

Т.Н. Колодич, магистрант,

О.В. Володько, кандидат экономических наук, доцент,

Полесский государственный университет, Tanjuscha-86@mail.ru

Международный опыт показывает, что существует взаимосвязь между экономическим уровнем развития страны и формой проникновения на её рынок иностранного капитала. Чем более экономически развита страна, стремящаяся привлечь иностранные инвестиции, тем меньше инвесторы реализуют свои проекты с нуля и основывают производственные площади на новых территориях. Зарубежные инвесторы стараются использовать возможности уже действующих национальных компаний. В слаборазвитых странах, наоборот, инвестор осуществляет свои проекты на новых площадях, без участия национальных компаний. Поскольку главным приоритетом государственной экономической политики Республики Беларусь является привлечение и эффективное использование иностранных инвестиций, то проблема взаимоотношения инвесторов с национальными компаниями является весьма актуальной.

Это взаимодействие может осуществляться в форме слияний и поглощений.

Под сделками слияний и поглощений понимается объединение двух или более компаний в единую структуру, чтобы консолидировать имеющиеся финансовые, технологические и производственные ресурсы в целях повышения конкурентоспособности и получения дополнительной прибыли.

Выделяют три вида слияний и поглощений:

1. Горизонтальные, когда происходит объединение двух конкурентов, работающих в одной отрасли.
2. Вертикальные – объединение компаний, имеющих отношения «покупатель-продавец».
3. Конгломератные, когда компании не являются конкурентами и не находятся в отношениях «покупатель-продавец». Решения о конгломератном слиянии обычно принимаются из расчета диверсификации производственной деятельности.

Международная статистика свидетельствует, что рост сделок по слияниям и поглощениям является одним из важнейших факторов увеличения потоков прямых иностранных инвестиций. Если в 1987г. было зафиксировано 14 трансграничных сделок, то в 2000г. – 175 сделок, а в 2006г.- 172 сделки. Рекордные показатели в 2000г. обусловлены эффектом масштабных программ приватизации, осуществляемых в 90-х гг. двадцатого столетия в развивающихся странах и странах с переходной экономикой.

Относительно Республики Беларусь международные организации приводят следующие данные:

- по продаже компаний иностранным инвесторам было заключено четыре сделки в 2004г., одна в 2005г., три в 2006г.

-по приобретению зарубежных активов проведены две сделки в 2004г. и одна в 2006г.

Следует отметить, что в последние годы наряду с компаниями из развитых государств на рынке слияний и поглощений значительно возросла роль компаний-покупателей из развивающихся стран и стран с переходной экономикой

Статистические данные свидетельствуют, что ряд стран с переходной экономикой активно задействованы в сделках по слияниям, имеют соответствующую законодательную базу, поддержку государственных органов и опыт защиты от недружественных поглощений. Более того, данные государства активно используют указанные механизмы для выхода на зарубежные рынки и повышения уровня конкурентоспособности.

Причины, побуждающие к объединению компаний:

- корпоративный рост;
- снижение издержек за счет экономии на масштабах;
- получение дополнительных источников сырья и рынков сбыта;
- доступ к новым технологиям;
- повышение эффективности управления, которое достигается выдвижением на управленческие позиции более талантливых и мотивированных менеджеров;
- наличие налоговых льгот для образованных в процессе объединения компаний.

Потоки прямых иностранных инвестиций и качество сделок по слияниям и поглощениям прямо пропорциональны, поэтому крайне желательно противостоять зарубежной конкуренции и равноправно участвовать в международных сделках по слияниям и поглощениям.

Необходимо создание современной нормативной базы, в том числе в сфере корпоративного и антимонопольного законодательства, фондового рынка, государственное содействие национальным компаниям и превращение их в мощный финансовый и инвестиционный ресурс. Одним из путей достижения данной цели может стать выход белорусского бизнеса за пределы национальных границ, создание производственных и сбытовых сетей в зарубежных странах, формирование финансово-промышленных групп с участием предприятий из стран СНГ. Поспособствовать этому процессу могут давние экономические связи белорусских субъектов хозяйствования с предприятиями из ближнего зарубежья.

Появление отечественных транснациональных компаний (финансово-промышленных групп) в скором будущем должно позволить им самим в целях укрепления конкурентных позиций проводить сделки по слияниям и поглощениям, что станет качественно новым шагом в повышении безопасности и конкурентоспособности экономики Беларуси.