

РОЛЬ БАНКОВ В НАЦИОНАЛЬНОЙ СИСТЕМЕ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА

Ж.В. Бобровская

Белорусский государственный экономический университет, union@mail.by

Центральную роль в национальной системе поддержки экспортоориентированных предприятий, проектов и программ, а также в предоставлении ресурсов для осуществления экспортных торговых сделок во всем международном банковском и кредитно-финансовом сообществе играют банки. Национальная система стимулирования экспорта представляет собой совокупность кредитных, финансовых, страховых, гарантийных и бюджетных инструментов и механизмов, реализация которых направлена на защиту национальных экспортеров от целого спектра политических, коммерческих и других видов рисков, возникающих при осуществлении международных торговых операций.

В Республике Беларусь национальная система стимулирования экспорта (важнейшей составной частью которой является организационно-экономический механизм поддержки экспорта со стороны государства) находится в настоящее время в стадии становления, что требует более активного

участия в данном процессе не только государственных органов, как важнейшего субъекта внешне-экономических отношений, но и коммерческих банков страны.

Институциональная структура национальной системы стимулирования экспорта представлена коммерческими банком, Национальным банком Республики Беларусь, правительством Республики Беларусь, а исключительное право страхования экспортных рисков с поддержкой государства и от имени Республики Беларусь предоставлено РУПЭИС «Белэксимгарант», которая стоит у истоков формирования системы стимулирования и развития экспорта Республики Беларусь. Стратегической целью деятельности и миссией является создание и обеспечение эффективного функционирования национальной системы страхования внешнеторговых операций и экспортных кредитов, а также защиту интересов государства и отечественных экспортеров от рисков на международных рынках капитала, товаров, работ, услуг.[3]

В международной практике национальные экспортные кредитные агентства являются, чаще всего государственной институциональной структурой, которые осуществляют кредитование, финансирование и страхование экспортных сделок либо специализируются исключительно на предоставлении гарантий и страховании экспортных кредитов.

В настоящее время более 80% внешнеторговых операций и сделок во всем мире осуществляется посредством механизмов внешнеторгового финансирования (торгового финансирования). Торговое финансирование представляет собой комплекс методов, инструментов и механизмов по финансированию внешнеторговых операций клиентов путем привлечения отечественными банками кредитных ресурсов с международных кредитно-финансовых рынков. В предоставлении и привлечении ресурсов для финансирования внешнеэкономической деятельности доминирующую роль играют банки. Вместе с тем, средства для кредитования экспорта могут предоставляться и при посредничестве третьей стороны, например, через экспортное кредитное агентство, международные торговые компании, специализированные небанковские кредитно-финансовые организации.

Мощным и действенным механизмом поддержки бизнеса отечественных экспортеров и продвижения белорусских товаров на внешние рынки является льготное банковское кредитование национальных экспортеров отечественными банками для производства экспортной продукции, либо зарубежными контрагентами для закупки белорусских экспортных товаров (с одновременным страхованием риска непогашения банковского кредита РУПЭИС «Белэксимгарант»). Кредитные ресурсы предоставляются белорусскими банками предприятиям-экспортерам или зарубежным предприятиям для закупки белорусских товаров под льготные процентные ставки CIRRs (в начале 2010г их уровень составлял в долларах США — 2,5%, в евро — 2,9%, в российских рублях — 9,5% годовых). Неполученные банками доходы от предоставления кредитов по льготным ставкам компенсируются из республиканского бюджета, в 2009г на эти цели было предусмотрено в бюджете 7 млрд. рублей. Кроме данного вида государственной поддержки отечественного экспорта в расходной части бюджета предусматриваются суммы для выплаты страховых возмещений по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства РУПЭИС «Белэксимгарант», в случае если размер этого возмещения превышает 20% собственного капитала страховой компании, в 2009г. на эти цели предусматривалось направить 133 млрд. рублей. Необходимо отметить, что предусмотренный размер государственной поддержки не был полностью освоен. Банковской системе республики необходимо активизировать свою деятельность на международных рынках капитала с целью привлечения недорогих ресурсов для осуществления операций торгового финансирования и, в частности кредитной поддержки отечественных экспортеров.

Основными формами финансовой поддержки экспортеров являются:

- экспортный коммерческий кредит (кредит поставщика), когда кредитором выступает компания-экспортер, поставляющая товары на экспорт с отсрочкой платежа;
- экспортный финансовый кредит (кредит покупателю), в данном случае кредит предоставляется в денежной форме, как правило, банком либо национальным экспортным кредитным агентством страны-экспортера покупателю-импортеру для покупки товаров, производимых экспортером.

Организация кредитования экспортно-импортных операций посредством методов и инструментов торгового финансирования, на практике подтверждает преимущества данного вида финансовой и кредитной поддержки субъектов внешнеэкономической деятельности, в сравнении с прямым банковским кредитованием (особенно в условиях кризисных и критических изменений рынков). Другими словами, торговое финансирование является нестандартной формой банковского кредита.

Стандартным условием предоставления финансирования — авансовый платеж импортера в размере 15% от суммы контракта, экспортное агентство предоставляет страховое либо гарантий-

ное покрытие в размере 85% от суммы контракта. За свои услуги экспортные агентства взимают с импортера страховые платежи, размер которых зависит от уровня риска и группы риска к которой относится страна в которой совершается операция. Погашение кредита осуществляется 2 раза в год (1 раз в полгода), устанавливаются «каникулы» на выплату суммы основного долга на 6-12 месяцев, обязательное страхование сделки НЭКА (национальным экспортным кредитным агентством), запрет на кредитование и финансирование продукции военно-промышленного комплекса, страхуются и финансируются риски по крупным, жизненно важным для государства проектам и программам, имеющим приоритетное значение для страны, возможность кредитования и финансирования продукции бывшей в употреблении, которая реконструирована в стране экспортера, возможность прямой кредитной поддержки предприятий среднего и малого бизнеса в размере, не превышающем 10% собственного капитала агентства.

По данным торгового баланса объем внешней торговли товарами за 2009 год составил 49,9 млрд. долларов, в том числе экспорт - 21,3 млрд. долларов, импорт - 28,6 млрд. долларов. Стоимостной объем экспорта республики по сравнению с 2008 годом из расчета в фактических ценах уменьшился на 34,7%, или на 11,3 млрд. долларов, импорта - на 27,5%, или на 10,8 млрд. долларов. Из общего объема экспорта республики на долю России приходилось 31,5%, остальных стран СНГ - 12,3%, стран ЕС - 43,6%, остальных стран - 12,6%. Импорт из России составил 58,5% общего объема импорта, остальных стран СНГ - 5,3%, стран ЕС - 22,9%, остальных стран - 13,3%. В 2009 году зарегистрированы объемы экспортно-импортных операций со 181 страной мира. Товары поставлялись на рынки 141 государства, импортировалась продукция, произведенная в 168 странах.[2]

Актуальным в условиях переходного периода, в особенности малых открытых экономик (каковой и является экономика Республики Беларусь) предоставляется кредит покупателю отечественных экспортных товаров (экспортное финансовое кредитование), как эффективный способ продвижения белорусских товаров на внешние рынки. Коммерческие банки Республики Беларусь должны в сложившихся условиях сокращения экспорта занять более активную позицию в национальной системе стимулирования экспорта, посредством предложения самых различных форм и инструментов кредитования и финансирования отечественных экспортеров.

Литература:

1. Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006г. №534 «О содействии экспорта товаров (работ, услуг)» с изменениями и дополнениями (Указ Президента Республики Беларусь от 26 июня 2008г. № 354).

2. Внешняя торговля [Электронный ресурс] /Национальный статистический комитет Республики Беларусь.-2010.-Режим доступа: <http://belstat.gov.by>

3. Система поддержки экспорта [Электронный ресурс] /БРУПЭИС «Белэксимгарант» -2010.-Режим доступа: <http://eximgarant.by>