

В настоящее время транснациональные корпорации — самая распространенная форма международных монополий.

В 2007 г. в мире насчитывалось примерно 78 тыс. ТНК и более 780 тыс. их зарубежных филиалов. В первую десятку списка ведущих ТНК входят такие мировые брэнды, как: Coca-Cola — 67,5 млрд. долл. (США); Microsoft — 59,9 млрд. долл. (США); IBM — 53,4 млрд. долл. (США).

Роль ТНК в мировой экономике постоянно возрастает. Объемы продаж, добавленной стоимости и экспорта ТНК и их зарубежных активов увеличиваются. На них приходилось 10% мирового ВВП и треть мирового экспорта.

На первом месте в мире по числу действующих в стране зарубежных филиалов находится Китай. Темпы роста ТНК в Китае как из развивающейся страны за последние 15 лет превысили показатели ТНК из развитых стран. Это должно стать движущим примером для Беларуси, у нас есть потенциал для выхода на международный уровень.

На долю ТНК приходится 80% патентов и лицензий на новейшую технику и современные технологии. Совокупные валютные резервы ТНК в настоящее время в несколько раз превышают совокупные резервы всех центральных банков.

Беларусь — это стратегически расположенная страна с мощной экономикой, высокоразвитым научным, технологическим, оборонным потенциалом, с талантливыми и высокообразованными людьми. В силу этого мы являемся серьезным партнером для любого государства и союза.

Экономика Беларуси по своей структуре, масштабам производства является экспортоориентированной. Формирование отечественных ТНК позволит более успешно преодолевать многочисленные торговые и политические барьеры.

Лидером среди предприятий Беларуси, по формированию транснациональной хозяйственной структуры является Минский тракторный завод (МТЗ). Сегодня МТЗ проводит достаточно целенаправленную политику создания сборочных заводов за рубежом, что влечет за собой уменьшение пошлин и прочих издержек, преодоление таможенных барьеров.

Первоначально белорусским предприятиям следует избегать капиталоемких операций и достаточно ограничено проводить чисто стратегические инвестиции по завоеванию доли рынка.

Все больше белорусских предприятий, особенно в технически передовых отраслях, должны ориентироваться на деятельность в масштабах не отдельных стран, а крупных регионов и мира в целом. В этом — экономическая основа устойчивого функционирования белорусских предприятий и экономики в целом.

Участвуя в ТНК, мы из конкурентов превращаемся в партнеров, получаем расширенные рынки сбыта, опыт, возможность совершенствовать мастерство и профессионализм.

Для улучшения функционирования многих белорусских предприятий и экономики в целом необходимо привлекать в страну иностранные инвестиции.

В республике действует более 3000 компаний, созданных с участием иностранных инвесторов. Беларусь успешно сотрудничает с известнейшими транснациональными корпорациями. Созданы совместные предприятия с немецким концерном "MAN", компанией "Карл Цейс" и др.

Крупнейшие инвесторы Беларуси: Великобритания, Швейцария, Германия, Россия и Австрия, на долю которых приходится 77,6%.

По данным ЮНКТАД, Беларусь относится к странам с высоким потенциалом для привлечения ПИИ, однако он не используется в полной мере. Так, за период 2004 — 2006 гг. и 9 месяцев 2007 г. в экономику страны поступило 11,2 млрд. долл. США иностранных инвестиций.

В условиях конкуренции на внешних и внутренних рынках ряд белорусских предприятий сами приобретают функции транснациональных корпораций, это, в частности, РУП "МТЗ", РУП "Гомсельмаш", ПО "БелАвтоМАЗ", ОАО "Амкордор".

Целый ряд промышленных производств Республики Беларусь представляют интерес для действующих и вновь создаваемых международных корпораций. Наиболее привлекательными являются нефтеперерабатывающие предприятия топливной промышленности, черной металлургии, крупные предприятия машиностроения, химической промышленности.

По повышению инвестиционной привлекательности республики можно предложить комплекс организационно-экономических мероприятий:

- продолжить совершенствование законодательства, регулирующего инвестиционные отношения;
- улучшить положение малого и среднего бизнеса;
- развивать инфраструктуру, предоставляющую банковские, финансовые, страховые и другие услуги;
- продолжить работу по подписанию международных соглашений и договоров о предотвращении двойного налогообложения, поощрения, защите и сохранности инвестиций;
- осуществить приведение отчетности к международным стандартам бухгалтерского учета.

Последовательная реализация предложенных мероприятий в РБ будет способствовать росту ее международной привлекательности и надежности в качестве делового партнера, что в долгосрочной перспективе предполагает повышение конкурентных позиций, привлечение в отечественную экономику дополнительных объемов ПИИ и извлечение максимального эффекта из пока еще не используемого в полной мере потенциала взаимодействия национальной экономики с ТНК.