

МЕЖДУНАРОДНАЯ КУПЛЯ-ПРОДАЖА: ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА РАСЧЕТОВ ПО ВНЕШНЕТОРГОВЫМ ДОГОВОРАМ

*В.А. Урбанович, магистрант
Научный руководитель – В.Г. Тихиня, член-корреспондент НАН,
д. ю.н., профессор
Минский институт управления*

Цена поставляемого товара принадлежит к числу существенных условий договора купли-продажи. Одним из факторов, влияющих на цену товара, является применяемое базисное условие договора купли-продажи.

Цена в контракте указывается в денежных единицах определенной валюты за количественную единицу товара по согласованному базису поставки. При этом стороны оговаривают, что понимается под установленной ценой, входят ли в нее расходы, связанные с отправкой груза, а также расходы за тару, упаковку, маркировку и т.д. В договорах купли-продажи могут применяться различные цены [1]:

- **твердая (фиксированная) цена**, вносится в контракт на переговорах и не подлежит изменению в ходе его исполнения. Данный способ фиксации цены больше подходит для краткосрочных сделок (1 - 1,5 года);
- **цена с последующей фиксацией (плавающая цена)**, которая прямо не указывается в контракте. В этом случае в данном условии описывается способ установления цены в будущем на момент исполнения контракта. Так, может быть предусмотрено установление контрактных цен по уровню биржевых котировок на день поставки или платежа либо по другим достоверным справочникам;
- **скользящая цена**, предусматривающая фиксацию цены в контракте, которая в течение исполнения соглашения может изменяться по согласованному сторонами методу при изменении цен на комплектующие или на рабочую силу.

В современной торговле все расчеты за оптовые товарные поставки осуществляются в безналичной форме между банками продавца и покупателя по их письменным инструкциям и приказам. При определении условий платежа в контракте обычно устанавливаются валюта платежа, срок платежа, способ платежа и форма расчетов, оговорки, направленные на уменьшение или устранение валютного риска.

Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (далее – Конвенция) содержит ряд положений, относящихся к производству расчетов [2]:

- во-первых**, в ней устанавливается место платежа;
- во-вторых**, - срок платежа;
- в-третьих**, - обязанность покупателя производить оплату в установленный срок без необходимости какого-либо запроса или выполнения формальностей со стороны продавца;
- в-четвертых**, - средства правовой защиты продавца как при нарушении покупателем его обязанности по уплате цены, так и в случае предвидимого нарушения этой обязанности;
- в-пятых**, - уплата процентов при просрочке платежа без ущерба для любого требования продавца о возмещении убытков на общих основаниях;

в-шестых, - передача продавцу дохода, полученного от товара, когда покупатель обязан вернуть товар.

В большинстве споров, связанных с расчетами, возникает вопрос о применении процентов годовых при просрочке исполнения денежных обязательств.

Статья 78 Конвенции содержит положения о взыскании процентов, однако в них не указан размер и порядок начисления таких процентов. Поэтому при решении подобных вопросов прибегают к субсидиарному использованию норм национального права.

При заключении контракта устанавливается, в какой валюте будет произведена оплата товаров. Такой валютой может быть валюта страны-импортера, страны-экспортера или третьей страны. Валютная оговорка - условие, включаемое во внешнеэкономический контракт купли-продажи с целью страхования экспортера от риска понижения курса валюты платежа между моментом заключения сделки и фактическим моментом оплаты. Валютная оговорка фиксирует курс одной валюты относительно курса другой валюты во избежание валютных потерь.

С 01.05.2009 вступила в силу Инструкция о порядке регистрации сделки и выполнении банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями функций агентов валютного контроля, которая внесла некоторые коррективы в функции банков как агентов валютного контроля:

- расширен контроль банков как агентов валютного контроля;
- вместо регистрации паспортов сделок появилась следующая функция банка как агента валютного контроля - осуществление регистрации сделки;
- введена новая функция банков как агентов валютного контроля - представление информации по валютным и внешнеэкономическим операциям в Национальный банк Республики Беларусь.

Как определено предписаниями Указа Президента Республики Беларусь от 27.03.2008 N 178 "О порядке проведения и контроля внешнеэкономических операций" субъект хозяйствования обязан обеспечить поступление валютной выручки не позднее 90 календарных дней с даты отгрузки товаров и получение не позднее 60 календарных дней товаров или услуг, выполнение работ по проведенному заранее платежу [3]. Этот ограничивающий сроки барьер установлен для целей валютного контроля.

Однако при необходимости можно получить разрешение на продление сроков. Данная процедура необходима в случае, если срок реализации условий внешнеэкономического договора превышает указанный выше, существует исключение из настоящего правила, которое позволяет субъекту хозяйствования заранее обратиться в орган валютного контроля - банк для продления сроков завершения внешнеэкономической операции. Причем данное разрешение необходимо получить до проведения каких-либо движений по внешнеэкономическому договору. И, конечно же, партнеру по бизнесу необходимо разъяснить, а может, и прописать в договоре (контракте), что сначала нужно получить разрешение на продление срока проведения внешнеэкономической операции, потом оплатить. Если такое разрешение не получено, то исполнению данный договор (контракт) не подлежит.

Следует отметить, что в соответствии с каждым заключенным внешнеэкономическим договором субъект хозяйствования обязан не позднее 7 рабочих дней со дня зачисления на их счета денежных средств, поступивших от экспорта товаров (охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности), выполненных работ, оказанных услуг, представить банку документы (сведения), необходимые для осуществления банком функций агента валютного контроля.

Список использованных источников

1. Международное частное право / М.И. Савченко // Консультант плюс: Беларусь [Электрон. ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2009.
2. О договорах международной купли-продажи товаров: Конвенция Организации Объединенных Наций от 11.04.1980 // Вестник Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь. -1995. - N 2.
3. О порядке проведения и контроля внешнеэкономических операций: Указ Президента Республики Беларусь, от 27.03.2008 N 178 (ред. от 19.02.2009): с изм. и доп., вступившими в силу с 01.05.2009 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 02.04.2008. - N 80.