

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ В ИННОВАЦИИ

И.Э. Башак, студент,

Т.И. Иванова, старший преподаватель,

Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины, ingulik2@yandex.ru

В настоящее время инновации следует рассматривать в качестве важнейшего фактора обеспечения конкурентоспособности белорусской экономики и ее устойчивого роста. Инновации оказывают существенное влияние на объемы производства и реализации продукции, на ее качественные показатели и эксплуатационные характеристики, издержки производства, на рентабельность продукции. Однако инновационные процессы требуют значительных инвестиций. Инвестирование представляет собой один из наиболее важных аспектов деятельности любой динамично развивающейся организации, руководство которой отдает предпочтение рентабельности с позиции долгосрочной, а не краткосрочной перспективы.

Принятие решения о необходимости вложения средств в инновации осложняется различными факторами: вид инвестиций; стоимость проекта; множественность доступных проектов; ограниченность финансовых ресурсов, доступных для инвестирования; риск, связанный с принятием того или иного решения и т.п.

В связи с этим одной из наиболее актуальных проблем является адекватное определение экономической эффективности инвестиций в инновации. Экономическая эффективность означает результативность экономической деятельности, экономических программ и мероприятий, которая характеризуется отношением полученного экономического эффекта (результата) к затратам факторов (ресурсов), обусловившим получение этого результата. Экономическая эффективность – важнейшая социально-экономическая категория, для которой характерна динамичность и историчность понимания.

Оценка эффективности инвестиций в новую или улучшенную технологию представляет собой расчет группы показателей, позволяющих определить эффективность инноваций с позиции результативности вложенного в него капитала: приращение интеллектуального капитала; увеличение выручки от продаж; рентабельность инвестиций; рост чистого дохода; повышение выработки на одного работника. Расчет данных показателей позволяет определить, каким образом отразится внедрение новой технологии на результатах хозяйственной деятельности предприятия.

Для принятия экономически грамотных и научно обоснованных решений по выбору той или иной технологии для внедрения недостаточно ограничиться анализом эффективности инвестиций по отдельным экономическим параметрам. Необходимо также оценить влияние новых технологий на экономику предприятия. Для этого используются следующие показатели: прирост нематериальных активов; прирост чистой прибыли; прирост выручки от продаж; прирост активов предприятия; прирост производительности труда. Для того чтобы осуществить выбор оптимального варианта направления инновационного развития и принять окончательное решение о перспективности той или иной технологии, следует руководствоваться эффективной динамикой этих показателей, то есть:

$$T_{п} > T_{в} > T_{ак} > 100\%$$

где T_p – темп изменения прибыли, %;

T_v – темп выручки от реализации продукции;

$T_{ак}$ – темп активов предприятия.

Приведенное соотношение показывает, что прибыль должна возрастать более высокими темпами, чем объемы реализации и имущество предприятия. Это означает, что издержки производства и обращения должны снижаться, а ресурсы предприятия использоваться более эффективно.

Кроме того, в практике хозяйственной деятельности организаций эффективность нововведений часто оценивают по результативности инновационных проектов. Анализ эффективности последних проводят, используя показатели эффективности инвестиций. Такими общепринятыми показателями являются: чистый дисконтированный доход (NPV), индекс рентабельности инвестиций (IR), срок окупаемости (PB), внутренняя норма доходности (IRR).

Анализ развития инновационной деятельности показывает, что основной целью внедрения инноваций является экономия. Следовательно, в качестве основных показателей оценки эффективности инноваций следует использовать такие показатели как экономия от снижения себестоимости продукции в результате внедрения инноваций, экономия (высвобождение) из производственных процессов живого труда человека. Проведенные исследования различными учеными доказали, что в тех случаях, когда основным рыночным критерием оказывается малоприемлемым для оценки эффективности инноваций, целесообразно применение иного критерия, связанного с учетом полезности и экономии от внедрения новых технологий.

Таким образом, существуют различные подходы к оценке эффективности инвестиций в инновации. Анализ показывает, что в зависимости от этапа инновационной деятельности для этого могут применяться различные показатели. Однако следует отметить тот факт, что различные подходы к оценке эффективности инвестиций в инновации не позволяют проводить сравнительную оценку результативности инновационной деятельности предприятий. Поэтому необходима разработка объективной методики оценки эффективности научно-инновационной деятельности по отраслям экономики.