

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ И ЕЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ

И.В. Бакум

Черкасский государственный технологический университет г. Черкассы, Украина, irinabarum@inbox.ru

Модель экономики характеризуется соотношениями формы собственности и основанных на них секторов экономики или укладов хозяйствования; рыночных механизмов и государственного регулирования (“плана и рынка”); централизма и децентрализма в управлении экономикой; конкуренции и монополизма; либерализации и социальной ориентации экономики.

В экономической литературе выделяют две крайние (полярные) экономические модели: административно-командную и рыночную. Базовым отличием этих моделей определяют степень вмешательства государства в экономику (от 100% вмешательство при административно-командной модели к полному невмешательству государства в экономику при рыночной модели) [1].

Трансформационную экономику можно рассматривать не только как переход от одной экономической модели к другой, но и как переход между стадиями развития общества (доиндустриальная, индустриальная, постиндустриальная). Как отмечает М. Поумер [2], рассмотрение трансформационного периода как продолжение борьбы между социализмом и капитализмом и процесс замены первого вторым представляет “в высшей степени упрощенный взгляд”, что игнорирует смешанный характер современной экономики развитых стран и дает ошибочные послышки для экономической политики.

В экономической литературе выделяют следующие главные составляющие трансформационного процесса:

- либерализация, которая проявляется в свободном ценообразовании и снятии торговых барьеров;
- макроэкономическая стабилизация. Возникающий рост инфляции после процесса либерализации, одолевается контролем со стороны государства. Инфляция со временем снижается вследствие дисциплинированной государственной бюджетной и денежно-кредитной политики;
- реорганизация и приватизация. Создание условий для изготовления товаров, которые могут продавать-

ся на свободных рынках и передача предприятий в частную собственность;

– правовая и институциональная реформы, которые обеспечивают переориентацию роли государства, установление правового порядка и воплощение в жизнь политики поддержки конкуренции.

Недостаток существующих определений трансформационной экономики заключается в отсутствии четко определенных как основных параметров, так и временных рамок такой экономической системы.

На наш взгляд, переходной экономикой можно считать экономику, которая действует в период между докризисным годом и годом выхода ключевых параметров экономического развития (ВВП, объемов производства, уровня оплаты труда, производительности и т.п.) на траекторию долгосрочного роста [3].

Нами предложена следующая классификация типов трансформационной экономики:

1) с поглощением капиталистической высокоразвитой экономикой (ФРГ) относительно отсталой административно-командной экономики (ГДР). На решение задачи по адаптации небольшой ГДР к ФРГ на протяжении десяти лет израсходовано приблизительно 1 трлн. долл., а в начале на эти цели выделялось по 120-150 млрд. долл. ежегодно [4]. Следует отметить, что если в течение 10 лет до объединения Германии в одно государство среднегодовые темпы роста реального ВВП ФРГ составляли 3,1%, то в следующие 12 лет – лишь 1,8%;

2) управляемая государством переходная экономика с высокими постоянными темпами экономического роста (Китай);

3) с краткосрочным падением производства (3-5 лет) и продолжительностью достижения докризисного уровня (5-8 лет), которые не сопровождаются необратимыми качественными изменениями в технологической, квалификационной и организационно-экономической базе (Польша, Чехия, Венгрия, Эстония и т.п.);

4) трансформационная экономика глубоко депрессивного типа с продолжительностью падения 7-9 лет и достижением докризисного уровня сроком (пока что ожидаемым) 17-22 года, который сопровождается необратимыми качественными изменениями в технологической, квалификационной и организационно-экономической базе (Украина, Киргизия, Грузия и т.п.);

5) трансформационная экономика глубоко депрессивного типа (подобно предыдущему) с относительно умеренными темпами внутреннего роста и существенным бюджетным финансированием образования, науки, здравоохранения и обороны за счет нефте- и газодолларов от экспорта (Россия).

Достижение долгосрочного роста с ежегодными темпами роста ВВП в 3%, исходя из базовых условий каждой страны относительно стран ЕС, на наш взгляд, можно считать стратегической целью развития экономики стран трансформационного типа.

Литература

1. Черняк, В. Модель економіки: вибір України / В. Черняк // Економіка України. – 1995. – № 9. – С.53-55.

2. Минервин, И.Г. Зарубежные исследователи о путях трансформации российской экономики: многообразие подходов, сходство выводов: обзор / И.Г. Минервин // Россия и современный мир. – 2001. – № 4.

3. Хомяков, В. І. Економіка сучасної України / В.І. Хомяков, І.В. Бакум. – Черкаси: ЧДТУ, 2006. – 355 с.

4. Пахомов, Ю.М. Національні економіки в глобальному конкурентному середовищі / Ю.М. Пахомов, Д.Г. Лук'яненко, Б.В. Губський. – К.: Україна. – 2000. – 237 с.