

УДК 330.142.212

**НАЛИЧИЕ СОБСТВЕННОГО ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ВАЖНЕЙШИЙ ФАКТОР  
УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Т. А. Андросюк, 3 курс*

*Научный руководитель - О. В. Володько, к.э.н., доцент*

*Полесский Государственный университет*

Для обеспечения стабильной работы любое предприятие нуждается в собственных оборотных средствах. В настоящее время на многих предприятиях остро стоит вопрос их нехватки. Правильное решение этого вопроса значительно влияет на прибыль предприятия, на качество

продукции, выпущенной предприятием, на качество выполняемых работ, размер оплаты труда и многое другое.

Важнейшим показателем финансовой устойчивости организации является наличие собственного оборотного капитала (собственных оборотных средств), а его отсутствие свидетельствует о том, что все оборотные средства организации и, возможно, часть внеоборотных активов (при отрицательном значении собственных оборотных средств) сформированы за счет заемных источников. Улучшение финансового положения предприятия невозможно без эффективного управления оборотным капиталом, основанного на выявлении наиболее существенных факторов и реализации мер по повышению обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами.

Относительный показатель, характеризующий обеспеченность предприятия собственными оборотными средствами — коэффициент обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами. Он определяется как отношение собственных оборотных средств к величине оборотных активов предприятия. Собственный капитал в обороте вычисляется как разность между собственным капиталом организации и ее внеоборотными активами.

Используя данную формулу, можно определить, является ли предприятие обеспеченным собственными оборотными средствами.

Как правило, основной причиной нехватки оборотных средств является низкая конкурентоспособность выпускаемой продукции, оказываемых услуг. И как результат — убыточность производства. Сложившуюся ситуацию можно решить следующими мероприятиями:

- оптимизацией налогообложения;
- привлечение дополнительных инвесторов;
- получение дополнительных доходов (например, путем сдачи в аренду помещения, оборудования).

Также часто в качестве решения проблемы предлагают привлекать средства кредитных организаций. Это обосновывается временными трудностями, как правило, во внешней среде предприятия. Подобные рекомендации имеют определенную логику, но не всегда достаточно обоснованы и, как следствие, не всегда эффективны.

В действительности низкая конкурентоспособность выпускаемой продукции является наиболее общей оценкой работы предприятия. Но на предприятиях редко анализируются все факторы, оказавшие влияние на уровень его конкурентоспособности.

Также ошибочной практикой является отказ от нормирования оборотных средств. Это одна из причин кризисного состояния платежно-расчетной дисциплины на предприятии. Важный принцип организации оборотных средств — это полнота обеспеченности предприятия оборотными средствами и эффективность их использования строго по целевому назначению [1].

Для решения такой проблемы сначала необходимо провести комплексный анализ работы организации. Этот анализ должен включать:

- расчет себестоимости выпускаемой продукции и ее соответствие рыночным ценам на аналогичные товары;
- анализ дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ эффективности принимаемых управленческих решений;
- анализ маркетинговых исследований и прочие.

Прибыльность предприятия связана как с получаемой выручкой, так и с затратами. Следовательно, проблему недостатка оборотных средств можно решить как путем увеличения их объема, так и путем сокращения расходов компании [2].

Для того, чтобы снизить затраты, необходимо провести некоторые мероприятия.

1. Анализ снижения затрат на оплату труда. Чем более квалифицированный труд требуется предприятию для выполнения работ, тем большую долю в затратах будет иметь фонд оплаты труда. Поэтому рациональный подход к оплате труда будет наиболее экономичным для предприятия.

2. Анализ организационной структуры. Данный анализ позволит определить роль каждого сотрудника в производственных и организационных процессах, выявить работников с недостаточной загруженностью. Также этот анализ позволит снизить общехозяйственные и общепроизводственные расходы.

3. Анализ принимаемых управленческих решений. Это позволит точно определить соотношение затрат и полезного эффекта от каждого принятого управленческого решения.

4. Анализ дебиторской задолженности. Данный анализ включает:

- признание законности требований по долгам и обязательствам;
- подтверждение возможности погашения;
- уточнение просроченных сроков;
- определение допустимых схем погашения долгов с учетом возможных реальных условий погашения: на основе ценных бумаг, предоставления товаров или услуг, перехода задолженности в целевые займы, взаимозачета при наличии встречных обязательств, возможности уступки прав требования.

5. Анализ кредиторской задолженности. Данный анализ включает:

- определение обоснованности кредиторской задолженности;
- определение наиболее рациональных путей реструктуризации кредиторской задолженности;
- подготовку соответствующих документов.

Таким образом, улучшение финансового состояния предприятия невозможно без эффективного управления оборотным капиталом, основанного на выявлении наиболее существенных факторов и реализации мер по повышению обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами.

#### **Список использованных источников**

1. Оборотные средства и всеобщая неплатежеспособность. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.jourclub.ru/3/537.html>. Дата доступа: 01.03.2013
2. Недостаток оборотных средств. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://library.sgau.ru/public/recomendacii/2-4.html>. Дата доступа: 02.03.2013