

*Е.В. Ярош, аспирант*

*Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины  
Научный руководитель – Г.Е. Кобринский, д.э.н., профессор  
Белорусский государственный экономический университет*

Сегодня промышленное предприятие может рассчитывать на выживание и дальнейшее процветание в условиях жесткой конкуренции, лишь выбрав инновации в качестве основного приоритета стратегического развития. Однако инновационная деятельность субъекта хозяйствования по своему определению связана с высокой степенью неопределенности достижения поставленных целей. Именно поэтому определения «высокорисковое», «рисковое» надежно закрепились в инновационной сфере хозяйствования.

Сложность предсказания результата введения новинки на рынок объясняет тот факт, что именно инновации, а в особенности технологические и продуктовые, больше чем другие виды деятельности организации подвержены высоким рискам. Согласно же концепции компромисса, в бизнесе связь между доходностью и риском прямо пропорциональна, следовательно, инновационная деятельность в случае успеха сулит своим участникам сверхприбыли.

Тесная взаимосвязь категорий «риск» и «неопределенность» обуславливает их довольно частое синонимичное употребление. Однако следует разграничить эти понятия. Неопределенность объективна и существует достаточно автономно, а риск субъективен и возникает только тогда, когда необходимо принимать решение в условиях неопределенности в силу отсутствия достаточной информации в определенной сфере.

На этой основе совершенно справедливо инновационные риски можно выделить в отдельную категорию рисков, потому что инновационная деятельность, вносящая существенные, а иногда и радикальные изменения в производственные процессы, порождает еще большую неопределенность динамики и результатов деятельности организации. Риск инновационной деятельности связан с вероятностью неблагоприятного осуществления инновационного процесса. Результаты инновационной деятельности еще менее прогнозируемые, следовательно, слабо управляемые, а значит и риск возникновения нежелательных последствий существенно выше, чем при осуществле-

нии традиционной финансово-хозяйственной деятельности. В подтверждение сказанного приведем данные представленные английским экономистом Э. Мэнсфилдом. Согласно его исследованиям, проведенным по всем отраслям британской промышленности, фактические расходы на инновационные проекты превысили прогнозируемые в 0,97-1,5 раза, а фактические сроки реализации проектов были в 1,39-3,04 раза выше запланированных.

Особая значимость инновационной активности предприятия в современных условиях хозяйствования, а также существенная неопределенность и риск, которые, по сути, являются сдерживающими факторами в развитии инноваций и (или) препятствием к достижению установленных целей, побуждают многих ученых обратить свое внимание на данную проблему.

Каждый из авторов пытается дать свое оригинальное представление рискованности осуществления инноваций. В соответствии с целями нашего исследования в рамках данного вопроса нас больше интересует финансовая сторона инновационных рисков. Поэтому здесь мы представим классификацию, которая в наибольшей степени соответствует целям нашего исследования. А. Дагаев выделяет три вида рисков, связанных с осуществлением инновационной деятельности:

1. технический риск, который возникает в силу недостаточной технической проработки проекта;
2. коммерческий риск связан с непредсказуемостью результата выхода продукта на потенциальный рынок;
3. экологический, который заключается в непредвиденных последствиях воздействия продукта на окружающую среду.

В дополнение к этой классификации автор представляет унифицированный надклассификационный риск, который связывает воедино все перечисленные и является главной составляющей высокорисковой инновационной деятельности – *финансовый риск*, выражающийся в неудачном завершении проекта.

Такой классификации, безусловно, недостаточно для качественного управления рисками. Однако, выделение нами именно финансовых инновационных рисков вполне оправданно в силу того, что инновационный процесс по природе своей предполагает значительные финансовые вложения и низкую вероятность успеха реализации, т.е. потерю инвестированных средств.

Под финансовыми рисками в инновационной деятельности следует понимать вероятность возникновения непредвиденных финансовых потерь в ситуации неопределенности инновационной деятельности. Финансовые потери универсальны и могут принимать следующие формы, не зависимо от того носит финансово-хозяйственная деятельность предприятия инновационный характер или нет:

- прямой ущерб – это наиболее характерная для предприятий форма потерь, которая представляет собой единовременные финансовые потери в результате завершенной операции, т.е. любые потери капитала, снижение прибыли, доходов;
- дополнительные финансовые затраты – это наименее чувствительная для предприятия форма потерь, связанная с внеплановыми расходами по проведению операции;
- упущенная прибыль – это наиболее трудноопределяемая форма потерь, часто долгосрочного характера, которая связана с упущением выгоды от вложения свободных финансовых ресурсов в другие доходные операции.

В свою очередь в инновационной сфере, по мнению, автора можно выделить следующие финансовые риски:

- технический риск, связанный с потерями и дополнительными затратами на ликвидацию технических ошибок, последствий аварий, сбоев аппаратуры, восстановления умышленно или по неосторожности поврежденного оборудования, используемого в производстве инновационной продукции;
- коммерческий риск в инновационной деятельности связан с недополучением прибыли из-за неуспешного вывода товара на рынок, что происходит в случае, когда продукция не нашла спроса в силу ряда обстоятельств: несвоевременность выхода, отсутствие спроса со стороны потребителя как такового, высокая цена продукта на выходе и т.д.;
- рыночный риск обусловлен изменением конъюнктуры рынка и как следствие цены финансовых инструментов. Разновидностями рыночного риска являются процентный и валютный риски.
- риск ликвидности предполагает возникновение дефицита высоколиквидных активов, необходимых для исполнения предприятием своих обязательств перед контрагентами;

- риск недостаточности капитала в сфере реализации инновационных проектов определяется возможностью потери предприятием финансовой устойчивости вследствие возникновения дефицита средств, для покрытия расходов, связанных с инновационной деятельностью;

- инвестиционный риск связан с возможностью неполучения инвестором желаемой прибыли на вложенный капитал, а также полной потери вложенных средств.

Представленная классификация может быть использована на практике в сфере управления рисками финансовой деятельности предприятия осуществляющего инновационную деятельность.