

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЗМЕРА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ РЕНТЫ В ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ

А.Д. Луцевич

Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Lgohn@yandex.by

Экономическим результатом патентно-лицензионной деятельности является прибыль от использования объектов промышленной собственности и интеллектуальная рента. **Интеллектуальная рента** представляет собой дополнительную прибыль от продукции, произведенной с использованием объектов интеллектуальной собственности. Экономическим условием образования интеллектуальной ренты являются различия в полезности используемых объектов интеллектуальной собственности по сравнению с традиционными товарами. Причиной образования интеллектуальной ренты можно назвать монополию пользователя более ценными объектами интеллектуальной собственности в отраслях материального производства. Экономическими субъектами создания и присвоения интеллектуальной ренты являются собственники объектов интеллектуальной собственности. Предпосылками интеллектуальной ренты выступают оформление и защита прав собственности на объекты интеллектуальной собственности. Величина интеллектуальной ренты определяется разностью между стоимостью (ценностью) нового продукта, произведенного с использованием объектов интеллектуальной собственности, и стоимостью (ценностью) типичного продукта данного вида.

Дополнительная прибыль предприятий, деятельность которых основывается на использовании интеллектуальных ресурсов, возникает в связи с воздействием многих факторов таких как: стоимость объектов промышленной собственности (x_1), количество объектов промышленной собственности (x_2), стоимость продукции созданной с использованием объектов промышленной собственности (x_3), доход от продажи патентов и передачи прав по лицензионному договору (x_4), величины гудвилла как разницы между рыночной и бухгалтерской стоимостью предприятия (x_5).

Таким образом, определение интеллектуальной ренты (ИР) может быть основано на применении многофакторной модели вида (1):

$$ИР = \varphi(x_1, x_2, x_3, x_4, x_5), \quad (1)$$

Конкретизировать указанный вариант расчета в процессе выявления механизма формирования интеллектуальной ренты по конкретному виду продукции ($ИР^i$) можно за счет использования таких показателей как: цена продукции с использованием объекта интеллектуальной собственности (z^i); себестоимость продукции с использованием интеллектуальной собственности (c_i^i); нормативной прибылью по продукции с использованием интеллектуальной собственности ($\Pi_{нi}^i$); нормативного коэффициента рентабельности ($K_{рн}^i$); фактической прибылью полученной от реализации продукции по предприятию за предыдущий год ($\Pi_{фi}^i$); фактической себестоимостью реализованной продукции за предыдущий период ($c_{фi}^i$). В этом случае расчет принимает следующий вид.

$$ИР^i = z^i - c_i^i - \Pi_{нi}^i, \quad (2)$$

$$\Pi_{нi}^i = c_{фi}^i \times K_{рн}^i, \quad (3)$$

$$K_{PH} = \frac{П_{PH}^n}{C_{PH}^n}, \quad (4)$$

Аналогичные расчеты по определению интеллектуальной ренты на уровне предприятия ($ИР^n$) можно выполнить, если (K_{PH}^n) будет принят как среднеотраслевое значение рентабельности активов или собственного капитала по данным государственной статистической отчетности.

$$ИР^n = Д - З - П_{PH}^n, \quad (5)$$

$$П_{PH}^n = СК \times K_{PH}^n, \quad (6)$$

где $Д$ – доходы от всех видов деятельности (выручка от реализации продукции, операционные и вне-реализационные доходы) за год, млн. рублей;

$З$ – расходы по всем видам деятельности (себестоимость продукции, операционные и вне-реализационные расходы) за год, млн. рублей;

($П_{PH}^n$) – нормативная прибыль предприятия за год, млн. рублей;

$СК$ – собственный капитал предприятия на конец года, млн. рублей.

Положительное значение ($ИР^n$) представляет собой гудвилл, который отражает не только результат использования лицензий на объекты промышленной собственности, но и вложение интеллектуальных ресурсов. Интеллектуальная рента, имеющая отрицательное значение свидетельствует о низком уровне интеллектуального потенциала управленческого персонала.