

**ПЕРСПЕКТИВЫ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ СО СТРАНАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ***Е.М. Лукашѐва, 4 курс**Научный руководитель – А.В. Гавриков, старший преподаватель
Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации*

После распада СССР Республика Беларусь встала на путь независимости и была вынуждена определить основные направления экономического сотрудничества. Критериями для выбора стали близость и развитость того или иного государства. В связи с этим основными партнерами Беларуси стали страны СНГ и Западной Европы. Роль стран Латинской Америки была незначительной. Сближение Республики Беларусь с латиноамериканскими странами обусловлено в некоторой степени схожими политическими взглядами глав государств, а также взаимовыгодными условиями сотрудничества. Данное сближение так же продиктовано стремлением Беларуси диверсифицировать поставки в страну нефтепродуктов.

В рамках СССР Беларусь успешно сотрудничала в экономической сфере с латиноамериканскими странами. Для товарного экспорта было характерно преобладание промышленных товаров, в том числе станков, тракторов, автомобилей. В последние годы наблюдается активизация взаимодействия Республики Беларусь со странами Латинской Америки. На рынок данного региона из Беларуси поступали такие товары, как инструменты, часы. Товарооборот Беларуси со странами Латинской Америки в 2008 г. по сравнению с 2007 г. увеличился в 3,5 раза и составил 1,8 млрд долл. США. Экспорт вырос в 3 раза, достигнув 1,5 млрд долл. США. Беларусь успешно торговала с Колумбией (84,8 долл. США товарооборота в 2008 г.), Эквадором (69 млн долл.) и Чили (13 млн долл.). Одним из основных положительных моментов в развитии торговых отношений со странами Латинской Америки является положительное сальдо с большинством торговых партнеров, что весьма важно для экономики Республики Беларусь [1, с. 51].

Одной из форм проявления сближения со странами Латинской Америки стало заключение в 2000 г. с Кубой, в 2004 г. с Аргентиной и в 2008 г. с Венесуэлой соглашений о торгово-экономическом сотрудничестве, в рамках которых были созданы двусторонние комиссии по экономическому сотрудничеству. В их задачи входят анализ развития двусторонних отношений, а также разработка рекомендаций и обмен информацией, необходимой для экономического сотрудничества между государствами. Так же подписаны соглашения в областях транспорта, высшего образования, здравоохранения, ветеринарии, сертификации.

Наименее развита на высоком уровне договорная база с Бразилией. Подписано всего одно соглашение о безвизовых поездках для владельцев дипломатических и служебных паспортов. Такой уровень базы является неудовлетворительным, учитывая тот факт, что именно с Бразилией Республика Беларусь имеет наиболее высокий товарооборот (около 1,2 млрд долл. США).

Негативным моментов торговли по-прежнему остается монотоварность, в 2009 г. насчитывалось лишь 9 экспортных позиций. При этом на долю трех из них – калийные и азотные удобрения, шины – приходилось 99,8% белорусского экспорта. Бразильский рынок очень перспективен для Беларуси, так как Бразилия ежегодно нуждается в 45-50 тыс. тракторов. У Беларуси есть свой интерес в торговом сотрудничестве с данной страной, которая имеет одну из ведущих экономик и является весьма развитой в промышленном отношении. Поэтому мы заинтересованы в приобретении многих видов бразильской промышленной продукции. Также для Беларуси выгодны закупки соевого шрота, что позволит уйти от посредников и работать напрямую [2, с. 81].

На втором месте после Бразилии по товарообороту находится Венесуэла, в последние годы резко возросло ее экономическое и политическое значение для нашей республики. Венесуэла является важным стратегическим партнером Республики Беларусь в Латинской Америке, что связано, прежде всего, с желанием Беларуси уменьшить зависимость от поставок энергоресурсов из России. О роли Венесуэлы в энергетической системе свидетельствует тот факт, что по данным ежегодного бюллетеня ОПЕК за 2008 г. по доказанным запасам нефти Венесуэла находится на втором месте в мире после Саудовской Аравии. Необходимо также отметить развитую нефтепереработку в стране. Также Венесуэла входит в десятку стран мира по запасам природного газа. На данном этапе экономического сотрудничества между Беларусью и Венесуэлой заключен ряд соглашений, в рамках которых Беларусь получит до 4 млн тонн нефти [3, с. 47].

Особый интерес для нашей республики также представляют торговые отношения с Венесуэлой (табл. 1).

Таблица 1 – Динамика внешней торговли товарами между Республикой Беларусь и Венесуэлой в 2005-2009 гг., тыс. долл. США

Показатели	Годы					Темп роста 2009 г. к 2005 г.
	2005	2006	2007	2008	2009	
Товарооборот	15607,5	6026,4	43525,6	173272,4	230670,8	1477,9
Экспорт	15587,7	5977,7	42654,9	173125,7	230654,9	1479,7
Импорт	19,8	48,7	870,7	146,7	15,9	80,3
Сальдо	15567,9	5929	41784,2	172979	230639	1481,5

Источник: [4, с. 39]

Наиболее значимым результатом в торговых отношениях с Венесуэлой является то, что на протяжении 2005-2009 гг. сальдо внешней торговли остается положительным. Начиная с 2007 г. наблюдается тенденция снижения импорта и значительное увеличение экспорта.

Анализ товарной структуры экспорта свидетельствует о том, что в 2005 г. экспорт был крайне недиверсифицирован (в 2005 г. он на 99% состоял из удобрений для нужд сельского хозяйства). Постепенно данный показатель снижался и в 2009 г. был равен 23,8%. Положительным моментом в стремлении к диверсификации является то, что по таким товарным позициям, как «Машины, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура» экспорт за 2007-2009 г. увеличился в 63,4 раза. Также Беларусь в 2009 г. произошел значительный рост экспорта недргоценных металлов и изделий из них (экспорт увеличился в 117,9 раз и составил 683,6 тыс. долл.).

Однако пока на низком уровне находится экспорт услуг в Венесуэлу, объем которых в 2008 г. составил 14925 тыс. долл. (наибольший удельный вес приходится на перевозки морским транспортом – 88,02%).

Между Беларусью и Венесуэлой также развивается научно-технологическое сотрудничество, что является весьма актуальным для обеих стран.

Весьма перспективным является развитие туризма. Беларусь может быть привлекательна для венесуэльцев экологическим и лечебным направлениями. Беларусь имеет в этой сфере конкурентные ценовые преимущества.

Таким образом, страны Латинской Америки являются весьма важными партнерами Республики Беларусь в торгово-экономическом сотрудничестве. В настоящее время со странами данного региона она не совсем равномерно развита правовая база, что в некоторой степени затрудняет и сокращает положительный эффект. Однако можно выделить ряд перспективных направлений в сфере сотрудничества с латиноамериканскими странами, основными из которых являются торговля товарами и услугами, создание совместных предприятий, а также сотрудничество в области строительства.

Список использованных источников

1. Андриевский, К. Торговые отношения Республики Беларусь со странами Латинской Америки (1992-2008) / К. Андриевский // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. – № 2. – С. 50-56.
2. Полежай, Т. Расстояние не помеха / Т. Полежай // Экономика Беларуси. – 2010. – № 2. – С. 78-82.
3. Шевцов, Ю. Геополитический потенциал белорусско-венесуэльского энергетического сотрудничества / Ю. Шевцов, С. Кизима // Белорусская думка. – 2010. – № 5. – С. 46-53.
4. Юрша, А.В. Развитие торгово-экономического сотрудничества между Республикой Беларусь и Республикой Венесуэла // Экономический бюллетень НИЭИ М-ва экономики Республики Беларусь. – 2010. – № 4. – С. 39-50.