

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБЪЕКТОВ  
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

С.Н. Ситдикова, соискатель,

Л.Н. Нехорошева, доктор экономических наук, профессор,

Белорусский государственный экономический университет. [Ssitdikova@rambler.ru](mailto:Ssitdikova@rambler.ru)

Проводя анализ экономической эффективности функционирования промышленного предприятия, выпускается из виду такой важный фактор производства, как нематериальные активы. Этому способствуют несколько причин.

Во-первых, объект интеллектуальной собственности (ОИС) – это сложный, оригинальный и зачастую не имеющий аналогов объект для изучения. Как правило, объекты интеллектуальной собственности неодно-

родны по своему составу, по характеру использования, по степени влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Поэтому необходим дифференцированный подход к их анализу, практически реализовать который сложно.

Во-вторых, удельный вес ОИС в сумме всех активов предприятия столь незначителен, что кажется нерациональным детально разрабатывать методологию проведения комплексного анализа по объектам, занимающим менее 1 % в имущественной массе всех активов предприятия.

В-третьих, руководители и специалисты традиционно переоценивают роль материальных активов и недооценивают значения ОИС. Еще в большей степени это относится к соотношению обычного товара и товара-ОИС.

В-четвертых, в специальной литературе пока не предложена система экономических показателей, характеризующих наличие, состояние, движение и использование ОИС.

На уровне предприятия может быть предложена следующая система аналитических показателей:

1 группа – показатели наличия, товарности и структуры ОИС;

2 группа – показатели состояния ОИС;

3 группа – показатели насыщенности производства ОИС;

4 группа – показатели движения ОИС на предприятии;

5 группа – показатели эффективности использования ОИС.

В первой группе показателей специфичным является коэффициент товарности ОИС. Расчет этого показателя дает возможность охарактеризовать завершенность процессов доведения до товарного вида всех результатов интеллектуальной деятельности. Дифференцированный расчет этого коэффициента по видам ОИС позволяет выявить группы объектов с максимальным и минимальным значениями товарности.

Среди показателей состояния ОИС (вторая группа) можно выделить средний фактический и средний нормативный сроки функционирования ОИС, а также суммарный моральный износ.

В число показателей насыщенности предприятия ОИС (третья группа) следует включать: уровень наукоемкости продукции, уровень насыщенности предприятия ОИС, уровень интеллектуальной вооруженности труда.

В четвертой группе показателей, характеризующих процесс движения ОИС, центральное место должны занимать коэффициенты поступления, обновления и выбытия ОИС. Кроме того, интерес представляет исчисление следующих трех коэффициентов: коэффициента опережения темпов прироста товара-ОИС по сравнению с темпами прироста полуфабрикатов-ОИС (он характеризует повышение либо снижение товарности нематериальных ресурсов); коэффициента опережения темпов прироста ОИС по сравнению с темпами прироста материальных активов; коэффициента опережения темпов прироста ОИС по отношению к темпам прироста всех активов. Два последних показателя характеризуют тенденцию повышения наукоемкости производства.

Особое значение для управления имеют показатели эффективности использования ОИС (пятая группа показателей), отражающие степень их влияния на финансовые результаты деятельности предприятия.

К локальным показателям рекомендуется относить следующие коэффициенты: полноты использования ОИС в пространстве; использования ОИС по времени работы предприятия; интенсивности эксплуатации ОИС.

Обобщающим показателем экстенсивного использования ОИС в пространстве и времени является произведение первых двух локальных показателей экстенсивного использования ОИС.

В свою очередь произведение коэффициентов экстенсивного использования и интенсивности эксплуатации характеризует коэффициент интегрального использования ОИС.

Уровень фактической отдачи ОИС следует рассчитывать в виде валового дохода предприятия, приходящегося на единицу стоимости ОИС. Посредством же деления уровня фактической отдачи ОИС на коэффициент их интегрального использования может быть определен уровень максимально возможной отдачи ОИС (при 100% использовании этих объектов в пространстве, по времени работы и интенсивности эксплуатации).

Результативные показатели эффективности использования объектов интеллектуальной собственности как капитала могут быть исчислены и в виде уровней фактической рентабельности этих объектов.

Конечный эффект от использования ОИС выражается в общих результатах производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Это, как правило, снижение затрат на производство продукции (работ, услуг), увеличение объема продаж, рост прибыли, повышение ликвидности, достижение устойчивости финансового состояния предприятия.

Глубокий анализ имеющихся резервов повышения доходности разработки и повсеместного распространения ОИС позволит более эффективно использовать этот важнейший источник экономического роста.