

ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ФОРМ ИНТЕГРАЦИИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Ю.А. Волкова, аспирант

Научный руководитель – В.И. Тарасов, д.э.н., профессор

Гомельский государственный технический университет имени П.О. Сухого

Поиску эффективных организационных форм объединения субъектов хозяйствования посвящено множество научных работ отечественных и зарубежных авторов, что объясняется постоянным усложнением хозяйственных отношений организаций, вызванных процессами глобализации. Одной из наиболее эффективных форм является интеграция (от лат. integer – целый) – объединение экономических субъектов, углубление их взаимодействия, развитие связей между ними.

Проведенный анализ научной литературы по данной тематике позволил установить наличие множества различных видов и форм интеграции субъектов хозяйствования, различающиеся в зависимости от целей сотрудничества, характера хозяйственных отношений между их участниками, степени самостоятельности входящих в объединение организаций. Определено, что наиболее часто выделяемыми в международной практике формами интеграции субъектов хозяйствования являются стратегические альянсы, консорциумы, картели, синдикаты, пулы, ассоциации, конгломераты, тресты, концерны.

В данной работе попытаемся охарактеризовать и проранжировать по степени тесноты взаимодействия участников интеграционного процесса указанные организационные формы. Характеристику организационно-экономических форм интеграции представим в таблице 1.

Таблица 1 – Характеристика организационных форм интеграции деятельности субъектов хозяйствования [1]

Форма интеграции	Определение
Концерн	крупное объединение субъектов хозяйствования, связанных общностью интересов, договорами, капиталом, участием в совместной деятельности. Номинально, входящие в концерн предприятия, производящие отдельные товары, расположенные в разных регионах, сохраняют хозяйственную самостоятельность, остаются юридическими лицами, являясь дочерними компаниями, филиалами головной компании. Фактически в рамках концерна наблюдается высокая степень централизации управления и хозяйственного подчинения, особенно в области управления финансами, инвестициями.
Трест	объединение, в котором входящие в него предприятия сливаются в единый производственный комплекс и теряют свою юридическую, производственную и коммерческую самостоятельность, а руководство их деятельностью осуществляется из единого центра.
Конгломерат	организационная форма интеграции субъектов хозяйствования, при которой под единым финансовым контролем объединяется целая сеть разнородных предприятий без всякой производственной общности.
Консорциум	временное объединение независимых субъектов хозяйствования, целью которого могут быть разные виды их скоординированной предпринимательской деятельности.
Стратегический альянс	долговременное объединение двух или более независимых субъектов хозяйствования различных размеров и форм собственности для достижения определенных стратегических преимуществ на рынке за счёт синергии объединенных и взаимодополняющих стратегических ресурсов компаний.
Картель	формальное или неформальное соглашение между несколькими субъектами хозяйствования, как правило, одной отрасли, об ограничении конкуренции, заключающееся, чаще всего, в установлении определенного уровня цен, ассортимента, ограничении объемов производства, разделении рынков сбыта.
Пул	форма объединения, соглашения субъектов хозяйствования, отличающаяся тем, что прибыль всех участников поступает в общий фонд и затем распределяется между ними согласно заранее установленной пропорции.
Ассоциация	добровольное объединение юридических или физических лиц с целью взаимного сотрудничества при сохранении самостоятельности и независимости, входящих в объединение членов. Ассоциация представляет наиболее мягкую форму объединения.
Синдикат	объединение однородных промышленных предприятий, созданное в целях организации коллективного сбыта продукции через единую торговую сеть. Синдикат учреждает общее торговое товарищество, заключающее договор о продаже с каждым из членов синдиката.

Далее в таблице 2 проведем сравнительную характеристику организационно-экономических форм интеграции по выделенным отличительным признакам: степени юридической самостоятельности, наличие производственной общности, степени объединения финансово-хозяйственной и инвестиционной деятельности и степени независимости в принятии решений. Каждой организационно-экономической форме по каждому признаку присвоим соответствующий балл в диапазоне значений от 0 (наименьшая степень зависимости) до 2 (наибольшая степень централизации). В последней строке таблицы просуммируем значения предыдущих строк, тем самым получая итоговый балл, отражающий степень централизации производственно-хозяйственной деятельности участников интегрированной структуры, их юридической и фактической самостоятельности в принятии решений, и варьирующийся в диапазоне значений от 0 (абсолютная децентрализация) до 8 (абсолютная централизация).

Таблица 2 – Сравнительная характеристика основных организационно-экономических форм интеграции субъектов хозяйствования

Отличительные признаки	Формы интеграции								
	Концерн	Трест	Конгломерат	Консорциум	Стратегический альянс	Картель	Ассоциация	Пул	Синдикат
1. Степень юридической самостоятельности объединяемых субъектов хозяйствования: 0 – сохранение юридической самостоятельности; 1 – возможность сохранения или потери юридической самостоятельности; 2 – потеря юридической самостоятельности.	1	2	1	1	1	0	0	1	1
2. Наличие производственной общности объединяемых субъектов хозяйствования: 0 — отсутствие производственной общности; 1 — производственная общность не является обязательной; 2 — наличие производственной общности.	2	2	0	1	0	1	0	0	1
3. Степень объединения финансово-хозяйственной и инвестиционной деятельности: 1 — объединение отдельных сторон хозяйственной деятельности; 2 — объединение большинства сторон хозяйственной деятельности.	2	2	2	1	1	2	1	1	1
4. Степень независимости в принятии решений: 0 – абсолютная самостоятельность в принятии решений; 1 – наличие зависимости при сохранении юридической самостоятельности; 2 – полная взаимозависимость в принятии решений.	1	2	1	1	1	1	0	0	1
Суммарный балл (макс=8)	6	8	4	4	3	4	1	2	4

Примечание: разработано автором

Располагая на основании проведенного анализа рассмотренные организационные формы интеграции по убыванию тесноты взаимодействия субъектов, входящих в него, получаем следующую последовательность: трест, концерн, конгломерат, консорциум, картель, синдикат, стратегический альянс, пул, ассоциация.

Список использованных источников

1. Словарь терминов [Электронный ресурс] / Экономический портал. – Режим доступа: www/economicportal.ru/terms/word-i4.html. - Дата доступа: 10.03.2015 г.
2. Владимирова, И.Г. Организационные формы интеграции компаний / И.Г. Владимирова // Менеджмент в России и за рубежом. –1999. – №6. – С. 11-21.
3. Шастико, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шастико. – М. : ТЕИС, 2010. – 828 с.