциал для роста и развития. Правильный выбор источников, рациональное распределение ресурсов и постоянный контроль за финансовыми потоками – это залог успеха и устойчивости предприятия.

Список использованных источников

1. Бочарова, О.Ф. Управление финансированием организации / О.Ф.Бочарова, Е.Д. Кудряшова // Деловой вестник предпринимателя. – 2025. – №2(20). – С.46-49.
2. Васильева Н.К. Оценка анализа потенциальности банкротства сельскохозяйственных организаций / Н.К. Васильева // Вестник Академии знаний. – 2022. – №2(49). – С.52-59.
3. Сторчак В.Н., Хованская Е.Ю. Применение краудфандинга и иных альтернативных моделей финансирования инновационного бизнеса // Модели финансирования инновационной деятельности : тр. Всерос. науч. конф. – Новосибирск, 2023. – С. 251-258.