

## ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*А.В. Данилецкая, 4 курс*

*Научный руководитель – Н.И. Зайцева, старший преподаватель  
Полесский государственный университет*

Стимулирование экспорта является важной частью торговой политики многих стран. Экспорт готовой продукции рассматривается как основа экономического роста любой страны, и правительства прилагают значительные усилия для его стимулирования. Одной из основных форм содействия развитию экспорта является функционирование комплексной системы стимулирования экспорта, предусматривающее комплексное использование механизмов кредитования и страхования экспортных рисков с поддержкой государства.

По состоянию на 01.01.2011 в Республике Беларусь действует 24 страховых организации, из них 4 государственные (Белгосстрах, «Белэксимгарант», РДУСП «Стравита» и Государственное предприятие «Белорусская национальная перестраховочная организация»).

Порядок проведения страхования экспортных рисков с поддержкой государства, а также механизм экспортного кредитования определен Указом Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 года № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)». Указом предусмотрено, что исключительным правом осуществлять страхование экспортных рисков с поддержкой государства от имени Республики Беларусь наделено Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» [1, с. 10]. Данный Указ разрабатывался в соответствии с нормами ВТО, определяющими возможные инструменты поддержки экспорта, и его принятие создало в республике систему стимулирования экспорта, аналогичную той, которую используют наши конкуренты на внешних рынках: Китай, Индия, ЕС, США и др.

Учитывая специфику деятельности предприятий подведомственных Министерству архитектуры и строительства Республики Беларусь, «Белэксимгарант» готов предложить следующие направления сотрудничества:

1. Страхование кратко-, средне- и долгосрочных экспортных контрактов от политических или коммерческих рисков. Объектом страхования являются убытки страхователя из-за нарушения зарубежным покупателем своих обязательств по оплате продукции (работ, услуг), поставленной на условиях отсрочки платежа. Стоимость услуг по страхованию краткосрочных экспортных кредитов значительно снижена, базовый страховой тариф колеблется от 0,35% до 2,16%.

Предоставление отсрочки платежа является общепринятой практикой торговли и значительно повышает привлекательность продукции для иностранного покупателя. Данный страховой продукт позволяет выйти отечественному предприятию на новые и сложные рынки с гарантированной государством оплатой за продукцию, поставленную на условиях отсрочки платежа.

2. Страхование риска непогашения банковского кредита, предоставленного отечественному экспортеру для производства экспортной продукции (выполнения работ, оказания услуг). Кредитополучателем является непосредственно экспортер. Указом предусмотрена возможность получения кредита в иностранной валюте по льготной ставке CIRR (ниже рыночной). Страхователем является банк, который может использовать страховой полис Белэксимгаранта как обеспечение по кредиту.

3. Страхование риска непогашения банковского кредита, предоставленного нерезиденту Республики Беларусь для осуществления платежей за поставленную отечественным экспортером продукцию (выполненные работы, оказанные услуги). Деньги за отгруженную продукцию перечисляются непосредственно на счета экспортера, а должником по кредиту выступает зарубежный партнер экспортера либо его банк. Страхователем является отечественный банк. Данная схема реализации экспортного контракта выгодна для экспортера, так как он гарантированно и без задержек получает деньги за отгруженную продукцию (работы, услуги) и не должен отвлекать ресурсы на кредитно-финансовые аспекты сделки.

4. Страхование убытков экспортеров, связанных с выполнением экспортного контракта. По этому виду страхования могут быть застрахованы имущественные интересы экспортера, связанные с возникновением убытков из-за невозможности выполнения контрагентом (отказа от выполнения) своих договорных обязательств, вытекающих из экспортного контракта.

Если говорить о практическом внедрении механизмов страхования экспортных рисков с поддержкой государства, то за 2010 год «Белэксимгарантом» заключено 2 318 таких договоров с общей суммой ответственности 688,4 млрд рублей, сумма поступивших страховых взносов составила 8,6 млрд рублей.

Таким образом, темп роста страховых взносов по страхованию экспортных рисков с поддержкой государства составил 291,6% по сравнению с 2009 годом, а объем принятой ответственности вырос в 6 раз. Доля взносов по страхованию экспортных рисков с поддержкой государства в страховом портфеле «Белэксимгаранта» составила 22%, что в 2 раза больше уровня 2009 года.

География поставок белорусской продукции очень обширна и, следовательно, страховой защитой обеспечивается экспорт как в страны СНГ, так и дальнего зарубежья – в том числе в государства с высоким уровнем странового риска.

В 2010 году «Белэксимгарант» работал с 30 государствами (в 2009 году – лишь с 18). Наибольший удельный вес занимают Пакистан (40,1%), Россия (28%), Венесуэла (7,5%), Узбекистан (6,6%), Казахстан (3,8%), Украина (2,1%), Китай (1,5%) и другие. Страны с развитыми экономиками (Германия, Чехия, Венгрия, Гонконг, Корея, Финляндия, Австралия и др.) занимают не более 1% в структуре покрытия «Белэксимгаранта». Отечественные экспортеры чаще обращаются к механизмам страхования при реализации высокорисковых проектов об этом свидетельствует то, что наибольший удельный вес приходится на государства с высоким уровнем странового риска [2, с. 2-3].

Несмотря на то, что необходимые законодательные стимулы стимулирования экспорта уже созданы, данный инструмент используется еще не в полной мере. Видится перспективным создание экспортного банка.

В международной практики экспортные банки являются одним из основных элементов государственной политики продвижения национального экспорта не только в развитых, но и в развивающихся странах, а так же в странах с переходной экономикой. Данный институт может быть использован для решения задачи ускоренного развития производств, обеспечении диверсификации экспорта, а так же увеличения притока валютных поступлений в республику.

Так, например, только Чешским экспортным банком предоставлено экспортных кредитов на льготных условиях на сумму \$1 млрд, в то время как все белорусские коммерческие банки выдали всего \$78 млн.

Экспортные банки, как правило, действуют на основании отдельно принятых государственных решений. В них должны быть четко определены процедуры создания и механизм функционирования банка, а также цели, задачи, виды осуществляемых операций по экспортному финансированию, выдаче гарантий и порядок их осуществления. Целью создания такого национального экспортного банка должна быть реализация торговой, экспортной и валютной политики, обеспечение гарантированного дохода от оказания страховых услуг на уровне банка, государства.

#### **Список использованных источников**

1. Мицкевич, Г.А. Основные тенденции развития страхования экспорта // Страхование в Беларуси – 2009 - №3 – С. 10-11.
2. Мицкевич, Г.А. Время стратегических решений // Страхование в Беларуси – 2009 - №6 – С. 2-5.