

Министерство образования Республики Беларусь
УО «Полесский государственный университет»

**Н.В. БОКША, В.И. ЖУК, И.М. ЗБОРИНА,
Т.Н. ЛУКАШЕВИЧ, В.М. НЕДВЕДЦКИЙ,
О.А. ПАРШУТИЧ, А.В. ФИЛИТОВИЧ**

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Практикум

Для студентов экономических специальностей
всех форм обучения

Пинск
ПолесГУ
2015

УДК 339.97(076.5)
ББК 65.5я73
М43

Р е ц е н з е н т ы:

кандидат экономических наук, доцент А.М. Бондарева;
кандидат экономических наук, доцент В.Э. Ксензова

У т в е р ж д е н о:

научно-методическим советом ПолесГУ

М43 Международная экономика: практикум / Н.В. Бокша
[и др.]; под общ. ред. О.А. Паршутич. – Пинск: ПолесГУ,
2015 – 86 с.

ISBN 978-985-516-367-2

В практикуме к каждой теме предлагаются основные понятия, вопросы для обсуждения, задачи и ситуации, темы рефератов, литература и электронные ресурсы для изучения дисциплины «Международная экономика».

Предназначен для студентов экономических специальностей всех форм обучения.

УДК 339.97(076.5)
ББК 65.5я73

ISBN 978-985-516-367-2

© УО «Полесский государственный
университет», 2015

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
Тема 1. Международная экономика: структура и тенденции развития	6
Тема 2. Теории международной торговли	15
Тема 3. Национальное и международное регулирование торговли	25
Тема 4. Международное движение капитала	36
Тема 5. Международная миграция трудовых ресурсов	44
Тема 6. Международная экономическая интеграция	53
Тема 7. Платежный баланс	61
Тема 8. Мировая валютная система и валютный рынок	67
Тема 9. Макроэкономическая политика в открытой экономике	78

ВВЕДЕНИЕ

Курс «Международная экономика» является самостоятельной частью современной экономической теории, изучающей закономерности взаимодействия хозяйственных агентов разных стран в области обмена товарами, услугами, движения факторов производства, формирования валютных курсов и международной экономической политики государства. Он позволяет расширить теоретические знания микро- и макроэкономики и использовать их при анализе проблем в области международных экономических отношений. Основная цель курса – научить применению методов микро- и макроанализа к международной торговле и торговой политике государства, проблемам международной мобильности факторов производства, международных финансов и международной экономической интеграции. При изучении курса перед студентами стоят задачи овладения современными инструментами анализа внешнеэкономической деятельности экономических субъектов.

Практикум является неоценимым подспорьем для достижения поставленной цели и реализации задач дисциплины. Для усвоения теоретического материала не обойтись без решения задач, ситуаций и выполнения иных практических заданий. Каждая тема включает: понятийный аппарат, вопросы для обсуждения, задачи и ситуации, темы рефератов, литературу. Они служат базой для усвоения лекционного материала по теме и позволяют применить освоенный теоретический материал к решению конкретных экономических задач, оценке ситуаций реальной международной экономической жизни. Приведенные развернутые понятия и задания дают возможность использовать данное пособие как для самостоятельного изучения предмета и подготовки к экзамену по курсу, так и в ходе проведения семинарских занятий, облегчая процесс контроля знаний студентов. Написание аналитических рефератов по теме позволяет освоить методику подготовки аналитических документов, обучить студентов обработке первоисточников статистической информации и выра-

ботать навыки анализа полученных результатов, что упростит выполнение такого рода заданий будущих работодателей. Тщательная проработка изложенного в практикуме материала является предпосылкой успешного освоения теоретических основ курса международной экономики и применения их на практике.

Коллектив авторов надеется, что практикум будет полезен изучающим международную экономику, и с признательностью примет замечания и предложения, которые можно направлять на кафедру экономической теории ПолесГУ для Паршутич Ольга Александровны по адресу: etpoles@mail.ru.

ТЕМА 1. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА: СТРУКТУРА И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Международная экономика представляет собой глобальную, целостную систему национальных хозяйств, существующую как многоукладное экономическое пространство, основанное на взаимодействии и взаимозависимости всех его элементов.

Международная экономика как наука – это часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности хозяйственного взаимодействия между различными государствами в области международного обмена товарами и услугами, движение рабочей силы, капиталов и финансовых потоков.

Исследование сущности и форм проявления международных отношений в процессе осуществления торговых, финансово-кредитных и других внешнеэкономических операций с целью удовлетворения потребностей национальной экономики в производственных ресурсах и благах составляет *предмет* мировой экономики.

Субъектами мирохозяйственных связей выступают: государства с их национальной системой воспроизводства, международные предприятия, международные организации, региональные интеграционные группы.

Транснациональные корпорации – международные компании, которые владеют или контролируют производство продукции (или услуг) вне границ страны базирования, располагая в разных странах мира свои предприятия, объединенные единой собственностью на средства производства и действующие согласно глобальной стратегии, разработанной главной компанией. Примеры крупнейших ТНК: Nestle, Microsoft, General Motors, British Petroleum.

Региональные интеграционные группировки представляют собой межгосударственные экономические образования, ставящие своей целью постепенное объединение национальных экономик путем сближения и изменения хозяйственных механизмов, прежде всего во внешнеэкономической сфере.

Институциональная единица – это экономический агент, который может владеть товарами и активами, иметь экономические обязательства и от своего лица осуществлять сделки с другими лицами.

Резиденты – это институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории данной страны, независимо от их гражданства или принадлежности капитала. К резидентам относятся лица, постоянно проживающие в данной стране; рабочие-мигранты, если они проживают в стране больше года; правительственные органы, включая их представительства за рубежом; предприятия, осуществляющие свою экономическую деятельность в данной стране, даже если они частично или полностью принадлежат иностранному капиталу.

Нерезиденты – это институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории иностранного государства. К нерезидентам относятся граждане данной страны, постоянно проживающие за границей; филиалы предприятий данной страны, расположенные за границей.

Тип страны – объективно сложившийся относительно устойчивый комплекс присущих ей условий и особенностей развития, характеризующий ее роль и место в мировом хозяйстве.

Развитые страны насчитывают около 30 государств. Это страны с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития (ВВП на душу населения не ниже 10 тыс. долл.). Это все страны Западной Европы, США, Канада, Япония, Австралия, Новая Зеландия, Израиль, Южная Корея, ЮАР, Сингапур, Тайвань и др. Очень близки к развитым странам новые страны-члены ЕС.

Развивающиеся страны. В эту группу входят страны с низким уровнем социально-экономического развития. Их около 130 государств. В первую очередь это страны Африки (кроме ЮАР), Латинской Америки, большинство стран Азии.

Страны с переходной экономикой – их более 20. Это бывшие социалистические страны, постсоветские страны.

В эту группу вошли страны СНГ, страны Центральной и Восточной Европы.

Международное разделение труда (МРТ) можно определить как высшую ступень развития общественно-территориального разделения труда между странами, которая опирается на устойчивую, экономически выгодную специализацию производства отдельных стран на тех или иных видах продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства между ними в определенных количественных и качественных соотношениях.

Под *международной специализацией* производства понимается такая форма разделения труда между странами, при которой рост концентрации однородного производства в мире происходит на основе процесса дифференциации национальных производств, выделения в самостоятельные (обособленные) технологические процессы, в отдельные отрасли и подотрасли изготовления продуктов труда сверх внутренних потребностей, что усиливает взаимозависимость национальных экономик. Она развивается в двух направлениях – территориальном и производственном.

Международная кооперация – экономические связи между странами, от простых совместных работ до выполнения совместных контрактов предприятий, находящихся в различных странах. Она предполагает труд работников различных стран в непосредственном и повседневном взаимодействии в связанных между собой процессах производства.

Особенности развития МРТ на современном этапе:

- существенное расширение количественных параметров МРТ;
- углубление специализации производства в связи с появлением новых отраслей МХ;
- преодоление аграрно-сырьевой специализации развивающихся стран, наблюдается их специализация на производстве различной промышленной продукции;
- усиление отраслевой детализации, интенсивно стала развиваться внутриотраслевая форма разделения труда и межфирменная специализация;

– в значительной степени процессы МРТ связаны с развитием НТП, в этих условиях МРТ ещё в большей степени становится обусловленным не природными, а социально-экономическими факторами;

– расширение специализации в сфере услуг и т. д.

Интернационализация – это процесс развития экономических связей в мире, когда национальная экономика одной страны выступает частью мирового хозяйственного процесса, который углубляется на основе МРТ.

Открытая экономика – это такая экономика, которая не может реализовать свою макроэкономическую политику, действуя изолированно от других стран; она активно участвует в международной торговле, международном движении капитала, валютно-расчётных операциях.

Автаркия – экономика самообеспечения, опоры на собственные силы в её крайних проявлениях.

Качественно новый этап интернационализации мирового хозяйства, развернувшийся в конце XX – начале XXI в. и основанный на развитии информационных технологий, называется *глобализацией*.

«Новая экономика» – это экономика, связанная с интенсивным внедрением инноваций и новых способов ведения бизнеса. Её называют также и экономикой услуг, и компьютерной, и инновационной, и экономикой знаний, и информационной и др.

Сетевая экономика – это среда, в которой любая компания или индивид, находящийся в любой экономической системе, могут контактировать с минимальными затратами с любой другой компанией или индивидом по поводу совместной работы, торговли, обмена идеями или просто для удовольствия.

Вопросы для обсуждения

1. Разъясните соотношение понятий «мировое хозяйство», «мировая экономика» и «международные экономические отношения».
2. Объясните содержание категорий «объект» и «объект» мирового хозяйства.
3. Какие положительные и отрицательные последствия имеет присутствие международных корпораций на территории развивающихся и промышленно развитых стран?
4. Охарактеризуйте роль сельскохозяйственного производства в мировом хозяйстве.
5. По каким критериям происходит разделение по группам стран в международной экономике?
6. В чем заключаются особенности современного международного разделения труда по сравнению с традиционным разделением труда?
7. Что представляет собой международный трансфер технологий?
8. Расположите такие явления как «интернационализация», «интеграция», «глобализация» и «транснационализация» в хронологическом порядке. Объясните логически, почему именно в таком порядке они возникали?
9. Как проявляется экономический эффект от участия страны в интеграционном объединении?
10. Охарактеризуйте интеграционные объединения промышленно развитых стран (ЕС, НАФТА) по схеме: страны-члены, цели, этап, результаты.
11. Как Вы можете определить понятия «открытая» экономика и «закрытая» экономика?
12. В чем выражается неравномерность развития национальных экономик? Можно ли рассматривать это явление как закономерность развития мирового хозяйства?
13. Можно ли рассматривать глобализацию как форму интернационализации хозяйственной жизни?
14. В чем Вы видите риски глобализации для национальных экономик и для мирового хозяйства в целом?

Задачи и ситуации

1. Используя данные Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) по Республике Беларусь и мировой экономике, приведенные в таблице 1.1, рассчитайте экспортную, импортную и внешнеторговые квоты, объем экспорта на душу населения, долю страны в мировом экспорте, коэффициент эластичности экспорта и импорта к ВВП в 2008 году. Дайте оценку степени открытости белорусской экономики исходя из рассчитанных показателей.

Таблица 1.1 – Внешняя торговля и количество населения

Показатель	Республика Беларусь		Мировая экономика	
Экспорт, млрд. долл. США				
Импорт, млрд. долл. США				
ВВП, млрд. долл. США				
Население, тыс. чел.				

2. Используя данные по международной экономике в целом, приведенные в таблицах 1.2 и 1.3, охарактеризуйте ее отраслевую и секторальную структуру. ВВП = 60 444 млрд. долл.

Таблица 1.2 – Отрасли международной экономики,
млрд. долл. США

Сельское хозяйство	Промышленность		Сфера услуг
	в целом	обрабатывающая	
2 418	18 194	10 940	39 832

Таблица 1.3 – Сектор международной экономики,
млрд. долл. США

Потребление		Инвестиции	Экспорт	Импорт
Государство	Домохозяйства			
10 457	35 541	14 083	19 705	10 457

3. Какие формы международной специализации представлены в следующих ситуациях? Объясните почему:

а) страны – важнейшие экспортеры промышленных товаров специализируются на производстве продукции обрабатывающей промышленности (более 50% экспорта), страны – важнейшие экспортеры нефти – на продукции нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности (более 40% экспорта). Они осуществляют взаимную торговлю товарами;

б) как Россия, так и Беларусь специализируются на производстве грузовых автомобилей, частей и принадлежностей к ним, а также осуществляют взаимную торговлю данными товарами;

с) Молдавия специализируется на производстве натурального виноградного вина и коньяков, Беларусь – бытовой техники. Они осуществляют взаимную торговлю данными товарами;

д) Россия специализируется на производстве легковых автомобилей, а Беларусь – грузовых автомобилей, что ведет к взаимному обмену этими товарами между двумя странами.

4. Используя данные таблицы 1.4, определите, к какой группе по степени открытости экономики относятся данные страны: относительно закрытой, относительно открытой или наиболее открытой экономикой?

Таблица 1.4 – Показатели открытости экономик

Пок-ль	США	Чехия	Россия	Бурунди	Франция	Гамбия	Тунис
ВВП	1455,1	215,2	1670,4	1,2	2822,5	0,8	40,3
Экспорт	1301,1	145,7	471,8	0,057	602,9	0,014	19,3

5. Рассчитайте показатели экспортной и импортной квоты Республики Беларусь и сделайте соответствующие выводы. Средний официальный курс НБ РБ за 2010 г. – 2 978 бел. руб. за 1 доллар, за 2011 г. – 4 623 бел. руб. за 1 доллар, за 2012 г. – 8 335 бел. руб. за 1 доллар, за 2013 г. – 8 875 бел. руб. за 1 доллар (таблица 1.5).

Таблица 1.5 – Показатели внешней торговли
Республики Беларусь

Годы	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Экспорт, млн. долл. США	25 284	41 419	46 060	37 232
Импорт, млн. долл. США	34 884	45 759	46 404	42 999
ВВП, млрд. руб.	164 476	297 158	530 356	636 784

Темы рефератов

1. Понятие и сущность мирового хозяйства как системы.
2. Международное разделение труда как экономическая основа современного всемирного хозяйства.
3. Сущность и формы международной экономической интеграции.
4. Европейский союз: этапы его становления, принципы организации и функционирования.
5. Транснационализация – крупномасштабное научно-техническое и производственно-инвестиционное кооперирование на межфирменном уровне.

Рекомендуемая литература

1. Введение в курс мировой экономики: учебное пособие / под ред. Е.М Смирнова. – М.: КноРус, 2009. – 416 с.
2. Козловский, В.В. Мировая экономика: социально ориентированный подход: учебное пособие для студентов экономических специальностей / В.В. Козловский. – Минск: ИВЦ Минфина, 2005. – 352 с.
3. Колесов, В.П. Международная экономика / В.П. Колесов, М.В. Кулаков. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 474 с.
4. Ломакин, В.К. Мировая экономика: учебник / В.К. Ломакин. – М.: ЮНИТИ, 2007. – 671 с.

5. Международная экономика: электронная книга / сост. Л.В. Дидюля. – Гродно, УО «ГГАУ», 2009.

6. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник. / под ред. Н.Н. Ливенцева, А.С. Булатова. – М.: Юристъ, 2008. – 654 с.

7. Мировая экономика: электронная книга / сост. Л.В. Дидюля. – Гродно, УО «ГГАУ», 2008.

8. Олехнович, Г.И. Мировая экономика: учебно-методический комплекс / Г.И. Олехнович. – Минск: Амалфея, 2006. – 340 с.

9. Фигурнова, Н.П. Международная экономика / Н.П. Фигурнова. – М.: Омега-Л, 2008. – 304 с.

10. Экономика Республики Беларусь в системе мирохозяйственных связей: учебное пособие / под ред. Г.А. Шмарловской. – Минск: БГЭУ, 2006. – 253 с.

11. Интернет-ресурсы:

Всемирная торговая организация (ВТО) (World Trade Organization, WTO). – URL: www.wto.org.

Всемирная торговая организация (ВТО) (World Trade Organization, WTO). – URL: <http://www.un.org/ru/wto/>

Министерство иностранных дел Республики Беларусь. – URL: <http://www.mfa.gov.by/multilateral/organization/list/fe5c637809fd0e27.html>

Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. – URL: <http://pravo.by>

ТЕМА 2. ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Концепция меркантилизма основывается на политике протекционизма, которая предполагает участие государства в управлении экономической системой и обеспечении оптимального использования ресурсов для превышения экспорта над импортом и приумножения богатства страны, в которой деньги рассматриваются как важнейшее средство развития отечественной промышленности и торговли.

Теория абсолютных преимуществ (А. Смита) является одной из первых теорий международной торговли: «Страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками». В ней нет объяснения, почему в международной торговле участвуют страны с производительностью меньшей, чем у других стран.

Теория сравнительных (относительных) преимуществ (Д. Рикардо). Д. Рикардо развил теорию абсолютных преимуществ, доказав, что взаимовыгодность международной торговли следует из принципа «сравнительного (относительного) преимущества»: если альтернативная стоимость производства какого-либо товара в стране А меньше, чем в стране В, то страна А имеет сравнительное преимущество в производстве товара относительно страны В и может экспортировать его.

Теория соотношения факторов производства (Хекшера-Олина). Э. Хекшер и В. Олин – шведские экономисты, выявили значение для МРТ относительного избытка факторов производства. «Товары, требующие для своего производства значительных затрат избыточных факторов производства и небольших затрат дефицитных факторов, должны экспортироваться в обмен на товары, производимые с использованием факторов в обратном сочетании. Так, в скрытом виде экспортируются избыточные факторы и импортируются дефицитные факторы производства» (1933).

Парадокс Леонтьева В. В. Известный экономист В. В. Леонтьев, исследуя структуру экспорта и импорта США в 1947 г., обнаружил, что вопреки теории Хекшера-Олина

в экспорте США преобладали относительно трудоемкие товары, а в импорте – относительно капиталоемкие. Дальнейшие исследования В. В. Леонтьева показали, что противоречие может быть устранено, если при анализе торговли учитывать не основные факторы (труд, земля, капитал, как в теории Хекшера-Олина), а их более сложную структуру.

Теорема выравнивания цен на факторы производства (Хекшера-Олина-Самуэльсона). Международная торговля приводит к выравниванию абсолютных и относительных цен на гомогенные (одинаковой продуктивности) факторы производства в торгующих странах.

Теория масштаба производства (автор П. Кругман). При определенной технологии и организации производства долговременные средние издержки сокращаются по мере увеличения объема выпускаемой продукции, т. е. возникает экономия, обусловленная массовым производством. Согласно этой теории, многие страны обеспечены основными факторами производства в сходных пропорциях и поэтому им будет выгодно торговать между собой при специализации в отраслях, которые характеризуются наличием эффекта массового производства. Специализация позволяет расширить объемы производства, снизить издержки, цену. Для того, чтобы эффект масштаба был реализован, необходим емкий рынок, т. е. мировой.

Теория «международной конкурентоспособности наций» М. Портера. Американский исследователь М. Портер предпринял попытку совместить элементы неоклассической теории и теории внешнеторговой деятельности фирм. В конце 80-х гг. ученый провел исследование в десяти крупнейших промышленных странах. Это исследование позволило выявить взаимосвязь следующих четырех главных параметров, от которых зависит конкурентоспособность страны на мировых рынках:

1. факторные условия, численность которых увеличивается путем введения новых;
2. условия спроса;

3. близкие и обслуживающие отрасли, формирующие наличие эффективного производственного окружения;

4. фирменная стратегия и организационная структура.

Концепция жизненного цикла продукта (Авторы Р. Верон, Ч. Киндельберген, Л. Уэлс) – на основе этапов жизненного цикла продукта объясняются торговые связи. Продукт проходит 4–5 этапов с момента появления его на рынке до ухода. Этапы: разработка; производство и сбыт в стране-лидере, экспорт (страна 1); организация и развитие производства за рубежом, сначала производителями развитых странах (страна 2), затем – в развивающихся странах (страна 3); конкуренция, снижение цен, еще большая стабилизация рынка, рост масштабов производства, импорт продукции из новых индустриальных стран (страна 3) в страну, разработавшую нововведение (страна 1); упадок.

Модель технологического разрыва – основоположник экономист Познер. Торговля между странами может быть вызвана технологическим превосходством – страна создала новый продукт и в течение определенного времени является монополистом в его производстве и экспорте или может производить традиционный товар с меньшими издержками.

Торговля в условиях возрастающих издержек замещения. Авторы – ирландец Ф. Эджуорт и австриец Г. Хеберлер. При возрастающих издержках замещения специализация происходит до момента выравнивания маржинальных (предельных) издержек замещения.

Теорема Рыбчинского (об изменении структуры факторов). Английский экономист польского происхождения в 1955 г. доказал следующее: «Увеличивающееся предложение одного из факторов производства приводит к непропорционально большему процентному увеличению производства и доходов в той отрасли, в которой этот фактор используется относительно более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, в которой этот фактор используется относительно менее интенсивно». Увеличение экспорта в одних отраслях приводит к падению производства и импорту в других отраслях. Следствием теоремы является возмож-

ность процесса деиндустриализации страны, что, возможно, характерно для российской экономики.

Демпинг означает такую практику ведения внешней торговли, когда экспортер продает свой товар за границей по цене ниже той, по которой он продает на внутреннем рынке, или ниже себестоимости производства товара. Это значит, что демпинг – одна из форм международной ценовой дискриминации, т. е. продажа одного и того же товара на различных рынках по разным ценам.

Постоянный демпинг характеризует долговременную тенденцию фирм-монополистов максимизировать прибыль, продавая товары по более высокой цене на внутреннем рынке по сравнению с мировым рынком, где приходится сталкиваться с конкуренцией иностранных компаний.

Спорадический демпинг представляет собой эпизодическую продажу продукции на мировом рынке по более низкой цене, чем на внутреннем. Чаще всего такой демпинг – следствие перепроизводства товаров и стремление не допустить снижения цен на внутреннем рынке.

Хищнический демпинг означает временную продажу товара на зарубежных рынках ниже его себестоимости. Целью такого демпинга является, как правило, устранение конкурентов по бизнесу, после чего отмечается заметный рост цен, что дает фирмам возможность реализовать свою монопольную власть в форме монопольной сверхприбыли.

Преднамеренный демпинг – временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.

Обратный демпинг – завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.

Взаимный демпинг – встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.

Стоимостной объем внешней торговли исчисляется за определенный период времени в текущих ценах соответствующих лет с использованием текущих валютных курсов. *Номинальный стоимостной объем международной торговли*

обычно выражается в долларах США в текущих ценах и поэтому сильно зависит от динамики обменного курса доллара к другим валютам.

Реальный объем международной торговли представляет собой номинальный объем, конвертированный в постоянные цены с помощью дефлятора.

Товарная структура представляет собой соотношение товарных групп в мировом экспорте.

Географическая структура представляет собой распределение торговых потоков между отдельными странами и их группами, выделяемыми либо по территориальному, либо по организационному признаку.

Территориальная географическая структура – данные о международной торговле стран, принадлежащих к одной части света либо к одной группе.

Организационная географическая структура – данные о международной торговле между странами, принадлежащими к отдельным интеграционным и иным торгово-политическим группировкам, либо выделенными в определенную группу по тем или иным критериям (например, страны-экспортеры нефти).

Под рынком услуг понимают следующие виды деятельности:

1) услуги, оказываемые в связи с международной торговлей. Они включают страхование, транспортные перевозки и т. д.;

2) услуги, которые непосредственно связаны с обменом технологиями: сотрудничество в технической сфере, капитальное строительство, управленческая деятельность;

3) путешествия людей, которые включают как туристические, так и деловые поездки;

4) расходы в банковской сфере, лизинг, платежи по доходам на капитал;

5) заработная плата и социальные расходы по отношению к иностранным рабочим.

Виды передаваемых технологий:

1) знания и опыт, воплощенные в форму изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, товарных знаков и других охраняемых законом объектов промышленной собственности;

2) знания и опыт научно-технического, производственного, управленческого, коммерческого, финансового или иного характера, не защищенные охранными документами. Они объединяются понятием «ноу-хау». Основные признаки «ноу-хау»: научно-техническая и экономическая ценность; практическая применимость; отсутствие прямой защиты в качестве промышленной собственности; полная или частичная конфиденциальность.

Вопросы для обсуждения

1. В чем заключается содержание и в чем ограниченность меркантилистской теории внешней торговли?

2. Дайте определение закона абсолютного преимущества. При каких условиях он выполняется?

3. Что такое альтернативные затраты и как они связаны с теорией относительного преимущества?

4. Какие страны получают больше выгод от международной торговли: крупные или небольшие, т. е. которые только выходят на мировой рынок или давно торгующие между собой?

5. Как определяется соотношение цен при торговле соответственно закону сравнительного преимущества?

6. Сформулируйте теорию Хекшера-Олина.

7. В чем заключается «парадокс Леонтьева»?

8. Каково основное содержание теории ЖЦТ?

9. Почему компании разных стран торгуют между собой? Какие есть стимулы к экспорту и импорту?

10. Что представляет собой международная торговля?

11. Какую роль в международной торговле играет международное разделение труда?

12. Почему страна не может иметь сравнительное преимущество в производстве всех товаров, если у нее богаче

природные ресурсы, большой запас капитала, более квалифицированная рабочая сила, чем в других странах?

13. Что представляет собой понятие «конъюнктура мирового рынка» и для чего она изучается?

14. Как осуществляется регулирование международной торговли на уровне государств?

15. Как осуществляется регулирование торговли между странами на международном уровне?

Задачи и ситуации

1. Затраты рабочего времени составляют (час):

В стране	Германия	Польша	Беларусь
Товар А	1	8	7
Товар В	2	18	18
Товар С	4	24	24
Товар D	15	29	30

З/п в Германии в 8 раз выше, чем в РБ, а в Польше – равна з/п в РБ. Какие товары будут производиться в РБ, а какие в Германии? (Использовать принцип абсолютных преимуществ).

2. Производственные возможности России и Беларуси при неизменных альтернативных (вмененных) издержках производства:

Россия	или 8 млн. т зерна	или 4 млн. т картофеля
Беларусь	или 2 млн. т зерна	или 6 млн. т картофеля

1) У какой страны сравнительное преимущество?

2) Какое количество зерна и картофеля производилось в обеих странах до специализации, если известно, что в каждой из стран направляли равное количество ресурсов на производство зерна и картофеля?

3) Какое максимальное количество зерна и картофеля могут произвести страны, вместе взятые после международной

ной специализации? (Привести графики и аналитическое решение).

3. США могут производить товар X более эффективно, чем Великобритания. Однако США импортируют X из Великобритании. Поясните почему?

4. Затраты труда в Беларуси и Польше, в часах.

	Печенье	Конфеты
Беларусь	12	4
Польша	2	8

1) В производстве какого товара Беларусь имеет относительные преимущества и почему?

2) Рассчитайте альтернативную цену конфет, выраженную через цену печенья, для Беларуси и Польши.

3) В каком интервале будет находиться цена равновесия на конфеты в случае развития торговли между двумя странами?

4) Если относительная цена равновесия на конфеты будет равняться 4, на каком товаре будет специализироваться каждое из государств и почему?

5) Подсчитайте выигрыш Польши от торговли, если она будет специализироваться на производстве печенья.

5. Затраты рабочего времени в Беларуси и Германии на производство товаров А, Б, В и Г представлены в таблице 2.1:

Таблица 2.1 – Затраты рабочего времени в Беларуси и Германии, в часах

	Германия	Беларусь
А	3	36
Б	6	54
В	12	72
Г	45	90

1) По каким товарам Германия имеет наибольшее и наименьшее абсолютное преимущество перед Беларусью?

2) Если немецкая заработная плата в 7 раз выше белорусской, какие товары будут производиться в Германии, а какие – в Беларуси?

3) Покажите выгоду торговли для каждой из стран.

4) Как изменится торговля, если разница в заработной плате сократится до 6 раз?

6. Может ли страна, первоначально располагающая сравнительным преимуществом в производстве какого-либо продукта, впоследствии потерять это преимущество? Если да, то каковы будут последствия для этой страны и ее торговых партнеров?

7. Япония экспортирует главным образом продукцию обрабатывающей промышленности и импортирует нефть и сырье для пищевой промышленности. Проанализируйте влияние на условия торговли Японии следующих событий:

а) война в Персидском заливе приводит к сокращению предложения нефти на мировом рынке;

б) Южная Корея расширяет экспорт легковых автомобилей в Канаду и США;

с) в странах СНГ наблюдается неурожай зерновых культур;

д) правительство Японии снижает таможенные пошлины на импорт говядины и цитрусовых.

8. В Индии земля является относительно избыточным фактором производства, а капитал – относительно дефицитным. Сопоставьте воздействие на уровень доходов земельных собственников и владельцев капитала опережающего роста предложения земли в случаях, когда:

а) Индия не вовлечена в международную торговлю;

б) Индия развивает свободную торговлю с другими странами.

Как изменятся ваши ответы на эти два вопроса, если опережающими темпами растет предложение капитала?

9. Заполните таблицу 2.2 – сравнительного анализа «Теории мировой торговли»

Таблица 2.2 – Сравнительный анализ
«Теории мировой торговли»

Название теории (представитель)	Содержание	Преимущества	Недостатки

Темы рефератов

1. Международная торговля как форма международных экономических отношений.
2. Классические теории международной торговли.
3. Теория сравнительной обеспеченности факторами производства Э. Хекшера-Б. Олина.
4. Неотехнологические теории международной торговли.
5. Модель монополистических преимуществ С. Хайме-ра.

Рекомендуемая литература

1. Авдокушин, Е.Ф. Международные экономические отношения: учебник / Е.Ф. Авдокушин. – М.: Экономист, 2008. – 366 с.
2. Киреев, А. Международная экономика. В 2-х. – Ч. I / А. Киреев. – М.: Международные отношения, 1997. – 416 с.
3. Колесов, В.П. Международная экономика / В.П. Колесов, М.В. Кулаков. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 473 с.
4. Миклашевская, Н.А. Международная экономика / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов. – М.: Дело и сервис, 2008. – 359 с.
5. Михайлушкин, А.И. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов / А.И. Михайлушкин, П.Д. Шимко. – СПб.: Питер, 2008. – 464 с.

ТЕМА 3. НАЦИОНАЛЬНОЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВЛИ

Внешнеторговая политика представляет собой систему мероприятий, нацеленных на защиту внутреннего рынка или на стимулирование роста объема внешней торговли, изменение ее структуры и направлений товарных потоков.

Протекционизм характеризуется введением высоких таможенных пошлин на импортные товары. К этим пошлинам, ограничивающим ввоз иностранных товаров, нередко приплюсовывают экспортные премии, поощряющие вывоз товаров за границу.

Свободная торговля – это свободный, беспошлинный или облагаемый лишь незначительными пошлинами ввоз товаров.

Таможенный тариф – перечень товаров, облагаемых таможенными пошлинами, применяемыми данной страной к импортируемым, экспортируемым или транзитным товарам, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

Таможенная пошлина – обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Авалорная пошлина – начисляется в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров (например, 20% от таможенной стоимости).

Специфическая пошлина – начисляется в установленном размере за единицу облагаемого товара (например, 10 долл. за 1 г).

Комбинированная пошлина – сочетает оба названных вида таможенного обложения (например, 20% от таможенной стоимости, но не более 10 долл. за/т).

Импортные пошлины – пошлины, которые накладываются на импортные товары при выпуске их для свободного обращения на внутреннем рынке страны. Являются преобладающей формой пошлин, применяемой всеми странами мира

для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции.

Экспортные пошлины – пошлины, которые накладываются на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства. Применяются крайне редко отдельными странами, обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары, и имеют целью сократить экспорт и пополнить бюджет.

Транзитные пошлины – пошлины, которые накладываются на товары, перевозимые транзитом через территорию данной страны. Встречаются крайне редко и используются преимущественно как средство торговой войны.

Сезонные пошлины – пошлины, которые применяются для оперативного регулирования международной торговли продукцией сезонного характера, прежде всего сельскохозяйственной.

Антидемпинговые пошлины – пошлины, которые применяются в случае ввоза на территорию страны товаров по цене более низкой, чем их нормальная цена в экспортирующей стране, если такой импорт наносит ущерб местным производителям подобных товаров либо препятствует организации и расширению национального производства таких товаров.

Компенсационные пошлины – пошлины, накладываемые на импорт тех товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии, если их импорт наносит ущерб национальным производителям таких товаров.

Автономные – пошлины, вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти страны.

Конвенционные (договорные) – пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения.

Преференциальные – пошлины, имеющие более низкие ставки по сравнению с обычно действующим таможенным тарифом, которые накладываются на основе многосторонних

соглашений на товары, происходящие из развивающихся стран.

Эффекты дохода и передела – перемещение доходов от одних субъектов экономической деятельности к другим и не ведут к потерям для экономики в целом.

Эффекты защиты и потребления представляют в совокупности эффекты потери экономики от введения тарифа.

Таможенная стоимость товара – цена товара, складывающаяся на открытом рынке, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи декларации.

Эффективная ставка тарифа – реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учетом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров.

Фактический уровень таможенной защиты – величина (в %), на которую увеличивается в результате функционирования всей тарифной системы, созданная в данной отрасли добавленная стоимость единицы продукции.

Оптимальная ставка тарифа – уровень тарифа, обеспечивающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния в случае монополии (оптимальный тариф на импорт) или монополия (оптимальный тариф на экспорт).

Тарифная эскалация – повышение уровня таможенного обложения импортируемых товаров по мере роста степени их обработки и, наоборот, аналогичное снижение – для экспортируемых.

Квота – ограничение в количественном или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу в страну или вывозу из страны за определенный период.

Лицензирование – регулирование внешней торговли через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товаров в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Добровольное ограничение экспорта – количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить объем экспорта, приня-

том в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

Экспортная субсидия – льгота финансового характера, предоставляемая государством экспортеру для расширения вывоза товаров за границу.

Демпинг – продажа товара на внешнем рынке по цене ниже нормального уровня, то есть ниже цены аналогичного товара на внутреннем рынке страны-экспортера.

Международный картель – соглашение между экспортерами какого-либо товара из разных стран, направленное на обеспечение контроля за объемами производства и установление выгодных цен.

Эмбарго – запрещение государством ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны товаров или валютных ценностей.

Технические барьеры – скрытые методы торговой политики, возникающие в силу того, что национальные технические, административные, санитарные и иные нормы и правила построены так, чтобы ограничивать ввоз товаров из-за рубежа.

Политика в рамках государственных закупок – скрытый метод торговой политики, требующий от государственных органов и предприятий покупать определенные товары только у национальных фирм, даже несмотря на то, что эти товары могут быть дороже импортных.

Всемирная торговая организация – это международная экономическая организация, занимающаяся вопросами многостороннего регулирования торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью.

Вопросы для обсуждения

1. Покажите плюсы и минусы протекционистской политики. Подтвердите их статистическими данными по Республике Беларусь.

2. Какие страны получают больше преимуществ от внешней торговли: крупные или небольшие?

3. Какие виды рынков требуют обычно наименьшего протекционизма?

4. В каких случаях проводятся антидемпинговые разбирательства?

5. Что такое режим наибольшего благоприятствования?

6. Как регулируется торговля на государственном и межгосударственном уровне?

7. Объясните, почему при наличии таможенного тарифа на импорт некоторые отрасли могут иметь отрицательный фактический уровень таможенной защиты.

8. Предположим, что две страны, торгующие между собой, ввели абсолютно одинаковые таможенные тарифы на импорт. Возникнут ли в этом случае чистые потери благосостояния и если да, то будут ли эти потери одинаковыми в обеих странах? (При ответе исходите из того, что рынки являются конкурентными.)

9. Предположим, что страна А экспортирует в страну Б автомобили и предоставляет своим производителям экспортные субсидии. Страна Б принимает ответные меры и вводит компенсационную импортную пошлину, которая полностью нейтрализует действие субсидии, так что объем торговли автомобилями и их цена остаются неизменными. Происходят ли в этом случае какие-либо изменения в благосостоянии стран А и Б?

10. Предположим, что Вы являетесь производителем сахара и пытаетесь убедить правительство в необходимости проведения протекционистской политики в отношении вашей отрасли. Вы можете рассчитывать на введение 20%-го таможенного тарифа на импорт сахара или установление фиксированной импортной квоты, эквивалентной тарифу. Вы ожидаете, что внутренний рынок сахара через некоторое время возрастет в реальном выражении. Повлияет ли этот прогноз на Ваш выбор между тарифом и квотой?

11. Государства для поддержки национальных производителей часто используют субсидии отдельным отраслям.

Имеет ли значение для благосостояния страны, что именно субсидируется: продажи на внутреннем рынке, экспортные продажи или и то и другое вместе?

Для выплаты субсидий государство должно изыскать дополнительные финансовые ресурсы. Предположим, что оно не хочет повышать налоги. Может ли это помочь объяснить, почему государство предпочтет субсидировать экспорт, а не внутренние продажи?

12. Почему широкое применение защитных пошлин нарушает эффективное распределение ресурсов мирового рынка?

Задачи и ситуации

1. Небольшая страна импортирует товар X. Мировая цена этого товара равна 10 денежных единиц. Кривая внутреннего предложения товара X в данной стране определяется уравнением $S = 50 + 5 \times P$, а уравнение кривой спроса имеет вид: $D = 400 - 10 \times P$. Предположим, что страна ввела специфический таможенный тариф в размере 5 денежных единиц за каждую единицу товара X.

Рассчитайте влияние таможенного тарифа на:

- a) благосостояние потребителей товара X в данной стране;
- b) благосостояние производителей товара X в данной стране;
- c) доходную часть государственного бюджета;
- d) благосостояние страны в целом.

Экономические последствия введения тарифа на импорт товара X для данной страны представьте графически.

2. Мировая цена на американскую пшеницу составляет 120 долларов за 1 т. Правительство России, которая в импорте пшеницы является ведущей страной, рассматривает вопрос о введении специфического импортного тарифа 20 долларов за 1 т. для пополнения государственного бюджета. Внутреннее годовое производство пшеницы составляет 100 млн. т.,

потребление – 140 млн. т., импорт – 40 млн. т. По оценкам, в результате введения тарифа сокращение российского спроса на пшеницу приведет к падению мировой цены на нее на 5 долларов за 1 т., ее внутреннее производство составит 110 млн. т., потребление сократится до 120 млн. т., а импорт – до 10 млн. т.

Рассчитайте:

- а) размер доходов бюджета от введения импортного тарифа;
- б) доходы, получаемые Россией в результате улучшения условий торговли;
- с) потери российских потребителей;
- д) рост доходов местных производителей;
- е) потери от меньшей эффективности внутреннего производства и от сокращения внутреннего потребления пшеницы;
- ф) воздействие введения тарифа на экономическое положение страны в целом.

3. В условиях свободной торговли цена на автомобильные шины на внутреннем рынке Таиланда составляет 320 долларов за 1 шт., из которых 230 долларов приходится на материальные затраты (стоимость сырья, оборудование и т. д.), а 90 долларов – на добавленную стоимость, созданную собственно при производстве шин. В целях защиты национальных производителей Таиланд вводит таможенный тариф, в соответствии с которым ставки пошлин на разные товары различны: импорт автомобильных шин облагается 25%-й адвалорной пошлиной, а ставка пошлины на импорт необходимых для производства шин элементов материальных затрат составляет 20%. Каков будет в этом случае фактический уровень таможенной защиты тайландских производителей автомобильных шин?

4. Несколько стран – экспортеров кофе создали картель с целью повышения мировой цены на кофе. Страны члены картеля контролируют 25% мирового рынка кофе. Эластич-

ность мирового спроса на кофе составляет – 0,7, а эластичность поставок кофе из стран, не входящих в картель, равна 0,4. Рассчитайте оптимальное для картеля повышение мировой цены.

5. Изобразите тарифные и нетарифные ограничения во внешней торговле Республики Беларусь в виде схемы.

6. Дайте сравнительную характеристику известных вам методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности по форме таблицы 3.1.

Таблица 3.1 – Сравнительная характеристика методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

Метод регулирования	Объект регулирования	Особенности применения
---------------------	----------------------	------------------------

7. Проанализируйте данные таблицы 3.2. Какая из следующих фирм-экспортеров прохладительных напитков может быть обвинена в демпинге на американском рынке? Ответ обоснуйте.

Таблица 3.2 – Сравнительная характеристика цен на прохладительные напитки, поставляемые различными фирмами-экспортерами

Показатель	Фирма А	Фирма Б	Фирма В
Средние удельные издержки	20	20	20
Цена напитков на внутреннем рынке	20	22	19
Экспортная цена напитков	21	21	19
Цена напитков в США	22	23	20

8. Рассчитайте размер таможенной пошлины на ввозимый на таможенную территорию Таможенного союза автомобиль «Audi A6» (страна происхождения – Германия). Таможенная стоимость товара – 17 400 долл. США, объем дви-

гателя – 2800 см^3 , ставка ввозной таможенной пошлины – 30 %, но не менее 2,8 евро за 1 см^3 объема двигателя.

9. Декларируются заколки из недрагоценных металлов, ввозимые на таможенную территорию Таможенного союза. Страна происхождения – Польша. Вес партии 10 кг, таможенная стоимость товара – 3 500 евро. Ставка ввозной таможенной пошлины – 15%, но не менее 4 евро за 1 кг. Определите сумму таможенной пошлины.

10. Ставка импортного тарифа на иностранную одежду составляет 20%, на ткани – 1%. Стоимость тканей составляет 20% стоимости одежды. Рассчитайте эффективный уровень тарифа:

- а) при условиях, указанных выше;
- б) если импортная пошлина на готовую одежду возрастет до 40%;
- с) если пошлина на ткани увеличится до 10%;
- д) если пошлина на одежду сократится до 10%;
- е) если пошлина на ткани сократится до 0,4%.

Какие выводы можно сделать на базе этих расчетов?

11. Страна А производит самолеты. Доля стоимости импортных комплектующих в цене конечной продукции составляет 25%. В целях защиты национальных производителей страна А вводит таможенный тариф, в соответствии с которым ставка таможенной пошлины на импортный самолет составляет 15%, а на импортные материалы и комплектующие, используемые в самолетостроении – 10%. Каков в этом случае фактический уровень таможенной защиты самолетостроения в стране А?

Темы рефератов

1. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь.

2. Роль ВТО в регулировании международной торговли.
3. Республика Беларусь и Всемирная торговая организация.
4. Внешнеторговая политика стран с развитой рыночной экономикой.
5. Внешняя торговля Республики Беларусь со странами с развитой рыночной экономикой.

Рекомендуемая литература

1. Киреев, А.П. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учебное пособие для вузов / А.П. Киреев. – М.: Международные отношения, 1997. – 416 с.
2. Мировая экономика: учебник / Л.С. Падалкина [и др.]; под ред. И.П. Николаевой. – М.: ТК Велби: Изд-во Проспект, 2007. – 240 с.
3. Михайлушкин, А.И. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов / А.И. Михайлушкин, П.Д. Шимко. – СПб.: Питер, 2008. – 464 с.
4. Миклашевская, Н.А. Международная экономика: учебник / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов; ред. А.В. Сидорович. – 2-е изд., доп. – М.: Дело и сервис, 2000. – 304 с.
5. Мухамеджанова, Д.Ш. Тенденции формирования экспортно-импортной политики государства / Д.Ш. Мухамеджанова // ЕВРАЗИЙСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: ЭКОНОМИКА, ПРАВО, ПОЛИТИКА: Международный научно-аналитический журнал. – 2010. – №8. – С. 63–70.
6. Шевцов, А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / А. Шевцов // ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ВЭД: специализированный ежемесячный журнал для тех, чья работа связана с внешнеэкономической деятельностью и валютой. – 2013. – №11. – С. 64–70.
7. Михневич, С. Методы управления тарифными квотами в контексте формирования конкурентных рынков /

С. Михневич // ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ВЭД: специализированный ежемесячный журнал для тех, чья работа связана с внешнеэкономической деятельностью и валютой. – 2012. – №5. – С. 65–70.

8. Таможенное регулирование: международные стандарты: производственно-практическое издание / ред. С.В. Борисюк. – Минск: Белтаможсервис, 2012. – 240 с.

9. Информационная, справочная и поисковая система «Консультант плюс».

10. Интернет-ресурсы:

Всемирная торговая организация (ВТО) (World Trade Organization, WTO). – URL: www.wto.org.

Всемирная торговая организация (ВТО) (World Trade Organization, WTO). – URL: <http://www.un.org/ru/wto/>

Министерство иностранных дел Республики Беларусь. – URL: <http://www.mfa.gov.by/multilateral/organization/list/fe5c637809fd0e27.html>

Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. – URL: <http://pravo.by>

ТЕМА 4. МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА

Капитал – это один из факторов производства или, иными словами, это один из видов ресурсов, которые необходимо затратить для производства товара.

Международная миграция капитала – это:

- пересечение капиталом государственных границ;
- процесс изъятия капитала из национального оборота одной страны и перемещение его в денежной или товарной форме в производственный процесс другой страны;
- встречное движение капиталов между странами.

Экспорт капитала – это помещение части капитальной стоимости за границей, главным образом, для повышения нормы и массы прибыли, а также для укрепления позиций инвестора в стране-объекте экспорта капитала.

Движение капитала на макроуровне – это межгосударственный перелив капитала, который статистически отражается в платежном балансе страны.

Движение капитала на микроуровне – это перемещение капитала внутри международных монополий по внутрикорпорационным каналам.

Частный капитал (негосударственный капитал) – это средства частных фирм, банков и других негосударственных организаций, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа по решению руководящих органов этих организаций. Сюда относятся инвестиции капитала за рубеж частными фирмами, предоставление торговых кредитов, межбанковское кредитование.

Государственный (официальный) капитал – это средства из государственного бюджета, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа по решению правительств, а также по решению межправительственных организаций. Сюда относятся межгосударственные займы, ссуды, дары (гранты), помощь, которые предоставляются одной страной другой стране на основе межправительственных соглашений.

Прямые иностранные инвестиции – это вложения капитала с целью приобретения долгосрочного экономического

интереса в стране приложения капитала, обеспечивающего контроль инвестора над объектом размещения капитала. ПИИ подразумевают длительные связи, а их владелец называется *стратегическим инвестором*. Фирмы, в которых есть иностранные прямые инвестиции, называют *зарубежными филиалами*.

Портфельные инвестиции – это вложения капитала в иностранные ценные бумаги (как долговые обязательства, так и акции фирмы), не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования. На практике это одиночные акции или их небольшие пакеты, частные и государственные облигации, векселя и другие долговые обязательства в виде ценных бумаг.

Ссудный капитал предоставляется с целью получения процента по депозитам, другим вкладам, займам, кредитам. Для этого используется официальный капитал из государственных источников, хотя есть и из частных источников.

Свободные экономические зоны в системе МЭО – это фактор ускоренного экономического развития и роста за счет активизации международного товарооборота, мобилизации инвестиций, обмена технологиями, информацией, углубление интегральных экономических процессов.

«Бегство» капитала – это нелегальный перевод денег в крупных масштабах за границу или отказ от их репатриации в нарушение действующего нормативно-правового режима.

Транснациональные корпорации – это корпорации, национальные по капиталу, но интернациональные по его приложению, т. е. осуществляющие свою деятельность в нескольких странах.

Многонациональная корпорация – это компания, в капитале и управлении которой принимают участие представители разных стран.

Трансфертная цена – это цена, назначаемая одним подразделением международной компании другому, находящемуся за рубежом, при осуществлении ему поставок товаров (услуг) со стороны первого.

Международный кредит, иностранный кредит – это движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и уплаты процента.

Оффшорная зона (оффшорный финансовый центр) – это территория или страна, законодательство которой разрешает регистрацию и функционирование оффшорных компаний, т. е. компаний, извлекающих прибыль из источников, действующих вне страны или территории их регистрации.

Вопросы для обсуждения

1. Какую связь между движением капитала и развитием мировой торговли выявили классики?
2. Как соотносятся понятия мировой рынок капитала и мировой финансовый рынок?
3. Перечислите позитивные и негативные аспекты влияния рынка капитала на мировую экономику.
4. Определите, почему темпы прироста зарубежных инвестиций значительно превосходят темпы роста мировой торговли?
5. Почему, являясь импортером капитала, страна одновременно является импортером товаров и услуг? Какой она получает статус?
6. Почему, являясь экспортером товаров и услуг, страна одновременно является и экспортером капитала? Какой она получает статус?
7. В чем существенное отличие «бегства капитала» от вывоза капитала?
8. Какова роль ТНК в усилении взаимозависимости и взаимосвязи национальных экономик?
9. В чем проявляется высокая эффективность деятельности ТНК?
10. Какова роль ТНК в процессе глобализации?

Задачи и ситуации

1. Страна обратилась в банк реконструкции и развития с просьбой предоставить ей кредит в 2 млн. евро на структурную перестройку со сроком на два года. Процент за пользование заемными средствами установлен на уровне 6% годовых. Инфляция в стране составляет 2% годовых. Какой уровень эффективности использования заемных средств должен быть достигнут, чтобы страна выполнила свои обязательства и обеспечила дальнейший экономический рост?

2. Иностранная фирма имела 40% акций предприятия, которые составляли контрольный пакет. Стоимость контрольного пакета равнялась 400 тыс. долл. Затем фирма 30% акций предприятия уступила другой компании. На вырученные средства от продажи 30% акций предприятия, она купила на фондовой бирже долговые обязательства государства. Оставшиеся денежные средства фирма вкладывает в новое производство, которое она решила начать с нуля. Определите, как сформировалась новая структура инвестиционного портфеля иностранной фирмы? Какой величиной выражаются ее прямые и портфельные инвестиции?

3. Темп инфляции в стране А равен 8%, а в стране В – 4%. В стране А ставка процента равна 12%. Какова должна быть ставка процента в стране В, чтобы между странами не было перелива капиталов?

4. В таблице 4.1 представлены данные по ВВП, потребности стран в инвестициях, объему экспорта и импорта капитала, численности населения.

Таблица 4.1 – Данные по ВВП, потребности стран в инвестициях, объём экспорта и импорта капитала, численность населения.

Показатель	Страна А	Страна В
Валовой внутренний продукт (ВВП), млрд.	40	60
Потребность страны в общих инвестициях,	7	10
Экспорт капитала, млрд. долл.	2	6
Импорт капитала, млрд. долл.	4	7
Численность населения страны, млн. чел.	10	12

Определите, какая страна является экспортером капитала, какая импортером? Какая страна наиболее активно участвует в международной миграции капиталов? Как за счет импорта капитала страна покрывает внутренние потребности в общих инвестициях?

5. Валовой внутренний продукт страны за отчетный год составил 60 млрд. долл. США, экспорт – 28 млрд. долл. США, общий внешний долг страны – 32 млрд. долл. США, ежегодные выплаты по внешнему долгу составляют 6,2 млрд. долл. США. Ваше мнение, может ли данная страна и в дальнейшем брать международные кредиты или принимать меры по снижению задолженности и почему?

6. Дайте краткую характеристику положительных и отрицательных сторон деятельности транснациональных корпораций (ТНК).

Положительные аспекты деятельности ТНК	Отрицательные аспекты деятельности ТНК

7. Укажите, какие меры принимает правительство Республики Беларусь для привлечения иностранных инвестиций? На ваш взгляд, какие меры дополнительно необходимо принять?

8. Используя статистические данные, заполните таблицу 4.2 о получении регионами и странами мира прямых иностранных инвестиций в млрд. долл., сделайте предположения о тенденциях, произошедших в мировой экономике. Назовите причины этих изменений. Каковы географические нюансы размещения прямых инвестиций?

Таблица 4.2 – Получение регионами и странами мира прямых иностранных инвестиций, млрд. долл.

Страна	2005	2010	2011	2012	2013	2014
Все страны мира						
Западная Европа						
Северная Америка						
Азия						
Латинская Америка						
Страны Восточной Европы						

9. Американская ТНК осуществляет прямые инвестиции в экономику Мексики. Используя модель, покажите экономические последствия для страны базирования и принимающей страны.

10. Создав фирму за рубежом, Вы участвовали в международном движении капитала. Но теперь, когда фирма работает, ей не требуется приток капитала из Республики Беларусь и она не переводит средств в Республику Беларусь. Участвуете ли Вы в международном движении капитала? Ответ обоснуйте.

11. Вы купили акции «Дженерал моторс». Вывоз ли это капитала из Республики Беларусь? Если да, то в какой фор-

ме? А если Вы купили облигации этой компании? Ответ обоснуйте.

12. Заполните таблицу сравнительного анализа.

Признаки сравнения	Вид капитала по форме	
	Предпринимательский	Ссудный
1. Сущность		
2. Разновидности		
3. Вид дохода от капитала		
4. Влияние на принимающую страну (положительные и отрицательные стороны)		
5. Влияние на страну, вывозящую капитал		

13. Заполните таблицу сравнительного анализа.

Теории (модели) международного движения капитала	Представители теории	Сущность теории	Заслуги теории (вклад в науку)

Темы рефератов

1. Социально-экономические последствия вывоза капитала.
2. Инвестиционный климат и инвестиционные риски.
3. Участие Республики Беларусь в международном движении капитала.
4. Проблемы и значение привлечения инвестиций в Республику Беларусь.

Рекомендуемая литература

1. Дралин, А.И. Международные экономические отношения: учебное пособие / А.И. Дралин, С.Г. Михнева. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – 162 с.

2. Киреев, А. Международные экономика. В 2-х ч. – Ч. I / А. Киреев. – М.: Международные отношения, 1997. – 416 с.

3. Международные экономические отношения / под ред. Е.Ф. Жукова. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2000. – Гл. 7.

4. Минаева, Е.В. Мировая экономика: учебно-методический комплекс / Е.В. Минаева, Т.Ф. Рябова, Н.В. Зайцева. – М.: МГУТУ, 2012. – 319 с.

5. Михайлушкин, Н.А. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов / А.И. Михайлушкин, П.Д. Шимко. – СПб.: Питер, 2008. – 464 с.

6. Интернет-ресурсы:

Международный валютный фонд (МВФ). – URL: www.imf.org

Всемирный банк (ВБ). – URL: www.worldbank.org

ТЕМА 5. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

Международная миграция рабочей силы – перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую в поисках работы. Представляет собой единство эмиграции, иммиграции, реэмиграции.

Эмиграция – выезд из страны на постоянное или временное, но продолжительное проживание в другой стране.

Иммиграция – въезд в страну на постоянное или временное проживание из другой страны.

Реэмиграция – возвращение эмигрантов на родину к постоянному месту жительства.

Легальная миграция – миграция без нарушения международного и национального законодательства.

Нелегальная миграция – миграция с нарушением миграционного законодательства страны.

Демографическая политика – это совокупность мер государств и международных организаций по стимулированию или ограничению рождаемости.

Миграционная политика – это совокупность мер по государственному регулированию миграционных потоков населения на законодательной основе.

Миграционное сальдо – разность числа лиц, прибывших на какую-либо территорию, и числа лиц, выбывших оттуда за один и тот же промежуток времени.

Депортация – принудительная высылка лица или целой категории лиц в другое государство или другую местность.

Репатриация – возвращение на родину с восстановлением в правах гражданства или возвращение в страну проживания застрахованного при наступлении страхового случая.

Беженцы – лица, вынужденные эмигрировать из своих стран из-за какой-либо угрозы.

Безвозвратная миграция – миграция, при которой мигранты выезжают на постоянное место жительства в принимающей стране.

Сезонная миграция – миграция, которая связана с кратковременным (в пределах одного года) въездом для работы в тех отраслях хозяйства, которые имеют сезонный характер (сельское хозяйство, рыболовство, сфера услуг).

Маятниковая миграция – ежедневный переезд из одной страны в другую и обратно: «Утечка умов» – международная миграция высококвалифицированных кадров (ученых, редких специалистов, иногда «звезд» искусства, спорта).

Мировые центры притяжения рабочей силы: Северная Америка, Западная Европа, страны Ближнего Востока, Австралия, Азиатско-Тихоокеанский регион, страны Латинской Америки, Северная Африка.

Международная миграция рабочей силы имеет существенные *социально-экономические последствия* как для стран, принимающих рабочую силу, так и для стран, отдающих её.

Для стран *эмиграции позитивные последствия* следующие: эмиграция облегчает положение на национальном рынке труда, смягчает безработицу и её социально-экономические последствия; из-за границы в страну возвращаются более квалифицированные и обученные работники; получение дополнительных доходов от экспорта рабочей силы в форме денежных переводов от эмигрантов, а при возвращении на родину мигранты привозят с собой материальные ценности и сбережения. Это в конечном итоге способствует росту благосостояния работников и их семей. *Негативные последствия*: страна теряет часть своих трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте, в результате чего происходит старение трудовых ресурсов; происходит «утечка умов» в связи с массовым отъездом наиболее образованных, квалифицированных кадров. Нередко этот процесс является безвозвратным, поэтому ослабляется интеллектуальный потенциал страны.

Для стран *иммиграции положительные последствия* следующие: мигранты повышают конкурентоспособность товаров вследствие снижения издержек производства, так цена на рабочую силу иностранцев ниже, чем цена на националь-

ную рабочую силу; в трудоемких отраслях и тех видах производства, которые не пользуются спросом у местного населения, мигранты заполняют нишу и обеспечивают нормальный, непрерывный процесс воспроизводства; достигается существенная экономия средств и времени на подготовке кадров; иммигранты расширяют ёмкость внутреннего рынка; иммиграция способствует омоложению нации, т. к. мигрирует, как правило, самая мобильная и активная часть населения. *Негативные последствия:* ухудшается ситуация на рынке труда; в связи с ростом предложения рабочей силы и ограничением рабочих мест снижается цена на национальную рабочую силу; могут возникать конфликты между местным населением и мигрантами; на государство ложится бремя по выплате пособий, социальной помощи мигрантам. Таким образом, наличие ряда противоречивых последствий для обеих сторон приводит к необходимости регулирования миграционных процессов.

Международная организация по миграции (МОМ). Образована в 1949 г. как Международная организация по делам беженцев (МОБ), позже ее полномочия были расширены, и с 1989 г. она была переименована. В рамках этой организации осуществляется разработка долгосрочных программ в области регулирования миграционных потоков, оказания помощи в вопросах организации миграции, технического сотрудничества, предотвращения «утечки умов», реэмиграции, предоставления экспертных услуг и т. д. В настоящее время МОМ является межправительственной организацией, которая объединяет около 60 стран-членов и более 40 стран-наблюдателей.

Вопросы для обсуждения

1. Каким образом глобализация влияет на миграционные процессы?
2. Проанализируйте социальную структуру потоков международной трудовой миграции и выделите преобладающие социальные слои, склонные к миграции. Скажите, от-

носятся ли большинство международных трудовых мигрантов к средним социальным или беднейшим слоям.

3. Обоснуйте растущую феминизацию международной трудовой миграции в конце XX – начале XXI вв.

4. Помимо экономических последствий для трудовой миграции характерны и неэкономические социальные последствия. Какие из них наиболее значительны и возможно ли их нивелировать? Обоснуйте ваши предложения.

5. С какими проблемами сталкиваются эмигранты и иммигранты в Беларуси? Как можно решить эти проблемы и нужно ли их решать?

6. Какие наиболее эффективные меры по преодолению нелегальной миграции принимаются в развитых странах?

7. Рабочие-иммигранты обычно получают более низкий доход, чем другие рабочие. Поэтому в результате иммиграции снижается средний уровень оплаты труда в стране, и это противоречит выводу о том, что принимающая страна в целом выигрывает от миграции рабочей силы. Объясните этот парадокс.

8. Известно, что в зависимости от притока и оттока рабочей силы страны занимают определенное место в международной трудовой миграции. Одни страны становятся донорами, другие – реципиентами, некоторые – местом транзита от доноров к реципиентам. Подумайте, в чем состоит специфика Беларуси, если мы рассмотрим следующие параметры:

а) по отношению к странам Запада, динамично развивающим свою экономику;

б) по отношению к странам СНГ и некоторым азиатским государствам.

9. Кого называют «гражданами мира», или «невидимыми мигрантами»?

10. Выделите современные тенденции миграции рабочей силы в мировой экономике.

11. Какие отрицательные последствия могут возникнуть для стран в случае притока рабочей силы?

12. Какие выгоды может иметь страна от экспорта национальной рабочей силы?

Задачи и ситуации

1. Предположим, что в мире существуют только две страны: А и В. При этом в стране А почасовая оплата труда рабочих составляет 5 долл., а в стране В – 1 долл. В результате либерализации внешнеэкономических отношений открылась возможность для свободного переезда работников из одной страны в другую. Согласно неоклассической концепции движение рабочей силы в данном случае будет в сторону страны А. Покажите последствия этого, те выигрыши и потери, которые появятся у различных субъектов экономики этих стран в результате активной трудовой миграции:

- а) для рабочих;
- б) для предпринимателей;
- с) для государства.

2. Рассчитайте вклад иммигрантов в создание ВВП, если известны следующие данные: доля мигрантов в производстве ВВП страны составляет 10%, величина ВВП в истекшем году составила 800 млрд. ден. ед.

3. В Беларуси есть три группы рабочих: первая имеет опыт и навыки в производстве турбин, вторая – в производстве тракторов, третья – не имеет специальных навыков, но может работать на подсобных работах и в производстве турбин, и в производстве тракторов. Из-за сокращения производства турбин в Украине в Беларусь приезжают рабочие со специальными навыками по производству турбин.

Определите:

- а) как это повлияет на производство турбин и тракторов;
- б) как изменится уровень заработной платы в каждой из трех групп;
- с) если из-за общего падения производства в ближнем зарубежье в Беларусь приезжают рабочие без специальных навыков в производстве турбин и тракторов, как это повлияет:

- на производство турбин и тракторов в Беларуси;
- на положение всех трех групп рабочих в Беларуси.

4. Ситуация на рынке труда в странах А и В определяется такими показателями:

Страна	Функция спроса на труд, млн. чел.	Функция предложения труда, млн. чел.
А	$D1 = 120 - 6W$	$S1 = 80 + 2W$
В	$D2 = 140 - 2W$	$S2 = 60 + 6W$

W – реальная заработная плата в странах А и В, в условных денежных единицах за час труда.

а) найдите равновесную ставку реальной заработной платы и объем занятости в обеих странах.

б) из какой страны в какую будут стремиться уехать работники и почему?

5. В Великобританию въехало 1231,2 тыс. чел., а выехало 459,7 тыс. чел., а во Франции эмиграция составила 505,7 тыс. чел., а иммиграция – 700,24 тыс. чел. Определите миграционное сальдо и валовую миграцию в каждой стране.

6. Рассчитайте сальдо миграции за год, если в начале года в стране проживали 10 млн. человек, в конце года – 11,5 млн. человек, а естественный прирост за год составил 250 тыс. человек.

7. Письменно дайте ответ:

– определите первую десятку стран, имеющих наиболее высокую зарплату в обрабатывающей промышленности (ден. ед. за человеко-час);

– страны с самой низкой безработицей и наиболее неблагоприятные по данному показателю регионы. Какова взаимосвязь с миграцией трудовых ресурсов?

– проведите сравнительную характеристику рынка рабочей силы в Германии и Франции;

– поясните, почему примером умелой взаимосвязи миграции рабочей силы с уровнем экономического развития является Япония;

– дайте определение понятий: «страна-донор», страна-реципиент».

8. Используя данные Министерства статистики и анализа, заполните таблицу 5.1 «Динамика эмиграции в Республике Беларусь» и сделайте вывод.

Таблица 5.1 – Динамика эмиграции в Республике Беларусь

Страна	2000	2006	2008	2010	2012	2014
Всего, тыс. чел.						
Из них выбыло в						
Азербайджан						
Армению						
Грузию						
Казахстан						
Кыргызстан						
Таджикистан						
Туркменистан						
Узбекистан						
Россию						
Украину						
Молдову						
Латвию						
Литву						
Эстонию						

9. Используя данные Министерства статистики и анализа, заполните таблицу 5.2 «Динамика межгосударственной миграции населения между Республикой Беларусь и бывшими республиками СССР, тыс. человек» и сделайте выводы.

Таблицу 5.2 – Динамика межгосударственной миграции населения между Республикой Беларусь и бывшими республиками СССР, тыс. человек

Направления и результаты	2000	2006	2008	2010	2012	2014
Эмиграция в ближнее зарубежье						
Иммиграция из ближнего зарубежья						
Сальдо миграции						
Миграционный оборот						

Темы рефератов

1. Демографические проблемы и их влияние на международную миграцию.
2. Проблемы нелегальной миграции в мире.
3. Миграционная политика Республика Беларусь.
4. Государственное регулирование трудовой миграции в Республике Беларусь.
5. Роль и место Международной организации миграции (МОМ) в международной экономике.
6. Миграция рабочей силы и ее влияние на занятость и зарплату в странах иммиграции и эмиграции.

Рекомендуемая литература

1. Киреев, А.П. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учебное пособие для вузов / А.П. Киреев. – М.: Международные отношения, 1997. – 416 с.
2. Миклашевская, Н.А. Международная экономика: учебник / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов; ред. А.В. Сидорович. – 2-е изд., доп. – М.: Дело и сервис, 2000. – 304 с.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / МГИМО (университет) МИД России; под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр, 2008. – 654 с.

4. Мировая экономика: учебник / Л.С. Падалкина, [и др.]; под ред. И.П. Николаевой. – М.: ТК Велби: Изд-во Проспект, 2007. – 240 с.

5. Михайлушкин, А.И. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов / А.И. Михайлушкин, П.Д. Шимко. – СПб.: Питер, 2008. – 464 с.

6. Раджабова, В.К. Мировая экономика: учебник / В.К. Раджабова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 304 с.

7. Спиридонов, И.А. Мировая экономика: учеб. пособие / И.А. Спиридонов. – М.: РИОР, 2010. – 128 с.

8. Фаминский, И.П. Глобализация – новое качество мировой экономики: учебное пособие / И.П. Фаминский. – М.: Магистр, 2009. – 397 с.

9. Халевинская, Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / Е.Д. Халевинская. – 2-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2009. – 365 с.

10. Информационная, справочная и поисковая система «Консультант плюс».

11. Интернет-ресурсы:

Министерство иностранных дел Республики Беларусь. – URL: <http://www.mfa.gov.by/multilateral/organization/list/fe5c637809fd0e27.html>

Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. – URL: <http://pravo.by>

ТЕМА 6. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Экономическая интеграция – процесс обеспечения высокой степени интернационализации производства на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, который приводит к постепенному сращиванию национальных хозяйств.

Цели интеграции: использование преимуществ экономики масштаба; создание благоприятной внешнеполитической среды; содействие структурной перестройке экономики; расширение взаимной торговли.

Предпосылки экономической интеграции: близость уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран; географическая близость и исторически сложившиеся экономические связи; общность экономических проблем.

Этап интеграции – переход от низших стадий (форм) интеграции к более высокой ее форме, степень взаимодействия между партнерами на каждом из которых усиливается.

Зона свободной торговли предусматривает отмену таможенных тарифов во взаимной торговле при сохранении национальных таможенных тарифов в отношениях с третьими странами, как правило, условия зоны свободной торговли распространяются на все товары, кроме продуктов сельского хозяйства.

Таможенный союз предусматривает беспошлинную внутри интеграционную торговлю товарами и услугами, полную свободу их перемещения внутри региона, а также согласованной тарифной политикой в отношении третьих стран. Для координации проведения согласованной внешнеторговой политики в рамках таможенного союза создается система межгосударственных органов.

Общий рынок – это интеграционная структура, в рамках которой свободное движение товаров и услуг расширяется за счет свободного межгосударственного передвижения факторов производства – капитала и рабочей силы. Координация

экономической политики осуществляется на периодических совещаниях глав государств и правительств участвующих стран, как правило, один-два раза в год, а также на встречах руководителей министерств финансов, центральных банков и других экономических ведомств, опирающихся на постоянно действующий секретариат.

Экономический союз наряду с общим таможенным тарифом и свободой движения товаров и факторов производства предусматривает также и координацию макроэкономической политики, унификацию законодательств по основным направлениям – валютном, бюджетном, денежном. В рамках экономического союза формируются органы, наделенные не только правами наблюдения и координации за экономическим развитием, но и возможностью принимать оперативные решения от лица группировки в целом. Правительства уступают часть государственного суверенитета в пользу надгосударственных органов путем согласованного частичного отказа от некоторых своих функций. Например, правом принимать решения по вопросам, касающимся организации, без согласования с правительствами стран-членов в рамках ЕС наделена Комиссия ЕС.

Полная экономическая и политическая интеграция предусматривает осуществление передачи суверенитета по управлению экономической и социальной политикой наднациональному органу власти. Формирование *политического союза* означает создание международной конфедерации и потерю суверенности отдельными государствами, в настоящее время существующие интеграционные группировки не достигли и не планирует такого уровня развития.

Европейский Союз (ЕС) представляет собой высшую ступень европейской экономической и политической интеграции. Его членами в настоящее время являются 27 государств: Австрия, Бельгия, Великобритания, Болгария, Германия, Греция, Дания, Италия, Ирландия, Испания, Кипр, Люксембург, Литва, Латвия, Мальта, Нидерланды, Португалия, Румыния, Словакия, Словения, Польша, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Эстония, Венгрия.

В государствах Америки региональное регулирование осуществляется в рамках 14 многосторонних экономических организаций, целью которых является оказание содействия экономическому развитию их региональных членов.

НАФТА занимается вопросами экономического сотрудничества северных стран Америки: США, Канады и Мексики, остальные организации регулируют вопросы экономического взаимодействия стран Центральной и Латинской Америки, Карибского бассейна.

Региональные экономические организации в Американских странах реализуют 4 формы экономической интеграции:

1) зона свободной торговли, предусматривающая отмену пошлин и нетарифных ограничений во взаимной торговле в течение 15 лет;

2) общий рынок, включающий Южный общий рынок (МЕРКОСУР) и Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР), где предусматривается отмена пошлин, действует свободное движение капиталов и рабочей силы, вводится единый внешний тариф;

3) экономическое сотрудничество, осуществляющееся Организацией американских государств (ОАГ) и Латиноамериканской ассоциацией интеграции (ЛАИ), где предусматривается согласование экономической и социальной политики, вырабатываются общие позиции по стратегическим вопросам;

4) экономический союз и общий рынок, включающие Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ), Андскую группу и Организацию восточно-карибских государств (ОВКГ), где предусматривается выработка единой экономической политики, происходит содействие развитию предпринимательства, осуществляется свободное движение товаров, капиталов, людей, устанавливается гармонизация законодательства.

Быстрое экономическое развитие Азиатско-Тихоокеанского региона способствовало усилению регионального сотрудничества в рамках крупных экономических группировок (АТЭС, АСЕАН, СААРК).

Основной формой экономической интеграции в Азии является экономическое сотрудничество.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) представляет собой межправительственный форум региона, имеющий формально консультативный статус. В его рамках вырабатываются правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) занимается созданием зоны свободной торговли; экономическим сотрудничеством в следующих областях: финансы, сельское хозяйство, транспорт, туризм, охрана окружающей среды, телекоммуникации.

Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) занимается сотрудничеством в экономической, научно-технической, социальной и культурной областях. В ее состав входят 7 стран: Бангладеш, Бутан, Индия, Мальдивы, Непал, Пакистан, Шри-Ланка.

Региональная экономическая интеграция в странах Африки осуществляется в рамках четырех экономических союзов: ЮДЕКК (государства Центральной Африки), ЭКОДАС (государства Западной Африки), САДК (государства Южной Африки), КОМЕСА (государства Восточной и Южной Африки).

Перечисленные группировки стран Африки формируют общий рынок, где происходит свободное движение товаров, капиталов, рабочей силы, каждый из которых является субрегиональным территориальным объединением стран-членов.

Страны БРИКС – интеграционная структура, объединяющая экономики пяти стран Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР, которые по прогнозам Goldman Sachs к середине XXI в. войдут в число мировых лидеров наряду с США и Японией.

Главная задача стран БРИКС – объединение усилий для совместного противостояния глобальным вызовам, обеспечение экономического сотрудничества. Современные мировые проблемы, пути их решения, возможности взаимодействия стран обсуждаются при проведении регулярных саммитов,

встреч в рамках ООН и G-20, встреч министров финансов, здравоохранения, сельского хозяйства. Для систематизации диалога и сотрудничества стран БРИКС планируется создание секретариата.

Вопросы для обсуждения

1. Что означает процесс экономической интеграции?
2. Назовите причины создания различных интеграционных объединений.
3. Какие формы экономической интеграции вы знаете? Приведите примеры.
4. Какие страны и почему создали первые интеграционные объединения в Европе? Когда возник ЕС?
5. Объясните механизм создания Европейского Союза (ЕС).
6. Назовите руководящие органы ЕС и покажите механизм их действия.
7. Назовите основные современные проблемы ЕС в рамках интеграции.
8. Дайте характеристику зонам свободной торговли.
9. Что отличает процесс формирования ЗСТ в рамках СНГ?
10. В каких интеграционных объединениях участвует Республика Беларусь?
11. В чем заключается общее отличие интеграционных процессов с участием Республики Беларусь от экономической интеграции в других регионах мировой экономики?
12. Объясните, причины медленных темпов развития интеграции в рамках СНГ.
13. Охарактеризуйте основные Американские интеграционные группировки.
14. Какие стороны развития интеграционного процесса в Европе являются благоприятными и какие неблагоприятными для Беларуси?

15. Назовите страны, которые входят в Североамериканское соглашение о свободной торговле НАФТА? Перечислите направления деятельности НАФТА.

16. Назовите характерные черты МЕРКОСУР.

17. Объясните, почему интеграция развивающихся стран сталкивается с серьезными трудностями?

18. Дайте сравнительную характеристику по общим экономическим характеристикам и глубине интеграционного процессов ЕС и НАФТА.

19. В чем состоит особенность интеграции стран БРИКС?

Задачи и ситуации

1. Проанализируйте, на каких уровнях интеграции находились предложенные в таблице группировки в 2010 г. Определите современный уровень развития интеграционных группировок (таблица 6.1).

Таблица 6.1 – Основные показатели развития АСЕАН, ЕС, МЕРКОСУР, НАФТА

Показатель	Годы	АСЕАН	ЕврАзЭС	ЕС	МЕРКОСУР	НАФТА
Численность населения, млн. чел.	2010	591,3	208,1	502,1	245,1	456,8
	201*					
Доля рабочей силы, %	2010	50,9	50,9	48,4	50,6	49,5
	201*					
Объем ВВП в расчете на душу населения, долл.	2010	4748	11581	27619	10662	34364
	201*					
Темпы роста промышленного производства, %	2010	7,48	7,93	3,42	10,30	5,03
	201*					
Совокупный экспорт, млн. долл.	2011	1243532	645381	5750726	352266	2297900
	201*					
Индекс развития человеческого потенциала, ед.	2010	0,861	0,576	0,854	0,738	0,861
	201*					
Глобальный индекс конкурентоспособности (GCI), ед.	2010	4,57	3,90	4,71	4,02	5,01
	201*					

2. Две страны А и В собираются организовать зону свободной торговли. До этого страна А импортировала 1 млн. телевизоров из третьих стран по цене 200 долларов, каждый облагался пошлиной 30 долларов. Издержки подобных телевизоров в стране А равны 230, а в стране В 210 долларов. Какой будет для страны А цена переориентации ее внешней торговли на условия страны В после создания зоны свободной торговли? Насколько должен увеличиться импорт страны А, чтобы компенсировать издержки, вызванные этой переориентацией?

3. Две страны А и В планируют создать зону свободной торговли. До создания ЗСТ страна А импортировала из зарубежных стран 10 млн. видеокарт по цене 100 усл. ед., облагая каждый из них импортным тарифом 30 усл. ед. Цена видеокарты в стране В – 110 усл. ед. Определите: 1) отрицательную составляющую эффекта отклонения торговли в стране А после вступления ее в ЗСТ; 2) каким должен быть дополнительный импорт видеокарт в стране А, чтобы компенсировать ее потери от эффекта отклонения торговли?

4. Предположим, что Россия до создания БРИКС импортировала 1,0 млн. пар обуви из Польши. При условии 50%-го импортного тарифа потребительская цена этих туфель в России составляла 30 усл. ед. Цена аналогичной обуви в Китае – 25 усл. ед. После создания БРИКС Россия стала импортировать 1,2 млн. пар обуви из Китая, прекратив импорт из Польши. Оцените с помощью графической модели вероятный выигрыш и потери для потребителей, производителей, России и мировой экономической системы в целом.

Темы рефератов

1. Роль Республики Беларусь в интеграционных процессах.
2. Перспективы развития интеграционных структур на постсоветском пространстве.

3. Особенности политики Китая в вопросах экономического сотрудничества в ШОС.
4. Роль Германии в рамках сотрудничества ЕС.
5. Многовекторность направлений участия России в международных интеграционных структурах.

Рекомендуемая литература

1. Воронина, Т.В. Международная экономическая интеграция: теоретические подходы и тенденции развития в современных условиях: монография [Текст] / Т.В. Воронина. – Ростов н/Д: изд-во ЮФУ, 2009 – 128 с.
2. Воронина, Т.В. Международная экономическая интеграция: теория, противоречия, тенденции развития в мире и на Европейско-евразийском пространстве: монография: [Текст] / Т.В. Воронина. – М.: Вузовская книга, 2013. – 352 с.
3. Качуровский, Е. Влияние интеграционных процессов на развитие экономики Беларуси / Е. Качуровский // Директор. – 2007. – № 4 (94). – С. 26–29
4. Костюнина, Г.М. Интеграционные объединения мира / Г.М. Костюнина, Н.Н. Ливенцев; под ред. А.С.Булатова, Н.Н. Ливенцева. М.: Магистр, 2008. – С. 164–187.
5. Международная экономическая интеграция: учебное пособие / под ред. Ливенцева Н.Н. М.: Экономистъ, 2006. – 430 с.
6. Островский, А.В. Россия в Азиатско-Тихоокеанском регионе: учеб. пособие / А.В. Островский. – Мурманск: Изд-во МГТУ, 2009. – 125 с.
7. Чечурина, М.Н. Международная интеграция и международные организации: учеб. пособие / М.Н. Чечурина. – Мурманск: изд-во МГТУ, 2012. – 269 с.

ТЕМА 7. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС

Расчетный баланс – это соотношение между всеми долговыми требованиями, которые имеет страна по отношению к другим государствам, и долговыми обязательствами, которые страна должна выполнить по отношению к другим странам. Фактически это соотношение между возможным поступлением валюты и необходимыми ее выплатами за определенный период.

Платежный баланс – сводный балансовый счет, бухгалтерская запись валютных поступлений в страну и их отток, он отражает также валютные обязательства страны перед иностранными партнёрами и обязательства её партнёров.

Принципы составления: двойная запись; учет экономической территории; учет резидентности и центра экономического интереса; оценка экономических сделок по рыночным ценам; учет времени регистрации сделки; единство единицы учета.

Кредит – активные операции, в результате которых происходит отток ценностей (товаров, услуг и др.), за которым следует компенсирующий приток валюты (записывается под знаком «+»).

Дебет – пассивные операции, в результате которых страна расходует валюту в обмен на приобретенные ценности (записываются со знаком «–»).

Система двойной записи платежного баланса – одна и та же операция должна быть представлена двумя записями, имеющими одинаковое стоимостное выражение. В одной фиксируется изменение стоимости товарной массы в результате сделки, в другой – изменение в величине располагаемых финансовых активов. Таким образом, одна и та же сделка должна регистрироваться дважды, но с различными записями.

Платежный баланс включает в себя *ряд блоков*.

I. *Баланс текущих операций*, состоящий, в свою очередь, из:

- 1) торгового баланса;
- 2) баланса услуг;

- 3) баланса доходов;
- 4) баланса некоммерческих платежей.

II. *Баланс движения капитала.*

III. *Балансирующая статья*, которая представляет собой официальные резервы или резервные активы. К резервным активам могут относиться золото, валютные активы и др.

Торговый баланс – фундамент платежного баланса. Он строится на основе данных таможенной статистики, учитывающей объемы реально пересекающих границу товаров.

Баланс услуг включает платежи и поступления от купли-продажи всех видов услуг, как производственных, так и личного характера.

Баланс доходов представлен потребительскими переводами зарплат, наследств, стипендий, пенсий; процентами и дивидендами по капиталовложениям; платежами за лицензии, техническую помощь, использование изобретений; гонорарами и др.

Баланс некоммерческих платежей (или односторонние трансферты) – это платежи, произведенные одной страной в адрес другой страны без получения в ответ товаров или услуг (например, иностранная гуманитарная помощь).

Баланс движения капиталов и кредитов – это соотношение ввоза и вывоза частных и государственных капиталов, получения и предоставления международных кредитов, т. е. соотношение продажи и покупки активов.

Государственное регулирование платежного баланса осуществляется тремя основными методами: 1. *Прямой контроль над импортом товаров и услуг и над вывозом капитала* (например, ужесточение таможенной политики). 2. *Дефляция* направлена на борьбу с инфляцией и обеспечивает сжатие денежной массы в экономике. Осуществляется за счет жесткой денежно-кредитной политики и сдерживающей фискальной политики. 3. *Регулирование валютного курса*. Понижение валютного курса стимулирует экспорт и уменьшает импорт.

Исключительное финансирование платежного баланса – операции страны, испытывающей трудности финансирования дефицита платежного баланса, по согласованию и при поддержке зарубежных партнеров для снижения сальдо до уровня, который можно профинансировать традиционно. *Виды*: аннулирование долга; обмен задолженности и акции; заимствование для урегулирования платежного баланса; переоформление задолженности; просрочка платежей по задолженности; неправительственные займы.

Вопросы для обсуждения

1. Всегда ли дефицит платежного баланса – это плохо, как следует из самого термина? Являются ли активы платежных балансов желательными, как предполагает само название?
2. Чем отличается регулирование от финансирования платежного баланса?
3. В малой открытой экономике с высокой мобильностью капитала и плавающим обменным курсом предполагается, что начальное положение характеризуется равенством экспорта и импорта. К чему приведет снижение правительством налогов?
4. Чем обусловлено введение в платежный баланс статьи «Ошибки и пропуски»?
5. Какие факторы оказывают влияние на величину чистого экспорта?
6. В каких случаях применяются такие меры, как ограничение на форвардные продажи национальной валюты иностранцам и запрет на выплату процентов по срочным вкладам иностранцам в национальной валюте?
7. Что относят к специальным правам заимствования?

Задачи и ситуации

1. Малая открытая экономика страны А описана следующими данными (в млрд. долл. США): экспорт товаров –

39 300; импорт товаров – 43 516; доход, получаемый от зарубежных инвестиций – 7 242; выплаты по иностранным инвесторам – 288; расходы на выездной туризм – 3 838; доходы страны от туризма – 3 500; односторонние трансферты страны – 4 776; отток капитала из страны – 8 348; приток капитала в страну – 13 224.

а) рассчитайте сальдо счета текущих операций платежного баланса;

б) рассчитайте сальдо платежного баланса и величину изменения валютных резервов страны.

2. Дайте ответы на следующие вопросы, базируясь на представленных ниже данных платежного баланса страны X за год (в млрд. долл. США): товарный экспорт – 80; товарный импорт – 60; экспорт услуг – 30; импорт услуг – 20; чистые доходы от инвестиций – 10; чистые текущие трансферты – 20; продажа патентов за границу – 10; прямые иностранные инвестиции в страну – 10; полученные долгосрочные кредиты – 20; предоставленные краткосрочные кредиты – 10; покупка казначейских бумаг Америки – 15; увеличение официальных резервов – 20:

а) определите величину торгового баланса и баланса текущих операций;

б) рассчитайте сальдо финансового счета (в стандартном представлении платежного баланса) и величину статьи «ошибки и пропуски».

3. Экономика описана следующими уравнениями:

$$C = 30 + 0,5Y;$$

$$I = 150 - 8r$$

Потребительские расходы составляют 530, ставка процента равна 7%, государственные расходы равны 170. Рассчитайте сальдо торгового баланса.

4. Малая открытая экономика страны X находится в состоянии внешнеэкономического равновесия и описана следующими уравнениями:

$$S_p = -30 + 0,1(Y - T)^2;$$

где S_p – сбережения частного сектора;

$$I = 100 - 5r^2;$$

где I – инвестиции.

Потребительские расходы составляют 480, ставка процента 6%, профицит бюджета равен 20. Определите сальдо счета текущих операций.

5. Платежный баланс страны Б характеризуется следующими данными (млрд. долларов):

- товарный экспорт +80;
- товарный импорт –60;
- экспорт нефакторных услуг +30;
- импорт нефакторных услуг –20;
- чистые доходы от инвестиций –10;
- чистые текущие трансферты +20;
- приток капитала +20;
- отток капитала –80;
- уменьшение официальных валютных резервов +20.

Определите на основе приведенных выше данных:

1. величину торгового баланса;
2. величину баланса текущих операций;
3. величину баланса движения капитала;
4. сальдо баланса официальных расчетов.

Темы рефератов

1. Платежный баланс в системе национального макроэкономического регулирования.
2. Место и роль платежного баланса в условиях финансовой глобализации.
3. Особенности развития теории платежного баланса.
4. Влияние внешней торговли товарами на состояние счета текущих операций платежного баланса Республики Беларусь.
5. Воздействие валютного курса на платежный баланс.

Рекомендуемая литература

1. Козловский, В.В. Мировая экономика: социально ориентированный подход: учебное пособие для студентов экономических специальностей / В.В. Козловский. – Минск: ИВЦ Минфина, 2005. – 352 с.
2. Колесов, В.П. Международная экономика / В.П. Колёсов, М.В. Кулаков. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 474 с.
3. Международная экономика: электронная книга / сост. Л.В. Дидюля. – Гродно, УО «ГГАУ», 2009.
4. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. Н.Н. Ливенцева, А.С. Булатова – М.: Юристъ, 2008. – 654 с.
5. Олехнович, Г.И. Мировая экономика: учебно-методический комплекс / Г.И. Олехнович. – Минск: Амалфея, 2006. – 340 с.
6. Фигурнова, Н.П. Международная экономика / Н.П. Фигурнова. – М.: Омега-Л, 2008. – 304 с.
7. Мировая экономика: учебник / под ред. Ю.А. Щербанина. – М.: Юнити, 2009. – 447 с.
8. Мировая экономика: учебник / под ред. В.Р. Веснина, И.С. Цыпина. – М.: Проспект, 2008. – 248 с.
9. Мировая экономика: учебник / под ред. Т.Е. Кочергина. – М.: Феникс, 2008. – 267 с.
10. Мировое хозяйство и экономика стран мира: учебное пособие / под ред. В.П. Воронина, Г.В. Кандакова, И.М. Подмолодина. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 240 с.
11. Николаева, И.П. Мировая экономика: учебник / И.П. Николаева. – М.: Проспект, 2009. – 240 с.

ТЕМА 8. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

Валютные отношения представляют собой финансовые отношения, возникающие на международном рынке при осуществлении торговых операций, оказании услуг различными странами друг другу, проведении операций на международных фондовых биржах и т. д.

Национальная валютная система – это часть денежной системы страны, связанная с формированием и использованием валютных ресурсов, осуществлением международных валютно-платежных операций.

Международная валютная система – форма организации международных валютных, расчетных и кредитных отношений, закреплённая межгосударственными договоренностями и международными правовыми актами.

Мировая валютная система – это совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется платёжно-расчётный оборот в рамках мирового хозяйства.

Элементы мировой валютной системы:

- 1) мировой денежный товар;
- 2) международная ликвидность;
- 3) валютный курс;
- 4) валютные рынки;
- 5) международные валютно-финансовые организации;
- 6) межгосударственные договоренности.

В истории эволюции МВС выделяют несколько этапов:

- система золотого стандарта;
- Бреттон-Вудская мировая валютная система золотодолларового стандарта;
- Ямайская валютная система (система плавающих валютных курсов).

Система золотого стандарта. Официальное признание и юридическое оформление данная МВС получила на конференции в Париже в 1867 г.

Первой разновидностью этой МВС был золотомонетный стандарт.

Основные черты данной разновидности:

- а) обращение на внутреннем рынке золотых денег, которые считались главной формой денег;
- б) исчисление цен всех товаров в золотых единицах;
- с) неограниченная чеканка золотых монет государственными монетными дворами;
- д) свободный размен всех других видов денег на золото по номиналу;
- е) законодательное установление золотого содержания каждой денежной единицы;

Вторая разновидность – золотослитковый стандарт (начало XX века – начало Первой мировой войны).

Основные черты данной разновидности:

- а) золото признавалось в качестве главного элемента денежной системы;
- б) разрешался обмен банкнот на довольно крупные слитки золота;
- с) золото не использовалось в розничном товарообороте и переместилось в оптовый и международный оборот.

Третья разновидность – система золотодевизного стандарта, официально принятая в Генуе в 1922 г.

Основные черты данной разновидности:

- а) наряду с золотом в расчетах использовались и валюты стран, входящих в систему золотого стандарта;
- б) Центробанкам разрешалось разменивать свои банкноты не на золото непосредственно, а на иностранную валюту (девизы), которая была разменной на золото;
- с) в качестве девизной валюты были избраны доллар США и фунт стерлингов.

Бреттон-Вудская мировая валютная система золотодолларового стандарта. Бреттон-Вудская система была официально оформлена на Международной валютно-финансовой конференции ООН, проходившей в 1944 г. в Бреттон-Вудсе (США). Здесь же были основаны МВФ и МБРР.

Принципы функционирования:

- 1) сохранение за золотом средства окончательного урегулирования международных расчетов;
- 2) доллар США получил статус резервной валюты;
- 3) установлены твердые обменные курсы валют стран-участниц к курсу доллара;
- 4) курс доллара фиксирован к золоту;
- 5) доллар обменивается на золото центральными банками и правительственными учреждениями других стран в казначействе США по курсу 35 долл. за 1 тройскую унцию золота (31,3 гр.);
- 6) свободная обратимость национальных валют стран-участниц;
- 7) рыночные курсы валют могли отклоняться от установленных паритетов в пределах $\pm 1\%$. Девальвация свыше 10% допускалась лишь с разрешения МВФ;
- 8) организационным звеном системы являются МВФ и МБРР.

Ямайская валютная система (система плавающих валютных курсов). Ямайская система официально была принята в 1976 г. в Кингстоне (Ямайка).

Основные черты Ямайской валютной системы:

- a) система полицентрична, т. е. основана не на одной, а на нескольких ключевых валютах;
- b) отменен монетный паритет золота (золотое содержание монет и их соотношение на основе золотого содержания);
- c) основными средствами международных расчетов стали свободно конвертируемые валюты, СДР и резервные позиции в МВФ;
- d) не существует пределов колебаний валютных курсов. Курс формируется под воздействием спроса и предложения;
- e) Центробанки не обязаны вмешиваться в работу валютных рынков для поддержания фиксированного паритета своей валюты;
- f) страна сама выбирает режим валютного курса, но ей запрещено выражать его через золото;

g) МВФ наблюдает за политикой стран в области валютных курсов.

Валюта – это особый способ функционирования денег, когда национальные деньги обеспечивают международные торговые и кредитные отношения.

Виды валют.

1. *По статусу валюты:*

1) национальная – установленная законом денежная единица данного государства;

2) иностранная – иностранные банкноты и монеты, а также требования, выраженные в иностранных валютах в виде банковских вкладов, векселей и чеков;

3) международная (региональная) – СДР, евро.

2. *По отношению к валютным запасам страны:*

1) резервная – иностранная валюта, в которой Центробанки накапливают и хранят резервы для международных расчетов по внешнеторговым операциям и иностранным инвестициям;

2) прочие валюты.

3. *По режиму применения:*

1) *свободно конвертируемые* (полностью обратимые) – валюты стран, в законодательстве которых практически отсутствуют валютные ограничения. Эти валюты обмениваются на любые другие валюты без специальных на то разрешений (доллар, евро, йена и т. п.);

2) *частично конвертируемые*. Это валюты стран, в которых сохраняются валютные ограничения, особенно для резидентов, в отношении определенного круга валютных операций.

4. *По материально-вещественной форме:*

1) наличная (банкноты и монеты);

2) безналичная (запись на счетах).

5. *По отношению к курсам других валют:*

1) сильная (твердая);

2) слабая (мягкая).

Валютный курс – выражение цены денежной единицы одной страны в денежных единицах другой.

По классификации МВФ страна может выбрать следующие *режимы валютных курсов*:

1) *Фиксированный*. Курс национальной валюты фиксирован по отношению к одной добровольно выбранной валюте и автоматически меняется в тех же пропорциях, что и базовый курс, или фиксируется к СДР, или устанавливается «корзинный» валютный курс. В данном случае курс национальной валюты привязывается к валютной комбинации, включающей валюты основных торговых партнеров данной страны.

2) *Свободно плавающий*. Как правило, в чистом виде не встречается, поскольку Центробанки проводят валютные интервенции с целью не допустить резких значительных колебаний курса национальной валюты.

3) *Смешанный*. Это так называемое групповое плавание, когда страны объединяются в общий валютный союз и устанавливают два режима валютных курсов: внутренний – для операций внутри союза; внешний – для операций с другими странами. Например, страны ОПЕК привязали свои курсы к ценам на нефть.

ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ представляют собой механизм, посредством которого взаимодействуют продавцы и покупатели иностранной валюты. Объектом рынка иностранной валюты является свободно конвертируемая валюта.

Функции валютного рынка:

- обслуживание международного оборота товаров, услуг, капитала;
- формирование валютного курса под влиянием спроса и предложения;
- механизм для защиты от валютных рисков;
- инструмент государства для целей денежно-кредитной политики;
- диверсификация валютных резервов банков, предприятий и государства.

Классификация *по секторам* валютного рынка в зависимости от *срочности* операций:

1) *СПОТ-рынок* – рынок торговли с немедленной поставкой валюты – на него приходится 65% всего оборота;

2) *срочный рынок* – рынок, на котором осуществляют следующие операции: форвард, фьючерс, опцион (10% оборота);

3) *СВОП-рынок* – рынок, объединяющий операции СПОТ и форвард.

Классификация по месту совершения валютной операции:

1) *межбанковский рынок* – операции по обмену валюты между банками;

2) *биржевой рынок* – операции совершаются через валютную биржу либо с помощью торговли деривативами в валютных отделах товарных и фондовых бирж.

Классификация в зависимости от объема и характера валютных операций:

1) *мировой валютный рынок* включает отдельные рынки, локализованные в различных регионах мира, центрах международной торговли и валютно-финансовых операций;

2) *региональные, местные валютные рынки* – на региональных валютных рынках совершаются операции с определенным кругом мировых валют.

3) *внутренний валютный рынок* – рынок в пределах одного государства. Операции по обмену валюты совершаются только в данной стране.

Кассовые операции – операции, при которых поставка денег осуществляется не более чем за двое суток.

Срочные операции – операции на валютном рынке, связанные с поставкой валюты на срок более чем три дня со дня ее заключения.

Типы операций, осуществляемые на срочном рынке

1. *Форвардные операции (форвардные валютные контракты)* – это обязательные для исполнения соглашения между банком и клиентами по покупке или продаже в определенный день в будущем определенной суммы иностранной валюты. При этом валюта, сумма, обменный курс и дата платежа фиксируются на момент заключения сделки.

Форвардный курс – согласованный курс, по которому валюты обмениваются в определенный момент в будущем.

2. *Фьючерсные операции (фьючерсные контракты)* – стандартизированные форвардные контракты на валюту, которые осуществляются в основном на биржевом рынке.

3. *Оptionные операции* – операции на валютном рынке, при которых держателю опциона (опционного валютного контракта) предоставляется выбор – реализовать опцион по заранее фиксированной цене или отказаться от его исполнения.

Вопросы для обсуждения

1. Что такое валютные отношения?
2. Каковы основные элементы современной мировой валютной системы?
3. Какие вы знаете этапы развития мировой валютной системы?
4. Какие инструменты регулирования валютного курса вы знаете?
5. Как определить, в каком случае интервенция центрального банка на валютном рынке имеет целью значительное изменение валютного курса, а когда проводится для сглаживания его краткосрочных колебаний.
6. В каком случае удешевление отечественной валюты вследствие превышения внутренней инфляции над внешней сохраняет паритет покупательной способности?
7. Каковы проблемы конвертируемости валют в Республике Беларусь?
8. Как может повлиять на физический объем экспорта и импорта США снижение курса доллара США по отношению к другим валютам?
9. Что можно отнести к валютным ограничениям как прямому методу валютной политики?
10. Если произошло реальное удорожание белорусского рубля, то как это скажется на экспорте белорусских товаров и импорте зарубежных товаров в РБ?

Задачи и ситуации

1. Рассчитайте размер премии или дисконта при заключении форвардного контракта сроком на 9 месяцев по швейцарскому франку, если курс спот равен 1 франк = 20 руб., а курс форвард – 1 франк = 22 руб.

2. Французский экспортер продал оборудование на сумму 10 млн. долларов с отсрочкой платежа в 6 мес. К каким способам страхования от понижения валютного курса доллара по отношению к евро может прибегнуть экспортер? Предложите несколько схем, если стоимость опциона составляет 3%. Если впоследствии оказалось, что курс доллара понизился с первоначального 1 долл. = 1 евро до курса: 1 доллар = 0,85 евро, каковы результаты хеджирования? Первоначальный курс форвардных сделок на срок 6 мес. составлял: 1 долл. = 1,05 евро.

3. Валютный курс мексиканского песо к доллару в 1970 г. составлял 10 песо за доллар. Индекс цен в США в 1986 г. – 282., в Мексике – 9 138 (1970 г. – 100%). Каков был реальный валютный курс песо к доллару в 1986 г.?

4. Ниже приведена карта спроса и предложения на иностранную валюту (швейцарские франки).

Нарисуйте график равновесия валютного рынка. Определите равновесный курс франка и доллара. Какое количество франков и долларов будет представлено на рынке? Если курс франка установится на уровне 0,4 долл. за франк, что будет наблюдаться на рынке? Если курс франка установится на уровне 0,8 долл. за франк, что произойдет на рынке? Каковы должны быть действия ФРС для удержания данных уровней валютных курсов?

Карта спроса и предложения на иностранную валюту (швейцарские франки)

Цена франка, долл.	Объем спроса на франки, млн. франков	Объем предложения франков, млн. франков
0,8	300	400
0,7	320	370
0,6	340	340
0,5	360	310
0,4	380	280

5. Ниже приведена карта спроса на фунты стерлингов.

Карта спроса и предложения на фунты стерлингов

Цена фунта, долл.	2,00	2,10	2,20	2,30	2,40	2,50	2,60
Объем спроса на фунты, млн. фунтов	200	190	180	170	160	150	140

Предположим, правительство США устанавливает валютный курс 1 ф. ст. = 2,40 долл. Количество предлагаемых по этому курсу фунтов стерлингов равно 180 млн. Изобразите графически данную ситуацию. Как должно поступить правительство для удержания валютного курса? Как изменится величина валютных резервов?

6. В потребительскую корзину входит три товара: А, В, С в количествах 10 ед., 50 ед., 30 ед. Цены данных товаров на рынке США: 10 долларов, 7 долларов и 15 долларов соответственно. На рынке России: 80 рублей, 250 рублей, 40 рублей. Рассчитайте валютный курс по паритету покупательной способности.

7. Предположим, Германия импортирует продукт Х из США. Если цена данного продукта в США составляет 5 долларов, сколько он будет стоить в Германии при цене доллара 1 долл. = 0,9 евро? Если США будет содействовать повышению валютного курса доллара, как это скажется на торговле двух этих стран?

8. Курс фунта стерлингов официально снизился с 2,8 долл. до 2,4 долл. за фунт. Определите процент девальвации фунта и ревальвации доллара. Каковы последствия девальвации для английских экспортеров?

9. Смоделируйте последствия резкого роста объема импорта на состояние валютного рынка и курса национальной валюты стран.

10. Смоделируйте последствия резкого роста объема экспорта на состояние валютного рынка и курса национальной валюты страны.

11. Как вы думаете, был ли причиной, по которой в 60-е гг. страны пользовались долларovým стандартом, механизм автоматического регулирования денежной массы страны и ее платежного баланса?

Темы рефератов

1. Валютная политика в Республике Беларусь.
2. Проблемы взаимоотношений РБ с международными валютно-финансовыми организациями.
3. Номинальный и реальный валютный курс белорусского рубля: динамика и соотношение за 2010–2013 гг.
4. Особенности мирового валютного рынка.
5. Мировой кризис задолженности и возможности его преодоления.

Рекомендуемая литература

1. Вожжов, А. О формировании новой мировой валютной системы / А. Вожжов, М. Коновалова // Банковский вестник. – 2009. – №25. – С. 47–51.
2. Киреев, А.П. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров

и факторов производства: учебное пособие для вузов / А.П. Киреев. – М.: Международные отношения, 1997. – 416 с.

3. Кузьменко, А.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебно-методическое пособие для бакалавров направления 080100.62 Экономика (профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит») / А.В. Кузьменко. – Пятигорск: КМВИС ФГБОУ ВПО «ЮРГУЭС», 2012г. – 144 с.

4. Мясникович, М.В. Макроэкономическая политика Республики Беларусь: теория и практика / М.В. Мясникович. – М.: Академия управления при Президенте Республики Беларусь, 2012. – 176 с.

5. Раджабова, В.К. Мировая экономика: учебник / В.К. Раджабова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 304 с.

6. Спиридонов, И.А. Мировая экономика: учеб. пособие / И.А. Спиридонов. – М.: РИОР, 2010. – 128 с.

7. Информационная, справочная и поисковая система «Консультант плюс».

8. Интернет-ресурсы:

Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. – URL: <http://pravo.by>

Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by>.

ТЕМА 9. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

Внутреннее равновесие – состояние полной занятости или равенство совокупного спроса и совокупного предложения на уровне потенциального выпуска, при минимально допустимом уровне инфляции.

Внешнее равновесие – поддержание сбалансированного платежного баланса официальных расчетов, нулевого (или заданного целевого значения) сальдо баланса текущих операций, определенного уровня иностранных валютных резервов.

Стерилизация – действия ЦБ, направленные на устранение изменений в денежной базе, вызванных изменениями в официальных валютных резервах, за счет изменения объема внутреннего кредита.

Эффект J-кривой (джей-кривой) – явление разнонаправленного воздействия девальвации рубля в разные периоды времени на объёмы чистого экспорта и, соответственно, поступление инвалюты в страну, и динамику изменений курса национальной валюты; явление запаздывания положительного воздействия снижения валютного курса на торговый баланс.

Условие Маршалла-Лернера – снижение стоимости национальной валюты (девальвация) приводит к улучшению товарного баланса, если сумма абсолютных значений эластичности национального спроса на импорт и национальный экспорт больше единицы:

$$g_x + g_{im} > 1,$$

где g_x – эластичность спроса на экспорт;

g_{im} – эластичность спроса на импорт.

Диаграмма Свона – краткосрочная модель, описывающая внутреннее и внешнее равновесие в экономике при фиксированном валютном курсе в координатах валютного курса и внутренних расходов.

Модель Манделла – краткосрочная модель, описывающая внутреннее и внешнее равновесие при фиксированном

валютном курсе и мобильности капитала в координатах процентной ставки и внутренних расходов.

Чистые зарубежные активы – разность между величиной зарубежных активов, которыми владеют резиденты данной страны, и величиной национальных активов, которыми владеют иностранцы.

Мобильность капитала – межстрановое движение капиталов в ответ на изменения внутренних ставок процента.

Проблема «распределения ролей» – проблема правильного распределения обязанностей между ЦБ и правительством по поддержанию внутреннего и внешнего равновесия в экономике.

Кривая IS – кривая, отражающая взаимосвязь ставки процента и национального продукта в условиях, когда планируемые инвестиции равны планируемым сбережениям, то есть существует равновесие на рынке товаров.

Кривая LM – кривая, каждая точка которой отражает взаимосвязь ставки процента и национального продукта при равенстве спроса на деньги и предложения денег, то есть при равновесии на денежном рынке.

Кривая BP – кривая, отражающая взаимосвязь ставки процента и национального продукта в условиях, когда платежный баланс уравновешен, то есть существует внешнее равновесие.

Модель IS-LM-BP – макроэкономическая модель, позволяющая найти такие сочетания ставки процента и уровня дохода, при которых одновременно достигается внутреннее и внешнее равновесие.

Бюджетно-налоговая политика – меры, предпринимаемые правительством по изменению налогообложения, объема и структуры государственных расходов с целью воздействия на экономику.

Денежно-кредитная политика – меры, предпринимаемые Центральным банком по изменению объема денежной массы с целью воздействия на экономику.

Внешнеторговая политика – меры, предпринимаемые правительством по изменению объема и структуры внешней

торговли путем использования тарифных и нетарифных методов регулирования.

Результаты макроэкономической политики при высокой мобильности капитала

Влияние на:	Стимулирующая бюджетно-налоговая политика		Стимулирующая денежно-кредитная политика		Протекционистская внешнеторговая политика	
	Фиксированный валютный курс	Плавающий валютный курс	Фиксированный валютный курс	Плавающий валютный курс	Фиксированный валютный курс	Плавающий валютный курс
Доход	++	+	0	++	++	0
Ставку процента	+	+	0	–	–	0
Валютный курс	0	+	0	–	0	+
Валютные резервы	+	0	–	0	+	0

Результаты макроэкономической политики при низкой мобильности капитала

	Фиксированный валютный курс	Плавающий валютный курс	Фиксированный валютный курс	Плавающий валютный курс	Фиксированный валютный курс	Плавающий валютный курс
Доход	+	++	0	++	++	++
Ставку процента	++	++	0	–	–	–
Валютный курс	0	–	0	–	–	0
Валютные резервы	–	0	–	0	+	+

Сравнение эффектов макроэкономической коррекции в условиях различных режимов валютных курсов

Показатель	Фиксированный курс	Плавающий курс
Бюджетная коррекция	Эффективна, так как ведет к росту ВВП. Её эффект возрастает при инвестиционной привлекательности рынка для иностранного капитала	Эффективна, так как всегда ведет к росту ВВП, но при привлекательном национальном рынке её эффективность более весома
Кредитно-денежная коррекция	Неэффективна	Абсолютно неэффективна при дефиците притока иностранных капиталов, но достаточно успешна при привлекательном инвестиционном климате для иностранцев
Протекционистская внешнеторговая политика	Очень эффективна, так как умножает ВВП, валютные запасы страны. Однако её возможности ограничиваются международными соглашениями	Неэффективна

Вопросы для обсуждения

1. Что такое внутреннее и внешнее равновесие, как они взаимосвязаны?
2. В чем отличие модели Манделла-Флеминга от модели IS-LM?
3. Чем в модели IS-LM-BP определяется наклон кривой BP? При каких условиях товарный рынок, денежный рынок и платежный баланс одновременно находятся в состоянии равновесия? Достижимо ли это лишь в условиях полной занятости?
4. Какова связь между реальным валютным курсом и величиной чистого экспорта?
5. Как влияет стимулирующая и сдерживающая бюджетно-налоговая политика на кривую IS? Как влияет стимулирующая и сдерживающая кредитно-денежная политика на кривую LM? Оказывают ли непосредственное влияние на

кривую ВР бюджетно-налоговая и кредитно-денежная политика? Изменение каких параметров приводит к сдвигу кривой ВР?

6. Как сдвинется линия внутреннего баланса при снижении инвестиционного спроса?

7. При каких условиях правительство может успешно поддерживать фиксированный курс валюты и предотвращать его широкие колебания без применения валютного контроля и оттока капитала?

8. Что предпочтительнее с точки зрения результативности экономической политики: плавающий или фиксированный обменный курс? При каких условиях?

9. В каких случаях низкая мобильность капитала (введение ограничений на операции по счету капитала) может способствовать повышению эффективности макроэкономической политики?

10. Какое воздействие на внутреннее и внешнее равновесие окажет увеличение спроса на деньги в стране, использующей плавающий валютный курс? Будет ли зависеть ваш ответ от степени мобильности капитала?

11. Опишите, как денежная экспансия влияет на процент, обменный курс и выпуск в большой экономике открытого типа. Что происходит за границей?

12. Для каких экономик предпочтительным является фиксированный валютный курс?

13. Как будут выглядеть кривые внутреннего и внешнего равновесия на графике в координатах реального обменного курса (RER) и суммарного налога (T). Отличается ли наклон построенных кривых от наклона кривых в диаграмме Свона, построенных в координатах RER и (T)?

Задачи и ситуации

1. Страна А использует плавающий валютный курс при высокой мобильности капитала. Страна Б, которая является ее основным внешнеторговым партнером, использует фиксированный валютный курс и жесткие ограничения на движе-

ние капитала. Какое влияние на внутреннее и внешнее равновесие страны А окажут следующие изменения в экономическом положении страны Б?

- а) резкое увеличение темпов инфляции в результате роста дефицита государственного бюджета;
- б) введение жестких внешнеторговых ограничений;
- с) значительный приток прямых иностранных инвестиций в результате создания свободных экономических зон.

2. Страна импортирует вино, экспортирует трикотаж, имеет плавающий курс своей валюты и низкую мобильность капитала. Если государство увеличивает расходы на здравоохранение (при этом растет дефицит бюджета), как это повлияет на следующие четыре группы граждан:

- а) работники больниц;
- б) рабочие трикотажных фабрик;
- с) виноделы;
- д) строительные рабочие.

Как изменится ваш ответ, если степень мобильности капитала будет высокой?

3. Используя балансовый отчет Национального банка, покажите, как дефицит платежного баланса воздействует на денежную базу при фиксированном валютном курсе. Покажите, как стерилизация отражается в балансовом отчете Национального банка.

4. Когда Национальный банк девальвирует валюту после кризиса платежного баланса, он обычно выигрывает резервы иностранной валюты. Как объяснить этот приток капитала? Что произошло бы, если бы рынок верил в наступление следующей девальвации в ближайшем будущем?

5. После кризиса в Персидском заливе, связанного с захватом Кувейта Ираком в 1991 г., цены на нефть в Японии резко возросли. Как это повлияло на обменный курс йены, уровень дохода и занятости в Японии и США?

6. Рассмотрим политику правительства, неизменно сводящего бюджет с дефицитом, финансируемым через продажу облигаций Центральному банку в полном объеме. Действует режим плавающих обменных курсов. Когда можно ожидать

более высокой инфляции в этой стране, если скорость обращения денег в стране постоянна или если она является возрастающей функцией номинальной ставки процента? Почему?

7. Допустим, Центральный банк привязывает обменный курс. Опишите, как после восстановления денежного равновесия следующие события повлияют на уровень цен и официальные резервы Центрального банка:

- а) девальвация национальной валюты;
- б) закупка внутренних активов Центральным банком;
- с) повышение внешних цен;
- д) повышение внешней процентной ставки;
- е) ожидание девальвации в будущем.

8. Рассмотрим небольшую открытую экономику в системе фиксированного обменного курса и при полном контроле за движением капитала. Как подействует повышение внешних цен на:

- а) ставку внутреннего процента;
- б) счет текущих операций;
- с) предложение денег и валютные резервы Национального банка.

Темы рефератов

1. Особенности макроэкономического равновесия в открытой экономике Республики Беларусь.
2. Макроэкономическая теория в условиях открытой экономики: политика регулирования.
3. Модель долгосрочного равновесия в малой открытой экономике с совершенной мобильностью капитала.
4. Соотношение внутреннего и внешнего равновесия и макроэкономическая роль платежного баланса.
5. Макроэкономическое равновесие как базовая концепция современной макроэкономики (историческая эволюция и методологический статус).

Рекомендуемая литература

1. Михайлушкин, А.И. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов / А.И. Михайлушкин, П.Д. Шимко. – СПб.: Питер, 2008. – 464 с.

2. Миклашевская, Н.А. Международная экономика: учебник / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов; ред. А.В. Сидорович. – 2-е изд., доп. – М.: Дело и сервис, 2000. – 304 с.

3. Киреев, А.П. Международная экономика: в 2-х ч. Ч. 2. Международная макроэкономика: открытая экономика и макроэкономическое программирование: учебн. пособие для вузов / А.П. Киреев. – М.: Международные отношения, 2001. – 488 с.

4. Мясникович, М.В. Макроэкономическая политика Республики Беларусь. Теория и практика / М.В. Мясникович. – Минск: Академия управления при Президенте Республики Беларусь, 2012. – 176 с.

5. Информационная, справочная и поисковая система «Консультант плюс».

6. Интернет-ресурсы:

Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь. – URL: <http://pravo.by>

Электронная база данных Министерства финансов РБ – URL: <http://www.minfin.gov.by>.

Учебное издание

Бокша Надежда Владимировна
Жук Виктория Ивановна
Зборина Ирина Михайловна
Лукашевич Татьяна Николаевна
Недведцкий Вадим Марьянович
Паршутич Ольга Александровна
Филитович Анастасия Валерьевна

Международная экономика

Практикум

Ответственный за выпуск *П.Б. Пигаль*

Корректор *Ю.В. Цвикевич*

Подписано в печать 04.11.2014 г. Формат 60х84/16
Бумага офсетная. Гарнитура «Таймс». Ризография.
Усл. печ. л. 4,99. Уч.-изд. л. 2,99.
Тираж 127 экз. Заказ № 680.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе
Полесского государственного университета
225710, г. Пинск, ул. Днепровской флотилии, 23.