

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ БЕЛАРУСИ, КАЗАХСТАНА И РОССИИ

*М.Н. Дмитрук, О.С. Масловская, 3 курс
Научный руководитель – С.В. Чернорук, старший преподаватель
Полесский государственный университет*

Создание в 2010 году на территории постсоветского пространства Таможенного союза (ТС) является первым этапом формирования единого экономического пространства на территории Казахстана, России и Беларуси, который предусматривает единую таможенную территорию с населением более 170 млн. человек, с суммарным ВВП 1,6 трлн. долларов США (4% мирового ВВП и более 80% ВВП стран СНГ, 11% глобального сырьевого экспорта). Необходимо отметить, что страны ТС обладают почти 83% экономического потенциала бывшего СССР.

Таможенный Союз является одним из наиболее перспективных и успешных интеграционных проектов, призванный повысить устойчивость, интенсификацию интеграционных процессов, способствовать их модернизации и опережающему развитию.

Объединение трех стран в Таможенный союз способствовало также улучшению общего инвестиционного климата, обеспечению более комфортных условий ведения бизнеса.

Иностранные инвесторы за 2014 год вложили в реальный сектор экономики (кроме банков) Республики Беларусь 15 084,4 млн. долларов США инвестиций, что на 0,7% больше, чем за 2013 год [2].

Основными инвесторами организаций Республики Беларусь были субъекты хозяйствования России (41,6% от всех поступивших инвестиций), Соединенного Королевства (18,6%), Нидерландов (13%), Кипра (6,2%), Австрии (3,5%), Германии (2,5%).

Наибольшие суммы иностранных инвестиций поступили в организации торговли (29,2% от всех поступивших инвестиций), транспорта (27,0%), промышленности (22,0%).

В 2013 году в Республику Казахстан привлечено \$ 24 млрд. ПИИ, это ниже показателя 2012 года на 16,5%. За 9 месяцев 2014 г. в Казахстан было привлечено \$ 17, 2 млрд. ПИИ.

Основными инвесторами Казахстана были Нидерланды (\$ 43,24 млрд.), США (\$ 24,16 млрд.), Великобритания (\$ 11,71 \$ млрд.), Франция (\$ 10,08 \$ млрд.) и Китай (\$ 7,94 млрд.) [3].

По видам экономической деятельности за 1 квартал 2014 года наибольшие объемы притока ПИИ направлены в горнодобывающую промышленность и разработку карьеров – \$ 2,3 млрд. (40,5%), в профессиональную, научную и техническую деятельность – \$ 1,5 млрд. (25,7%), оптовую и розничную торговлю, ремонт автомобилей и мотоциклов – \$ 0,7 млрд. (12,7%), обрабатывающую промышленность – \$ 0,6 млрд. (11,2%).

За последние годы наблюдается рост валовых прямых иностранных инвестиций в обрабатывающую промышленность, что, несомненно, является результатом проводимой работы по реализации первой пяти-летней программы индустриализации.

В 2013 году общий приток ПИИ в Россию вырос почти на 40% до 26,118 млрд. долларов (в 2012 году этот показатель составлял 18,666 млрд. долларов), при этом доля инвестиций офшорного происхождения составила около 41,35% (в 2012 году эта доля была чуть меньше – 40,59%) [4].

Общий приток ПИИ в Россию за вычетом офшорных инвестиций составил в 2013 году 15,262 млрд. долларов (для сравнения, в 2012 году – 11,090 млрд. долларов). Это достаточно позитивный результат для российской экономики, говорящий о том, что рост ПИИ происходит не только за счет офшоров.

Вклад десяти основных стран-инвесторов в общий приток ПИИ в Россию без учета офшоров по итогам 2013 года составил: Германия – 26%, Нидерланды – 20%, Япония – 7%, Австрия – 6%, Швейцария – 5%, Франция – 5%, Финляндия – 5%, Великобритания – 4%, США – 4%, Индия – 3%.

В структуре поступлений ПИИ за 2013 г. по направлениям деятельности наибольшую долю занимают обрабатывающие производства – \$ 51750 млн., оптовая и розничная торговля – \$ 43903 млн., финансовая деятельность и страхование – \$ 31102 млн., добыча полезных ископаемых – \$ 26219 млн.

Каждая страна имеет свои преимущества и недостатки, которые влияют на инвестиционную привлекательность страны. Это подтверждается различными международными рейтингами.

Всемирный Банк 29 октября 2014 г. опубликовал новый доклад «Doing Business 2014». В числе лидеров по «простоте» ведения бизнеса оказались: Сингапур, Гонконг, Новая Зеландия, США, Дания, Грузия, Норвегия и Великобритания [5]. Из стран Таможенного Союза значительный прыжок в рейтинге совершила Россия. России заняла 92 место в рейтинге «Doing Business 2014». В предыдущем году Россия занимала 111 место. В топ 100 рейтинга Россия вошла впервые. Беларусь, занимавшая 64-ое место в рейтинге 2013, теперь заняла 63 место. По показателям «Получение разрешений на строительство» и «Подключение к системе электроснабжения» Беларусь продвинулась на 7 мест.

Ключевая задача в развитии белорусской экономики – повышение ее конкурентоспособности. Конкурентоспособность национальной продукции на рынке Таможенного союза, безусловно, зависит и от мер государственного регулирования национальной экономики. Известно, например, что налоговая нагрузка в Республике Беларусь выше, чем в России и Казахстане.

НДС составляет в Беларуси 20%, Казахстане – 12%, России – 18%; налог на прибыль: в Беларуси – 18%, Казахстане – 20%, России – 20%; социальные начисления: в Беларуси – 34%, Казахстане – 11%, России – 26% [1].

Уровень налоговых изъятий в Беларуси по отношению к прибыли составляет 80,4%, в России – 46,5%, в Казахстане – 29,6%. Общая позиция Беларуси по данному показателю в рейтинге Ведения бизнеса 2014 – 129 (из 183), России – 64, Казахстана – 176.

Проанализировав преимущества и недостатки каждой из стран-участниц, можно отметить следующие характерные проблемы:

- ✓ Гармонизация фискальных платежей и других аспектов экономической политики, влияющей на обоснованную конкуренцию на их общем экономическом пространстве в борьбе за инвесторов и налогоплательщиков;
- ✓ Преодоление сохраняющегося национального протекционизма;
- ✓ Создание действенного механизма разрешения хозяйственных споров.

Таким образом, к настоящему времени Таможенный союз пока не оказал существенного влияния на взаимные инвестиции стран таможенной тройки. Инвестиционные потоки по-прежнему концентрируются на российско-казахстанском (преимущественно сырьевой сектор) и российско-белорусском направлениях, оставаясь на неприемлемо низком уровне между Казахстаном и Беларусью. В то же время создание Евразийского союза в долгосрочной перспективе позволят, как минимум, сохранить наметившуюся положительную динамику взаимных капиталовложений.

Основными направлениями сотрудничества в области инвестиционной деятельности стран Таможенного союза должны стать:

1. Защита инвесторов и их инвестиций в регионе.
2. Введение правил и норм регулирования, обеспечивающих прозрачность и предсказуемость процесса инвестирования.
3. Углубление интеграции финансовых рынков и создание «общего финансового рынка», который в перспективе должен обеспечить свободное движение капитала государств-членов Таможенного союза.
4. «Открытие» для присоединения третьих стран. Управляемая открытость может стать гибким механизмом включения ТС в глобальную экономику и его позиционирования в мире как интегрированной инвестиционной зоны.
5. Дальнейшая работа по созданию сборочных производств белорусской техники на российских предприятиях.
6. Тесное сотрудничество России, Беларуси и Казахстана в области создания единого навигационно-информационного пространства на территории трех государств, развития совместной нормативно-правовой базы.

Список использованных источников

1. Аналитика по Таможенному союзу [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.analitika.kz>. Дата доступа: 03.03.2015.
2. Поступление прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belstat.gov.by>. Дата доступа: 01.03.2015.
3. Поступление прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Казахстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.stat.gov.kz/>. Дата доступа: 05.03.2015.
4. Поступление прямых иностранных инвестиций в экономику России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. Дата доступа: 05.03.2015.
5. Рейтинг экономик [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org>. Дата доступа: 07.03.2015.