

УДК 338.26

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА РАЗНЫХ УРОВНЯХ

В.П. Герасенко¹, Р.Н. Грабар²

¹Белорусский государственный экономический университет, gerasenko_v@mail.ru

²Полесский государственный университет, grabar.r@mail.ru

В настоящее время в Беларуси и других странах СНГ идет процесс накопления опыта внутренней и транснациональной интеграции. Экономическая интеграция является наиболее действенным механизмом реализации преимуществ совместного взаимодействия, рационального использования ресурсов, средством выживания в постоянно меняющихся условиях.

Белорусское правительство, оценив значимость интегрированных объединений, всячески способствует развитию концернов, холдингов, совместных предприятий. Так довольно быстрыми темпами в республике развиваются холдинги. Возможности холдингов не безграничны, да и необходимость расширения сферы их деятельности вызывает многочисленные споры, но на современном этапе эффективность их работы в части привлечения внешнего финансирования, минимизации отрицательного воздействия конкуренции, диверсификации потерь от реализации рискованных проектов неоспорима.

Концерны в Республике Беларусь функционируют давно и довольно плодотворно. Следует отметить, что это самая устоявшаяся форма объединений в нашей стране, зарекомендовавшая себя как наиболее устойчивая и динамичная интегрированная структура, которая способствует повышению конкурентоспособности предприятий, развитию их материально-технической базы, возможности финансирования крупных инновационных проектов. В последние годы также наметилась тенденция преобразования концернов в холдинги. Очевидно, в ближайшее время возможно будет оценить эффективность этого процесса.

Вертикальная интеграция трансформирует экономический регулятор ценообразования, накопления, окупаемости и эффективности капитальных вложений. Внутри межотраслевой корпорации снимается проблема разной выгодности между добывающими и обрабатывающими звеньями, между промежуточными и конечными производственными комплексами [1]. Предполагаемый эффект от развития интеграционных процессов многогранен. Он проявляется на разных уровнях: на уровне страны, региона, предприятия.

На уровне страны интеграция приводит к экономическому, политическому и социальному эффекту.

Экономический эффект. Обобщенная характеристика влияния интеграции на экономический рост страны может быть представлена следующими показателями: объем товаропотоков и услуг; свободное движение капитала; свободное движение рабочей силы; производительность труда; уровень научно-технического потенциала страны; экономическую безопасность; обороноспособность страны; национальная безопасность; негативные воздействия векторов глобализации; конкурентоспособность отечественных товаров; экономия расходов для обустройства государственной и таможенной границ.

Политический эффект заключается в укреплении международных позиций страны за счет выбора пути объединения, способствующего укреплению ее суверенитета. Следует учитывать особенности поведения крупных игроков на мировой арене. В настоящее время США в целях реализации своих геополитических интересов тратят на страны СНГ немалые средства. Эти «инвестиции» зачастую ослабляют позиции стран СНГ в стремлении к действенной интеграции. Поведение некоторых политических партий в странах СНГ также не всегда способствует установлению взаимовыгодных экономических отношений.

Социальный эффект. Граждане при прохождении границы тратят время на заполнение таможенной декларации, собеседование в зоне паспортного контроля, получение и оформление визы, досмотр. В стране временного проживания предстоит решить комплекс проблем по получению временной регистрации. Общие затраты времени могут составлять социальный ущерб. Задача интеграции как раз заключается в минимизации таких потерь времени.

Отдельные регионы также испытывают на себе определенное влияние интеграционных процессов. В таблице отражены основные эффекты экономической интеграции для регионов с точки зрения их функций в аспекте внешнеэкономических связей.

Таблица – Регионально ориентированные эффекты экономической интеграции

Функции регионов в аспекте внешнеэкономических связей	Виды регионально ориентированных эффектов	Оценочные показатели регионально ориентированных эффектов
I. Регион подсистема международных экономических отношений	1.1. Степень и характер вовлеченности региона во внешнеэкономические связи 1.2. Уровень международной специализации региона	1.1. Распределение внешнеторгового оборота по областям; среднедушевой объем экспорта в регионах; региональное распределение иностранных инвестиций. 1.2. Экспортная квота региона
II. Регион подсистема национальной экономики	2.1. Экономический рост региона 2.2. Инновационный рост региона, связанный с развитием высоких технологий под влиянием внешнеэкономического фактора 2.3. Структурные изменения экономики региона 2.4. Рост дохода от внешнеэкономической деятельности	2.1. Темпы роста валового регионального продукта (ВРП) 2.2. Доля иностранных инвестиций, связанных с развитием высокотехнологичных производств в общем объеме инвестиций региона; удельный вес высокотехнологичной продукции в объеме экспорта региона 2.3. Удельный вес отраслей и предприятий разных форм собственности, участвующих во внешнеэкономических связях в общем количестве промышленных предприятий 2.4. Удельный вес налогов и других поступлений предприятий, занимающихся ВЭД
III. Регион как территориальная общность населения (решение социальных проблем за счет внешнеэкономического фактора)	3.1. Рост занятости в регионе 3.2. Рост квалификации местной рабочей силы 3.3. Увеличение доходов населения 3.4. Эффект изменений на потребительском рынке 3.5. Изменение уровня экологического равновесия 3.6. Уровень комплексного развития территории за счет внешнеэкономического фактора	3.1. Количество рабочих мест, созданных за счет предприятий, участвующих в МЭО 3.2. Удельный вес высококвалифицированной рабочей силы в объеме трудовых ресурсов региона 3.3. Рост среднедушевых денежных доходов населения: рост прожиточного минимума; изменения потребительских расходов; покупательная способность денежных доходов 3.4. Изменение уровня цен на региональных потребительских рынках; изменение структуры потребления за счет импортных поставок 3.5. Наличие природоохранных проектов с участием иностранных партнеров 3.6. Уровень обеспечения внешнеэкономической инфраструктурой. 3.6.1. Наличие и виды кластеров в производстве экспортной продукции

Ожидания конкретных предприятий от интеграции в экономическом плане значительно шире, чем ожидания страны или ее отдельного региона. Предприятие в первую очередь хочет получить экономический эффект от установления прочных договорных отношений и от объединения с хозяйствующими субъектами других стран. Основным индикатором увеличения монополистической мощи корпорации принято считать получение корпорацией более высоких прибылей по сравнению с остальными корпорациями в отрасли [2].

Интеграция – неоднозначный процесс, поэтому усложняется проблема оценки ее эффективности. Сложно определить критерии эффективности формирования интегрированной структуры, оценить вклад каждого фактора в общую оценку эффективности формирования интегрированной структуры. Кроме того требует оценки сама форма и размеры интегрированной структуры. Необходимо определить эффективность участия государства в процессах интеграции.

Список использованных источников:

1. Симионова, Н.Е. Оценка эффективности интеграционных проектов // Электронный научный журнал «Инженерный вестник Дона» // Режим доступа <http://www.ivdon.ru/magazine/archive/n3y2012/1015> / Дата доступа 22.12.2014
2. Финансовый глоссарий // Электронный ресурс // – Режим доступа: <http://www.bank24.ru/glossary/page.l/> char.%Dl. – Дата доступа: 15.05.2015.
3. Миллер, А.И. «Предпосылки формирования интеграционных процессов в промышленном секторе России» / Миллер А.И // Вопросы экономики и права – 2011 – № 5 – с. 115–118