

МИРОВОЙ И ЕВРОПЕЙСКИЙ РЫНОК ВЕНЧУРНОГО КАПИЛА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Н.Е. Германович, И.Ф. Ивашевич

Полесский государственный университет, djemma11167@mail.ru

Кризисные процессы, глобализация, представляют, с одной стороны, угрозы и вызовы для экономики, с другой стороны, формируют новые возможности для ее развития. Инвестиции в инновации в такой ситуации могут выступать как фактор экономического развития, устойчивости, формирования глобальных конкурентных преимуществ) [1].

Рисковый капитал и инвестиции в научно – техническое развитие, часто называемые в совокупности венчурным капиталом, становятся все более важным экономическим инструментом в постсоциалистических странах Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ). Венчурный капитал используется, в основном, для финансирования деятельности быстро развивающихся фирм и потому играет важную роль в обеспечении конкурентоспособности промышленности в целом.) [4]

Не случайно страны с развитым рынком венчурного финансирования (США, Япония, Германия, Великобритания, Нидерланды) выступают как крупнейшие экспортеры продукции высоких технологий.

Для рискованного капитала в отличие от кредита гарантии фирмы не имеют решающего значения.

Важнее для него наличие привлекательного и реального предпринимательского замысла, а также менеджмента, способного претворить его в жизнь. Долгосрочные вложения осуществляются не только в форме денег, но и путем оказания конкретной помощи мелким и средним фирмам, что способствует превращению их в крупные компании.

Из – за повышенного риска венчурный капитал предоставляется под более высокий процент, чем кредит, как правило, из расчета 25 – 35 % годовых (точная ставка устанавливается при детализации инвестиций).

Существуют три основных рынка венчурного капитала – США и Канада, Юго – Восточная Азия, Европа. Обычно под европейским рынком подразумевается рынок Западной Европы, однако все чаще внимание инвесторов привлекают государства ЦВЕ. Перспективными считаются также рынки Израиля, Индии и Австралии. По поводу потенциала Китая мнения экспертов расходятся и его возможности являются предметом дискуссий. Остальные регионы (Ближний Восток, кроме Израиля, Южная Америка, Африка и др.) считаются относительно непривлекательными для венчурного капитала.

В условиях глобализации происходит активизация исследований, направленных на развитие методологических и методических подходов к координации наднациональных процессов в сфере инновационной деятельности. Так, PRO INNO Еигоре направлено на совершенствование разработки и реализации инновационной стратегии стран ЕС и каждого государства посредством изучения и использования лучших моделей поддержки инновационной деятельности, обеспечения транснациональной подготовки специалистов в этой области, развития инновационной инфраструктуры, активизации совместной работы агентств содействия инновациям. В странах ЕС развивается сеть инновационных (“интеллектуальных”) регионов (IRE), которая обеспечивает новую методологию, методику и распространение передового опыта по философии развития, инновационным программам и законодательной политике в области инновационной деятельности с целью повышения инновационной политики в регионах, отраслях, формируемых кластерах. Для развития единого исследовательского пространства в Европе созданы 243 центра инновационных связей (IRC) в 33 странах с целью передачи технологий и освоения новых рынков. Главный центр по инновациям в

системе online представляет информацию для организаций, участвующих в транснациональных проектах.

Основными задачами государства для развития венчурной деятельности является не только создание благоприятных условий для финансирования, но и поддержка по таким направлениям, как:

- развитие инновационной инфраструктуры;
- стимулирование коммерциализации результатов научных исследований;
- гарантирование “справедливой” доли (fair share) при распределении доходов от коммерциализации разработки между разработчиком и предпринимателем, реализовавшим новую технологию;
- создание информационных систем, обеспечивающих доступ к информации о возможностях развития венчурной деятельности, поиску инвестиций для ранних стадий венчурной деятельности, опыту и методическим подходам к оценке, отбору и технологии управления венчурными проектами;

- охрану интеллектуальной собственности;
- создание условий для развития фондового рынка и т.д. Одним из важнейших результатов развития сотрудничества исследователей, бизнеса и государства является привлечение дополнительных инвестиций и снижение рисков венчурной деятельности, повышение уровня теоретического, методического и функционального сопровождения венчурных проектов.

Особо важным является обучение специалистов организации и управлению венчурной деятельностью, оценке венчурных проектов.) [2]

Рассматривая развитие венчурной деятельности в настоящее время в Республике Беларусь проводится значительная работа по созданию условий, благоприятных для развития активизации инновационной деятельности, высоких технологий, что требует разработки теоретических основ и комплекса практических мероприятий по созданию и развитию бизнес – ангелов и венчурных фондов, созданию институциональной среды, благоприятной для развития венчурной деятельности.

В Республике Беларусь формируются институциональные условия, влияющие на венчурную деятельность: создаются условия для финансирования венчурных проектов, совершенствуется законодательная база, регулирующая инновационную деятельность, создается общественное объединение с помощью предпринимательского капитала (т. е. капитала называемого бизнес-ангелы) – собственники частных компаний, работающих в области строительства, страхования, масс-медиа, логистики, энергетики и др.

Наиболее известным примером успешных проектов бизнес-ангелов в мире являются инвестиции в компанию "Эппл". Вложив в нее 91 тысячу долларов, инвестор получил 154 миллиона. В 26 миллионов превратились 100 тысяч, инвестированные Томасом Албергом в компанию "Амазон".

Столь же впечатляющих примеров по СНГ привести пока не удастся. Хотя, безусловно, они и есть. Просто у нас подобные капиталовложения еще больше зашифрованы, чем на Западе. По мнению экспертов, частные инвестиции подобного рода только в России составляют около 1 миллиарда долларов, то есть втрое превышают объемы инвестиций венчурных фондов, а количество потенциальных бизнес-ангелов – несколько десятков тысяч человек.) [3]

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что сфера венчурного финансирования в странах будет постепенно увеличиваться. Расширение данной области деятельности неразрывно связано с увеличением экспорта товаров. По завершении начальных стадий развития, реализуемых в пределах внутреннего рынка, предприятия, производящие современную и привлекательную для покупателей продукцию, все в большей степени будут ориентироваться на экспорт. Это открывает благоприятные перспективы и для внешнеторговых фирм, которые благодаря сотрудничеству с фондами венчурного капитала могут получить совокупный эффект, приносящий прибыль всем участникам.

Список использованных источников:

1. Нехорошева, Л.Н. Проблемы и перспективы инновационного развития в условиях формирования «новой экономики» / Л.Н. Нехорошева // Наука и инновации. – 2008. – № 3. – С. 28–30.
2. Нехорошева, Л.Н. Научно-технологическое развитие и рынок: регулирование, венчурная деятельность, инфраструктура / Л.Н. Нехорошева. – Мн.: БГЭУ, 1996. – 212 с.
3. Используются материалы с сайта: <http://innovbusiness.ru/>
4. Используются материалы с сайта: http://www.360pro.ru/InspectContentItem?entityName=Office&__key=251