

**ПЕРСПЕКТИВЫ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ СО СТРАНАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ***Е.М. Лукашёва, 4 курс**Научный руководитель – А.В. Гавриков, старший преподаватель
Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации*

После распада СССР Республика Беларусь встала на путь независимости и была вынуждена определить основные направления экономического сотрудничества. Критериями для выбора стали близость и развитость того или иного государства. В связи с этим основными партнерами Беларуси стали страны СНГ и Западной Европы. Роль стран Латинской Америки была незначительной. Сближение Республики Беларусь с латиноамериканскими странами обусловлено в некоторой степени схожими политическими взглядами глав государств, а также взаимовыгодными условиями сотрудничества. Данное сближение так же продиктовано стремлением Беларуси диверсифицировать поставки в страну нефтепродуктов.

В рамках СССР Беларусь успешно сотрудничала в экономической сфере с латиноамериканскими странами. Для товарного экспорта было характерно преобладание промышленных товаров, в том числе станков, тракторов, автомобилей. В последние годы наблюдается активизация взаимодействия Республики Беларусь со странами Латинской Америки. На рынок данного региона из Беларуси поступали такие товары, как инструменты, часы. Товарооборот Беларуси со странами Латинской Америки в 2008 г. по сравнению с 2007 г. увеличился в 3,5 раза и составил 1,8 млрд долл. США. Экспорт вырос в 3 раза, достигнув 1,5 млрд долл. США. Беларусь успешно торговала с Колумбией (84,8 долл. США товарооборота в 2008 г.), Эквадором (69 млн долл.) и Чили (13 млн долл.). Одним из основных положительных моментов в развитии торговых отношений со странами Латинской Америки является положительное сальдо с большинством торговых партнеров, что весьма важно для экономики Республики Беларусь [1, с. 51].

Одной из форм проявления сближения со странами Латинской Америки стало заключение в 2000 г. с Кубой, в 2004 г. с Аргентиной и в 2008 г. с Венесуэлой соглашений о торгово-экономическом сотрудничестве, в рамках которых были созданы двусторонние комиссии по экономическому сотрудничеству. В их задачи входят анализ развития двусторонних отношений, а также разработка рекомендаций и обмен информацией, необходимой для экономического сотрудничества между государствами. Так же подписаны соглашения в областях транспорта, высшего образования, здравоохранения, ветеринарии, сертификации.

Наименее развита на высоком уровне договорная база с Бразилией. Подписано всего одно соглашение о безвизовых поездках для владельцев дипломатических и служебных паспортов. Такой уровень базы является неудовлетворительным, учитывая тот факт, что именно с Бразилией Республика Беларусь имеет наиболее высокий товарооборот (около 1,2 млрд долл. США).

Негативным моментов торговли по-прежнему остается монотоварность, в 2009 г. насчитывалось лишь 9 экспортных позиций. При этом на долю трех из них – калийные и азотные удобрения, шины – приходилось 99,8% белорусского экспорта. Бразильский рынок очень перспективен для Беларуси, так как Бразилия ежегодно нуждается в 45-50 тыс. тракторов. У Беларуси есть свой интерес в торговом сотрудничестве с данной страной, которая имеет одну из ведущих экономик и является весьма развитой в промышленном отношении. Поэтому мы заинтересованы в приобретении многих видов бразильской промышленной продукции. Также для Беларуси выгодны закупки соевого шрота, что позволит уйти от посредников и работать напрямую [2, с. 81].

На втором месте после Бразилии по товарообороту находится Венесуэла, в последние годы резко возросло ее экономическое и политическое значение для нашей республики. Венесуэла является важным стратегическим партнером Республики Беларусь в Латинской Америке, что связано, прежде всего, с желанием Беларуси уменьшить зависимость от поставок энергоресурсов из России. О роли Венесуэлы в энергетической системе свидетельствует тот факт, что по данным ежегодного бюллетеня ОПЕК за 2008 г. по доказанным запасам нефти Венесуэла находится на втором месте в мире после Саудовской Аравии. Необходимо также отметить развитую нефтепереработку в стране. Также Венесуэла входит в десятку стран мира по запасам природного газа. На данном этапе экономического сотрудничества между Беларусью и Венесуэлой заключен ряд соглашений, в рамках которых Беларусь получит до 4 млн тонн нефти [3, с. 47].

Особый интерес для нашей республики также представляют торговые отношения с Венесуэлой (табл. 1).

Таблица 1 – Динамика внешней торговли товарами между Республикой Беларусь и Венесуэлой в 2005-2009 гг., тыс. долл. США

| Показатели | Годы | | | | | Темп роста 2009 г. к 2005 г. |
|--------------|---------|--------|---------|----------|----------|------------------------------------|
| | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | |
| Товарооборот | 15607,5 | 6026,4 | 43525,6 | 173272,4 | 230670,8 | 1477,9 |
| Экспорт | 15587,7 | 5977,7 | 42654,9 | 173125,7 | 230654,9 | 1479,7 |
| Импорт | 19,8 | 48,7 | 870,7 | 146,7 | 15,9 | 80,3 |
| Сальдо | 15567,9 | 5929 | 41784,2 | 172979 | 230639 | 1481,5 |

Источник: [4, с. 39]

Наиболее значимым результатом в торговых отношениях с Венесуэлой является то, что на протяжении 2005-2009 гг. сальдо внешней торговли остается положительным. Начиная с 2007 г. наблюдается тенденция снижения импорта и значительное увеличение экспорта.

Анализ товарной структуры экспорта свидетельствует о том, что в 2005 г. экспорт был крайне недиверсифицирован (в 2005 г. он на 99% состоял из удобрений для нужд сельского хозяйства). Постепенно данный показатель снижался и в 2009 г. был равен 23,8%. Положительным моментом в стремлении к диверсификации является то, что по таким товарным позициям, как «Машины, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура» экспорт за 2007-2009 г. увеличился в 63,4 раза. Также Беларусь в 2009 г. произошел значительный рост экспорта недргоценных металлов и изделий из них (экспорт увеличился в 117,9 раз и составил 683,6 тыс. долл.).

Однако пока на низком уровне находится экспорт услуг в Венесуэлу, объем которых в 2008 г. составил 14925 тыс. долл. (наибольший удельный вес приходится на перевозки морским транспортом – 88,02%).

Между Беларусью и Венесуэлой также развивается научно-технологическое сотрудничество, что является весьма актуальным для обеих стран.

Весьма перспективным является развитие туризма. Беларусь может быть привлекательна для венесуэльцев экологическим и лечебным направлениями. Беларусь имеет в этой сфере конкурентные ценовые преимущества.

Таким образом, страны Латинской Америки являются весьма важными партнерами Республики Беларусь в торгово-экономическом сотрудничестве. В настоящее время со странами данного региона она не совсем равномерно развита правовая база, что в некоторой степени затрудняет и сокращает положительный эффект. Однако можно выделить ряд перспективных направлений в сфере сотрудничества с латиноамериканскими странами, основными из которых являются торговля товарами и услугами, создание совместных предприятий, а также сотрудничество в области строительства.

Список использованных источников

1. Андриевский, К. Торговые отношения Республики Беларусь со странами Латинской Америки (1992-2008) / К. Андриевский // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. – № 2. – С. 50-56.
2. Полежай, Т. Расстояние не помеха / Т. Полежай // Экономика Беларуси. – 2010. – № 2. – С. 78-82.
3. Шевцов, Ю. Геополитический потенциал белорусско-венесуэльского энергетического сотрудничества / Ю. Шевцов, С. Кизима // Белорусская думка. – 2010. – № 5. – С. 46-53.
4. Юрша, А.В. Развитие торгово-экономического сотрудничества между Республикой Беларусь и Республикой Венесуэла // Экономический бюллетень НИЭИ М-ва экономики Республики Беларусь. – 2010. – № 4. – С. 39-50.