

**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВЕНЧУРНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В
РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

О.С. Пущенко, 3 курс

*Научный руководитель – С.В. Чернорук, старший преподаватель
Полесский государственный университет*

Устойчивое и долгосрочное развитие экономики страны зависит в большей мере не от её ресурсных возможностей, а от инновационной активности её резидентов. Согласно Концепции Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2011-2015 гг. одним из важнейших приоритетов развития страны является ускоренный переход к экономике инновационной, наукоёмкой, ресурсосберегающей, конкурентоспособной на мировом рынке. Для того чтобы эффективно осуществить данный переход, необходимо сформировать сильную инновационную экономику и, в частности, её основной каркас – эффективно функционирующую инновационную инфраструктуру [1].

В республике создана и действует сеть субъектов инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства. Одним из таких субъектов являются венчурные организации, которые непосредственно и занимаются венчурным финансированием малого и среднего предпринимательства в Республике Беларусь [2].

Для субъектов предпринимательства нахождение доступных источников финансирования перспективных проектов является непростой задачей. Это связано с тем, что банки не особо хотят брать на себя риски (ведь рынок может не принять новый продукт). Поэтому инноваторы надеются на венчурное финансирование своих проектов.

Финансирование инноваций, осуществляемое в частности с помощью венчурного инвестирования, во всем мире признано одним из наиболее эффективных механизмов ускорения процессов качественных трансформаций в экономике.

Венчурное финансирование является наиболее эффективной формой финансирования инвестиционных проектов малого и среднего бизнеса, особенно проектов инновационного характера. Оно получило широкое развитие в США и Западной Европе, и в последние годы начинает использоваться в Республике Беларусь.

Именно венчурное финансирование должно стать перспективным направлением в процессе перехода к инновационному развитию предприятий. Но в Республике Беларусь венчурное финансирование находится ещё в стадии разработки. В стране этот способ финансирования является ещё очень молодым и развитым не в полной мере. Это связано с целым рядом проблем, которые существуют на различных уровнях.

Одной из таких проблем является подготовка организаторов и руководителей инновационных проектов. Как показывает мировой опыт, необходимо, чтобы в одном лице сочетались организатор, экономист и учёный. Но в Республике Беларусь участие заведующих лабораториями НИИ и вузов предпринимательской деятельности не всегда приветствуется на местах.

Второй проблемой для страны является сложность нахождения доступных источников финансирования перспективных проектов. Ведь когда речь идёт о венчурном финансировании (которое является высокорисковым), у банков возникает ряд проблем. Во-первых, законодательство ограничивает участие банков в проведении операций с высокой степенью риска, а во-вторых, проблемой станет обеспечение возврата заемных средств. Коммерческие банки в Республике Беларусь, как правило, участвуют в краткосрочных и не очень рискованных проектах, и поэтому для развития банковского венчурного инвестирования надо, прежде всего, внести изменения в законодательную базу, а также финансово заинтересовать в нём банки [3].

В сложившейся ситуации возникает необходимость в создании в республике такого института, который бы смог взять на себя проблемы финансирования рискованных проектов (которыми чаще всего и являются инновационные проекты).

Альтернативой финансированию в банках и микрофинансовых организациях является акционерное или его еще называют долевым финансирование. В развитых экономиках акционерное финансирование осуществляют различные венчурные и инвестиционные фонды, а также индивидуальные инвесторы. Пока с уверенностью можно говорить только о существовании в Беларуси индивидуальных инвесторов. Тех из них, кто публично позиционирует себя как Инвестора, называют бизнес-ангелами [4].

В Республике Беларусь действует Общественное объединение «Сообщество бизнес-ангелов и венчурных инвесторов «БАВИН», зарегистрированное 10 ноября 2010 года в г. Минске и призванное объединять обладателей капитала с носителями идей без посредников, а также поддерживать проекты с большой перспективой роста. БАВИН объединяет 13 частных инвесторов. Каждый из них готов одновременно инвестировать до ста тысяч долларов. Но этого всё равно очень мало для достаточного финансирования инновационной деятельности.

Существуют и ряд других проблем, связанных с запуском и функционированием венчурной индустрии в стране, в частности:

- в Республике Беларусь в качестве субъектов инновационной инфраструктуры не было зарегистрировано ни одной венчурной организации;
- Белорусский инновационный фонд не способен в одиночку удовлетворить запросы предприятий на финансирование венчурных проектов по ряду причин, среди которых необходимость наличия государственного заказчика и неразвитость механизмов государственно-частного партнерства для финансирования венчурных проектов;
- отсутствие сформированной венчурной индустрии, предполагающей наличие цепочки последовательных стадий инвестирования;
- недостаточное количество венчурных инвесторов, в частности, из-за неразвитости механизмов государственно-частного партнерства;
- неоднозначная оценка потенциала белорусских научно-технических разработок и «неупакованность» проектов;
- наличие объективных и субъективных причин нежелания предпринимателей проявлять инициативу и управлять высокими рисками, реализуя венчурные проекты [5].

По мнению автора, для решения существующих сложностей в Республике будет целесообразным введение льгот и преференций для проектов, которые одновременно характеризуются существенной долей технологической инновационности, значительной долей риска и высоким ожидаемым доходом.

Также для стимулирования венчурных инвестиций, в целом, следует усовершенствовать правовое регулирование отношений между инвесторами и государством. Для этого, прежде всего, необходимо упростить вход в венчурный проект, не препятствовать выходу из него по завершении проекта, и дать возможность свободно распоряжаться прибылью. Важно стимулировать и субъекты инновационной структуры, которые оказывают содействие инновационным организациям на так называемой «предвенчурной» стадии, то есть инкубаторы, технопарки, центры трансферта технологий, управляющие компании, бизнес-ангелов, а также экспертные организации.

Для наиболее эффективного процесса венчурного финансирования в Республике Беларусь должна быть площадка, чтобы все субъекты инновационной деятельности смогли увидеть, сколько есть средств, и сколько есть идей. На данный момент такой среды в стране нет. И должен быть механизм, который поможет свети изобретателя и потенциального инвестора друг с другом. Для начала нужно изучить рынок, и если там действительно достаточно идей, а средств на их реализацию нет, тогда нужно вводить льготы для венчурных фирм и воплощать в жизнь предложения и меры, которые были изложены автором.

Список использованных источников

1. Малашенкова О. Инновационные формы поддержки предпринимательства // Банковский вестник. – 2013– №20. – С. 56-62.
2. «О деятельности инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства» // Режим доступа: http://economy.gov.by/ru/small_business/support-of-small-enterprise/activities-of-infrastructure-to-support-small-businesses
3. Деловой портал BEL. BIZ – Новости и события белорусского бизнеса // Режим доступа: http://management.bel.biz/articles/venchurnoe_investirovanie_po_blorusski/
4. Республиканская конфедерация предпринимательства. Статья «Где в Беларуси малому бизнесу найти инвестиции?» // Режим доступа: <http://rce.by/all-news/4274-где-в-беларуси-малому-бизнесу-найти-инвестиции>.
5. Belarusian Institute for Strategic Studies. biss. Статья «Человеческий капитал: Венчурные проекты в Беларуси» // Режим доступа: <http://belinstitute.eu/ru/node/1538>.