

## **СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

**И.А. Панковец**

Полесский государственный университет, I-Pankovets@yandex.ru

Международная торговля имеет важное значение для экономики любой страны. Субъектам хозяйствования Республики Беларусь для проведения внешнеторговых операций необходима отлаженная система международных расчетов. Так как их эффективная организация способствует нормальному кругообороту денежных средств и обеспечивает бесперебойную реализацию продукции во внешнеторговом обороте.

Участников внешнеэкономической деятельности условно подразделяют на три группы: экспортеры (производители или продавцы), импортеры (покупатели), банки (посредники). Перед каждым из них стоят свои задачи и проблемы. Вне зависимости от того, к какой группе принадлежит та или иная организация, существует ряд общих норм и правил, которые они должны соблюдать.

В практике международной торговли с учетом взаимных интересов участников внешнеэкономических сделок расчеты осуществляются в различных формах - в виде банковского перевода, в порядке инкассо, аккредитива, акцепта векселя.

Самой распространенной формой является банковский перевод, инкассо применяется реже. Аккредитивная форма расчетов дает широкий выбор для субъекта хозяйствования в построении систем взаиморасчетов со своими контрагентами. Выше указанные формы отличаются друг от друга предпочтениями экспортера и импортера, а также функциями банков в проведении данных международных расчетов. Для каждой из них характерны свои преимущества и недостатки.

Системы взаиморасчетов, корреспондентские отношения, создаваемые банками имеют нюансы проведения международных расчетов, известные только профессионалам. Неизвестное настораживает, поэтому знание специфики работы банка в части расчетов помогает клиентам и банку находить взаимовыгодные решения.

Прежде чем осуществить свой первый внешнеторговый контракт, фирма, будь это импортер или экспортер, должна пройти определенный путь в своем развитии. Специалисты должны разбираться в формах расчетов, тонкостях законодательства разных стран, специфике работы банков, системах расчетов между ними.

Исходя из этого, стороны должны согласовать следующие ключевые моменты, определяющие порядок и форму международных расчетов: когда должны производиться платежи (до, во время или после поставки товаров), с помощью каких инструментов должен быть произведен платеж, где должен быть произведен платеж и с помощью какой формы международных расчетов.

Выбирая ту или иную форму расчетов, участники внешнеторговой сделки руководствуются целью обеспечить надежность и эффективность расчетной операции. Экспортер стремится снизить риск неплатежа и обеспечить более быстрое поступление выручки. Импортер, со своей стороны, старается выбрать такую форму, чтобы меньше отвлекать свои денежные средства в расчеты и не допускать необоснованного кредитования экспортера.

Анализируя ситуацию отечественных субъектов хозяйствования можно отметить, что свои предпочтения в большей степени они отдают банковскому переводу. Расчеты в форме инкассо и аккредитива более сложные в исполнении и дорогостоящие. Кроме того, большая доля аккредитивной формы расчетов в импортных операциях, вызвана, прежде всего, модернизацией, технологическим переоснащением и реконструкцией предприятий, созданием новых экспортно-

ориентированных производств и, как следствие, закупкой дорогостоящего оборудования, а так же ограничениями, которые налагает валютное законодательство на определенные виды расчетов.

Применение документарных форм расчетов характерно в основном для крупных предприятий, имеющих большой опыт в осуществлении внешнеторговых сделок. Более мелкие предприятия, как правило, осуществляют внешнеэкономическую деятельность не часто, либо в небольших объемах. Поэтому для таких предприятий использование документарных форм расчетов сопряжено с рядом основных проблем, среди которых можно выделить:

- относительная сложность проведения операций по аккредитивной форме расчета;
- недостаток знаний и опыта работы с аккредитивной формой расчета у участников сделок и др.

Человеческий фактор является основной проблемой для белорусского бизнеса, так как значительная часть сотрудников отечественных предприятий не обучены грамотно использовать информационные технологии, несмотря на очевидные преимущества документарных форм расчетов в ряде конкретных случаев.

Для решения возникающих проблем при использовании международных расчетов целесообразны мероприятия:

1) проведение ежегодных семинаров с участием представителей разных банков по формам международных расчетов с целью обмена опытом и внесения рекомендаций по улучшению работы в данной области;

2) внедрение безбумажной технологии проведения международных расчетов через специальные системы банковских телекоммуникаций, что позволит реализовать принцип сквозной обработки платежей на основе электронного документооборота от плательщика до получателя денежных средств;

3) достижение высокого уровня партнерских отношений с обслуживаемыми предприятиями, которые бы позволили увеличить объемы бизнеса с иностранными контрагентами, следовательно, возрастет и количество операций, проведенных по международным формам расчетов;

4) предоставление своим клиентам бесплатных консультаций по вопросам составления платежных условий контрактов и валютного регулирования. При этом специалисты банка должны рекомендовать использование наиболее выгодных форм расчетов, не забывая о минимизации всех возможных потерь для клиентов, так как от величины затрат напрямую зависит эффективность работы банков;

5) профессиональное обучение клиентов банка. Специалистам банка следует регулярно проводить для своих клиентов бесплатные семинары и практические конференции по вопросам осуществления международных расчетов и валютного контроля. Кроме того, желательно разъяснять клиентам необходимость согласования внешнеэкономического контракта с банком, в части условий расчетов.

Таким образом, организация и осуществление международных расчетов в Республике Беларусь являются существенным и обязательным элементом внешнеторговой деятельности. Это трудоемкий, затратоемкий и очень важный для участников внешнеторговой сделки процесс: от его исхода зависит приведение сделки в исполнение и достижение результата (своевременное поступление оплаты по контракту - с одной стороны, и своевременное получение товара - с другой).

Совершенствование экономической системы Республики Беларусь, проведение структурных и институциональных реформ неразрывно связаны с широким применением новейших форм и методов банковского финансирования. В условиях активной интеграции нашей страны в мировую экономику объективно возрастает роль внешнеторговых отношений как одного из наиболее важных факторов обеспечения стабильного экономического роста государства. В свою очередь, технологическое переоснащение белорусских предприятий, создание новых экспортно-ориентированных производств, повышение эффективности экономики неразрывно связаны с поиском дополнительных финансовых ресурсов и минимизацией рисков, сопровождающих внешне-торговые сделки. Одним из основных путей решения указанных аспектов становится широкое использование современных форм и методов внешнеторгового финансирования.