

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

*Гарбузова Е.А., 5 курс,
Ткачева В.В., доцент, м.э.н.,
УО «БИП – Институт правоведения»*

На современном этапе развития экономики показатели деловой активности позволяют анализировать динамичность развития субъектов хозяйствования, раскрывают эффективность использования всех видов ресурсов (материальных, финансовых, трудовых) и таким образом дают возможность в совокупности дать оценку деятельности предприятия.

Разработано множество методик, позволяющих проанализировать деловую активность организации. Например, Гинзбург А.И. предлагает использовать такие аналитические коэффициенты, как оборачиваемость собственного капитала, фондоотдача, оборачиваемость денежных средств, материально-производственных запасов, всего капитала. По ней производится расчет этих показателей по известным алгоритмам. Однако сложность ее применения в том, что отсутствуют конкретные указания по выбору критериев приоритетности среди набора показателей, тем самым, усложняя широкое применение методики. По методике Кравченко Л.И. рассчитываются коэффициенты оценки рациональности использования средств на оплату труда, долгосрочных, нематериальных, текущих активов, производительности труда, фондоотдача и др. Кроме того, методика дополняется показателями оценки эффективности производственно-торговой, финансово-хозяйственной и трудовой деятельности предприятия, которые обобщены в интегральном показателе эффективности хозяйствования. Также рассчитываются темпы интенсификации и экономического развития. Традиционно выделяют 2 подхода к оценке эффективности: ресурсный и затратный. При отсутствии критериев выбора подхода приходится использовать оба, что снижает объективность выводов. Савицкая Г.В. оценивает деловую активность на основе взаимосвязи показателей эффективности и интенсивности использования капитала, что позволяет сделать объективные выводы в общем, но не предусматривает возможности оценки интенсивности использования имущества организации по видам.

Учитывая актуальность анализа деловой активности субъектов хозяйствования, анализируя и обобщая мнения различных ученых, С. Наумчик предлагает комплексную оценку деловой активности организаций по следующим направлениям:

1. Динамика основных показателей финансово-хозяйственной деятельности.

Основными аналитическими показателями выступают темпы изменения выручки от реализации продукции, прибыли, понесенных организацией затрат и т.д., а также процент выполнения плана по соответствующим показателям. Для обеспечения оптимального развития необходимо, чтобы рост экономического потенциала осуществлялся более низкими темпами по сравнению с объемами реализации, а темп роста прибыли должен опережать рост реализации.

2. Расчет относительных показателей деловой активности организации.

В табл.1 приведены показатели, характеризующие деловую активность организаций общественного питания потребительской кооперации Республики Беларусь.

Очевидно, имеет место тенденция роста эффективности использования основных фондов, финансовых, трудовых ресурсов. Однако в анализируемом периоде прослеживается замедление оборачиваемости оборотных активов в целом, а именно запасов и готовой продукции. На основании приведенных данных можно сделать вывод, что основу в оценке деловой активности субъекта хозяйствования составляют коэффициенты оборачиваемости.

Таблица 1 – Показатели деловой активности организаций общественного питания Республики Беларусь

| Наименование коэффициента | 2004г. | 2005г. | 2006г. |
|---|---------|---------|---------|
| Фондоотдача, р. | 3,437 | 4,128 | 4,374 |
| Оборачиваемость запасов, раз | 11,411 | 11,306 | 12,484 |
| Оборачиваемость готовой продукции, раз | 17,313 | 16,386 | 18,264 |
| Оборачиваемость дебиторской задолженности, раз | 242,981 | 260,18 | 116,698 |
| Оборачиваемость денежных средств, раз | 332,41 | 588,696 | 1053,17 |
| Оборачиваемость оборотных активов, раз | 7,58 | 7,493 | 7,987 |
| Оборачиваемость активов, раз | 2,128 | 2,365 | 2,528 |
| Оборачиваемость собственного капитала, раз | 3,318 | 4,297 | 4,957 |
| Оборачиваемость кредиторской задолженности, раз | 12,076 | 10,595 | 11,49 |
| Производительность труда, р. | 10,951 | 14,155 | 20,776 |
| Длительность операционного цикла, дней | 40,395 | 40,413 | 37,925 |
| Длительность финансового цикла, дней | 3,279 | 0,823 | 0,463 |

Это объясняется тем, что финансовое положение организации прямо пропорционально скорости превращения средств, вложенных в активы, в денежную форму. Так, например, от скорости оборота запасов зависит размер розничного товарооборота, а также совокупный эффект финансово-хозяйственной деятельности, т.к. чем быстрее оборот, тем меньше на каждый хозяйственный цикл приходится условно-постоянных затрат. Однако при проведении политики по ускорению оборачиваемости активов нужно учитывать, что положительный результат возможен только тогда, когда первоначальный цикл обращения принес прибыль. В противном случае это приведет к нарастанию убытков.